



GLOBAL NAVIGATOR FOR STARTUP

스타트업 글로벌 네비게이터



중소벤처기업부
Ministry of SMEs
and Startups

창업진흥원

Korea Institute of Startup &
Entrepreneurship Development





GLOBAL NAVIGATOR FOR STARTUP

스타트업 글로벌 네비게이터



중소벤처기업부
Ministry of SMEs
and Startups

창업진흥원

Korea Institute of Startup &
Entrepreneurship Development



목 차

1

북미

미국	4
캐나다	84
멕시코	106

2

남미

페루	114
브라질	118
아르헨티나	124

3

유럽

독일	132
영국	146
스웨덴	160
네덜란드	166
핀란드	174
프랑스	182
오스트리아	196
스페인	204
폴란드	214
룩셈부르크	222
러시아	230



4

동남아시아

말레이시아	240
베트남	256
싱가포르	274
인도	292
인도네시아	304
태국	318

5

동북아시아

중국	330
일본	372
대만	386
홍콩	400

6

서아시아

이스라엘	410
아랍에미리트	418

7

오세아니아

호주	434
----------	-----



스타트업 글로벌 네비게이터

GLOBAL NAVIGATOR FOR STARTUP

북미

01

미국	4
Alchemist Accelerator / Amplify LA / AngelPad / Blueprint health /	
ERA (Entrepreneurs Roundtable Accelerator) / GSVlabs /	
Healthebox / Mind the Bridge /	
New York Digital Health Innovation Lab / Plug N Play / StartX /	
Techstars / The Vault / Y-Combinator / 500 Startups	
캐나다	72
Accelerator Centre / NEXT Canada / Propel ICT	
멕시코	94
Orion Startups	

▶ 창업생태계

개요

■ 정부 주도의 혁신 및 창업전략

- 백악관이 혁신과 창업 전략을 주도, 산하부처간 원활한 협업이 가능
- 오바마 행정부 : Startup America Initiative 정책의 일환으로 "JOBS Act (Jumpstart Our Business Startups Act)" 법률을 통해 혁신 창업과 벤처투자 활성화에 적극적인 지원 시행
- 트럼프 행정부 : 출범 이후 규제 완화를 위한 행정명령 두 가지를 발동하고, 백악관 산하에 미국혁신국(Office of American Innovation)을 설치하여 정부 주도의 혁신 및 창업전략을 시행하고 있음

■ 전략적 관점의 혁신 및 창업 정책

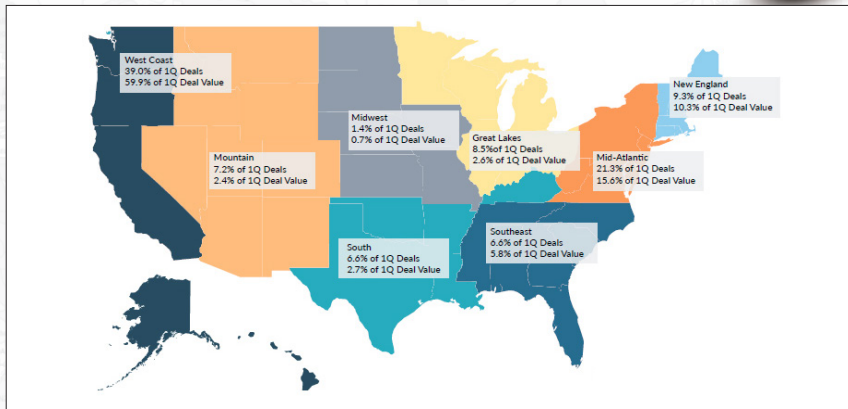
- 일자리 창출과 경제 성장이라는 큰 목표 하에, 단계별 전략과 각 단계 달성을 위해 이루어져야 할 구성요소를 명확히 구분
- 기업 지원도 수출, 법과 규제, 지역클러스터, 대학-산업 연계, 창업 지원, 금융 지원 등으로 명확히 나누고 있음

■ 대도시 중심 스타트업 열풍

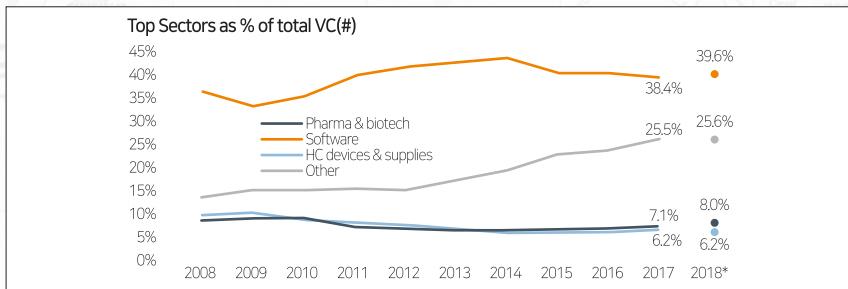
- 실리콘밸리, 뉴욕, 로스앤젤레스 등을 중심으로 다양한 생태계(산업·인재·투자자·인큐베이터 등)가 집결, 이는 창업 시장뿐만 아니라 도시 발전에 큰 도움을 주고 있음

■ 스타트업 투자지역 및 산업별 시장 동향

- (지역) 미국 서부(실리콘밸리 등) 및 동부(뉴욕 등) 중심으로 투자
- (산업) 소프트웨어와 바이오제약 등을 중심으로 투자가 집중
→ 투자가 선호하는 AI, 바이오 등 중심의 스타트업 진출 필요



[그림 1] 미국의 지역별 VC 딜 숫자 및 금액비율(Pitchbook-NVCA Venture Monitor 1Q 2018)



[그림 2] 산업별 VC 투자 통계(Pitchbook-NVCA Venture Monitor 1Q 2018)

미국

■ 실리콘밸리 창업생태계

- 효율에서 혁신으로 변화 중
 - AI, 블록체인, 클라우드 등으로 기존 산업체계의 판이 변화 중
- 창업생태계 주요 구성원
 - 소관 정부부처

기관명	San Francisco Mayors's Office of Civic Innovation (MOCI)
담당부서	Innovation Team
담당자	Amardeep 'Dee' Prasad
소재지/홈페이지	-
주요 프로그램 및 내용	• Startup in Residence(STIR), Civic Bridge, Digital inclusion+connectivity 프로그램 운영 • Digital Inclusion+Connectivity: 도시 내의 모든 집과 사업장에 초고속 기가 인터넷을 연결 • Civic Bridge: 도시의 주요 이슈를 해결하기 위해 자발적으로 정부와 일할 수 있는 민간 전문가 영역을 모집 • STIR: 혁신제품, 서비스를 공공영역에 도입하기 위한 스타트업과 정부간 연결



- 스타트업 유관기관

기관명	Startup California
담당부서	Northern California Regions
담당자	Kelley Rajala
소재지/홈페이지	http://startupcalifornia.org · kelley@shareexchange.coop
주요 프로그램 및 내용	• 스타트업 캘리포니아 인턴십 프로그램 운영·최소 60일, 시급 \$15, 기업측 과 연결 • 지역내 스타트업 생태계 구축 지원 / 기업가, 연속 투자가 등이 리더로 참여 • 지역별 담당자 배분
기관명	Startup Washington
담당부서	Office of Economic Development & Competitiveness
담당자	Lynn Longan
소재지/홈페이지	• http://startup.choosewashingtonstate.com/ • startup@choosewashingtonstate.com • (360) 725-2674
주요 프로그램 및 내용	• 투자유치 자금조달, 트레이닝, 멘토링, 교육, 정보 제공 등

미국

- 스타트업 육성 주요대학 및 연구기관

기관명	Skydeck (program for Berkeley graduates)
구분	액셀러레이터
소재지/홈페이지	Berkeley / skydeck.berkeley.edu
지원대상(분야)	디지털 헬스케어, 인공지능, 빅데이터 등
심사절차	1) 서류접수 2) (1차) 인터뷰 webex진행 3) (2차) 인터뷰 face to face on site 진행 4) 내부 최종심사
주요 지원 프로그램	• dedicated office space for up to 4 people, 10 days lessons. 130 mentors, 30 min meeting, workshop access to event happy hour, host demo day



기관명	StartX (program for Stanford graduates)
구분	엑셀러레이터
소재지/홈페이지	Palo Alto / startx.com
지원대상(분야)	디지털 헬스케어, 인공지능, 빅데이터 등
심사절차	1) 홈페이지 통해 기업/사업소개서 제출 2) 비디오 컨퍼런스 진행 3) 피칭데이 참가 및 선발
주요 지원 프로그램	• 3개월 프로그램, 단계별 멘토링 • Guest speakers, networking events, workshop 제공 • 대모데일을 통해 스탠포드 출신 VC 앞에서 피칭 기회 제공 • Stanford StartX Fund 통해 투자 가능

미국

■ 뉴욕 창업생태계

- 실리콘 앨리
 - 1990년대 맨해튼 23가 플래타이언 지역에서 시작된 것으로 알려져 있으며, 일반적으로는 스타트업들이 밀집한 로어 맨해튼과 미드타운 일대를 가리킴
 - 최근에는 맨해튼 내 타 지역은 물론 퀸즈, 브루클린, 뉴저지 지역에도 많은 스타트업들이 위치하고 있기 때문에 '실리콘 앨리'는 예전보다 훨씬 광범위한 지역을 의미
- 우호적 정책, 풍부한 인력
 - 역대 뉴욕 시장의 적극적인 스타트업 육성 정책
(마이클 블룸버그(Michael Bloomberg), '02~'13) IT산업 및 스타트업 성장을 촉진 하기 위한 법인 설립 및 투자펀드 조성 규제를 완화, 스타트업 창업 거점으로서의 발전 기틀이 마련
(빌 드 블라지오(Bill de Blasio), '14~현재) 적극적 스타트업 육성 정책
 - 전 분야 학문을 선도하는 주요 대학이 위치, 풍부한 인력 자량
컬럼비아대, 뉴욕대, 뉴욕주립대/시립대, 프린스턴대, 코넬대 등 뛰어난 종합 대학 및 디자인, 엔지니어링, 건축, 패션, 미디어 분야 특화 단과 대학도 다수 소재
- 창업생태계 주요 구성원
 - 소관 정부부처



기관명	Empire State Development (ESD)
소재지/홈페이지	http://esd.ny.gov , startupny@esd.ny.gov
주요 지원 프로그램	• 뉴욕주의 대표적인 경제개발공기업 2개사를 총괄하는 공공기관으로 뉴욕 주 스타트업 지원 정책인 STARTUP-NY 운영 • 초기 기술 기반 스타트업 기업들에게 직접투자를 하거나, 모태펀드 형태의 투자금을 지원하는 'New York Ventures' 프로그램 운영. 뉴욕주에서 운영 하는 'Innovate NY Fund'를 집행 • 정보기술, 생활과학, 친환경에너지 등에 집중 • 기업당 투자금은 50만 달러로 제한, 바이오테크 기업에게는 75만달러까지 지원
기관명	Business Mentor NY
소재지/홈페이지	http://businessmentor.ny.gov
주요 지원 프로그램	• 창업자와 멘토를 무료로 연결해주는 주정부 운영 기관 • 커뮤니티 형태로 운영하며, 멘토링을 받은 기업들 중 90%가 생존(미국 평균 69%), 86%가 수익 증가, 50%가 사업 확장에 성공

미국

기관명	NYC Innovation7
소재지/홈페이지	http://www.uspto.gov/about-us/uspto-locations/nyc-innovation
주요 지원 프로그램	• 미국 상무부 (USD Dep. of Commerce)가 코벨대와 제휴를 맺고 학생·교수·스타트업에게 상표특허청 및 상무부 자원을 제공하는 산학협동 프로그램 • 신기술의 상용화를 목적으로 함

- 스타트업 유관기관

기관명	NYCEDC (New York City Economic Development Corporation)
담당부서	International Partnerships
소재지/홈페이지	www.nycfedc.com mguinan@edc.nyc 212-618-5746
주요 프로그램 및 내용	• Cybersecurity Center ('18년 하반기) 및 Blockchain Resource Center 개소 예정('19년) • Bio&Health Tech Entrepreneurship Lab NYC 운영: 미니MBA, 코칭, 피칭, 멘토링 등 • Digital Health Marketplace 플랫폼 운영: 대기업 수요 기술 공지 → 스타트업 매칭 → 공동프로젝트 진행 • Made in NY 운영: 패션, 미디어 업체에게 사무공간 제공, 제품 개발 지원 등



기관명	KSE (Korea Startups & Entrepreneurs)
담당부서	koreanse.org, info@koreanse.org, 212-457-8974
소재지/홈페이지	www.nycedc.com mguinan@edc.nyc 212-618-5746
주요 프로그램 및 내용	• KSE는 전 세계, 특히 뉴욕 지역의 한인 창업자들과 기술 기반 신생 스타트업간 네트워킹, 멘토링을 통해 한인 스타트업의 발전과 성공을 도모하는 비영리 단체 • 네트워킹, 사업 및 지재권 교육, 창업에 대한 인식 제고 등의 프로그램 운영 중. 특히 한인 창업자들 양성에 중점
기관명	Business Mentor NY
소재지/홈페이지	esd.ny.gov, startupny@esd.ny.gov
주요 지원 프로그램	• 창업자와 멘토를 무료로 연결해주는 주정부 운영 기관 • 커뮤니티 형태로 운영, 멘토링을 받은 기업 중 90% 생존(미국 평균 69%), 86% 수익 증가, 50% 사업 확장 성공
기관명	NYC Innovation
소재지/홈페이지	www.uspto.gov/about-us/uspto-locations/nyc-innovation NYOutreach@uspto.gov
주요 지원 프로그램	• 미국 상무부 (US Dept. of Commerce)가 코넬대와 제휴를 맺고 학생·교수·스타트업에게 상표특허청 및 상무부자원을 제공하는 산학협동 프로그램 • 신기술의 상용화를 목적으로 함

미국

- 스타트업 육성 주요대학 및 연구기관

기관명	IN2NYC
구분	뉴욕시 경제개발국 (NYC Economic Development Corporation)
소재지/홈페이지	www.nycedc.co m/program/int ernational-inno vators-initiative
주요 프로그램 및 내용	• 뉴욕 시립대 (CUNY)의 파트너십으로 운영 중인 2018년 파일럿 프로그램 • 경쟁심사를 거쳐 선발된 외국인 창업가들을 CUNY 7개 기관 중 한 곳과 매칭시켜 대학 내에 인큐베이터 공간을 임대해주고 공동 연구, 학생 멘토링, 학생 인턴 채용 등을 지원. 또한 참가 외국인 창업가들에게 cap-exempt H-1B 비자*에 지원할 자격 부여 * H-1B Cap Exempt job : 고용주가 정부 또는 비영리단체일 경우, 85,000개의 쿼터 할당량과 상관없이 추첨 제도를 통하지 않고 취업비자를 받을 수 있는 제도 • CUNY: Baruch College, City College of New York, LaGuardia Community College, Lehman College, Medgar Evers College, Queens College, College of Staten Island • 기업에서 핵심적인 리더십 역할을 하는 해외 창업자들과 기업 경영진들을 대상으로 하며, 본인이 사업을 뉴욕시로 확장, 이전하는데에 핵심적인 역할을 한다는 사실을 입증할 수 있어야 함. 하부 혹은 중간 레벨 스타트업 직원들은 신청자격이 없음. • 신청 가능한 지원자 예: (1) 미국 외 국가에서 창업하여 미국 시장으로 확장 혹은 이전하고자 하는 기업가 (2) 미국에서 대학을 졸업한 해외국가 국적의 학생 중 미국에서 사업을 시작한 자 • 영어에 능통해야 함



■ 로스앤젤레스 창업생태계

◎ 실리콘 밸리, 뉴욕에 이은 미국 3대 스타트업 생태계

- LA가 위치한 미국 서부 남가주지역은 실리콘비치(Silicon Beach)라 불리며 미국 3대 창업 생태계로 자리매김 중
 - LA는 헐리우드로 대표되는 미디어와 문화의 중심 도시로서 대부분의 영화, 게임 등 글로벌 문화 콘텐츠가 LA에서 생산, 전파되고 있으며, 미국 서부 물류, 유통의 관문으로 온오프라인 소비재, 물류 관련 스타트업 창업도 활발
 - 다른 대도시 스타트업 열풍 도시들에 비해 비교적 물가가 저렴하여 많은 스타트업들의 사랑을 받고 있는 추세임
 - 젊고 추진력 있는 개인 투자자들과 VC들이 밀집해 있어 투자유치 성공사례가 많고 정보 교류 및 네트워킹이 가능
 - LA를 기반으로 활동하는 액셀레이터 앰플리파이(Amplify)가 발표한 '2018 Los Angeles Tech Scene' 보고서에 따르면, 2017년 LA를 기반으로 설립된 스타트업이 376곳, 2016년 상장이나 인수합병 등으로 Exit에 성공한 스타트업이 80곳으로 나타남
 - 실리콘밸리에 못지 않은 UCLA, Caltech, UC Irvine 등 유능한 엔지니어 인재풀, 창업 친화적 인력 환경 제공

◎ 성공 사례 만들며 성장 중인 LA한인 창업 생태계

- 한인 창업가인 브라이언 리는 배우 제시카 알바와 함께 친환경 유아용품을 판매하는 어니스트 컴퍼니(The Honest Company)를 공동 창업해 성공
 - 2010년 초반 LA한인타운에서 직원 1명과 함께 시작, 2014년 코스닥 상장에 성공한 모바일 액세서리 제조 기업 슈피겐 코리아의 김대영 대표의 성공 스토리도 유명
- 한인 창업가가 설립한 스타트업은 LA에 약 100여개 이상이 있고 그 수가 지속적으로 증가 중
 - 스낵피버(한국과자 이커머스 스타트업), RushOrder(LA중심의 음식배달앱), Morning Recovery(숙

미국

취해소 음료 브랜드), Jubilee Media(디지털 미디어 창작 스튜디오) 등의 한국 스타트업들이 활발히 활동 중이며, 특히 LA코리아타운은 한국인 창업가가 일하기 좋은 환경을 제공해 주고 있다고 현지 스타트업 관계자들은 평가

- 창업생태계 주요 구성원
- 스타트업 유관기관

기관명	LA시 창업지원센터/ LA CleanTech
담당자	Michael Swords
소재지/홈페이지	www.laincubator.org , 212-618-5746
주요 프로그램 및 내용	• 그린사업(Clean Tech) 중점 비즈니스 인큐베이터(회원사: 42개사) • 그린사업 사용화 및 일자리 창출을 위하여 LA Kretz Innovation Campus 에 설립됨 • 총 42여개사의 스타트업이 입주해 있으며 입주기업에게 다양한 단계별 멘토링 서비스 제공 • 넓은 투자자 네트워크를 통해 입주해있는 스타트업들에게 제품피칭 지원 • 2014년 전 세계 67개국 800여개의 인큐베이터 중 6위로 평가(UBI Global) 받은 바 있음



기관명	SCORE* Association *Service Corps. of Retired Executives
담당자	-
소재지/홈페이지	www.score.org
주요 프로그램 및 내용	• 1964년 설립된 비영리기관으로 전역에 300개 지부가 운영 • 자원봉사자로 등록된 은퇴 기업가(현직 기업가도 가능)가 도움을 필요로 하는 창업가 등 기업인을 멘토링 할 수 있도록 매칭 • 지역, 경영부문, 업종, 커뮤니케이션 등 세분화하여 매칭
기관명	Small Business Development Center
담당자	-
소재지/홈페이지	www.americassbdc.org
주요 프로그램 및 내용	• 1975년 대학을 기반으로 신생기업과 소규모 기업을 전문적으로 지원하는 산학 협력형 모델로 출발(캘리포니아 주립대학, 조지아 대학) • 전국 1,000개의 센터 네트워크를 보유한 대학 기반의 비영리기관 • SCORE는 기업인의 네트워킹을 지원하는 인프라 성격이 강하다면, SBDC는 서비스 수혜자가 원하는 세부 분야 * 무료 컨설팅과 저가의 교육 프로그램 지원 * 사업 기획, 자금 조달, 마케팅, 규제 대응, 기술 개발, 국제 무역

미국

- 스타트업 육성 주요대학 및 연구기관

기관명	University of Southern California (USC)
구분	대학
소재지/홈페이지	Los Angeles, CA 90089 / usc.edu
지원대상(분야)	Tech, 위주 스타트업
심사절차	1) 홈페이지 통해 기업/사업 소개서 제출 2) 검토 후 비디오 컨퍼런스/ on-site 인터뷰 진행 후 3) 서류와 인터뷰를 통해 선발
주요 지원 프로그램	• 캠퍼스 코워킹 사무실 지원 • 지원 기간 동안 멘토링 지원 • 당교가 보유하고 있는 LA 지역 커뮤니티 및 네트워크를 통해 투자유치 지원 • 단계별 기업 맞춤 지원



기관명	California State University at Northridge (CSUN)
구분	대학
소재지/홈페이지	18111 Nordhoff St, Northridge, CA 91330 / csun.edu
지원대상(분야)	Tech. 위주 스타트업
심사절차	1) 홈페이지 통해 기업/사업 소개서 제출 2) 검토 후 비디오 컨퍼런스/ on-site 인터뷰 진행 후 3) 서류와 인터뷰를 통해 선발
주요 지원 프로그램	• 캠퍼스 코워킹 사무실 지원 • 지원 기간 동안 멘토링 지원 • 당교가 보유하고 있는 LA 지역 커뮤니티 및 네트워크를 통해 투자유치 지원 • 단계별 기업 맞춤 지원



Alchemist Accelerator

투자대상(stage)



➤ 매우 초기 단계, 초기단계(Seed Stage, Early Stage) 스타트업을 위한 엑셀러레이팅 프로그램을 제공함

참여 기업의 분야 및 업종



➤ IoT, Digital Health, FinTech, Enterprise Software, SaaS, Education 소프트웨어 및 하드웨어 기술을 보유하고 있는 스타트업 기업을 참가 대상으로 함

스타트업 모집 시기



- 매회 25개 스타트업을 선발하며, 2018년 엑셀러레이터 프로그램은 IoT 분야와 Digital Health FinTech Collaboration 분야가 있음
- (Alchemist IoT Accelerator 프로그램) 접수기간은 3월 3일 까지이며, 프로그램은 4월 5일부터 시작됨
- (Alchemist Digital Health FinTech Collaboration Accelerator) 접수기간은 2018년 9월 16일 까지이며, 프로그램은 11월 30일부터 시작됨

스타트업 지원 기간



➤ 6개월 커리큘럼으로 진행됨



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Ravi Belani	설립일	2012년
홈페이지 주소	http://alchemistacceleator.com	소재지	San Francisco
파트너사	10개(스폰서)	누적 보육기업	80개
주요 포트폴리오	전 분야	누적 Exit 기업	18개

지원 프로그램 및 내용



- ▶ 스타트업 창업자 네트워킹 활동, 멘토링, 목표고객 및 투자 유치 전략 구축을 지원함
- ▶ 프로그램 진행 장소는 샌프란시스코이지만 프로그램에 참여하기 위해 반드시 상주해야 할 필요는 없음
- ▶ (자금 지원) 현금 투자를 제공하고 있으나 설립자 인원수에 따라 차등적으로 지원하며, 평균 \$36,000규모의 지원금을 제공함
 - 또한 프로그램 참가비용의 일부를 지원함
- ▶ (공간 지원) 샌프란시스코의 팔로알토 멘로파크에 있는 코워킹 공간을 사용할 수 있도록 함
- ▶ (네트워크 및 멘토링) 프로그램이 시작하자마자 참여기업 프로필을 분석하여 적절한 목표 고객군, 투자 유치 전문가 및 관련 분야 전문 멘토와 맞춤형 연결을 지원함
- ▶ 참여 스타트업 기업의 분야에 맞는 목표 고객군과 VC, 전문 멘토가 1:1로 상담을 진행하여 피드백을 제공함
- ▶ (Demo Day) 유명인사 초청 강연, 토론, 기타 행사가 진행되는 데모데이를 개최하며 참여 스타트업 기업이 사업에 대해 피칭할 수 있는 기회를 제공함
- ▶ (매주 개최되는 교류의 장) 매주 목요일 저녁에 참가자 교류의 장을 개최하여, 유명인사의 강연과 상담 기회를 제공함
- ▶ 프로그램 중반 이후부터는 피칭 준비를 지원하되, 참여 기업 모두에게 제공하지 않고 선발된 기업에게만 지원함



Amplify LA

투자대상(stage)



» 매우 초기단계(Seed Stage)의 스타트업 기업을 대상으로 함

참여 기업의 분야 및 업종



» 특정 분야에 상관없이 혁신 기술을 보유하고 있는 스타트업 기업을 대상으로 함

스타트업 모집 시기



» 상시적으로 모집하며 특정 프로그램 커리큘럼이 없음
- 유연하게 프로그램을 구성하고 운영함

스타트업 지원 기간



» 일반적으로 4~8개월의 프로그램을 운영함



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Oded Noy, Paul Bricault, Richard Wolpert	설립일	2011년
홈페이지 주소	http://amplify.la	소재지	LA
파트너사	11개	누적 보육기업	70개
주요 포트폴리오	전 분야	누적 Exit 기업	11개

지원 프로그램 및 내용



- (지원금 제공) Amplify의 경우 정해진 커리큘럼 없이 상시적으로 운영하며 참여 스타트업에게 \$100k-\$300k의 지원금을 제공함
- (투자자 연계) 참여기업 중 선별된 스타트업은 포트폴리오 리스트에 등록되며, 해당 분야에 관심이 많은 투자자와 연계될 수 있도록 지원함
- (멘토 네트워크 제공) 기업 포트폴리오에 등록된 스타트업은 멘토 네트워크에 접근할 수 있는 권한이 있으며, 무료 사무 공간(베니스 캠퍼스), 무료 또는 할인된 가격으로 호스팅, 법률, 재무 관련 자문을 받을 수 있음



엑셀러레이터 현황 - 미국

AngelPad

투자대상(stage)



- » 매우 초기단계(Seed Stage)의 스타트업 기업을 중점적으로 지원하고 있으며 지금까지 \$880M(한화 약 9,416억 8,800만)을 투자하였음

참여 기업의 분야 및 업종



- » SaaS, Mobile, Data, API, Drones, AI, Core Technology, Advertising 분야의 스타트업 기업을 대상으로 하며,
- » 이와 관련된 버티컬*(Vertical) 기술 적용 분야인 Healthcare, 마케팅, B to B, B to C, Marketplace 와 같은 전 분야 스타트업 기업을 지원함
 - * A 산업의 기술을 B 산업에 적용하여 또 다른 기술 및 시너지 효과 창출

스타트업 모집 시기



- » 6개월 단위로 최종 15개 팀을 선발하고 있으며, 매회 약 2,000팀 지원함(지원자 중 1% 미만 선정)



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Thomas Korte & Carine Magescas	설립일	2010년
홈페이지 주소	https://angelpad.org	소재지	New York & San Francisco
파트너사	-	누적 보육기업	150개
주요 포트폴리오	전 분야	누적 Exit 기업	24개

스타트업 지원 기간



- ▶ 3개월의 커리큘럼으로 진행됨

지원 프로그램 및 내용



- ▶ (1:1 멘토 지원) AngelPad 설립자 2인(Thomas Korte, Carine Magescas)을 중심으로 일대일 집중 멘토링 서비스를 제공함
 - 멘토(설립자 2인) 뿐만 아니라 AngelPad 프로그램 수료자인 스타트업 기업이 멘토 지원팀을 구축함
 - 본 프로그램을 성공적으로 수료한 창업자와 한 팀이 되어 그들의 경험 및 노하우를 공유하는 시간을 마련함
- ▶ (자금 지원) 참여 스타트업 기업의 상황에 맞게 1년 간 필요한 자금을 제공함
- ▶ (투자 유치 지원) AngelPad가 보유하고 있는 제휴 투자자 네트워크를 활용하여 참여 스타트업과 투자자를 연계하여 투자를 유치할 수 있는 기회를 마련함



엑셀러레이터 현황 - 미국

Blueprint health

투자대상(stage)



- ▶ 초기단계(early stage)와 성장단계(이미 의료 IT 기술 상품 또는 서비스를 보유한 스타트업 기업) 기업을 대상으로 재정, 마케팅, 고객 확보에 필요한 제반사항을 지원함
- ▶ 매년 20개의 의료 IT 기업에 20,000달러 규모를 투자하고 있음

참여 기업의 분야 및 업종



- ▶ 보건 산업 관련 IT 기술 분야 기업을 중점적으로 지원함

스타트업 모집 시기



- ▶ 매년 약 1,000개의 기업이 프로그램에 참여할 수 있음
- ▶ 2019년 지원 기간: 2019년 2월 28일까지 모집, 4월 9일부터 시작

스타트업 지원 기간



- ▶ 3개월간의 커리큘럼으로 진행됨



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Milen a Adamian	설립일	2011년
홈페이지 주소	http://www.blueprinthealth.org	소재지	New York
파트너사	1개	누적 보육기업	200개
주요 포트폴리오	보건 산업 및 보건 산업 관련 기술 분야	누적 Exit 기업	4개

지원 프로그램 및 내용



- ▶ (투자 네트워크 지원) 모든 참여 스타트업 기업에게 잠재고객, 엔젤 투자자, 벤처 투자자와의 미팅 기회를 제공하고 있음
 - 데크(deck)·피치(pitch) 사전 준비를 지원하여 데모데이(Demo-day) 및 펀드레이징(Fund-raising)에서 좋은 성과를 얻을 수 있도록 함. 3년에 걸쳐 구축한 네트워크(각 분야별 유명인사 및 핵심인력)를 제공하며, 이들을 대상으로 한 IR자료 준비를 지원함
- ▶ (생활비 지원) 프로그램 기간 동안(3개월) 뉴욕에서 거주해야 하는 필수 사항이 있으며, 참여 스타트업 기업에게 뉴욕 거주에 필요한 생활비를 지원함
- ▶ (멘토링 지원) 제휴 파트너인 Brad Weinberg 박사와 Jean-Luc Neptune 박사가 프로그램 참가자에게 마케팅 및 세일즈와 관련한 컨설팅을 제공함 / Brad Weinberg 박사와 Jean-Luc Neptune 박사는 기업가이자 프로그래머이며 이 외 앞에서 소개한 대다수의 역량 있는 멘토가 컨설팅을 제공함
- ▶ 지원기간 내 평균 50~75명의 멘토와 15분의 1:1 미팅 시간을 마련함
- ▶ (고용 플랫폼 지원) Blueprint Health에서 구축한 구직 플랫폼을 통해 의료 벤처 기업에서 일하고자 하는 인재를 스타트업 기업과 연계시켜줌
- ▶ (이벤트 지원) Launch Day, the Mentor Dinner, Hands-On Mentor Breakfast, Mentor Demo Day 등 멘토와 만날 수 있는 기회를 수시로 제공함
- ▶ (창립자 초청 토론회) 주 1회 의료 IT 회사(ZocDoc, TeleDoc, Phressia, Oscar, Medidata 등) 창립자를 초대하여 토론회의 장을 마련함



엑셀러레이터 현황 - 미국

ERA (Entrepreneurs Roundtable Accelerator)

투자대상(stage)



» 매우 초기단계의 스타트업(Seed Stage)을 대상으로 함

참여 기업의 분야 및 업종



» 인터넷, 통신, 핀테크, SaaS, E-Commerce, 미디어, 마케팅, 교육, 패션, 부동산, 물류와 관련된 소프트웨어 전 분야(B2B, B-2C 기업 선호) 스타트업 기업을 중점적으로 지원함

스타트업 모집 시기



» 매년 2회 모집하며 4개월간의 커리큘럼을 제공함
- ERA Global Korean New York Accelerator의 경우 3개월간의 커리큘럼을 제공함

지원 프로그램 및 내용



» ERA 프로그램
• 모든 스타트업 기업은 4개월 간 뉴욕으로 이전하여 프로그램에 참여해야 함



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	MURAT AKTIHANOGU, JONATHAN AXELROD (뉴욕지사)	설립일	2011년
홈페이지 주소	https://www.eranyc.com (한국지사) http://koreanya.com/	소재지	New York, Seoul 등
파트너사	65개	누적 보육기업	150개
주요 포트폴리오	인터넷, 통신, 핀테크, SaaS, E-Commerce, 미디어, 마케팅, 교육, 패션, 부동산, 물류 등과 관련된 소프트웨어 전 분야 (B2B, B2C 기업 선호)	누적 Exit 기업	10개

- (초기 자금과 후속 투자 지원) 모든 기업에게 \$100,000의 초기 자금을 제공하며, 투자 유치 교육을 제공하여 후속 투자를 받을 수 있도록 지원함
- (파트너, 스폰서 혜택) ERA의 파트너사, 스폰서는 참여 스타트업 기업에게 재정적, 기술적, 행정적으로 필요한 일을 지원함
 - Microsoft Azure, Amazon Web Services, Google Cloud Platform과 같은 웹호스팅 지원
 - Stripe, Paypal Startup Blueprint Program 이수증 Credit) 발급
 - 거주지 지원(할인된 가격으로 뉴욕 임시 거주 제공)
 - ERA의 로펌 파트너사가할인된 가격으로 법률 서비스 제공
 - Withum Smith and Brown 파트너사가 회계, 세무 서비스 제공
 - AMS가 Bookkeeping services 제공
 - 이 외 Silicon Valley Bank, Phone.com이 다양한 무료 서비스 및 할인혜택을 제공함

- (창업가 강연/ 워크숍) 뉴욕의 창업가 및 기업가의 성공 사례를 공유하고 고객 확보, 투자 전략, 최신 산업 트렌드와 같은 다양한 주제에 대해 논의하는 기회를 제공함
- (IR 멘토링) 각 분야의 CTO, 멘토, 투자자, 기업가가 전문 분야에 해당하는 참여 스타트업 기업에게 기업홍보(pitch 및 IR)에 대해 피드백과 맞춤형 멘토링 서비스를 제공함
- (Demo day 개최) 700명 이상의 투자자를 초대하여, 참가 스타트업 기업을 소개하는 하는 자리를 마련하고, 해당 사업에 대해 멘토와 함께 준비한 발표를 진행함

➤ ERA Global Korean New York Accelerator

- (멘토링) 3개월간의 집중 프로그램으로, 1명의 리드 멘토와 20명 이상의 멘토, 풀타임 프로그램 매니저가 프로그램 기간 동안 멘토링을 제공함
 - 멘토 미팅은 매일매일 제공됨
- (펀드레이징 및 KPI 세션) 한주에 한번 펀드레이징 세션, KPI 세션을 마련하여 투자 유치 기회를 극대화 함
- (피칭 지원) 한주에 한번 피칭 세션이 있으며, 뉴욕 투자자를 대상으로 피칭할 수 있는 기회를 제공함
- (네트워크 지원) 투자자, 잠재고객, 파트너사 네트워크를 제공함
- (프로그램 일정) 프로그램은 3개월 간 집중적으로 진행됨
 - Week 1
 - (Monday) Welcome and Orientation
 - (Tuesday) KPI discussion meetings / CEO Roundtable
 - (Wednesday) Fundraising session
 - (Thursday) CTO/Technology Roundtable



- (Friday) KPI Reporting Session and Pitch Practice
- Weeks 2-11
 - (Monday) Mentor meetings and attending NY events
 - (Tuesday) CEO Roundtable and Mentor meetings
 - (Wednesday) Fundraising session and Mentor meetings
 - (Thursday) CTO/Technology Roundtable and Mentor meetings
 - (Friday) KPI Reporting Session and Pitch Practice and Mentor meetings
- Week 12
 - (Monday) Preparation meeting for Demo Day
 - (Tuesday) CEO Roundtable and Demo Day Pitch Practice
 - (Wednesday) Fundraising session and Demo Day Pitch Practice
 - (Thursday) CTO/Technology Roundtable and Demo Day Pitch Practice
 - (Friday) Demo Day



엑셀러레이터 현황 - 미국

GSVlabs

투자대상(stage)



» 스타트업 기업 설립 전 단계와 초기 단계(Pre-Seed/Series A) 스타트업 기업을 대상으로 함

참여 기업의 분야 및 업종



» 빅데이터, 교육기술(EdTech), 엔터테인먼트, 통신, 스마트폰, 지속 가능한 기술과 관련된 핵심 기술을 보유하고 있는 스타트업 기업을 대상으로 함

스타트업 지원 기간



» 매년 60개 이상의 팀을 선발하며, 매회 평균 1,000개 팀이 지원하고 있음
» 모집 기간에 대해서는 정확히 명시되어 있지 않음

지원 프로그램 및 내용



» 선발된 스타트업 기업에게 \$250,000 상당의 무료 혹은 할인된 가격으로 기술 관련 전문 서비스를 제공함



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Marlon Evans	설립일	2012년
홈페이지 주소	http://gsvlabs.com/	소재지	Silicon Valley
파트너사	30개	누적 보육기업	185개
주요 포트폴리오	빅데이터, 교육 기술(EdTech), 엔터테인먼트, 통신, 스마트폰, 지속 가능한 기술 분야	누적 Exit 기업	-

- (Google Developers Launchpad) 구글에서 주관하는 Boot Camp를 통해 제품 개발, 마케팅 교육을 제공함
 - DAY1 : Discovery & Lean Business Canvas
 - DAY2 : Product Strategy & Validation
 - DAY3 : Design Sprint UX/UI
 - DAY4 : Growth Hacking/Marketing
 - DAY5 : Technology and Iteration
- (멘토링 및 성과평가) GSVlabs와 구글 소속 멘토가 성장 목표 도달에 필요한 제반 사항에 대해 멘토링과 피드백 제공함
 - Week 1 : Launchpad Week With Googl
 - Week 2 : AM Testing
 - Week 3 : Minimum Viable Experiment
 - Week 4 : Accounting for Startup
 - Week 5 : How to grow your Startup
 - Week 6 : Web Analytics/SEO + 1 on 1 meeting w/team

- Week 7 : How to Build your Brand
 - Week 8 : Public Relation and How to Build Trust in your Startup Community
 - Week 9 : Key Trend in the VC Landscape – 1 on 1 VC meeting
 - Week 10 : Getting Meeting
 - Week 11 : How to Successfully Fundraise
 - Week 12 : 1 on 1 Pitch Coaching
- (전략 세미나/역량 워크숍) 업계 선두 기업, 시장 조사 자료, 성장 전략에 관한 교육을 제공하며, 기업 IR과 피치 멘토링, 브랜드 구축, 고객 확보에 중점을 둔 워크숍을 개최함
- The GSV Pioneer Summit(전 세계 선구자 모임), ASU GSV Summit(교육 기술 회의) 외 다양한 세미나와 워크숍 개최
- (투자 유치 지원) GSVlabs의 네트워크를 통해 투자자 연계와 투자자 유치를 달성하기 위한 1:1 기업 피칭과 IR 교육을 제공함
- (지식정보 데이터베이스) 선례 연구, 벤치마킹 사례를 학습할 수 있는 GSVlabs의 독보적인 온라인 지식정보 데이터베이스를 제공함
- (Demo Day) 100명 이상의 투자자와 벤치기업을 초대하는 Pioneer Accelerator Demo Day를 개최하여 기업이 홍보 할 수 있는 기회를 마련함





Healthebox

투자대상(stage)



- ▶ 보건산업 분야에 중사하는 초기단계(Early Stage) 스타트업을 모집함
- (우선순위 분야) 헬스케어 IT, 의학 서비스 회사, 예방 치료학(pre-approval therapeutics), 의료 장비, 진단 정책 서비스(diagnostics)
- ▶ 최소 \$50,000부터 \$250,000까지 투자하며, 투자하고자 하는 스타트업 기업 단계는 시리즈 A-C 까지 다양하며, 단계에 구애받지 않는 자유로운 투자 유치를 추구함

참여 기업의 분야 및 업종



- ▶ 보건 산업(Healthcare Industry) 및 보건 산업 관련 기술 분야

스타트업 모집 기간



- ▶ 2019년 엑셀러레이터 프로그램 완료

스타트업 지원 기간



- ▶ 4개월간의 커리큘럼으로 구성됨



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Nina Nashif	설립일	2010년
홈페이지 주소	https://healthbox.com/	소재지	Chicago(HQ) 및 Boston, Los Angeles, Orlando, Salt Lake City, Tel Aviv
파트너사	42	누적 보육기업	162개
주요 포트폴리오	보건 산업 및 보건 산업 관련 기술 분야	누적 Exit 기업	4개

지원 프로그램 및 내용



- ▶ (8주 집중 관리 프로그램) Healthbox가 선발한 스타트업 기업은 총 8주 동안 각각 배정된 지역에 상주하며 프로그램에 참여함
 - 본 프로그램은 전적으로 스타트업 창립자를 우선으로 하며 외부 전문가와 Healthbox 팀과 꾸준히 하고 원활한 의사소통을 할 수 있는 환경을 조성하여 스타트업 기업의 성장에만 집중할 수 있도록 록 지원함
- ▶ (Healthbox Studio 지원) Healthbox Studio를 지원하여 프로그램 진행 기간 동안 참여 스타트업 기업이 상업화, 급속 성장과 확장이라는 목표에 충실할 수 있도록 함
- ▶ (네트워크 제공) 참여 스타트업 기업과 전략적 파트너 관계를 구축할 수 있는 투자자, 관련 업계 중 사자와 네트워크를 제함
- ▶ (혁신 컨설팅 지원) 스타트업 기업이 새로운 제품과 서비스를 시장에 출시하기 위해 필요한 전략과 투자 관련 컨설팅을 제공함



Mind the Bridge

투자대상(stage)



- » 초기단계와 후기단계(Early, Late Stage) 스타트업을 지원함

참여 기업의 분야 및 업종



- » 빅데이터, 디지털 출판, 교육 플랫폼, 디자인, 패션, 전자결제와 관련된 혁신 기술 분야에 집중함

스타트업 모집 기간



- » (MTB Startup School / MTS Fund Program) 매년 2회 모집하는 프로그램으로 1회 모집 당 5-10개 팀 선발하고 있음(매년 약 1,500팀 지원)
- » 기타 프로그램의 경우 수시모집으로 진행함



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Marco Marinucci	설립일	2007년
홈페이지 주소	www.mindthebridge.com	소재지	Silicon Valley
파트너사	75개	누적 보육기업	30개
주요 포트폴리오	빅데이터, 디지털 출판, 교육 플랫폼, 디자인, 패션, 전자결제 등 혁신분야 기술	누적 Exit 기업	2개

스타트업 지원 기간



- ▶ (MTB Startup School / MTS Fund Program) 3주 집중 교육을 제공하고 3-6개월간의 커리큘럼을 제공함
- ▶ 이 외에는 프로그램별, Batch별 모집 기간이 상이하며, 2017년의 경우 2017년 8월 14일 ~ 9월 1일까지 샌프란시스코 지역에서 개최한 프로그램과 2017년 9월 4일 ~ 8일까지 런던에서 개최한 프로그램이 있음

지원 프로그램 및 내용



- ▶ (MTB Startup School) 실리콘 밸리 진출을 원하는 스타트업 기업에게 제공하는 맞춤형 비즈니스 모델 창업 프로그램으로, 풀타임 과정으로 진행됨
 - 전문가 주도 워크샵, 주간 발표 피드백, 멘토링으로 이루어진 2주 프로그램
 - Batch 마다 프로그램이 상이함
 - 비즈니스 이슈, 비즈니스 모델과 벨류 프로포지션, 실리콘 밸리 트렌드와 생태계(VC 및 엔젤 투자자와의 만남 주선), 1:1 멘토링 등의 프로그램 제공

- 파트너사와의 만남 제공(Pintereset,Dropbox, Facebook, Google, LinkedIn, Coursera)
- (Scaleup Mastery Programs) 실리콘밸리의 전문와 멘토가 사업 규모 확대에 대해 이론과 실습 교육을 제공함
 - 시장진입, 법률상담, 해외사업진출에 관한 교육
 - 실리콘 밸리 주주들과의 만남과 강연 제공
- (SEC2SV) Startup Europe Comes to Silicon Valley 프로그램으로서, 매년 유럽과 실리콘밸리에 초대된 창업가, 기업, 투자자, 정책 입안자를 대상으로 회의 또는 워크숍을 주관함
 - European Innovation Day conference를 포함한 1주 행사
- (기업 연계) 대기업 또는 중소기업과 선별된 스타트업 기업을 연계하기 위한 자리와 기회를 마련함
- (Startup Europe Partnership) 유럽 스타트업 기업을 다국적 기업, 증권 거래소와 연결하여 기업 규모가 성장할 수 있도록 지원하는 프로그램
- (MTS Fund Program) 3단계에 거쳐 선별된 스타트업 기업에게 멘토링 서비스와 자금을 지원하는 프로그램
 - 선발 → 수련회(2일) → 5-10개의 스타트업 기업 선발 → Startup School(3주) → 검토 후 멘토링 → 자금 지원 대상 스타트업 기업 최종 선발
- (Insurtech/Automotive 글로벌 매칭 프로그램) *인슈테크와 자동차 분야에서 혁신적인 스타트업 기업을 스카우팅 하는 사전준비 프로그램
 - *인슈테크 : 보험(Insurance)과 기술(Technology)의 합성어, IT를 통해 소비자 의 편의성을 극대화 시킨 보험 상품과 서비스
 - 연매출 \$1M이하, 자본금 \$3M이하의 초기단계 스타트업 기업 또는 연매출 \$1M 이상 또는 자본금 \$3M 이상의 스타트업(mature) 기업 대상





New York Digital Health Innovation Lab

투자대상(stage)



» 기술개발 초기 단계에서 구현한 베타 버전*(beta version) 제품을 보유하고 있는 성장 초기 단계 (Growth-Stage)의 스타트업을 위한 프로그램을 제공하고 있음

* 베타 버전(beta version)은 무료로 배포하여 제품의 테스트와 오류 수정에 사용되는 제품

참여 기업의 분야 및 업종



» 뉴욕의 저소득층 의료 보장 제도 재설계 계획의 일부인 'Health Home' 모델을 효과적으로 구현하는데 도움이 될만한 신기술 제품과 보건 산업 관련 IT 기술 분야

스타트업 모집 시기



- » 2017년도에는 9월에 모집을 하였으며, 최종적으로 10개의 스타트업 기업을 선정함
 - 뉴욕시 최고 의료 사업자 협회가 심사를 통해 선정
- » 선정된 스타트업 기업은 베타 테스트를 통해 초고속으로 성과를 창출할 수 있는 기회를 제공받을 수 있음



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Maria Gotsch	설립일	2013년
홈페이지 주소	http://digitalhealthnyc	소재지	New York
파트너사	7개	누적 보육기업	27개
주요 포트폴리오	보건 산업 관련 IT 기술 분야	누적 Exit 기업	-

- (지원자격) New York Digital Health Innovation Lab은 대학 졸업자이자 뉴욕시민 자격 직원이 2명 이상 상주하는 기업이어야 하며 공급자, 투자자, 파트너사가 지명한 Digital Health 회사 중 뉴욕에 본사가 있으며, 직원 대다수가 뉴욕시민인 기업을 자격 조건으로 함
- (평가기준) 평가위원회는 개발제품의 혁신정도, 창출가치, 경영성과, 제품 성숙도 단계를 평가기준으로 함

스타트업 지원 기간



- 9개월간의 커리큘럼을 제공함

지원 프로그램 및 내용



- (멘토링 지원) 의료 사업자 협회가 가진 광범위한 네트워크와 전문가 인력 pool을 기반으로 뉴욕시의 고위 경영진이 직접 멘토링과 피드백 제공하고 있음
 - 베타 테스트를 통해 기술 솔루션의 가치를 입증하고, 공급 업체 멘토와 연계하여 유통 채널을 구축할 수 있는 기회를 제공함

- 시장 포지셔닝, 재무, 자금 조달에 관한 지침을 제공할 수 있는 당사의 투자자 멘토와 연결하여 베타 테스트를 완료한 상품의 판매 전략을 전체적 관점에서 수립함
- (자금 지원) 주요 벤처 자금 연합회와 전략 투자자가 각 스타트업 기업 당 최대 300,000 달러의 자금을 지원하고 있음
- (플랫폼 우선 사용권 지원) 참여 스타트업 기업은 뉴욕시 전체 건강 기록 정보를 연결하는 기술 플랫폼인 'Statewide Health Information Network of New York(SHIN-NY)'의 우선 접근 권한을 제공함
- (리더십 프로그램) 의료 분야 리더, 성공한 기업가, 투자자와 네트워크 구축 기회를 제공하고 있음





엑셀러레이터 현황 - 미국

Plug N Play

투자대상(stage)



- » 매우 초기 단계, 초기단계(Seed Stage, Early Stage) 스타트업을 위한 엑셀러레이팅 프로그램을 제공함

참여 기업의 분야 및 업종



- » IoT, Digital Health, FinTech, Enterprise Software, SaaS, Educaion 소프트웨어 및 하드웨어 기술을 보유하고 있는 스타트업 기업을 참가 대상으로 함

스타트업 모집 시기



- » 연중 상시 모집하고 있음

스타트업 지원 기간



- » 4주 커리큘럼으로 진행됨



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Saeed Amidi	설립일	2006년
홈페이지 주소	http://www.plugandplaytechcenter.com/	소재지	Mountain View
파트너사	31개	누적 보육기업	262개
주요 포트폴리오	AI, 빅데이터, 자율주행, 핀테크	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- » 스타트업 창업자 네트워킹 활동, 멘토링, 목표고객 및 투자 유치 전략 구축을 지원함
- » (네트워크 및 멘토링) 프로그램이 시작하자마자 참여기업 프로필을 분석하여 적절한 목표 고객군, 투자 유치 전문가 및 관련 분야 전문 멘토와 맞춤형 연결을 지원함
- » (Demo Day) 유명인사 초청 강연, 토론, 기타 행사가 진행되는 데모데이를 개최하며 참여 스타트업 기업이 사업에 대해 피칭할 수 있는 기회를 제공함
- » (엑셀러레이팅 프로그램) “Plug and Play International Acceleration Program” 운영
 - 사무실 제공 : 프로그램 참가기업 당 1~2명 규모가 사용 가능한 사무실 제공
- » (파트너사) 총 9개의 파트너사를 보유하고 있음
 - 스트롱벤처스(미국), 알토스벤처스(미국), 퓨처플레이(한국), 카카오벤처스(한국), 데일리금융그룹(한국) 등
- » (파트너사) MUFG 외 30여개사와의 파트너십 구축
- » (투자회사) VUDU 외 250여개사에 투자



엑셀러레이터 현황 - 미국

StarX

투자대상(stage)



- » 매우 초기단계, 초기단계, 성장단계(Growth Stage)의 스타트업 창업가와 연쇄 창업가(Serial Entrepreneur)를 대상으로 함

참여 기업의 분야 및 업종



- » 생명공학, 의료기구, 하드웨어, 클린테크와 같은 전 산업분야에 종사하는 스타트업 기업과 연쇄 창업자를 대상으로 함

스타트업 모집 시기



- » 매년 봄, 여름, 가을 시즌별로 3회 모집함
- » StarX는 약 한달 동안 인터뷰를 두 번 진행하여 최종 스타트업 기업을 선발하며 평균적으로 전체 지원자의 약 8%-10%로 나타남



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Cameron Teitelma	설립일	2010년
홈페이지 주소	https://startx.com/	소재지	Palo Alto & Silicon Valley
파트너사	44개	누적 보육기업	570개
주요 포트폴리오	전 분야	누적 Exit 기업	8개

스타트업 지원 기간



- ▶ 2개월 집중 프로그램을 제공하고 있으며 혁신적인 아이디어를 IPO로 발전시키는 것을 목표로 함

지원 프로그램 및 내용



- ▶ (커뮤니티 구축) StarX가 보유하고 있는 스탠포드 기업이 1,200명으로 구성된 커뮤니티에 접근할 수 있으며, 이를 통해 인적 네트워크를 구축할 수 있는 기회를 마련함
- ▶ (제휴 서비스 지원) StarX의 파트너사는 \$1.2M가 넘는 가치의 클라우드 컴퓨팅, 정보보안(Storage credit), 플랫폼, 결제 시스템, 사무공간, 법률 서비스를 지원함
- ▶ (투자 유치 지원) StartX, Stanford University, Stanford Health Care가 창립한 Stanford-StartX Fund(SSF)를 기반으로, 참여 스타트업 기업이 투자를 유치할 수 있도록 지원함
 - 1,200개 이상의 스탠포드 출신의 설립자가 \$3.7B가 넘는 자금을 모금하고 이를 기반으로 Greylock Partners, Andreessen Horowitz, Founder Fund와 같은 유명 펀드사가 참여 스타트업 기업에게 평균 \$6.5M의 자금을 지원함
- ▶ (Visiting Founder Program) 참가하고자 하는 스타트업 기업은 Stanford 대학 재학생, 졸업생, 교

수진, 직원, 석박사 학위 수여자와 같은 참가자격조건을 갖추어야 하나, 외부 기업을 대상으로 하는 프로그램인 'Visiting Founder Program'도 운영하고 있음

- 외부 기업은 StartX의 멤버 중 한 명 이상에게 추천서를 받아야 함

- 추천서 발급은 <startx.com/recommendations> 해당 사이트에서 이용 가능

➤ (단계별 맞춤형 멘토링) 매우 초기단계(Seed Stage)와 초기단계(Early Stage) 창업가를 위한 1:1 멘토링과 성장 단계(Growth Stage) 기업들을 위한 Series A/B+ 전문가 멘토링 제공과 같이 단계별 맞춤 멘토를 연계하여 전문성을 높임

➤ (First-time Founders) 매우 초기단계(Seed Stage)와 초기단계(Early Stage) 창업가, 연쇄 창업가가 아닌 첫 번째 창업가의 경우 관련 분야 종사자와 전문가 네트워크 구축을 중점적으로 지원함

➤ (Experienced Entrepreneurs) 연쇄 창업가와 성장단계(Growth Stage) 창업가의 경우 기업의 규모 성장과 효율적 경영과 같은 전략적 측면의 지원을 중점적으로 제공함



StartX

북미

남미

유럽

동남아시아

동북아시아

서아시아

오세아니아



Techstars

투자대상(stage)



» 매우 초기단계(Seed stage)의 스타트업 기업을 지원함

참여 기업의 분야 및 업종



» 의료 기술, 에너지, 농업, 인터넷, 메트로, 모빌리티, 음악과 같은 다양한 산업에 종사하는 스타트업 기업을 지원함

스타트업 모집 시기



» 정기 모집이나 13개 도시별로 프로그램이 상이함

스타트업 지원 기간



» 매년 300개의 스타트업을 선정하여 멘토십 중심 엑셀러레이터 프로그램(3개월)을 지원함



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	David Cohen, Brad Feld, David Brown & Jared Polis	설립일	2006년
홈페이지 주소	https://www.techstars.com	소재지	Boulder
파트너사	69개	누적 보육기업	1,274개
주요 포트폴리오	전 분야	누적 Exit 기업	96개

지원 프로그램 및 내용



- ▶ (네트워크 지원) 프로그램이 끝난 후에도 참여 스타트업 기업은 Techstars네트워킹 행사에 참여하여, 약 1,500,000가 넘는 창업자, 투자자, 멘토와 만날 수 있음
 - BizDevDays, Techstars Investor Days, Techstars FounderCon, 지속적인 멘토십, 매달 열리는 alumni event와 같이 Techstars에서 개최하는 4,000개가 넘는 이벤트에 참가 가능
- ▶ (협업 기회 지원) 10개 회사와 협업할 수 있는 기회를 제공함
- ▶ (멘토링 지원) 총 10,000명이 넘는 광범위한 멘토 pool 중 해당 스타트업 기업에 적합한 3-5명의 멘토를 탐색하여, 연계함
 - 제품 개발과 시장 포지셔닝에 관하여 전략적으로 접근할 수 있도록 도와주며, 스타트업 기업이 빠르고 효과적인 성장을 할 수 있도록 다양한 방면에서 컨설팅을 제공함
 - 제품 프로토타입 개발, 제품의 단계별 개발전략, 목표 고객 유치, \$50M 매출 달성과 같이 스타트업 기업별로 목표를 수립하여 멘토와 함께 달성해 나감
- ▶ (투자유치 지원) 담당 멘토가 투자 유치 전략 수립, 투자자와의 만남을 준비하는 과정에서 필요한 IR자료 작성을 도우며, 파트너사, 이해당사자와의 만남을 주선하고, 만남에 필요한 제반 사항 준비를 지원함

- (다국가 다분야 프로그램) 다양한 국가와 도시를 기점으로 하는 프로그램이 편성되어 있으며, 지역별, 분야별 프로그램이 다양하게 편성되어 있어 선택권이 광범위한 반면 매우 세분화 됨
- Additive Manufacturing 프로그램
 - The Stanley사와 Techstars가 함께 제공하는 'Additive Manufacturing Accelerator' 프로그램은 다양한 소재로 3d 물체를 제작하는 기술을 보유하고 있는 스타트업 기업을 대상으로 함
 - 3D Printing, 패속조형(Rapid Prototyping), DDM(Direct Digital Manufacturing), 적층가공(Layered Manufacturing), Additive Fabrication과 같은 기술을 개발하고 있는 스타트업 기업에 적합한 프로그램
 - 2019년 4월 8일 접수마감이며, 프로그램 시작은 7월 16일, Hartford에서 진행됨
- Adelaide 프로그램
 - IoT, 빅데이터, 센서, 로봇 등 정보보안, 해킹방어 분야의 스타트업 기업을 대상으로 하는 프로그램으로 호주를 기반으로 하며, 'Boeing', 'Codan', 'Saab', 'Thales' 등 Techstars의 파트너가 함께 참여함
 - 2019년 4월 8일 접수마감이며, 프로그램 시작은 7월 16일, Seattle에서 진행됨
- Alexa 프로그램
 - amazone alexa 엑셀러레이터와 Techstars가 함께 제공하는 프로그램으로, voice-powered 기술 분야 스타트업 기업을 지원함
 - 홈네트워크 서비스(connected home), 엔터테인먼트, Speech science, Enterprise, Family-focused technology, Connected play와 같은 기술을 개발하는 스타트업 기업을 대상으로 함
 - 지원 대상 스타트업 기업은 Alexa Skills Kit(ASK), Alexa Voice Service(AVS), Amazon Web Service(AWS), Amazon Launchpad가 제공하는 서비스와 혜택을 누릴 수 있음

- 2019년 4월 8일 접수마감이며, 프로그램 시작은 7월 16일, Seattle에서 진행됨

➤ Atlanta 프로그램

- 본 프로그램은 Cox Enterprises사가 파트너로 참여하며 Atlanta를 중심으로 와해성 혁신 기술 (disruptive technology)을 개발할 수 있도록 지원하는 프로그램

➤ Autonomous Technology 액셀러레이터

- Autonomous Technology 액셀러레이터는 보스턴을 기반으로 민간, 공공 부문에서 활용할 수 있는 자율적 테크놀로지(Autonomous Technology)분야의 스타트업 기업을 대상으로 함

- 탐색, 추적, 식별, 묘사, 무인항공시스템과 같은 자율적 테크놀로지 기술을 보유하고 있는 기업 지원

➤ Barclays 액셀러레이터 - Cape Town & London

- Techstars의 파트너인 Barclays 은행과 함께 운영하는 액셀러레이터 프로그램으로 Cape Town, London, NYC, Tel Aviv를 중심으로 운영됨

- 빅데이터, AI, Insure-Tech, FinTech, Cyber Security, Enterprise Software 분야 스타트업 기업에게 FinTech 액셀러레이터 프로그램을 제공함

➤ Comcast NBCUniversal LIFT Labs 액셀러레이터

- Comcast NBCUniversal LIFT Labs는 필라델피아를 중심으로, 미디어, 엔터테인먼트, 연결성 (Connectivity) 분야 스타트업 기업을 대상으로 함

- IoT/connectd Home & Life, 중간 마진을 없애는(direct-to-consumer) 비즈니스 모델, 로봇, 차세대(Next-gen) 마케팅, 디지털 웰니스, 보이스, 블록체인, 미래 엔터테인먼트 분야 스타트업 기업이 참여하고 있음

➤ Energy 액셀러레이터

- 노르웨이 오슬로를 중심으로 4가지 에너지 분야 스타트업 기업을 지원함

- Statoil, KONGSBERG, McKinsey & Company 파트너사와 함께, 오일가스, 새로운 비즈니스 모델, 디지털화와 같은 에너지 플랫폼을 개발하고 있는 스타트업 기업을 대상으로 함
- Farm to Fork 엑셀러레이터
 - 최초의 농식품 분야 신기술 및 디지털화를 지원하는 프로그램으로, 미네소타를 중심으로 Cargill, Ecolab 파트너사가 참여함
 - 푸드 벨류 체인, AgTech, 제조 및 공급 체인, 식품안전, 쓰레기 감량 및 추적과 관련한 기술을 개발하고 있는 스타트업 기업을 대상으로 함
- Healthcare 프로그램
 - Healthcare은 Cidars-Sinai 파트너사가 참여하는 3개월 집중 엑셀러레이터 프로그램으로, 헬스케어 분야에서 신기술과 솔루션을 개발하고 있는 스타트업을 대상으로 함
- Impact 엑셀러레이터
 - Impact 엑셀러레이터는 사회/환경 문제를 해결하기 위한 기술 개발을 돕는 프로그램으로, 오스틴을 기반으로 함
 - Morgen Stanley Investment & Management의 API Private Market Team & Impact America Fund에서 \$120k를 지원함
- IoT 엑셀러레이터
 - IoT 엑셀러레이터 프로그램은 GE, Bosch PwC, SAP, Verizon and next47(Simens) 파트너사가 함께 지원하는 프로그램으로 IoT 분야의 스타트업을 지원하고 있음
 - 뉴욕을 기반으로 전 세계 IoT 분야의 스타트업 기업을 모집함
- Metlife Digital 엑셀러레이터
 - Metlife Digital 엑셀러레이터와 TechStars가 함께 지원하는 프로그램이며, Metlife는 전 세계를



금융서비스를 리드하는 기업 중 하나로 Health & Wellness 산업, 각이코노미(the gig), 공유경제, 시장 편익(benefit marketplace) 분야의 스타트업 기업에 집중함

➤ Metro Accelerator for Hospitality & Retail

- (Hospitality) TechStars의 파트너사 METRO가 함께 참여하는 프로그램으로, 현대산업 (Hospitality)의 기술적, 가치 혁신을 주도하는 스타트업 기업을 대상으로 함
- (Retail) Metro Accelerator for Retail은 베를린을 중심으로 리테일 산업의 스타트업을 대상으로 하며, HR, 금융, e-Commerce, location/warehouse/waste 관리, 공급 체인, 재고관리, 물류관리, 매장관리, 마케팅 분야에서 혁신기술을 보유하고 있는 기업을 발굴하고 있음

➤ Mobility 프로그램

- Mobility 프로그램은 디트로이트를 중심으로 수송/운송/물류 수단의 전반적 기술과 비즈니스 모델 구축 관련 스타트업 기업을 지원하는 프로그램으로,
- autonomous, connected, shared, electric 운송/물류/수송, 스마트 시티, 공급 체인, 여행, 에너지, 거래 등의 주제로 프로그램이 구성됨

➤ Music 프로그램

- Music 프로그램은 LA를 중심으로, Sony Music Entertainment, Bill Silva Entertainment, Qprime Management, Concord Music, Royalty Exchange, RecoChoku와 같은 세계적인 음악 기업이 파트너사로 참여하며, 음악 관련 10개 스타트업 기업에게 \$120k를 지원함

➤ Paris 프로그램

- Paris 프로그램은 파리를 중심으로 전 세계 데이터를 활용한 AI&Machine, 블록체인, 토큰(token-based) 경제, 고객경험, 고객자산관리, 사이버안보, Intelligent objects 분야 스타트업 기업을 중 점적으로 지원함

➤ Coldiers Proptech 엑셀러레이터

- Coldiers Proptech 엑셀러레이터는 캐나다 토론토를 중심으로 자산, 부동산 관리 분야에서 발생하는 문제와 해결책 연구하는 기업으로서, 자산, 부동산 관리 벨류 체인 분야 스타트업 기업을 지원함

➤ Rakuten 엑셀러레이터

- Rakuten은 글로벌 인터넷 서비스 기업이자 TechStarts의 파트너사로서 본 프로그램을 주도하며, 특히 소셜 메시지 기술 중 음성(Viber) 메시지 애플리케이션을 개발하였으며
- Rakuten은 싱가포르를 중심으로, 메시지를 주고받는 과정에서 나타나는 기술적 혁신 역량을 갖춘 스타트업 기업을 지원하고 있음

➤ Retail 프로그램

- Retail 프로그램은 TechStars와 파트너사인 Target이 주도하는 3개월 집중 프로그램으로 리테일 분야의 기술, 경험, 상품, 솔루션에 주력하고 있는 스타트업 기업을 지원함

➤ SAPIO Foundry 엑셀러레이터

- SAPIO는 인공지능, 기계학습 분야에 집중하고 있는 B2B SaaS 기업으로 베를린을 중심으로 전 세계 스타트업 기업을 지원하고 있음

➤ Sustainability 엑셀러레이터

- Sustainability 엑셀러레이터는 TechStars와 Nature Conservancy가 함께 제공하는 프로그램으로 식량, 물의 지속적 공급과 기후변화와 같은 세계적 이슈의 해결책을 연구하는 스타트업 기업을 지원함
- 이 외, Austin, Berlin, Boston, Boulder, Chicago, Dubai, Kansas, London, LA, NYC, Seattle, Toronto 지역을 중심으로 혁신 기술을 보유하고 있는 스타트업 기업을 지원하는 프로그램을 운

영하고 있음

- (데모데이) TechStars에서 제공하는 모든 프로그램은 끝나는 시점에 데모데이를 개최하여 프로그램 수료 전·후 발전 사항에 대해 참가자 간 공유하는 자리를 마련함

북미

남미

유럽

동남아시아

동북아시아

서아시아

오세아니아



The Vault

투자대상(stage)



- » 매우 초기단계(seed-stage)의 스타트업을 대상으로 함

참여 기업의 분야 및 업종



- » 특정 분야에 한정하지 않으며 전 분야의 스타트업 기업을 대상으로 함

스타트업 모집 기간



- » 멤버십 가입 기간에 회원으로 가입하면, 회원에게 제공하는 다양한 서비스와 프로그램 참가 자격을 지속적으로 제공받을 수 있음

스타트업 지원 기간



- » 상황에 따라 상이하며, 프로그램 구성에 따라 만나절부터 1-5주 등 다양함



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Kevin Smith	설립일	2013년
홈페이지 주소	https://www.thevault.co	소재지	San Francisco
파트너사	13개	누적 보육기업	80개
주요 포트폴리오	전 분야	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ (멤버십 제도) The Vault의 회원으로 가입된 멤버를 대상으로 다양한 서비스 및 혜택 제공
 - 회의실 및 강의실, 행사장, 음향시설과 같이 스타트업 기업에게 필요한 업무시설을 제공하고 있으며 Wi-fi, 무료 복사 및 인쇄, 사무용품 서비스도 제공함
 - 또한 스타트업 기업의 네트워크 구축을 위해 회원 간 커뮤니티 형성, 투자 고문, 증권 중개인과의 네트워크 구축을 지원함
 - The Vault 경영진과 미팅 후 담당 멘토를 지정하여 피칭 훈련 컨설팅을 제공하고 있으며, The Vault의 협력사 제품과 서비스 혜택 또한 제공함
- ▶ The Vault Innovation Academy(VIA)
 - The Vault의 대표적인 엑셀러레이터 프로그램으로서, 'Innovation @ VIA'와 'Invitation @ VIA'가 있으며 스타트업 기업, 투자자, 비영리단체를 대상으로 오프라인 행사, 연수, 전문 인력 제공과 같은 혜택을 제공함
- ▶ (Innovation @ VIA) 'Autodesk's Innovation Genome'을 기반으로 전 세계, 특히 실리콘 밸리의 혁신사례 강연을 제공하는 프로그램으로 혁신기술, 떠오르는 기술, 혁신 철학과 같은 주제를 다루고 있음

- (Invitation VIA(Bring Via to organization)) The Vault가 특정 기업을 대상으로 맞춤형 워크샵과 프로그램 기획한 것으로, 반나절에서 몇 주간의 커리큘럼으로, 혁신적인 사고방식과 기술 역량과 같은 주제를 다루고 있음
- (Angel Accelerator) 스타트업 기업에 투자하는 Angel 투자자를 육성하는 유료 프로그램으로 매우 초기 단계(seed-stage) 스타트업 기업 평가를 위한 교육 프로그램을 제공함
 - 매회 최대 20명의 투자자 모집하며, 엔젤 투자자와 스타트업 간의 네트워크 형성 기회도 함께 제공





Y-Combinator

투자대상(stage)



» 매우 초기단계, 초기단계, 성장단계 기업 모두를 지원함(Seed Stage, Early Stage, Growth Stage)

참여 기업의 분야 및 업종



» 하드웨어, 생명공학, 교육과 같은 다양한 산업, 기술 분야의 스타트업 기업을 지원함

스타트업 모집 시기



» 매년 2회 정기 모집하고 있음

스타트업 지원 기간



» 3개월의 커리큘럼을 제공함



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Trevor Blackwell & Jessica Livingstone	설립일	2005년
홈페이지 주소	http://www.ycombinator.com	소재지	New York & San Francisco
파트너사	-	누적 보육기업	2,000개
주요 포트폴리오	전 분야	누적 Exit 기업	178개

지원 프로그램 및 내용



- ▶ 선발된 스타트업 기업은 실리콘 밸리에서 3개월간 머물러야하며, 3개월 동안 스타트업 기업 토대 구축과 피칭 준비 보조, 컨설팅과 같은 지원을 받을 수 있음
- ▶ (초기 자금(Seed Funding) 및 투자 지원) 선발된 스타트업 기업은 각각 초기 자금 \$120K를 지원 받을 수 있으며, 엑셀러레이터 프로그램 과정 중에 추가 투자를 지원받을 수 있음
- ▶ (Bookface 포럼 및 전문 데이터베이스) 다양한 분야의 창업가 간 지식정보를 교류할 수 있는 네트워크의 장과 플랫폼을 제공함
 - 생명공학, 교육, 하드웨어, 여성 설립자, 비영리와 같은 특정 분야의 창업가 연락망(e-mail)을 참여 기업 모두에게 공유함
- ▶ (고객 유치 지원) Y-combinator 네트워크를 통해 스타트업 기업의 목표 고객군과 관련 있는 B2B, B2C 기업과 연계하여 고객 유치를 도모함
- ▶ (전문가 및 Y-combinator 파트너와의 만남의 기회 제공) 수료 스타트업 기업과 함께하는 워크숍과 학회를 개최하여, 고용, 판매, 디자인 관련 애로사항 사례, 극복 경험과 노하우를 공유할 수 있는 기회를 마련함
 - 참여 스타트업 기업 간 정보 공유의 기회가 될 수 있으며 담당 전문가가 각 기업이 겪고 있는 애

로사향에 대해 피드백을 제공함

- 최근에는 프로그램 수료 기업에게도 후속 서비스로 전문가 및 Y-Combinator 파트너와의 만남의 기회를 제공함

➤ (Demo Day 및 Investor Day) 투자자를 대상으로 2.5분간 기업을 홍보할 수 있는 피칭 기회를 제공하며, 발표 영상을 Y-combinator Demo Day 사이트에 일주일간 게시하여 홍보 효과를 낼 수 있도록 함

➤ (수료 기업과의 네트워크) Y-Cominator 프로그램을 수료한 이후에는 수료 기업 간 커뮤니티를 구축하여 프로그램에 끝난 후에도 지속적인 교류가 가능하도록 함

➤ (Y Combinator Continuity) 수료 기업이 지속적으로 발전할 수 있도록 전문가와 컨설턴트 네트워크를 제공함

➤ (Startup School) 10주간 열리는 MOOC*를 제공(Massively Open Online Course)하여 스타트업 기업에게 유익한 정보를 공유함

* 무료 온라인 강연 및 피드백 프로그램





500 Startups

투자대상(stage)



- » 초기 단계에서부터 다양한 스타트업을 위한 엑셀러레이팅 프로그램을 제공함
- » 지인 추천에서 공개 모집으로 선발 방향 전환
- » 디자이너가 팀 멤버의 필수 사항
- » 한국에 투자하는 전용 펀드(500 Kimchi)를 만들어 더욱 적극적인 투자를 전개하고 있음

참여 기업의 분야 및 업종



- » 주로 핀테크 기술을 보유하고 있는 스타트업 기업을 참가 대상으로 함
- » 그 외 자율주행, AI, 빅데이터, 보안 분야의 스타트업을 대상으로 함

스타트업 모집 시기



- » 연중 상시적으로 모집하고 있으며, 특히 평균 한 해에 8~10곳 정도의 한국 스타트업에 투자하고 있음



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Christine Tsai	설립일	2010년
홈페이지 주소	500.co	소재지	San Francisco
파트너사	9개	누적 보육기업	2,200개
주요 포트폴리오	핀테크, AI, 자율주행, 빅데이터	누적 Exit 기업	82개

스타트업 지원 기간

» 3~12개월 내에서 다양한 커리큘럼으로 진행됨

지원 프로그램 및 내용

- » 스타트업 창업자 네트워킹 활동, 멘토링, 목표고객 및 투자 유치 전략 구축을 지원함
- » (네트워크 및 멘토링) Lyft 등 최근 급성장한 스타트업 전문가들을 1:1로 연결해서 스타트업별로 상황을 파악하고 고객 유치 및 광고, 파트너십 등에 관련해서 실질적인 멘토링을 진행함
- » (Demo Day) 스타트업 프로그램에 참여하는 기업들은 500 Startups의 임원들과 다른 기업들 앞에서 자사의 사업에 관해 소개하는 과정을 주기적으로 갖게 됨
- » (운용중인 펀드) 총 9억 2,000만 달러(약 1조원)의 자금을 운용 중에 있음
 - 4개의 메인 펀드, 10개의 지역펀드, 핀테크와 모바일 등 산업군에 투자하는 두가지 이상의 수직 계열 펀드를 운영
 - 500 Kimchi : 결성규모 150억, 결성일 2015.05.30.

- (투자 방식) 스타트업 1곳당 12만 5,000달러를 투자하며, 프로그램 참가 수수료 명목으로 2만 5,000달러를 받음
 - 투자에 대한 대가로 피투자회사의 약 5~10% 정도 지분을 가짐
- (파트너사) 총 9개의 파트너사를 보유하고 있음
 - 스트롱벤처스(미국), 알토스벤처스(미국), 퓨처플레이(한국), 카카오벤처스(한국), 데일리금융그룹(한국) 등
- (투자회사) 자란다 외 25개사에 투자



500 Startups

북미

남미

유럽

동남아시아

동북아시아

서아시아

오세아니아

캐나다

▶ 창업생태계

개요

■ 대도시 중심으로 구축된 스타트업 생태계

- 스타트업 조사기관 Startup Genome은 2018년 캐나다 유망 스타트업 도시 로 토론토, 워털루, 몬트리올, 밴쿠버, 오타와, 퀘벡시티 및 에드먼턴 등 7개 도시를 선정
 - 2017년 캐나다 내 총 481건의 벤처투자 중 토론토 146건(30.4%), 몬트리올 132건 (27.4%), 밴쿠버 77건(16.0%), 워털루 37건(7.7%), 오타와 21건(4.4%) 순으로 진행됨
- 특히, 제조업과 ICT 산업이 집중된 온타리오 주의 토론토와 워털루 지역은 캐나다 내 최대 규모의 스타트업 생태계를 구축하고 있음
 - 해당 지역에는 15,000여 개의 IT 기업들이 소재하고 있으며, 이외에도 5,200여 개의 스타트업 상생
- 공공기관, 대학교, 민간 투자가 등 각 기관이 주관하는 다양한 스타트업 양성 프로그램 활성화
 - 정부의 직·간접 자금 지원이 늘어나고 있으나, 스타트업 발굴·지원은 주로 벤처캐피탈, 엔젤투자가, 액셀러레이터 등 민간에서 이루어짐
 - 주요 대학들은 별도의 스타트업 프로그램을 운영하여 재학생과 졸업생들의 창업활동을 적극적으로 지원 중
 - 대부분의 양성 프로그램은 현지인들을 대상으로 진행되고 있으나, 일부분은 해외 스타트업을 지원하고 있음

■ 인공지능, 블록체인, 첨단제조업, 생명과학 등 창업·투자 확산

- 캐나다는 인공지능, 블록체인, 빅데이터 등과 ICT 기술이 융·복합된 4차 산업 분야에서 세계 최고 수준의 기술력을 보유



- ICT 분야는 연방정부와 지방정부, 민간기업의 지원으로 빠르게 성장하는 추세
- 정부는 5년간(2017~2021년) 인공지능 분야에 C\$ 1억 2500만(약 1,030억원) 규모의 재원을 투자할 예정
- 국내총생산(GDP)의 10.3%를 차지하는 제조업 분야는 비용절감, 생산 효율성, 위험요인 제거 등을 목적으로 로봇·자동화 등 첨단기술을 점진적으로 도입 중
 - 스마트 공장은 기존 생산 설비에 로봇기술, 사물인터넷, 인공지능 등 혁신기술을 융합해 유휴자원을 절감할 수 있음
 - Magna, Linamar, Lockheed Martin 등 캐나다 내 350개 이상의 제조업체들이 산업용 로봇을 투입하고 있음
- 생명과학 분야에서는 3D 프린팅, 로봇기술, 인공지능 등의 기술을 활용하여 의료기기, 측정기기, 임상 시험, 의약품 등을 개발에 활발
 - Deep Genomics 스타트업(토론토 소재)의 경우, 생물학의 머신러닝 플랫폼을 개발 중에 있으며, 주요 연구 분야는 DNA 변성을 통한 질병 치료 등
- 이외에도 주요 스타트업 도시별로 특화된 산업과 결합된 기술을 개발 중
 - 제조업과 IT, 금융 등 주요 산업이 집중된 토론토·워털루의 경우 핀테크, 첨단제조업, 인공지능 분야의 스타트업이 활성화됨
 - 밴쿠버의 경우 청정기술 스타트업이 성행하고 있으며, 몬트리올은 게임, 오타와는 정보보안, 에드먼턴은 첨단농업에 대한 투자가 두드러짐

캐나다

창업생태계 주요 구성원

• 소관 정부부처

기관명	혁신과학경제개발부 / Innovation, Science and Economic Development Canada(ISED)
담당부서	Innovation Canada
소재지/홈페이지	www.ic.gc.ca/eic/site/080.nsf/eng/home
주요 프로그램 및 내용	• 캐나다 혁신과학경제개발부 산하 부서인 Innovation Canada는 중소기업의 혁신 기술 개발 및 일자리 창출을 지원하기 위한 프로그램 개발 및 운영 중. • 대표적으로 산·학·연 연계를 통해 인공지능, 청정기술, 생명과학 등 전략 산업 분 연구개발 프로젝트인 슈퍼클러스터 육성정책(Innovative Superclusters Initiative) 운영 중 • 스타트업 등 신생기업을 대상으로 자문 서비스(Accelerated Growth Service, AGS) 제공 • 또한, 스타트업을 대상으로 청정기술 개발 프로젝트(Clean Growth Hub) 진행 중 • 각 지방정부마다 별도의 펀딩 프로그램을 운영 중이며, Innovation Canada는 일 부 보조금 지원



기관명	온타리오 주 경제개발부 / Ministry of Economic Development, Job Creation and Trade
담당부서	Commercialization and Scale-Ups Division
소재지/홈페이지	www.ontario.ca john.w.marshall@ontario.ca +1-416-327-2889
주요 프로그램 및 내용	• 스타트업 생태계가 잘 구축된 온타리오 주는 다양한 연구개발 프로젝트에 보조금을 지원하고, 융자 프로그램을 별도로 운영 중 • 스타트업 대상으로 보조금 바우처 프로그램(Scale-Up Voucher Program) 운영 중 • 학생 및 청년 사업가를 육성하기 위한 교육 프로그램 지원 (예: 여름방학 활용 멘토링 서비스 제공) • 또한, 청년 사업가와 멘토를 연결시켜주는 웹사이트 운영 (www.onebusiness.ca)

캐나다

• 스타트업 유관기관

기관명	국가연구위원회/ National Research Council
담당부서	Industrial Research Assistance Program (IRAP)
소재지/홈페이지	www.nrc-cnrc.gc.ca/eng/irap/index.html RC.IRAPInfo-InfoPARI.CNRC@nrc-cnrc.gc.ca +1-877-994-4727
주요 프로그램 및 내용	• 국가연구위원회(NRC)는 2013년부터 중소기업을 대상으로 연구개발 지원 프로그램(Industrial Research Assistance Program, IRAP)을 운영 중 • 기업 규모에 따라 CAD 5만~50만 규모의 지원금을 제공하며, 동 지원금은 주로 운영비에 사용됨 • 또한, 기업이 진행하는 연구개발 프로젝트에 만 15~30세 청년을 고용할 경우, 최대 CAD 3만 규모의 월급 부담 (승인받은 기업에 한함) • 중소기업이 디지털 기술을 구축하는데 CAD 10만 보조금 지원



기관명	Futurpreneur Canada
담당부서	Programs and Business Development
소재지/홈페이지	www.futurpreneur.ca mkrakower@futurpreneur.ca +1-866-646-2922 (Ext. 2204)
주요 프로그램 및 내용	• 만 18~39세의 청년 창업을 지원하는 비영리 단체 • 초기자금(C\$ 1만 5천), 멘토링(최대 2년), 사무용품대여 등 지원 • 온오프라인 네트워킹 행사 참여 가능 • 이외에도 중소기업은행(BDC)과 연계하여 융자 제공 • 멘토Pool은 약 3,000여명의 자원봉사자로 이루어짐. • 창업 단계별 유의사항을 동영상 강의로 제공 • 멘티들에게 자신의 재능을 기부하는 멘토들을 대상으로 학습활동과 전문성 강화 프로그램을 운영하여 자기성장의 기회 제공

캐나다

기관명	Business Development Bank of Canada (BDC)
담당부서	Venture Capital
소재지/홈페이지	www.bdc.ca + 1-877-232-2269
주요 프로그램 및 내용	• 스타트업 및 중소기업을 지원하는 국책은행으로 1944년 설립돼 현재 캐나다 전역에 139 지사 운영 중 • 설립된 지 12개월 이하인 스타트업을 대상으로 대출 프로그램(Stat-up financing) 제공 • 설립된 지 24개월 이상 된 기업은 최대 CAD 10만 규모의 대출이 가능하고, 상환 기간은 5년 • 스타트업 대상 기업경영 코칭, 마케팅 워크숍 제공



기관명	Ontario Centres of Excellence
담당부서	Business Development Team
소재지/홈페이지	www.oce-ontario.org richard.worsfold@oce-ontario.org +1-416-861-1092(Ext. 3252)
주요 프로그램 및 내용	• 1987년 설립된 온타리오 주 비영리 창업지원기관으로, 크게 창업지원과 산·학·연 연구개발 보조금 지원으로 프로그램이 구분됨 • 2018년 2월부터 온타리오 주정부는 OCE와 파트너십을 체결하고, OCE 산하 차세대 네트워크 혁신센터 (Centre of Excellence in Next Generation Networks, CENGNet)에 총 C\$ 6,300만 투자할 계획 • 2014년 설립된 혁신센터는 인공지능, 5G 무선기술, 빅데이터, 정보보안 등 연구 개발 진행 중

캐나다

• 스타트업 육성 주요대학 및 연구기관

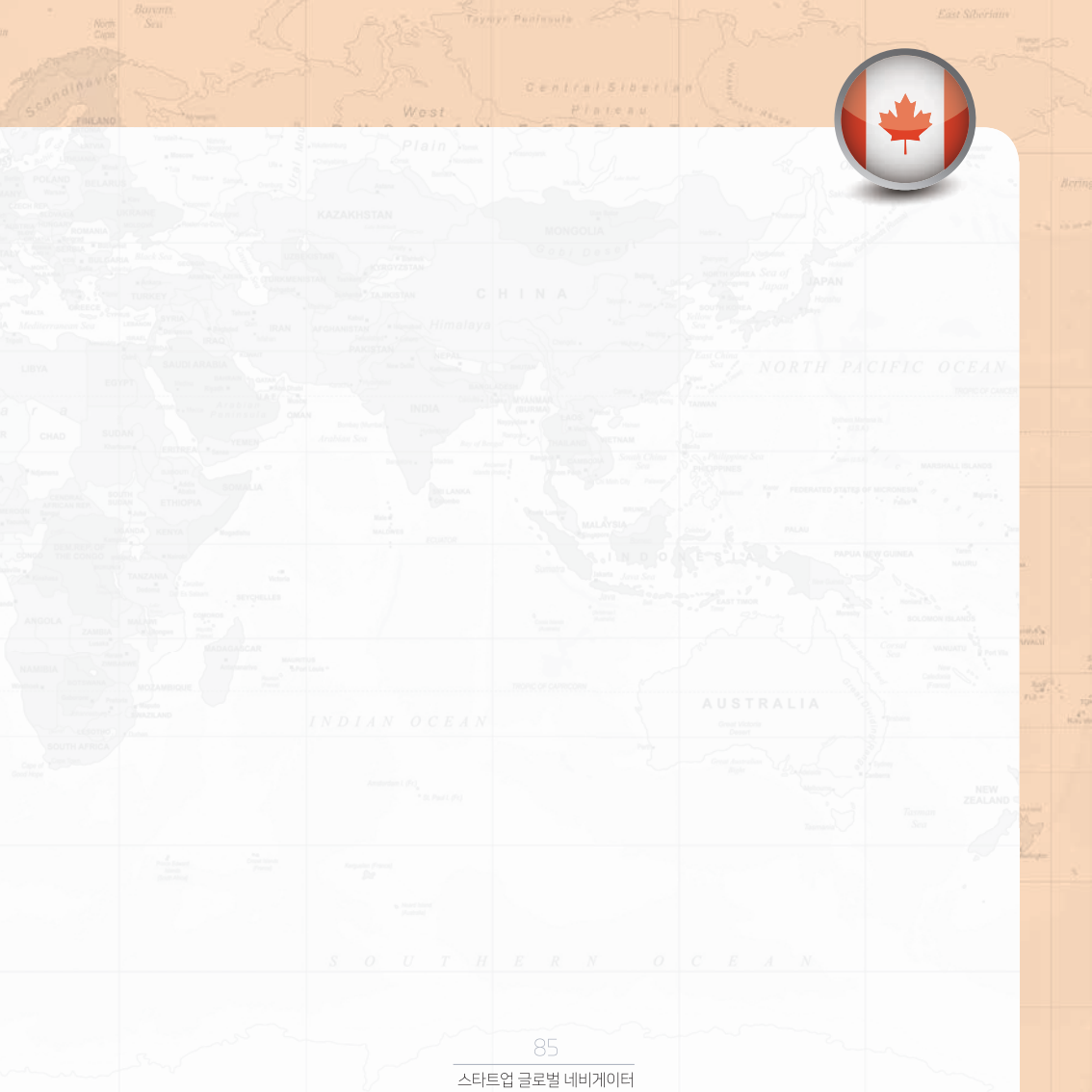
기관명	토론토 대학교(University of Toronto) / Creative Destruction Lab(CDL)
구분	대학
소재지/홈페이지	Toronto / www.creativedestructionlab.com
지원대상(분야)	인공지능, ICT, 항공우주, 청정기술, 헬스케어
심사절차	1) 홈페이지 통해 기업/사업소개서 제출 2) 검토 후 화상면접 진행
주요 프로그램 및 내용	• 9~12개월 Seed-stage 프로그램으로 멘토링을 집중적으로 제공 • 초기자금 USD 8만 제공 • 별도 사무공간은 제공하지 않으나, 외국 기업은 자국에서 제품개발을 자유롭게 진행할 수 있어 별도 비자취득 불요 • 분기별 멘토링 개최. 만약 나쁜 피드백이 이어질 경우 탈락(서바이벌 형식) • 연간 1회 모든 스타트업이 모여 데모데이 개최 • 토론토대학교 연구진과 멘토가 직접 피드백을 주고, 투자로 이어질 수 있는 기회 • 50개사 스타트업 졸업, 연간 약 40여개 업체 선정



기관명	워털루 대학교(University of Waterloo) / Velocity
구분	대학
소재지/홈페이지	Waterloo / velocity.uwaterloo.ca
지원대상(분야)	인공지능, 자율주행차, ICT, 핀테크, 생명과학
심사절차	1) 홈페이지 통해 기업/사업소개서 제출 2) 검토 후 화상면접 진행
주요 프로그램 및 내용	• 최대 2년 참가 가능하며, Pre-seed 스타트업 선호 • 대학교 내 무료 사무공간, 회의실, 실험실 사용 가능 • 정기적인 1대1 멘토링 및 그룹 워크숍 • 헬스장 등 부대시설 사용 가능 • 워털루 지역 내 산업계 소개 (블랙베리, 오픈텍스트 등) • 피칭데이 우승 시 상금 CAD 5천 제공 • 300개사 스타트업 풀업 • 워털루 대학교 재학생과 졸업생 위주로 선정되나, 외국기업도 간혹 선정

캐나다

기관명	브리티쉬 컬럼비아 대학교(University of British Columbia) / Hatch
구분	대학
소재지/홈페이지	Vancouver / newhatch.ubc.ca
지원대상(분야)	ICT, 인공지능, 생명과학
심사절차	1) 홈페이지 통해 기업/사업소개서 제출 2) 검토 후 인터뷰 진행
주요 프로그램 및 내용	• 5주 간 진행되는 단기 인큐베이터 / 연간 30개사 모집 • 아이디어만 있어도 동 프로그램에 지원 가능. 이외 Pre-seed 스타트업 선호 • 대학교 내 무료 사무공간 이용 가능, 멘토링 제공 • 지원 기간동안 대학 기숙사 제공 • UBC내 MBA (예비)졸업생들이 스타트업에게 경영자문 제공 • 투자가 대상 쇼케이스 진행하여 초기자금 확보 기회 마련





엑셀러레이터 현황 - 캐나다

Accelerator Centre

투자대상(stage)



» 매우 초기단계(Seed stage)의 스타트업 기업을 대상으로 함

참여 기업의 분야 및 업종



» 하드웨어, LoT, CleanTech, 제조, B2C/B2B 소프트웨어와 같은 첨단기술 분야 스타트업을 중점적으로 지원함

스타트업 모집 시기



» 상시 모집으로 진행되고 있음

스타트업 지원 기간



» 최대 2년간 지원하며 엑셀러레이터 프로그램이 종료된 후 후기 지원프로그램인 '포스트 엑셀러레이터 프로그램'을 제공함
» 멘토링, 투자자 연계, 네트워크 제공 등 지속적으로 후속 지원함



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Paul Salvini(CEO)	설립일	2006년
홈페이지 주소	http://acceleratorcentre.com	소재지	Waterloo
파트너사	26개	누적 보육기업	59개
주요 포트폴리오	첨단산업분야	누적 Exit 기업	1개

지원 프로그램 및 내용



- (Accelerator Program) Accelerator Centre의 대표 프로그램으로서 전 세계 인큐베이터와 액셀러레이터를 벤치마킹하여 4 단계 프로그램으로 개발함
 - (1단계 : 조사 및 탐색) 목표 시장과 잠재고객을 명확히 설정하는 단계로, Accelerator Centre가 개발한 시장 검증 시스템을 거친 유의미한 데이터를 제공함
 - (2단계 : 탄탄한 사업 기반 구축) Accelerator Centre 소속 멘토가 브랜드, 인적자원, 조직구조와 같은 기반 구축에 도움을 주고 지속가능한 비즈니스 모델을 설정하여 줌
 - (3단계 : 성장) 잠재고객의 기반을 넓히고 향후 5개년의 로드맵 구축
 - (4단계 : 투자유치를 통한 사업 확장) 엑셀러레이터 프로그램의 마지막 단계로 투자유치 준비를 지원함(IR, Pitch 등)
- (Startup Visa 발급 지원) 해외 스타트업 기업이 캐나다에서 사업 활동을 영위할 수 있도록 지원하는 프로그램으로, 잠재력을 가진 스타트업 기업에게 비자 발급 서비스와 영구 거주지를 제공함
 - 프로그램을 시작한 2014년부터 현재까지 스타트업 기업에게 100% 비자 발급을 보장함(연방 요구 사항 및 자격 조건 충족 시)

- 프로그램에 참가하고자 하는 스타트업은 Accelerator Centre가 위치한 4개 지역 중 한 곳에 최소 12개월 동안 임시로 거주해야 함
- (멘토십 제공) Accelerator Centre가 보유하고 있는 in-House 멘토가 상시적으로 컨설팅을 제공함
- (전문가 강연) 산업분야를 리드하는 전문가를 초청하여 만남의 장을 마련함
- (투자자와의 만남 제공) 엔젤 투자자, VC와의 만남의 기회를 제공하며, Accelerator Centre에서 제공하는 'AC Jumpstart'(엔젤투자자 양성과정) 수료자와도 만나 볼 수 있음
- (시설지원) 사무실, 미팅룸, 커피숍 등의 시설을 무료로 이용할 수 있으며, Amazon, IBM, Hubspot 과 같은 기업에서 제공하는 다양한 서비스를 누릴 수 있음





엑셀러레이터 현황 - 캐나다

NEXT Canada

투자대상(stage)



- » 초기 단계에서부터 다양한 스타트업을 위한 엑셀러레이팅 프로그램을 제공함
- » 특히 인공지능 관련 분야에 집중적으로 투자하고 있음

참여 기업의 분야 및 업종



- » 주로 AI 기술을 보유하고 있는 스타트업 기업을 참가 대상으로 함
- » 그 외 IoT, 핀테크, 바이오 분야의 스타트업을 대상으로 함

스타트업 모집 시기



- » 연중 상시적으로 모집하고 있음

스타트업 지원 기간



- » 3~6개월 내에서 다양한 커리큘럼으로 진행됨



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Ajay Agrawal 외 3명	설립일	2010년
홈페이지 주소	http://www.nextcanada.com/	소재지	Toronto
파트너사	9개	누적 보육기업	-
주요 포트폴리오	AI, IoT, 핀테크, 바이오	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ 스타트업 창업자 네트워킹 활동, 멘토링, 목표 고객 및 투자유치 전략 구축을 지원함
- ▶ NEXT CANADA는 스타트업을 위한 총 4개의 프로그램을 운영 중에 있음
- ▶ (NEXT 36) Founder Development, Incredible Mentorship, The Ultimate Network, Investment, A Direct Line to the Experts, In-kind Products and Services와 같은 순서로 종합적인 스타트업 육성 프로그램을 진행함
- ▶ (NEXT FOUNDERS) Founder Development, A Phenomenal Network, Exclusive Events, Build an AI-Enabled Business, In-kind Products and Services, Funding Opportunities와 같은 순서로 설립자 육성 프로그램을 진행함
- ▶ (NEXT AI) 아이디어당 최고 2십만달러 투자하고, AI 기술을 배울 수 있는 기회와 최고의 과학자 및 멘토단을 통한 멘토링 서비스 제공
- ▶ (NEXT ED) AI와 관련된 인사이트와 기술을 선정하여 AI 관련 비즈니스로 사업화할 수 있도록 인큐베이팅을 진행
- ▶ (파트너사) NEXT Canada의 파트너사로는 EY, Osler, Hoskin & Harcourt, Power Corp 및 NextAI Founding Partners, BDC Capital, Magna, RBC 및 Scotiabank가 있음



엑셀러레이터 현황 - 캐나다

Propel ICT

투자대상(stage)



» 후기(Later Stage) 스타트업 기업을 대상으로 함

참여 기업의 분야 및 업종



» Mobile App Software, Diversity Intelligence, Account Software, UX Analytics, Photography & Media Software와 같은 각종 소프트웨어 개발 분야의 스타트업 기업을 중점적으로 지원함

스타트업 모집 시기



» 매년 2회 봄, 가을로 나누어 전 세계 스타트업 기업을 모집하고 있음

스타트업 지원 기간



» 12주 커리큘럼의 엑셀러레이터 프로그램을 제공함



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Gerry Pond	설립일	2004년
홈페이지 주소	http://www.propelict.com	소재지	NB
파트너사	16개	누적 보육기업	134개
주요 포트폴리오	소프트웨어	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ 'Launch'와 'Build' 두 가지의 프로그램을 운영하고 있음
 - 'Launch' 프로그램 : 인큐베이터
 - 'Build' 프로그램 : 엑셀러레이터
- ▶ (엑셀러레이터 프로그램 'Build') 수익이 발생한 스타트업 기업(Later Stage)에 주력하는 프로그램으로 시장 유치, 사업 확장, 영업, 마케팅에 주력하여 회사를 성장시키는 데 필요한 전략 수립을 지원함
 - 프로그램은 캐나다 본토 여러 곳에서 진행되기 때문에 늦은 시간까지 비행 이동이 요구될 수 있으며, 이틀동안 진행되는 Full-day session이 격주로 개최됨
 - 프로그램 참가비용은 5,000달러로, 프로그램 종료 후에 결제할 수 있으며 오직 참가 스타트업 기업이 외부 투자 유치에 성공했을 때만 받음
 - (Session 1 : 기업 진단) 투자자, 재무 전문가가 단계별 기업 발전 계획을 수립하여 비전과 방향성을 명확히 가이드 함
 - (Session 2 : 리더십) 'Balanced Scorecard Collaborative'가 결단력, 리더십, 전략수립에 필요한 도움을 제공하여 스타트업 기업의 비전과 목표를 명확히 하고 Process, People, Leadership을 주

제로 멘토링을 제공함

- (Session 3 : 성장) Propel ICT와 'Growthhackers.com'가 한 팀을 이루어 기업의 성장을 위해 필요한 멘토링을 제공함
- (Session 4 : 성과) 사업 결과물로 피칭, 데모데이를 준비하며, 준비과정에서 필요한 제반사항을 지원함
- (Session 5 : 판매 관리 및 운영) 판매 관리와 운영에 대한 컨설팅을 통해 관리 효율을 높이고 사업을 확장하는 데 도움을 줌
- (Session 6 : 피칭) 전 세계적으로 유명한 피칭 전문가가 스타트업 기업에게 피칭 컨설팅을 제공함
- (Session 7 : 기업문화 및 인적자원관리) 스타트업 기업의 인력 운영과 관리 방안, 기업 문화에 대한 컨설팅을 제공함
- (Launch) 'Launch'는 엑셀러레이터 프로그램 외 사업의 검증, 개발, 창업 과정을 지원하는 인큐베이팅 프로그램으로, 한 기수에 최대 9개 기업을 선정하며 프로그램 기간 동안 워크숍, 멘토십, 비즈니스 모델 구상, 맞춤형 1:1 코칭, 웹 세미나를 제공함



멕시코

▶ 창업생태계

개요

- 2019년 4월 IMF 기준, 명목 GDP 15위로 경제 선진국에 속함
- 한때 산유국으로서 엄청난 경제성장을 이룩했으나 외국자본에 잠식되면서 불안정한 경제구조를 띠고 있음. 또한, 마약 카르텔로 인한 부정부패 등 사회문제도 존재함
- 많은 인구, 풍부한 자원, 미국과의 관계, 오랜 기간 개발된 기간 산업과 Avalancha Ventures 등의 대형 VC와 Bizrupt Mexico, SFid 등의 액셀러레이터 기관도 설립되면서 중남미 국가에서도 스타트업 생태계가 급성장하고 있음
- 정부는 국립 기업가 연구소인 INADEM은 전국적으로 스타트업에 자금을 지원하기 위해 6억 달러 이상을 투입하였고, 창업 절차, 기업가 교육 등에도 지원을 아끼지 않고 있음
- 구조적 개혁을 통한 생산성 향상, 스타트업 및 중소기업에 대한 생태계 강화, 기업 발전을 위한 우호적 환경 조성을 위한 법안 개정의 3가지 노력으로 국내 기업뿐 아니라 해외 스타트업, 투자자 유치에도 힘쓰고 있음
- 수도 멕시코시티의 경우 상대적으로 매우 안전한 도시로 꼽히며, 멕시코 기업가 정신을 전문화하기 위해 SUM(Startup Mexico)을 만들어 기업들의 아이디어 실현을 위한 지원기관으로 설립. 기술 제휴, 스타트업 허브, 교육 등의 서비스를 제공
- 멕시코시티 외에도 과달라하라(Guadalajara), 몬테레이(Monterrey)에서 스타트업 허브가 활성화되어 있으며, 혁신기술을 교육하려는 대학과 지방 정부의 스타트업 지원, VC, 액셀러레이터 출범 등 선진국 스타트업 생태계로 발전 중임



창업지원 담당

• 정부/기관

기관명	INADEM
소재지/홈페이지	• 주소 : Del. Álvaro Obregón, Mexico City, • 홈페이지 : https://www.inadem.gob.mx/ • 이메일 : ayuda@inadem.gob.mx • 전화: +52 (55) 5229-6100
사업영역	• 중소기업을 장려하고 지원하기 위한 공공기관 • 창업 절차, 기업가 교육 등을 지원하며, 스타트업에 투자자금 유치에 힘쓰고 있음 • 국가 대외무역 은행, 국민 금융, BBVA 등 협력기관과의 네트워크 보유 • 혁신적이고 완벽한 경험을 제공하기 위해 개발한 디지털 플랫폼인 Entrepreneurial System 프로젝트를 운영 중
기관명	NAFIN(nacional financiera)
소재지/홈페이지	• 주소 : Av. Insurgentes Sur 1971, Col. Guadalupe Inn, C.P. 01020 México, Ciudad de México. • 홈페이지: https://www.nafin.com/
사업영역	• 멕시코의 경제 발전에 기여하여 MSME, 기업가 및 자금 조달 및 기타 비즈니스 개발 서비스에 대한 우선 투자 프로젝트의 접근을 촉진하고 금융 시장 형성에 기여, 연방 정부의 신용 및 금융 대리인 임무를 수행하는 은행 • 혁신을 촉진하고 생산성, 경쟁력 향상, 일자리 창출 효과 및 지역 성장을 도모 • 사업 개발 및 기술 지원, 시장/금융에 대한 국내외 정보 제공

멕시코

• 민간

기관명	Startup Mexico (SUM)
소재지/홈페이지	- 주소 : Ignacio Allende 21, Amp Torre Blanca, 11289 Ciudad de México, CDMX - 홈페이지: https://startupsomexico.com
사업영역	- 국내외 혁신, 기업 문화 및 경제 발전을 촉진하는 액셀러레이터 - 유망하고 영향력 있는 스타트업을 지원하여 물리적 공간, 멘토, 워크샵, 피아낸싱 및 중요한 전문 서비스 생태계를 제공하며 입증된 방법론을 통해 회사가 효율적이고 효과적으로 운영되어 성공 확률을 높일 수 있도록 지원 - 각종 이벤트, 기업가를 위한 고안된 다양한 활동들을 운영하고, 스타트업이 오래 존속 될 수 있도록 프로젝트가 성장, 안정화에 도움이 될 수 있도록 집중 지원





Orion Startups

투자대상(stage)



- ▶ 초기단계(seed stage)부터 성장 단계(growth stage)까지 지원

참여 기업의 분야 및 업종



- ▶ 온라인 플랫폼, P2P, 에듀테크, IT 기기, 보건, 물류, 광고

스타트업 모집시기



- ▶ tealabs 에듀테크 엑셀러레이터 프로그램이 정기적으로 실시되고 있음.
- ▶ 3기 프로그램 2018년 7월 31일 모집 마감

스타트업 지원기간



- ▶ 3기 프로그램 20주간 실시된 바 있음
- ▶ 몬테레이 대학교와의 협력을 통해 인큐베이션, 기업성장 프로그램이 상시 운영 중임



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Antonio Rios Luis Almanza	설립일	2015년
홈페이지 주소	https://orionstartups.com	소재지	Chihuahua
파트너사	-	누적 보육기업	80개 이상
주요 포트폴리오	IT, 소프트웨어, 에듀테크, SaaS	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- » 엑셀러레이션 프로그램은 기본 5개월 동안 진행됨
 - 1개월 차: 아이디어 및 비즈니스 구체화(Lean Startup)
 - 2개월 차: 이용자 환경 및 상품 개선
 - 3개월 차: 마케팅 전략
 - 4개월 차: 금융 조달
 - 5개월 차: 기술 시연 및 투자자 모집
- » 매주 금요일마다 프로그램 참여자는 모여서 현황과 시행착오를 공유하는 미팅을 가짐
- » 프로그램 중에는 몬테레이 공과대학과의 적극적인 협업이 권고됨
- » 프로그램은 수일간의 단기 부트캠프 과정을 포함함
- » 프로그램 종료 시에는 Demo Day를 개최하여 기술을 시연할 수 있는 기회를 제공함. 2019년 2월에는 3기 스타트업의 Demo Day가 시행되었음. TREITUS, KETOTRACE, BYEO, MERIT 등 4개 회사가 이날 프레젠테이션을 선보였음



스타트업 글로벌 네비게이터

GLOBAL NAVIGATOR FOR STARTUP

남미

02

페루	102
Acceleratech	
브라질	106
Acceleratech	
아르헨티나	112
Nxtplabs	

▶ 창업생태계

개요

- 남아메리카 최대의 관광지로 꼽히는 자연경관과 풍부한 지하자원을 가진 국가. 명목 GDP는 50위권에 머물고 있음
- 남미 국가들이 으레 그렇듯 페루도 정치적 상황이 좋지 못한 편이지만, 꾸준히 안정된 성장률을 보이며, 원자재, 인프라 투자 사업 등으로 미래 성장 가능성 또한 높음
- 외국인 투자가 많은 편이지만, 주로 광산업에 집중되어 있어 스타트업 투자에는 다소 미온적임
- 수도에 집중된 인력, 지리적 이점, 정부의 정권 교체와 상관없이 항상 친기업 정책을 유지하고 있기에 스타트업 환경으로 적합함
- 외국인 투자자 혹은 스타트업에 대해 내국인만큼의 대우를 기본적으로 하며, 조건이 까다롭지 않음. 또한, 남미의 경제 체제 속에서도 꾸준한 성장을 보이면서 외국자본이 계속 투자하고 있음¹⁾
- 페루 생산부(PRODUCE)는 미국 MIT 기술연구소와 공동으로 REAP(창업가 지역생태계 촉진프로그램)을 활용하여 스타트업 생태계의 우호/장애 요인을 분석하고 향후 극복해야 할 도전 과제를 제시함²⁾
- 스타트업 생태계 규모가 성장 중이나 작은 편이고, 고비용 수반, 기업 내 자금의 부족, 혁신 인재 부족, 협소한 시장, 경제적 위험성에 대한 과도한 우려, 금융지원 시스템 미비, 협력과 혁신의 어려움, 공공 정책의 한계, 열악한 인프라 환경 등이 문제점으로 제시되고 있음
- IT 기업 자체는 많은 편이나 중급 개발자, 전문가가 매우 부족하며, 대학을 통해 인재 양성 및 연결에 대한 필요성을 인식하고 있으며, 차츰 늘어나는 추세임

1) 2019 페루 진출전략.pdf

2) 외교부 중남미 자원 인프라 신산업 협력센터



창업지원 담당

• 정부/기관

기관명	Produce Government
소재지/홈페이지	- 주소 : Calle Uno Oeste 060 - Urbanización Córpac Lima - 15036 - 홈페이지 : https://www.gob.pe/produccion • 이메일 : consultas@produce.gob.pe - 전화: +51 (01) 616 2222
사업영역	- 페루 생산부로서 어업, 양식업, MYPE 및 산업에 대한 국가 차원의 정책을 수립, 설계하는 기관 - 회사 등록/설립, 영업, 중소기업 네트워크를 이용한 조언 제공, 공공 데이터 접근 등의 서비스를 제공하고 있음 - 생산부와 프로그램 공동 추진을 하는 MIT REAP(Lima) 팀은 벤처 파이낸싱 커뮤니티, 멘토 네트워크, 더 나은 세금 및 비자 인센티브 프로그램, 문화적 위험 회피에 대한 '혁신 기술' 부족 등을 해결하려고 함³⁾
기관명	NAFIN(nacional financiera)
소재지/홈페이지	- 주소 : Calle Las Orquídeas 444, Piso 7, San Isidro, Lima, Perú - 홈페이지 : https://endeavor.org.pe/ • 이메일 : info.peru@endeavor.org - 전화: +51 1435 6264
사업영역	- 장기적인 성장을 촉진하기 위해 영향력이 큰 기업가를 선정하고 지원하는 비영리단체 - 페루 내의 인적 네트워크 활성화, 자금 지원, 사업 확장을 통한 일자리 창출, 다양한 이벤트 개최, 멘토/멘티 등 페루 기업과 지역 단체의 발전을 위해 노력

3) <https://reap.mit.edu/cohort/lima-peru/> 협력센터



엑셀러레이터 현황 - 페루

UTEC Ventures

투자대상(stage)



- » Seed 단계 기업들이 주요 대상이며, 초기 단계 투자를 선호함

참여 기업의 분야 및 업종



- » 빅데이터 가공, 공유경제 등 IT 관련 키워드 비중이 높고, 환경, 금융 분야도 소수 참여하고 있음
- » 참여 기업들은 공통적으로 지속가능성과 지역 생태계의 보존을 표방함

스타트업 모집시기



- » 8기 프로그램 2018년 8월 현재 모집 중이고 9월 15일 마감 예정

스타트업 지원기간



- » Demo Day를 포함하여 기본 15주 과정으로 이루어짐



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Carlos Heeren	설립일	2014년 6월
홈페이지 주소	www.utecventures.com/	소재지	Lima
파트너사	11개	누적 보육기업	100개 이상
주요 포트폴리오	교육, 파이낸싱, IT	누적 Exit 기업	26개

지원 프로그램 및 내용



- 15주 과정 프로그램(Demo Day 포함) 구성 내용
 - 1개월 차: 이용자 분석, 조직개편 단계
 - 2개월 차: 최적화 및 성장 단계
 - 3개월 차: 안정화 및 펀딩 단계
- 기간 동안 UTEC에 작업 공간을 제공하며, 전문가 워크숍이 일정에 포함됨
- 프로그램 종료와 동시에 Demo Day를 개최하여 참여자들이 기술을 시연할 수 있도록 함
- 페루 벤처캐피탈 컨퍼런스 2019, OVUM 스타트업 대회 등 펀딩 기회가 될 수 있는 국내 스타트업 공모전 참여 지원을 포함함

▶ 창업생태계

개요

- 2019년 IMF 자료 기준, 명목 GDP 9위의 경제 대국이며, 지하자원, 인공로 인한 내수시장, 지리적 위치 등 경제학적 장점을 많이 가지고 있는 국가. 다만, 정치 불안, 기형적인 경제구조, 빈부격차, 물가 상승, 실업률 증가 등으로 인해 경제 전망이 좋지 않음⁴⁾
- 자원에 의한 수출의존도가 높은 경제구조를 벗어나는 방법이 제조업 혹은 ICT 같은 첨단산업을 발전시키는 방법이므로 브라질 정부도 이를 인식하고 몇 년 전부터 해결책을 제시하고 있는 중
- 정부는 STEAM(Science, Tech, Engineering, Art, Math) 분야의 교육 및 창업을 장려하기 위해 은행 대출, 자금 모금 등 많은 투자를 하고 있음
- 국가가 가진 잠재력은 엄청난 나라이기에 해외 투자자, 스타트업, VC, 다국적 기업 등이 창업생태계를 만들고 있는 나라로, 인큐베이터 혹은 액셀러레이터의 경우 공공기관보다 민간 운영이 월등히 많은 편⁵⁾
- 상파울루, 리우데자네이루, 벨루오리존치, 플로리아노폴리스 등 4개의 주요 도시가 브라질의 창업생태계를 이끌고 있으며, 특히 상파울루는 브라질 금융의 중심지로 세계 도시 중 5위의 인구, 스타트업 허브, 액셀러레이터, 해외 VC, 기술 대기업(Google), Angel Investor Network 등 스타트업을 위한 시설이 마련되어 있으며, 가장 크고 역동적이며 혁신적인 도시로 불림. 벨루오리존치(Belo Horizonte)는 IT 인재를 양성하는 4개의 대학과 지방 정부, 스타트업 허브 등이 연합하여 브라질 내 IT 인재 양성을 하고 있음

1) <https://www.yna.co.kr/view/AKR20190420000700094?input=1195m>

2) <https://news.kotra.or.kr/user/globalAllBbs/kotranews/album/2/globalBbsDataAllView.do?dataIdx=161710&searchNationCd=101048>



- ICT로 인한 기술창업이 많은 일반적인 스타트업과 달리 Agtech, 에너지, 바이오, 환경, 금융 등의 다양한 창업 분야를 가짐
- 정부는 지역의 비즈니스 성장과 고용을 촉진하고자 교육 및 자원에 대한 접근성을 높이기 위한 프로그램인 Vale do Pinhão를 시작, 세계 생태 수도로 유명한 환경 도시 쿠리치바(Curitiba)는 도시의 경쟁력을 높이고, 혁신 생태계를 강화하기 위해 2018년 Curitiba Innovation Pact(쿠리치바 혁신 협약)에 서명하여 17개의 기관과 인재 육성, 자금 유치, 환경 ICT 기술 개발 등을 협업하기로 약속⁶⁾
- 인적 네트워크 면에서 상파울루의 StartupGrind, SaaStock, TechStars 등 정기적으로 도시에서 활동을 개최하며, meetup.com에서는 상파울루의 IT 기업, 개발자 커뮤니티 등이 있음

창업지원정책 담당기관

• 정부/기관

기관명	APEX Brasil
소재지/홈페이지	• 주소 : SAUN Quadra 05, Bloco C, Torre II, salas 1201 a 1701 Centro Empresarial CNC Asa Norte, Brasília - DF, 70040-250 • 홈페이지: http://www.apexbrasil.com.br • 전화: +55 61 2027-0202
사업영역	• 해외 브라질 제품 및 서비스를 홍보하고 외국인 투자를 유치하기 위해 활동하는 브라질 정부 투자 기관 • 수출 지원, 국제화 및 사업 확장, 투자유치, 주요 국제 박람회의 기업 참여 지원, 해외 바이어 및 강사의 방문 지원 등 수출 촉진을 위한 다양한 활동들을 수행함

6) <https://www.assespropr.org.br/en/curitiba-lanca-pacto-de-inovacao-para-2018-com-17-instituicoes/>

브라질

기관명	Banco Nacional do Desenvolvimento Econômico e Social - BNDES
소재지/홈페이지	- 주소 : Av. República de Chile, 100, Rio de Janeiro - 홈페이지: https://www.bndes.gov.br/wps/portal/site/home - 전화: +55 0800 702 6337
주요 프로그램 및 내용	- 정부 산하 기획부와 연결된 국유 은행이며, 민간 부문을 강화할 필요성을 느낄 때 장기 투자를 집행하는 국가 경제 및 사회 개발 은행 - 민간 기업의 자본 구조 강화, 시장 발전을 위한 다양한 투자 프로젝트 개발, 기계와 장비의 상용화 자금을 조달하고 있음
기관명	Start-Up Brasil
소재지/홈페이지	- 주소 : - (지역 액셀러레이터에 연결) - 홈페이지: https://www.startupbrasil.org.br
주요 프로그램 및 내용	- 전국 스타트업 가속 프로그램인 스타트업 브라질(Start-Up Brasil)은 과학 기술 혁신부(Ministério da Ciência, Tecnologia, Inovações e Comunicações - MCTIC)가 개발한 브라질 연방 정부의 이니셔티브 - Softex 및 신기술 기반 기업인 스타트업을 지원하기 위해 액셀러레이터와 파트너십을 체결, 스타트업 프로그램과 액셀러레이터 프로그램을 따로 운영 - 지역별로 선정된 액셀러레이터, 인큐베이터들과 접촉할 수 있어 맞춤형 서비스 제공에 노력



• 민간

기관명	Gust
소재지/홈페이지	- 주소 : Av. República de Chile, 100, Rio de Janeiro - 홈페이지: https://www.bndes.gov.br/wps/porta/site/home - 전화: +55 0800 702 6337
사업영역	- 온라인 투자 플랫폼과 도구를 제공하여 양측의 모금 활동을 지원함으로써 신생 기업과 투자자를 연결하는 기업 - 사업 시작 및 스타트업 확장, 자본금 모금 등의 서비스 제공 - Dealflow, 투자, 스타트업, 모금, 인큐베이터, 액셀러레이터, VC 및 Angel Investor 등의 사업 분야를 운영하고 있음



엑셀러레이터 현황 - 브라질

Aceleratech

투자대상(stage)



- ▶ end-to-end Seed Round 펀딩을 표방하고 있으며 스타트업의 최초 투자로부터 시리즈 A 진입까지를 주요 타겟으로 함

참여 기업의 분야 및 업종



- ▶ SaaS(Software as a Service), 핀테크, 농업, 보건, 유통 분야가 주류가 됨
- ▶ 참여기업 선발에 있어서 해당 연도의 트렌드를 적극 반영하는 편임
- ▶ 이미 시리즈 A에 진입하였다고 판단되는 기업의 참여는 받지 않음
- ▶ e커머스, 게임, 광고 기반 모델의 참여는 받지 않음

스타트업 모집시기



- ▶ 가장 최근에 실시된 엑셀러레이션 프로그램은 2018년 8월부터 동년 11월까지 신청을 받아 2019년 1월부터 5개월 간 진행된 후 동년 6월에 종료되었음
- ▶ 2019년 8월 현재 예고된 차기 엑셀러레이션 프로그램은 없으나, 스타트업의 심사는 접수하고 있



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Mike Ajnsztajn Pedro Waengertner	설립일	2012년
홈페이지 주소	https://acestartups.com.br/	소재지	Sao Paulo Curitiba Goiania
파트너사	36개	누적 보육기업	300개 이상
주요 포트폴리오	컨설팅, 마케팅, HR, 금융	누적 Exit 기업	13개

으며, 별도로 계획된 상시 프로그램에 우선권을 지니고 참여할 수 있음

- ▶ 참여를 희망하는 스타트업은 최소 한 개 이상의 MVP(Minimum Viable Product) 및 매출을 보유하고 있어야 함

스타트업 선별 기준



- ▶ 팀이 아닌 개인의 프로그램 참여는 제한됨. 장래 10억 달러 이상의 가치를 창출할 수 있어야 함
- ▶ 이미 스타트업에 기여하고 있는 파트너 및 투자자들의 자본 비율은 전체에서 최대 20%를 넘지 않아야 함
- ▶ 최소한의 비즈니스 견인 모델(수익 모델, 월 매출, 성장률 기록)을 구비하고 있어야 함
- ▶ 지원하였던 전체 기업 중 1%가 최종적으로 엑셀러레이션 프로그램의 수혜를 받을 수 있음

지원 프로그램



- ▶ 참여자가 공통적으로 이용 가능한 프레임워크, 비디오, 레퍼런스, 양식 등을 기초 인프라로서 구비함
- ▶ 전문 경영인과 함께 데이터에 기반을 둔 서비스 트래킹 기회가 제공됨. 데이터 분석에 최적화 된 소프트웨어와 작업 플랫폼을 더하여 제공할 수 있음

▶ 창업생태계

개요

- 2019년 4월 기준, 1인당 명목 GDP 10604.15\$임
- 불안정한 정치, 부정부패, 심각한 빈부격차 등으로 인해 경기침체를 겪었으며, 외국자본에 우호적인 정책을 펼쳤음에도 ICT 기반의 기술사업이 유입되지 않아 2018년 IMF 구제금융을 신청한 상황이며, 2019년 현재에도 경제 상황이 좋지 못함
- 정부는 2017년 기업가법(Ley de Emprendedores)을 제정하면서 SAS(Sociedad de Acciones Simplificadas, 단순주식회사)라 불리는 새로운 형태의 회사를 설립할 수 있도록 해 단기간, 저비용으로 회사설립이 가능하도록 하였으며, SAS형태의 회사는 외국인도 단기 취업비자만 확보되면 아르헨티나 인 공동대표 없이 회사설립이 가능⁷⁾
- 뛰어난 자연환경 덕분에 농업이 매우 발전하여 몇 년 전부터 이러한 강점을 ICT와 융합한 Agtech 사업을 촉진하고자 정부가 스타트업 발굴에 힘쓰고 있으며, VC 펀드 및 액셀러레이터 등이 이 분야에 투자하고 있음
- 2008년부터 정부는 수도 부에노스아이레스를 혁신적인 아이디어를 지닌 창업가를 배출하고, 새로운 사업을 만들고 다양한 생산성을 창출하는 것에 중점을 두고 있음. 창업의 선순환을 통해 시장에 투자 활성화 기대, 혁신 경제 지역으로 발돋움하고자 액셀러레이터, 인큐베이터, VC와 같은 기업 유치에도 힘썼음

7) <https://techcrunch.com/2017/06/21/argentinas-government-is-wooing-entrepreneurs-with-a-new-law/>



- 남아메리카에서 가장 큰 성공을 거둔 스타트업(통칭 유니콘 기업) 9곳 중 4곳이 아르헨티나에 있으며, 이러한 성공으로 정부의 관심도 및 투자가 증가함. 새로운 기금 프로그램을 만들어 13개의 액셀러레이터에 기술 및 재정 지원을 하고, 클라우드 펀딩 플랫폼을 통해 자금 조달을 수월하게 할 수 있도록 법을 개정하는 등의 변화를 보임
- Academia BA Emprende는 정부에서 주관하는 스타트업 지원기관으로 전문적인 성장을 원하거나 기존 프로젝트를 확장하려는 모든 사람을 위해 설계 및 생성된 무료 교육 프로그램 운영을 하며, 4가지 코스로 각자에게 맞는 교육을 신청할 수 있음
- NXTPLabs는 아르헨티나 최대 액셀러레이터로 현재 중남미지역 스타트업 멘토링 및 펀드제공을 주 업무 하며, Fintech와 Agtech 분야에 대한 프로그램을 지원하고 있음. 멘토링 및 S/W 서비스 지원, 초기투자자 연결, 관련 Conference 참여 기회 제공, 사업 확장 등에 대한 업무지원 서비스를 제공, Demo Day를 개최해 각 스타트업의 피칭 기회를 제공함

아르헨티나

창업지원정책 담당기관

• 정부/기관

기관명	Ministerio de Producción y Trabajo
소재지/홈페이지	- 주소 : Av. Pres. Julio A. Roca 651 - 홈페이지 : https://www.argentina.gob.ar - 이메일 : info@produccion.gob.ar - 전화 : +54 0800-333-7963
사업영역	- 아르헨티나 생산 노동부로 창업, 자금 지원, 세금 혜택, 수출, 국가 데이터, 특허 등 다양한 서비스를 제공하고 있음 - 중소기업 직원 교육, 디지털 혁신 교육, 소비자 교육, 프로그래밍 교육이 있으며, 특히 프로그래밍 교육은 111mil 프로그램을 통해 교육 및 시험으로 인증서를 발급, SW 회사에서 요구하는 국가 인증서로써 효력이 있음



• 민간

기관명	Nxtp. Labs
소재지/홈페이지	- 주소 : Mariscal Antonio José de Sucre 1530, 1428 CABA, Argentina - 홈페이지 : https://www.nxtplabs.com/ - 전화 : +54 11 3221-3365
사업영역	- 중남미에서 가장 큰 액셀러레이터이며, 아르헨티나뿐 아니라 남미 전역의 유망 기술 회사에 투자하고 있음 - 초기에 모든 업종에 대한 투자, 자문 등을 하였으나 현재 남미 인구 절반이 은행 시스템을 이용하지 못하는 것에 착안하여 Fintech 기술에 집중 투자를 하고 있음 - 농업 강국인 남아메리카에서 생산성, 경쟁력을 높이기 위해 Agtech(Agriculture + Technology) 기술도 액셀러레이터 프로그램을 운영하고 있음
기관명	INCUTEX
소재지/홈페이지	- 주소 : Av. Vélez Sarsfield 576, X5000JJS Córdoba, Argentina - 홈페이지 : https://www.incutex.com.ar/ - 이메일 : info@incutex.com.ar - 전화 : +54 9 (351) 269 1133
사업영역	- 혁신 기술을 가진 스타트업에 투자, 마케팅을 전문으로 지원하는 액셀러레이터 - 이외에도 스타트업을 위한 행정 및 법률, 시장 개발 및 판매, 기술 개발, 린 스타트업 방법론, 교육 및 개인 개발 지원 ‘스타트업 인큐베이션’ 프로그램을 운영하여 기업가정신, 시장 분석, 가치 제안, 모델링 등을 교육하고 있음



엑셀러레이터 현황 - 아르헨티나

Nxtp.labs

투자대상(stage)



- ▶ Early Stage의 스타트업을 주요투자대상으로 하나, Pre-seed 단계에서부터 시리즈 A, 또는 시리즈 B까지(최대 5년) 장기간 투자하기도 함

참여 기업의 분야 및 업종



- ▶ Agtech, 핀테크 분야 스타트업을 선호하는 경향이 나타남
- ▶ 포트폴리오 내의 어그테크 분야 스타트업은 12개이나, 2017년 이후 주력 투자하려는 의지가 있어 빠른 속도로 성장할 것으로 예상됨
- ▶ 핀테크, 보안, 온라인 플랫폼 분야 스타트업이 71개로 가장 많았음
- ▶ 이외에는 비중이 높은 순서대로, 유통, 엔터프 라이즈(미디어), 관광, 게임 등의 분포가 나타났음

스타트업 모집시기



- ▶ Fintech Acceleration Program : 매년 상반기 모집, 10월 프로그램 종료 후 11월 국제회의에서 발표할 결선 진출자를 선정



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Ariel Arrieta, Gonzalo Costa Marta Cruz, Francisco Coronel	설립일	2011년 7월 1일
홈페이지 주소	https://www.nxtplabs.com	소재지	Buenos Aires
파트너사	150개 이상	누적 보육기업	400개 이상
주요 포트폴리오	벤처 캐피탈, 어그테크, 핀테크, 블록체인	누적 Exit 기업	13개

- PROGRAMA UNIVERSIDADES : 2019년 8월 30일까지, 디지털 혁신을 제안하는 프로젝트, 재학생 또는 졸업생(2년 이하), 2명 이상의 팀 구성, 2019년 10월 2일에서 4일까지 부에노스아이레스로 입국 가능한 팀원 1명 필수

스타트업 지원기간



- Fintech Acceleration Program, Agtech Acceleration Program은 12주 과정이며, 그 외 비정규적으로 개설되는 프로그램은 4~12주로 진행

지원 프로그램 및 내용



- 지원 업체의 제약 및 국적의 제한은 존재하지 않음. 상시 심사가 이루어짐
- 핀테크, 어그테크 업종에 한하여 별도 엑셀러레이션 프로그램을 정기적으로 개최하고 있음. 엑셀러레이션 프로그램은 12주간 진행됨
- 프로그램 교육은 On-site 또는 온라인으로 진행됨. 400명 이상의 핀테크, 어그테크 전문가 네트워크를 보유하고 있음
- 기본 12주 훈련 과정을 수료한 스타트업에게는 Demo Day를 통한 시연 기회가 제공됨



스타트업 글로벌 네비게이터

GLOBAL NAVIGATOR FOR STARTUP

유럽

03

독일	120
영국	134
스웨덴	148
네덜란드	154
핀란드	162
프랑스	170
오스트리아	184
스페인	192
폴란드	202
룩셈부르크	210
러시아	230

▶ 창업생태계

개요

- 2019년 4월 기준, 1인당 명목 GDP 47785.51\$이며, 명목 GDP 4위의 경제 대국이자 EU의 경제 주축임
- 러시아에 이어 유럽 내 인구 2위의 국가이기에 내수시장이 매우 큰 편이며, 지리적 이점으로 인해 주변 국가 진출도 용이
- 최근 영국의 Brexit와 맞물린 국제정세 때문에 수도 베를린은 창업하기 좋은 도시 1위로 선정되기도 하였음⁸⁾
- 2018년 스타트업 투자유치 신기록을 세웠으며, Fintech, AI, Big Data, Data Analysis 등이 유망하며, 그 외에도 신기술 중심으로 발전 중
- 베를린 외에도 뮌헨이 위치한 바이에른주는 지멘스, BMW, Audi 등이 위치한 독일 최대의 경제권이며, B2B 스타트업이 활성화되고 있으며, 이것을 지원하기 위해 약 280여 명의 투자자와 100여 개의 기관 투자자들이 있음
- German Industry 4.0 정책 실현을 위해 기술 기반의 스타트업 창업을 매우 장려하고 있으며, 정부 주도하에 추진되는 'De:hub Initiative' 사업은 12개 거점 도시를 선정, 각 도시에 설치된 전담기관 'Hub Agency'가 해당 지역 스타트업과 중소기업, 대기업, 대학, 연구기관, 벤처캐피탈을 서로 이어주고, 나아가 다른 거점 도시 기업과 기관도 연결, 자금과 인력이 상대적으로 열악한 스타트업을 경영·기술 전문가, 잠재 고객인 대·중소기업과 제휴하게 도와줌⁹⁾

8) <https://valuer.ai/blog/top-50-best-startup-cities/>

9) http://weeklybiz.chosun.com/site/data/html_dir/2018/01/26/2018012601597.html



- 독일 연방 재무부 산하 사업 개발은행은 대출, 투자, 보조금 프로그램 혹은 벤처 자본가 금융을 제공하며, 그들은 중소 규모 신생 기업을 위해 금전 및 코칭 서비스를 제공. Berlin Infrastructure, Innovativ, Kapital 등 각기 다른 벤처 기업의 필요에 맞는 다양한 유형의 자본을 보유
- 많은 VC와 투자 은행, 정부 산하 기금 등의 자금 조달뿐만 아니라 70여 개(베를린)의 액셀러레이터 및 인큐베이터, 공동 작업 공간 등이 매우 잘 갖춰져 있어 매력적인 스타트업 출발지로 여겨짐
- 강력한 제조업을 기반으로 IT와 융합하여 Smart Factory, IoT 등의 기술 발전에 집중 투자를 하고 있으며, 정부 차원의 자금 지원이 매우 활발
- 독일 국적 외에도 주변국 인재를 쉽게 구할 수 있다는 것 또한 장점으로 꼽히며, 6개월 단기 비자의 경우 쉽게 발급받을 수 있어 유연한 노동 시장 환경이 유지되고 있음
- 의료 및 제약 센터의 혁신을 촉진하는 데 힘쓰는 Grants4Apps는 베를린을 기반으로 전 세계적으로 중점을 두고 있으며, 그들은 액셀러레이터(어린 신생 기업)와 거래업자(성숙한 신생 기업)의 두 가지 프로그램을 제공함. 이 두 가지는 신생 기업의 진보에 따라 제공하는 자원이 다르며, 액셀러레이터 프로그램에서는 신생 기업에 100일간의 전문적인 멘토링, 네트워킹 및 사무실 공간을 제공함
- 스타트업 허브답게 베를린에서는 다양한 스타트업 행사가 열려, 현지 시장조사의 기회로 활용 가능, 2019년 행사로 NOAH Conference(6월 13~14일), Startup Night Berlin(9월 6일), TechCrunch Disrupt Berlin(12월 11~12일)¹⁰⁾ 등

10) <http://news.kotra.or.kr/user/globalAllBbs/kotranews/album/2/globalBbsDataAllView.do?dataIdx=175016>

독일

창업지원정책 담당기관

• 정부/기관

기관명	Investitionsbank Berlin (IBB)
소재지/홈페이지	- 주소 : Bundesallee 210, 10719 Berlin, Germany - 홈페이지: https://www.ibb.de/ - 전화: +49 30 21250
사업영역	• 해베를린 연방 비즈니스 개발은행으로 베를린을 비즈니스 및 산업의 허브로 발전시키는 데 적극적으로 기여하는 금융 기관 • 사업을 위한 보조금 프로그램, 융자 기반 및 투자 중심의 자금 조달 프로그램을 운영하며, 각종 투자 프로젝트, 연구개발 지원 프로젝트 등도 존재 • 해외시장 진출, 투자 금융, 경영 컨설팅, VC 등을 연결해주는 네트워크 창구도 존재
기관명	Federal Ministry for Finance
소재지/홈페이지	• 주소 : 4 Ha-Yarden Street, Airport City, Israel • 홈페이지: https://www.bmwil.de • 전화: +49 03018 615 8000
사업영역	• 연방 경제부이며 다양한 자금 지원 프로그램을 운영하고 있음 • 소액 대출 Mein Mikrokredit 부터 Micromezzaninfonds, ERP start-up loan, ERP capital for startups 등이 있음 • 혁신적인 혹은 지식 기반 아이디어를 사업 아이템으로 실현하려는 대학 및 연구기관의 학생, 졸업생, 과학자 등을 지원하는 EXIST Business Startup Grant도 운영





엑셀러레이터 현황 - 독일

Betahaus

투자대상(stage)



» 직접 스타트업에 투자하는 사례는 확인된 바 없음

참여 기업의 분야 및 업종



» 제한없음

스타트업 모집시기



» 정해져 있지 않음

스타트업 지원기간



» 정해져 있지 않음



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Christoph Fahle, Madeleine Gummer von Mohl, Maximilian von der Ahe	설립일	2009년
홈페이지 주소	www.betahaus.com	소재지	Berlin
파트너사	25개	누적 보육기업	-
주요 포트폴리오	-	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ 공간대여의 경우, 월 99유로의 CLUB 요금제의 경우 평일 오전 9시 ~ 오후 8시까지 이용 가능, 월 250유로의 PRO 요금제의 경우 24/7 이용 및 기타 편의시설, 이벤트 공간대여 가능(Membership)
- ▶ BETAPITCH Global - Betahaus에서 진행하는 글로벌 스타트업 경쟁이며, 전 세계 10개 도시에서 자체적으로 경쟁하여 최상위 팀들이 베를린에서 결선을 진행하는 프로그램, 우승자에게 실리콘밸리를 비롯한 스타트업 Metropolis 여행과 5,000유로의 상금, 6개월간 Betahaus 무료 이용 가능 등의 혜택이 있음



엑셀러레이터 현황 - 독일

DigitalHUB.de

투자대상(stage)



- » ICT 관련 아이디어와 잠재력이 높은 기업이라면 스타트업이나 중소기업을 가리지 않고 자금을 비롯한 다양한 지원

참여 기업의 분야 및 업종



- » 물류 및 물류관련 Industry 4.0 관련 기술 선호.
- » 물류 관련 사업이 아니라도 잠재력이 높은 기업일 경우 심사를 통해 엑셀러레이팅 진행 가능

스타트업 모집시기



- » 정해진 기간 없이 수시로 모집

스타트업 지원기간



- » 최소 3개월에서 최대 9개월까지 진행



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Markus Zink	설립일	2016년
홈페이지 주소	https://www.digitalhub.de/	소재지	Nordrhein-Westfalen Bonn
파트너사	-	누적 보육기업	39개
주요 포트폴리오	AI, Big Data, Security, Computer Vision, ML, Cloud Service	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ 스타트업의 경우 초기 비즈니스 개발에 최대 50,000유로의 비용을 직접 지원받으며, 본인들이 가진 VC 네트워크 및 비즈니스 엔젤, 클라우드 펀딩 등 다양한 수단으로 자금을 지원
- ▶ DWNRW 자금 조달 프로젝트 - 노르트라인베스트팔렌(NRW)주 정부에서 직접 지원받는 프로젝트이며, 2019년 7월 2번째 자금 조달 단계 프로젝트 진행. 2022년까지 중요 지역 플랫폼을 지원하여 총 960만 유로의 자금 지원을 약속, 다음 프로젝트는 2020년 1분기에 예정
- ▶ Startups Accelerator Program - 공간 제공, 멘토와의 협업, 자금 조달, 인적 네트워크 연결, 비즈니스 모델 구성 등의 서비스를 제공
- ▶ Corporates Incubation Service - 기존 중소기업의 Digital Innovation을 위해 아이디어 활성화, 자문, 인적 교류, 대학과 연구기관 멘토링 등의 작업을 진행하여 성장의 발판을 제공



엑셀러레이터 현황 - 독일

Entrepreneurs' Organization

투자대상(stage)



» 초기 단계(First Stage)의 스타트업을 대상으로 함

참여 기업의 분야 및 업종



» 프로그램 참여를 위해 연 매출 \$250,000 ~ \$1,000,000 이내 규모의 기업이어야 하며, 국가별 Local Entrepreneurs' Organization에 프로그램 참가 허가를 받아야 함. 선정된 경우 참가자당 Accelerator Program 수업료 1,500\$(추가 Local fee 제외)를 내야 함

스타트업 모집시기



» 정해진 기간 없이 수시로 모집. EO Germany Accelerator Program의 경우 7월부터 프로그램이 시작하므로 그 전에 신청하지 못할 경우 내년 프로그램으로 미뤄질 수 있음

스타트업 지원기간



» 매년 7월부터 다음 해 6월까지 약 1년간 진행



엑셀러레이터 유형_보육형

대표자	Verne Harish	설립일	2005년
홈페이지 주소	https://www.eonetwork.org/ https://www.eogermany.com/	소재지	Global HQ(500 Montgomery Street Suite 700 Alexandria, USA) Berlin, Hamburg, Munich, Rhine-Ruhr, South-West
파트너사	20개 이상	누적 보육기업	400개 이상
주요 포트폴리오	전 분야	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- HQ에서 소개하는 대표 엑셀러레이터 프로그램 EO Accelerator 외에도 EO GSEA(Global Student Entrepreneur Awards), EO Mentorship, #EO Impact, Executive Education, Global Entrepreneur Indicator 총 6개가 있음
- EO Accelerator Program은 비즈니스를 빠르게 확장하려는 재능있는 젊은 기업가를 위한 전체 교육, 최고 수준의 네트워크, 최대 100만 유로 지원 등을 통해 효율적으로 스타트업을 육성함
- 고객층 확보, 브랜드 전략, BHGA(Big Hairy Audacious Goal) 수립을 지원. 기업의 인사조직 혁신, 조직원의 역할분담, 직급체계와 같은 조직 구성 재정비를 지원. 업계의 선도 기업, 스타트업 창업 경험을 가진 조력자와 만남을 주선(EO Member)함



엑셀러레이터 현황 - 독일

HARDWARE.co

투자대상(stage)



» 매우 초기 단계(Seed Stage)와 초기 단계(Early Stage)의 스타트업을 대상으로 지원

참여 기업의 분야 및 업종



» Robotics Engineering, Big Data, Clean Energy, Security, Communication, Smart Infrastructure, AR, VR, IoT, H/W

스타트업 모집시기



» 매년 2회 기준으로 모집하나 상황에 따라 변동

스타트업 지원기간



» 2주간의 집중 프로그램을 제공



엑셀러레이터 유형_보육형

대표자	Jeff Katz, Max von der Ah, Yatan Blumenthal, Yatan Blumenthal Vargas	설립일	2013년
홈페이지 주소	https://hardware.co	소재지	Berlin
파트너사	23개	누적 보육기업	45개
주요 포트폴리오	IoT, Embedded System, H/W	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- » (2017년 엑셀러레이터 Batch 프로그램) 'Batch #6 엑셀러레이터 프로그램'은 2017년 7월 17일 ~ 7월 31일에 진행되었음

참여분야	참여기업명
Connected Life	Smart Building, Smart Home, Sustainability, Air&Water Quality, SafetyTech, Consumer electronics, AR&VR gadgets
Big Data	Artificial Intelligence, Connected Devices, Sensors, User Interaction
Clean Energy	New Sources, CleanTech, EnergyTech, Energy Harvesting, Storage, Smart Grid&Energy Usage, Smart Light
Smart City	Crowd management, Smart city planning, Smart Transport, Traffic Management, Micro Mobility, PT&Fleets, Waste Management

- » 잠재적 주주와 투자자를 만날 수 있는 행사를 개최하고, 관련 업계 협력사를 지정하여 개별 면담을 지원하며, 수료 이후에도 지속적인 온·오프라인 커뮤니티를 지원함
- » 프로그램의 마지막 날 참여 기업이 협력사, 투자자, 수료 기업을 대상으로 제품을 소개하고 피칭하는 'Show and Tell' 행사(Demo Day)를 개최
- » HARDWARE.co Electronics LabConrad 사와의 협력 관계를 기반으로, 다양한 하드웨어 장비가 마련된 작업공간을 지원함
- » 해외 스타트업에는 프로그램 참여비(Travel) 일부를 지원



엑셀러레이터 현황 - 독일

NEXT LOGISTICS ACCELERATOR

투자대상(stage)



- » 스타트업의 모든 단계를 지원하며, 소수 기업으로만 선별 후 진행
- » 2019년 8월 기준 혜택을 받은 스타트업은 10개

참여 기업의 분야 및 업종



- » 물류 및 물류관련 Industry 4.0 관련 기술 선호.
- » 물류 관련 사업이 아니라도 잠재력이 높은 기업일 경우 심사를 통해 엑셀러레이팅 진행 가능

스타트업 모집시기



- » 기간과 관계없이 수시로 진행하며 2019년 하반기 모집은 종료

스타트업 지원기간



- » 기본적으로 6개월의 장기 프로그램으로 진행



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Claas H. Nieraad	설립일	2017년
홈페이지 주소	nla.vc	소재지	Hamburg
파트너사	-	누적 보육기업	10개
주요 포트폴리오	물류, 운송, 창고, AI, VR, 자율주행, Cloud Data Service, IoT 등	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- 6개월 동안 장기 잠재 고객 및 비즈니스 파트너 네트워크, 스타트업 맞춤형 교육 및 멘토링, 함부르크 공동 작업공간 제공, 아시아 물류 산업 진출을 위한 싱가포르 사무실 공간(예정) 등을 제공
- Acceleration Program은 최대 50,000유로의 자본금을 지원하는 프로그램으로 스타트업의 3 ~ 10%의 지분을 소유하는 조건으로 장기간의 엑셀러레이팅을 진행
- Superior Acceleration Program은 면밀한 심사를 통해 잠재력이 매우 높은 기업 한정으로 최대 150,000유로까지 지원하며, VC 약관에 따른 지분을 소유하는 조건으로 엑셀러레이팅을 진행

▶ 창업생태계

개요

- 2019년 4월 기준, 1인당 명목 GDP 42310.04\$로 20위이며, 작년까지 명목 GDP 5위였으나 브렉시트의 악재, 인도의 무서운 성장 등으로 6위로 밀렸음
- 기술, 인적 자원, 기업 친화적 제도 등으로 인해 첨단 제조업을 시작으로 금융업, IT 산업에서도 두각을 나타내고 있음
- 영국의 수도 런던은 4,000개 이상의 스타트업이 존재하며, 2019년 창업하기 좋은 도시 3위이자 미국의 실리콘밸리와 경쟁할 수 있는 유럽 내 유일한 도시임
- 자금 지원으로는 유럽 내 최고 수준으로 꼽히며, 정부, 금융계뿐만 아니라 Index Venture, Atomico, Passion Capital, LocalGlobe, DN Capital 같은 VC들도 자금 지원을 아끼지 않음. 또한, 자본뿐 아니라 인큐베이터 같은 공간에 인력까지 모이면서 매우 이상적인 스타트업 생태계가 구축되어 있음
- 학생들끼리도 혁신적인 아이템과 아이디어만 있다면 적은 자본금을 공동 적립해 선생님과 멘토들의 지도로 회사를 설립할 수 있는 'Young Enterprise programme'이나 가상 창업 프로젝트 등이 활성화되어 있기에 학업과 창업을 동시에 할 수 있는 환경이 조성되어 있음
- Edtech 회사(온라인 강의를 먼저 수강하고, 오프라인으로 교사와 토론을 하도록 온라인 교육 플랫폼 구축)가 특히 강점으로 꼽히며, 500개 이상의 Edtech 회사가 스타트업으로 만들어졌으며 2018년에 초기 자본 조달 부문 1위를 기록하였음
- 2019년 기준, 3개의 핀테크 스타트업을 10억\$ 이상 기업으로 만든 세계 2위의 금융 중심지를 보유하고 있으며, 30만 명 이상을 고용하고 있는 생태계이며 또한, 핀테크에 대한 지원이 투자자금융 뿐 아니라 컨설팅 등의 지원도 하고 있음¹¹⁾



- 영국 창업 시장의 특징은 액셀러레이터의 활발한 활동과 창업가와 투자자 간 연결이며, 각종 창업 육성 프로그램을 많이 운영하다 보니, 자연스레 사람들이 모이게 되어 현재의 큰 시장이 되었음
- ICT 기반 기술만 선호하는 다른 스타트업 생태계와 달리 영국은 금융·부동산·출판·미디어·패션 등 분야별로 특화되어 있음. 영국의 액셀러레이터는 '스타트업 팩토리'라는 은유적 명칭에서 드러나듯 동일한 생산 과정에 대한 투입과 고효율의 대량 생산을 통해 동시에 다수의 창업기업을 지원하는 것이 특징임
- 출판·미디어·패션 등 분야별로 특화되어 있음. 영국의 액셀러레이터는 '스타트업 팩토리'라는 은유적 명칭에서 드러나듯 동일한 생산 과정에 대한 투입과 고효율의 대량 생산을 통해 동시에 다수의 창업기업을 지원하는 것이 특징임

창업지원정책 담당기관

• 정부/기관

기관명	Tech Nation
소재지/홈페이지	• 주소 : 3 Finsbury Avenue, London EC2M 2PA, All Work & Social - XYZ Building 2 Hardman Boulevard Spinningfields Manchester M3 3AQ • 홈페이지: https://technation.io/ • 이메일: info@technation.io
사업영역	• 정부 출연 기관이자 기술 분야 액셀러레이터 • 3단계에 걸쳐 안정화 단계까지 스타트업을 돕는 프로그램을 운영하고 있으며, 핀테크, 보안, 인공지능의 전문가 네트워크를 보유 • 영국에서 시작할 AI, FinTech, Cyber, Game, Vision 등의 기술 창업자들을 대상으로 Tech Nation Visa를 발급받을 기회를 제공하며, 잠재력 높은 스타트업 창업자(분야 미정)에게 Startup Visa 또는 Innovation Visa를 발급할 계획을 하고 있음

11) <https://startupgenome.com/>

영국

기관명	Startup loans
소재지/홈페이지	- 주소 : Start Up Loans Company 71-75 Shelton Street, Covent Garden, London WC2H 9JQ - 홈페이지 : https://www.startuploans.co.uk
사업영역	- 영국에서 창업하거나 사업하는 사람들을 위한 정부 출연 개인 대출 기관 - 최대 5만 유로까지 6% 고정 금리, 최대 5년의 상환 기간, 무료 애플리케이션 지원, 12개월 무료 자문 등의 서비스 제공 - 연구개발 비용은 물론 기술협력까지 협력 체계를 갖추고 있음
기관명	Nesta
소재지/홈페이지	- 주소 : 58 Victoria Embankment, London, EC4Y 0DS - 홈페이지 : https://www.nesta.org.uk - 전화 : +44 (0) 207 438 2500 - 이메일 : email@nesta.org.uk
사업영역	- 과학, 기술 및 예술 지원을 위한 국립 기금 자선 단체이며, 재정 기부로 운영됨 - 전문성을 비롯한 기술 및 자금 조달의 독특한 조합을 통해 문제해결을 유도하며, 증거 및 데이터, 신기술 및 사람들의 힘을 엄격하게 사용함으로써 실용적인 컨설팅 제공 - 자금 지원을 넘어서 아이디어를 구체적으로 확립하여 만족스러운 결과가 나오도록 새로운 도구와 방법, 자문 등을 지원



기관명	Innovation UK
소재지/홈페이지	• 주소 : Polaris House, N Star Ave, Swindon, London SN2 1FL • 홈페이지 : https://www.gov.uk/organisations/innovate-uk • 전화 : +44 300 321 4357 • 이메일 : support@innovateuk.ukri.org
사업영역	• 500명 이상 직원으로 구성된 비즈니스 조직으로 아이디어를 성공적인 제품과 서비스 및 사업 성장으로 이끄는 데 도움을 줄 수 있는 파트너, 고객 및 투자자와 비즈니스를 연결하는 정부 산하기관 • 2007년 이래로 8,500개의 조직이 약 70,000개의 일자리를 창출하고 영국 경제에 180억 파운드의 가치를 추가하는 것을 지원 • 2019 Deliver Plan에서 액셀러레이터 역할을 하는 방안을 발표



액셀러레이터 현황 - 영국

Accelerator Academy

투자대상(stage)



» 초기 단계(Early Stage)의 디지털 산업계의 스타트업을 대상으로 함

참여 기업의 분야 및 업종



» High Growth Potential Tech, Media, Telecoms(TMT)와 같은 디지털 기술 분야의 스타트업을 대상으로 함

스타트업 모집시기



» 매년 1분기에 프로그램 지원자를 모집하고 있으며, 총 10~12개의 기업을 최종 선발
» 1~4월, 4~7월, 9~12월에 프로그램이 진행됨

스타트업 지원기간



» 시장 조사, 제품 개발, 마케팅, 재무, 비즈니스 모델 등 12주에 걸쳐서 프로그램을 진행. 또한, 월/수요일 저녁에 멘토와 1:1 상담을 진행



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Lan Merricks	설립일	2011년
홈페이지 주소	https://acceleratoracademy.com	소재지	London
파트너사	6개	누적 보육기업	200개 이상
주요 포트폴리오	TMT(Tech, Media, Telecoms), Digital	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ 스타트업을 위한 12주 프로그램과 매주 월, 수요일에 진행되는 1:1 멘토링, 주간 아카데미 강의, 워크숍과 같은 교육을 지원함
- ▶ 기업당 600유로(VAT 별도)의 프로그램 참가비를 받고 있으며, 참여 기업은 5%의 지분을 Accelerator Academy에 매각해야 함
- ▶ Innovation Warehouse, Farringdon for Founders와 같은 공간을 제공하여 프로그램 기간에 참여 기업이 사업에 집중할 수 있도록 도움
- ▶ 파트너사가 수천 파운드가량을 아무런 대가 없이 지원하고 있으며, 제휴 파트너사의 제품과 서비스에 대한 할인 혜택도 부여
- ▶ 집중적이고 체계적인 시장 진출과 투자유치 기획을 지원하고 약 1,000명 이상의 투자자와 만날 기회를 제공하여 관련 산업계의 정보를 공유할 수 있는 장을 마련



엑셀러레이터 현황 - 영국

Ignite 100

투자대상(stage)



- 매우 초기단계(seed stage)부터 성장 단계(growth stage)까지 지원함
- 2019년 8월 현재 Funding round는 80회, 총 Funding 금액은 \$42.7M

참여 기업의 분야 및 업종



- B2B, B2C 기반의 기술을 보유한 스타트업을 지원함

스타트업 모집시기



- 공고를 통해 스타트업을 모집하며 신청서를 제출한 후 1차 스카이프 면접, 2차 인터뷰를 통해 선발
- 2019년 1월 9일부터 Ignite 2011부터 19번째 프로그램인 Propel 2019 Pre-Accelerator 시작 (20개 팀)
- IgniteNI 엑셀러레이터 프로그램은 2019년 1월 20일까지 신청을 받았으며, 3월부터 5월까지 10개 기업을 대상으로 진행



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Tristan Watson & Chris McClelland	설립일	2011년
홈페이지 주소	https://igniteni.com	소재지	New Castle(HQ), London, Manchester
파트너사	-	누적 보육기업	100개 이상
주요 포트폴리오	전 분야	누적 Exit 기업	2개

스타트업 지원기간



- ▶ 기본적으로 6개월 커리큘럼으로 구성되어 있으나 스타트업 기업 단계별로 3개월 프로그램도 제공하고 있음

지원 프로그램 및 내용



- ▶ (대표 프로그램) 6개월 동안 멘토링 서비스를 제공하며 25,000파운드 투자함. 매월 3주 동안은 스타트업 MBA 과정을 온라인으로 제공
- ▶ 매월 4번째 주에는 영국의 10개 도시에서 열리는 행사에 참가하여 포트폴리오 발표와 인터뷰 기회를 마련함
 - * (참가 신청 조건) 최소 두 개 이상의 제품을 보유한 회사에 한함
- ▶ (Propel Pre-Accelerator) 매우 초기단계(Seed Stage) 스타트업 기업을 위한 6개월 프로그램으로 참여 기업에게 15,000파운드를 투자함
 - (워크샵 지원) 재정, 마케팅, 판매, 고용, 투자 관련 워크샵을 개최
 - (멘토링 지원) Ignite팀 소속 정규 멘토와 관련 산업분야의 CxO가 멘토링 서비스를 지원

- (공간지원) 최대 12개월 간 'Ormeau Baths'에 무료 협업 공간을 제공
- 프로그램 수료 후 다음 단계인 Accelerator 프로그램 참가 신청 시, 즉시 최종면접 응시 권한을 제공
- (Accelerator 프로그램) 초기단계(Early Stage) 스타트업 기업을 지원하기 위한 12주 과정 프로그램으로, 규모의 성장과 후속 투자유치를 지원함
 - (멘토링 지원) 관련 산업 분야의 기업가 멘토의 집약적 코칭을 제공
 - (투자유치지원) 투자유치를 위한 워크숍을 개최하며, 15,000파운드 상당의 전환 대출을 지원. 북 아일랜드 이외 지역에서 입주하는 기업에게는 5,000파운드 추가지원이 가능
 - 대출은 InvestNI에 의해 발행되며 연간 수익이 100만 파운드 이상일 때만 상환
 - (공간지원) 최대 9개월 'Ormeau Baths'에 위치한 무료 협업 공간 제공함
 - (데모데이 지원) 투자자 미팅과 데모데이 참석을 위해 런던, 미국행을 지원함
- Ignite 100은 엑셀러레이터 프로그램 이외에도 아이디어를 창업화 시키는 과정을 지원하는 Pre-Accelerator 프로그램도 함께 지원
 - (Pre-Accelerator) 아이디어 구상 단계의 예비 창업가를 위한 하루 단기 프로그램으로 제품 개발, 고객 검증, 자금 모금에 대한 멘토의 경험과 사례를 제공함. 또한 일대일 멘토링 서비스를 제공하며 프로그램 수료자 네트워크에 접근 권한을 부여함



Ignite 100

북미

남미

유럽

동남아시아

동북아시아

서아시아

오세아니아



액셀러레이터 현황 - 영국

Level 39

투자대상(stage)



- » Pre-Seed, Seed 등 초기단계의 스타트업이 주요 투자대상임. 최근 94건의 투자 중 대부분이 Seed 펀딩 형태로 진행

참여 기업의 분야 및 업종



- » 핀테크 관련 기업을 선호하며 사이버 보안과 암호, 블록체인, 스마트 시티, 빅데이터 및 모빌리티 기술이 큰 비중을 차지함

스타트업 모집시기



- » 별도로 정해져 있지 않으며 입주 경쟁이 치열함

스타트업 지원기간



- » 상시 진행되는 4개의 프로그램별로 지원 기간이 상이함



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Ben Brabyn	설립일	2013년
홈페이지 주소	https://www.level39.co/	소재지	London
파트너사	-	누적 보육기업	200개
주요 포트폴리오	핀테크, 사이버 보안, IT, 마케팅/세일즈	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- CYBER39, AMBITION EXPLORED, People Behind The Future, Billion-dollar Ideas 이상 총 4종의 프로그램이 상시 진행됨
 - CYBER39: 영국 최대의 사이버보안 전문 엑셀러레이션. 20개의 보안 전문 스타트업을 런칭하고 있음
 - AMBITION EXPLORED: Karl Lagerfeld, YSL, Ferrari 등 유명 럭셔리와의 협업을 통해 브랜드가 치를 크게 향상시키고자 하는 이에게 적합한 프로그램
 - PBTF: Level39의 대표 엑셀러레이션 프로그램. 정기적으로 개최되며 2019년 현재 10기 프로그램이 종료되었음
 - BDI: 핀테크, 금융 전략 위주의 프로그램
- 참여 희망자는 필수적으로 멤버십에 가입하여야 함. 멤버십의 가격은 월 400~700파운드(VAT 별도) 수준임
- 월평균 4회 이상의 스타터 세미나 및 펀딩 공모전 등 이벤트를 개최함. 2019년 9월 16일에는 런던 본사에서 ALIBABA와 HSBC가 투자자로 참여하는 점프스타터 세션을 개최 예정임



액셀러레이터 현황 - 영국

Seedcamp

투자대상(stage)



- Early stage venture와 Seed 단계의 투자 선호
- 최근 들어 글로벌시장을 타깃으로 한 핀테크와 인공지능 관련 스타트업에 집중 투자

참여 기업의 분야 및 업종



- 투자하는 사업 분야에 큰 제한은 없으나, 핀테크 및 AI 사업 선호
- 선발된 스타트업에 10만 파운드(지분 7.5%)를 투자하며, 이후 20만 파운드까지 추가 투자 가능

스타트업 모집시기



- 연간 4번 개최되는 심사를 통해 보육기업을 선발
- 별도의 보육 공간을 확보하지 않고 런던 내 구글 캠퍼스를 활용함
- 선발기업에 지분의 3%를 멘토에게 워런트 형태로 제공할 것을 요구함



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Reshma Sohoni, Saul Klein	설립일	2007년
홈페이지 주소	http://seedcamp.com	소재지	London
파트너사	55개	누적 보육기업	250개
주요 포트폴리오	핀테크, 인공지능, 금융	누적 Exit 기업	-

스타트업 지원기간



- ▶ 기간은 별도로 정해져 있지 않으며, 자금 지원에서부터 작업공간 제공, 네트워킹, 멘토링 등의 활동을 지원

지원 프로그램 및 내용



- ▶ 기본적으로 자금 지원에서부터 작업공간 제공, 네트워킹, 멘토링 등 비즈니스와 관련된 모든 활동을 지원함
- ▶ Seedcamp Academy Days(Masterclasses) : 연 1회 4주 동안 진행되는 프로그램으로, 전 세계에서 가장 성공한 기업가, 운영자, 투자자 등을 초청. 노련한 멘토 및 네트워크 전문가로 구성된 집단과 1:1로 마스터 클래스를 진행
- ▶ 위의 마스터 클래스 프로그램에 참여할 경우 200,000유로 상당의 Founder's Pack(AWS, Google Cloud Platform, Big data Analysis Platform, 법률 서비스, SendGrid, Web Log Analysis Tool 등을 전부 무료로 사용 가능), Google Campus London 공간 제공, 2년마다 진행되는 미국 행사에 참여 등을 지원

▶ 창업생태계

개요

- IMF 2019년 4월 기준, 1인당 명목 GDP 53,004.47\$이며, 명목 GDP 세계 23위의 북유럽 선진국 중 하나임
- 인구대비 큰 경제 규모를 가지고 있으며, 독일과 마찬가지로 제조업에 특화된 국가이며, IT 산업도 선진국 측에 속함
- 북유럽 중 가장 큰 내수시장이지만, 인구가 적은 국가 스타트업의 특징인 창업단계부터 해외 진출을 염두에 두고 있으며 정부도 글로벌화 가능성이 높은 아이디어를 집중적으로 지원함
- Global Entrepreneurship Monitor에 따르면, 유럽 내 주요국에서 '초기 단계 기업 활동지수(TEA: Total Early-stage Entrepreneurial Activity)'가 증가한 것으로 나타났는데, 17년 기준 스웨덴은 7.3%로 나타나며 유럽 상위권에 이름을 올림 (세계은행 tcdata360 자료)
- 최근 아이디어 기술창업의 핵심기반이라 할 수 있는 VC(Venture Capital) 투자가 점차 확대되고 있으며, 인터넷, 모바일, Health Care 등 미래산업을 중심으로 CVC(Corporate Venture Capital)를 포함한 글로벌기업의 스타트업 투자도 확대 추세임¹²⁾
- 스웨덴의 선진화된 복지제도 때문에 실패에 대한 부담감이 없으며, 사회 안전망 덕분에 위험 감수의 부담을 덜고 스타트업, 기술 혁신 등의 활동이 활발히 발생하고 있음

12) <http://news.kotra.or.kr/user/globalAllBbs/kotranews/album/2/globalBbsDataAllView.do?dataIdx=157121&searchNationCd=101024>



- 스웨덴 정부는 스타트업에게 대출을 하거나 투자를 대가로 지분을 받지 않으며 그저 '시드머니(seed money)'를 제공. 한번 투자하면 10년에서 15년까지 기업의 활동을 추적하며 자금이 부족하면 추가 투자를 하며, 혁신에는 언제나 위험이 따른다는 생각으로 선불리 성공과 실패를 나누지 않는 인식 존재¹³⁾

창업지원정책 담당기관

• 정부/기관

기관명	VINNOVA
소재지/ 홈페이지	• 주소 : Mäster Samuelsgatan 56, 101 58 Stockholm, Sweden • 홈페이지 : https://www.vinnova.se/en/ • 전화 : +46 8 473 30 00 • 이메일 : vinnova@vinnova.se
사업영역	• 연구개발을 위한 주 정부의 자금 지원을 관리하는 스웨덴 정부 기관, 스타트업 전담 공기업으로 혁신청으로도 불림 • 혁신 프로젝트와 새로운 솔루션을 개발하는 데 필요한 연구비를 지원하며, 강력한 연구 및 혁신 환경에 '장기 투자'함 • 투자에서 그치지 않고 그 기업을 모니터링하며 평가하며, 어려움이 있을 시 자문, 추가 자금 등을 지원함

13) <https://news.mt.co.kr/mtview.php?no=2019050314015138861>

스웨덴

기관명	ALMI F retagspartner AB
소재지/ 홈페이지	• 주소 : Klarabergsviadukten 70 House A, plan 3. Stockholm, Sweden • 홈페이지 : https://www.almi.se/ • 전화 : +46 0771 55 85 00 • 이메일 : info.lanadm@almi.se
사업영역	• 비즈니스의 시작부터 성공에 이르기까지 기업가정신의 모든 단계에서 자문 서비스 및 자금 조달(대출, 자기 자본의 형태)을 지원하는 정부 산하의 액셀러레이터 및 투자 기관 • 스웨덴의 모든 지역에 지사를 두고 있어 네트워크 활용이 매우 쉬움 • 스타트업에 대출을 제공하고 사업 개발을 지원하며, 설립 초기 기업뿐만 아니라 기존 기업에도 적용. 확장 가능한 비즈니스 개념을 갖춘 초기 단계의 신흥 기업에 VC를 제공

• 민간

기관명	Industrifonden
소재지/ 홈페이지	• 주소 : Vasagatan 11, 111 20 Stockholm, Sweden • 홈페이지 : https://industrifonden.com • 전화 : +46 8 587 919 00
사업영역	• 1979년 스웨덴의 산업 촉진을 위해 공식 산업 기금을 다루는 기관에서 출발하여 기술, 생명 과학 부문의 스타트업을 후원하는 대형 VC로 성장한 기관 • 펀드 규모가 상당하며, 기술이 혁신적이고 수익성이 높다고 판단될 때, 창업에 필요한 과정이 신속히 진행되도록 모든 자원을 지원



기관명

Connect SVERIGE

소재지/ 홈페이지

- 주소 : c/o United Spaces, Östra Hamngatan 16, 411 09 Göteborg, Sweden
- 홈페이지 : <https://connectsverige.se/>
- 전화 : +46 73 960 32 58

사업영역

- 1999년 스웨덴의 파트너, 투자자 및 전문가와 함께 설립된 이래로 수천 명의 기업가가 성장하도록 지원을 한 비영리 액셀러레이터 기관
- 매주 새로운 행사를 진행하며, 금융 및 유명 기업 네트워크를 가지고 있음



엑셀러레이터 현황 - 스웨덴

Think Accelerate

투자대상(stage)



- » Seed 단계부터 성장단계까지 지원
- » 이례적으로 소액의 Seed 자본금을 지급하는 경우도 있으나, 스타트업의 지분을 소유하지 않는 것이 원칙임

참여 기업의 분야 및 업종



- » 기술창업의 핵심기반인 인터넷, 모바일, Health Care 등 미래산업 중심

스타트업 모집시기



- » 매년 2회 운영되며, 2019년 9월 중순 프로그램 시작 예정

스타트업 지원기간



- » 12주 프로그램이며, 글로벌 네트워크 가입, 투자자 연결, 세계적 수준의 멘토링 제공을 약속



엑셀러레이터 유형_보육형

대표자	Alexander Bastien	설립일	2012년
홈페이지 주소	www.thinkaccelerate.com/	소재지	Helsingborg, Skane Lan
파트너사	-	누적 보육기업	66개
주요 포트폴리오	IT, 소셜 플랫폼, 마케팅	누적 Exit 기업	1개

지원 프로그램 내용



- ▶ 정규 엑셀러레이션 프로그램이 1년 중 봄과 가을 2회 개최됨. 2015년부터 2019년 봄까지 총 9회 동안 54개 스타트업을 배출하였으며, 8월 기준 Think의 펀딩 수혜를 받은 스타트업은 34개사임
- ▶ 엑셀러레이션 프로그램은 12주 과정이며 On-Site로 Mindpark내 현지 작업공간인 StartupLabs에서 이루어짐. 최장 4개월의 프로그램 이수 후 Demo Day를 통해 시연기회를 가짐
- ▶ Mindpark내 다른 엑셀러레이션 프로그램인 SoPact, VentureLab, Nyf retagarcentrum과도 작업 공간을 공유하기 때문에 교류의 여지가 있음
- ▶ 극초기 아이디어 단계의 발굴을 위한 Think Forward 프로그램이나 이미 안정권에 접어든 스타트업을 위한 Think Growth 프로그램도 상시 신청을 받음

▶ 창업생태계

개요

- IMF 자료 2019년 4월 기준 1인당 GDP 53,016.19\$, 국가 GDP 17위임
- 2017년 네덜란드의 '초기 단계 기업 활동지수(TEA: Total Early-stage Entrepreneurial Activity)'는 9.9%가 증가하여 유럽 국가 중 1위에 이름을 올림 (세계은행 tcdata360 자료, 18년 자료 없음)
- EU 선정 혁신 도시 지수 3위, 유럽 연합 잡지 EU-Startups에선 2018년까지 유럽에서 가장 활발한 스타트업 허브로 영국, 독일, 프랑스에 이어 4번째로 선정하였음¹⁴⁾
- 5,500개 이상의 신생 기업, 10개 이상의 혁신 허브를 가지고 있으며, 많은 VC와 액셀러레이터 등이 스타트업을 위해 상주하고 있음. 또한, 한 도시에 집중되어 있지 않고, 여러 도시에 스타트업 지원을 위한 기관, 기업들이 분포하였으며, 도시별로 전문적인 기술이 존재
- 수도 암스테르담의 대표 스타트업 지원기관인 StartupDelta와 StartupAmsterdam이 프로그램 개발, 연결 및 성장, 자문 등 스타트업을 지원, Database of Business and Science 및 과학 및 첨단 기술 분야(CT)에 도움을 주려는 특별전담팀이 있음, 이 도시에서 창업한 기업 중 가장 유명한 기업은 Adyen(2006년 창업, 글로벌 결제 서비스, Fintech 기업, 시총 약 190억\$)
- 헤이그(Den Haag)의 Security Delta Campus는 보안 기술을 중점적으로 지원하며, 정부 기관, 지식 기관 및 기업과 협력하여 도시 및 국가 안보, 사이버 보안, 법의학 및 핵심 인프라 보호 혁신 등을 지원하는 서비스를 제공

14) <https://www.eu-startups.com/2018/11/top-15-europes-biggest-startup-hubs-in-2018/>



- 위트레흐트(Utrecht)는 인큐베이터 Utrech Inc를 통해 3D Printing, 재생 의학, 암 연구, 줄기세포 등의 바이오산업을 중심으로 창업지원을 하고 있으며, 생명공학을 통해 도시 지속 가능성을 높이고자 산학 이 협력하여 Science Park(스타트업 단지) 재단을 만들고 운영하고 있음¹⁵⁾
- 세계에서 손에 꼽는 항구이자 유럽 선박 무역의 통로를 가진 로테르담(Rotterdam)은 항구뿐만 아니라 철도, 도로, 항공 등의 교통수단까지 모두 발달한 지리적 이점을 이용해 운송업, 항만 관련 기술 스타트업을 장려하고 있음

창업지원정책 담당기관

• 정부/기관

기관명	Startup Delta
소재지/홈페이지	• 주소 : Epicenter Fred, Roeskestraat 115 1076 EE Amsterdam The Netherlands • 홈페이지 : https://www.startupdelta.org/ • 이메일 : business.gov.nl/contact/netherlands-chamber-of-commerce/ • 전화 : +31 (0)88 5852222
사업영역	• 네덜란드 전직 정치인 Neelie Kroes에 의해 설립된 벤처 기업/스타트업 지원기관 • 정부, 기업 및 주요 혁신 허브와의 고유한 연결을 통해 네덜란드 스타트업 생태계를 하나의 연결된 허브로 통합하는 것, 장벽을 허물고 인재, 자본, 네트워크, 지식 및 시장에 대한 접근성을 높이는 것을 목표로 하고 있음 • 도시별로 다른 특화 기술을 연결하고 소통 창구의 기능을 함

15) <https://ko.intercompanysolutions.com/>

네덜란드

기관명	Ministerie van Buitenlandse zaken
소재지/홈페이지	- 주소 : Rijnstraat 8, 2515 XP Den Haag, The Netherlands - 홈페이지: https://www.dggf.nl/ - 전화: +31 70 348 6486
사업영역	- 네덜란드 외무부이며, 네덜란드 현지 및 아프리카, 중동, 아시아 등의 개발도상국, 신흥 시장에서 스타트업을 하는 기업가들을 지원 - DGGF(Dutch Good Growth Fund)로 불리며, 주로 해외사업을 진행하고자 하는 스타트업, 중소기업에 자금 지원을 하고 있음
기관명	Startup Amsterdam
소재지/홈페이지	- 주소 : StartupAmsterdam HQ, NL Amsterdam Jodenbreestraat 25, The Netherlands - 홈페이지: https://www.iamsterdam.com/en/business/startupamsterdam/ - 이메일 : info@startupamsterdam.org
사업영역	- 암스테르담의 스타트업 커뮤니티 운영, 스타트업 생태계 유지 및 연결을 촉진하는 역할을 위해 만들어진 기관 - 스타트업 설립, 확장, 인재, 기업 및 투자자 연결, 기타 스타트업 도시 연결 등 스타트업의 기회를 제공하고 액셀러레이터 사업을 진행 - International Startup Boot Camp, Amsterdam Capital Week, Tech Connect 등 다양한 프로그램을 진행하고 있음



• 민간

기관명	The Hague Humanity Hub
소재지/홈페이지	• 주소 : Den Haag, Zuid Holland • 홈페이지: http://www.humanityhub.net
사업영역	• 스타트업뿐 아니라 다양한 커뮤니티를 가진 플랫폼, 헤이그에 있는 비영리단체 • 혁신, 공동 창작 및 지식 교환을 위한 개방적이고 다양한 커뮤니티에 대한 액세스를 제공 • 공동 작업 공간, 커뮤니티, 문화, 협업, Innovation Acceleration, 각종 이벤트 등 다양한 전문 분야를 두고 운영하고 있음



Rockstart

투자대상(stage)



- » 프로그램 내용에 따라 상이함
- » Pre-seed에서 시리즈 A 기업까지 투자대상으로 함
- » 대체로 소정의 자본금(10만 유로에서 50만 유로)을 지급하고 소량의 지분을 소유하는 방식을 취함
- » 지난 8년간 집계된 투자 건수는 127건이나 이 중 Lead Investments는 8건으로 적은 비중임

참여 기업의 분야 및 업종



- » 3D 프린터, 공유 플랫폼, 에너지 및 AI 분야 선호

스타트업 모집시기



- » 각 분야별로 신청 및 프로그램 시행 일정이 상이



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Rune Theill	설립일	2011년 7월 1일
홈페이지 주소	https://www.rockstart.com/	소재지	Amsterdam
파트너사	-	누적 보육기업	152개
주요 포트폴리오	기술융합, 에너지, 보건, 어그테크	누적 Exit 기업	9개

스타트업 지원기간



- Artificial Intelligence Program - 180일
- Web & Mobile Program - 150일
- Smart Energy Program, Health Program, AgriFood Program은 따로 언급되지 않음

지원 프로그램 및 내용



- 기술융합, 에너지, 보건, 어그테크 별로 5~7개의 엑셀러레이션 프로그램이 상시 가동 중임

엑셀러레이터 현황 - 네덜란드

분야	프로그램 명	비고
Emerging Tech	RENEW THE BOOK	
	FEMTEQ	여성 스타트업 특화 프로그램, INCO와 JP Morgan이 파트너로 참여
	ROCKSTART WEB&MOBILE	2019년 8월 기준 네덜란드 일정은 종료, 차기 일정은 콜롬비아 예정
	ROCKSTART ARTIFICIAL INTELLIGENCE	2019년 8월 18일까지
Emerging Tech	ENERGYXL	
	SHELL NEW ENERGY CHALLENGE	최종 우승자에게 Shell Retail과의 협업 기회 제공
	GREEN CHALLENGE DEEPDIVE	
	ROCKSTART SMART ENERGY	
HEALTH	DUTCH DIGITAL HEALTH CHALLENGE	
	ROCKSTART HEALTH	9월 23일 프로그램 시작
AGRIFOOD	FOODTRACK BY MAERSK	
	GREEN CHALLENGE DEEPDIVE	
	ROCKSTART AGRIFOOD PROGRAM	9월 중 프로그램 시작



Rockstart

북미

남미

유럽

동남아시아

동북아시아

서아시아

오세아니아

▶ 창업생태계

개요

- IMF 자료 2019년 4월 기준, 1인당 명목 GDP 49,897.1\$, 국가 명목 GDP 45위임
- 정치적 청렴도가 최상위권에 있으며, 유기적인 민간·공공기관 간의 공조문화, 사회적 안전망 등을 보유
- NOKIA의 몰락에도 불구하고 스타트업 강국으로 떠오른 비결로 협력과 상생의 가치를 중시하는 독특한 창업 문화가 있으며, 핀란드는 스타트업 수가 약 2,400개로 인구수 대비 세계 1위임
- 내수시장이 작은 한계점을 극복하고자 창업 초기 단계부터 해외시장 진출을 목표로 함
- 해외 인재 유치에도 적극적이며, 인재 유치를 위한 스타트업 비자제도, 취업 체류 비자의 기간 연장, 본인뿐만 아니라 가족도 체류 허가를 하는 등의 노력을 기울이고 있음
- 정부·학계·기업 간 유기적인 협력뿐 아니라 대기업과 스타트업 혹은 스타트업끼리도 거리낌 없이 데이터와 노하우를 공유하는 등 경쟁보다는 상생을 추구하는 분위기¹⁶⁾
- 핀란드 스타트업 축제 'Slush'는 스타트업뿐만 아니라 전 세계의 VC, Angel Investor도 참여하는 매우 유명하고 큰 행사이며, 형식적인 틀이 없는 플랫폼 성격의 창업 컨퍼런스임. 이 행사의 주최 'Slush'는 특정 기업의 사적 이익을 추구하는 형태로 운영되는 것이 아니라, 알토 대학교를 중심으로 하는 대학생들, 그리고 20대의 젊은 구성원들이 철저히 행사 기획-운영-관리를 해나가는 스타트업임¹⁷⁾
- 핀란드의 유명 액셀러레이터 프로그램인 '스타트업 사우나(Startup Sauna)'는 알토 대학교뿐만 아니라 다른 학교, 기업, 주변 국가와의 협력을 통해 체계적으로 운영되고 있음

16) <https://www.mk.co.kr/news/business/view/2019/05/343920/>

17) <https://verticalplatformkr/archives/8382>



창업지원정책 담당기관

• 정부/기관

기관명	FINNVERA
소재지/홈페이지	• 주소 : Kallanranta 11, 70111 Kuopio, Finland • 홈페이지: https://www.finnvera.fi • 전화: +358 029 460 2580
사업영역	• 사업 창업, 성장 및 국제화는 물론 외부 유출 위험 보호를 위한 자금 조달을 제공하는 국가 소유의 특수 금융 기관이자 핀란드 수출 신용 평가 기관 • 사업 시작 시 조언, 금융 계획, 자금 지원, 해외시장 관련 자문 등 스타트업에 대해 다양한 지원을 하고 있음
기관명	Suomi.fi
소재지/홈페이지	• 주소 : - • 홈페이지: https://www.suomi.fi • 전화: +358 295 000 0295, 000
사업영역	• 핀란드의 모든 공공 행정 서비스와 포괄적인 목록을 제공하는 웹 서비스(한국의 정부24) • 사업 시작부터 개발, 보조금, 재무 관리, 위기 상황 대처, 법적 조항, 상용화, 해외시장 진출 등 스타트업 지원 관련 정보가 있음 • 사업 계획, 사업 시작, 직원 채용 Route Map을 만들어 사업/창업을 개개인에게 맞춤 서비스를 제공하고 있음

핀란드

기관명	Teknologian kehittämiskeskus (Tekes)
소재지/홈페이지	- 주소 : Kyllikinportti 2, Länsi-Pasila, 00101, Helsinki, Finland - 홈페이지 : www.Tekes.fi - 전화 :
사업영역	- 기술, 혁신 산업 및 서비스 개발 촉진을 위한 연구/기술 개발 비용 지원 기관 - 혁신기업, 연구 단체와 협력하여 다양한 프로젝트, 지원을 아끼지 않으며, 성장 기금, R&D 혁신 기금 모금을 통해 장기적으로 경제와 사회에 이익이 되도록 하는 프로젝트 진행
기관명	NewCo. Helsinki Accelerator
소재지/홈페이지	- 주소 : Ensi linja 1, 00530 Helsinki, Finland - 홈페이지 : https://newcohelsinki.fi/ - 전화 : +358 9 310 36360
사업영역	2014년 설립된 헬싱키시 스타트업 지원기관으로 설립, 창업가들이 아이디어를 현실화하고 기업가가 지녀야 할 능력을 배양할 수 있도록 지원하는 시립 기관 - 초기 단계를 지원하는 서비스를 제공하여 헬싱키시의 기업가가 많이 나오는 것을 목적으로 하고 있음 - 매년 200개 이상의 행사가 개최되고 있으며, 서비스를 받은 기업 중 5년 이상 존속하는 기업이 80% 이상임을 강조함



• 민간

기관명	Aaltoes
소재지/홈페이지	• 주소 : Aalto Entrepreneurship Society ry, Betonimiehenkuja 3 D, 02150 Espoo, finland • 홈페이지: https://www.aaltoes.com/ • 이메일: lauri.kajjasilta@aaltoes.com
사업영역	• 학생들이 운영하는 비영리단체이자, 창업 문화가 급속하게 활성화되는데 일조한 청년 주도 스타트업 단체 • 학생과 기업가를 위한 기업가정신을 기르고 격려하기 위해 기업이 역할 모델을 제시 및 교육, 인턴십 프로그램, 프로젝트 등 다양한 행사 개최



엑셀러레이터 현황 - 핀란드

Kiusas

투자대상(stage)



- ▶ 초기 단계에서 거의 모든 일에 신생 기업을 지원하며, 아이디어를 실현하고, 제품을 개발 및 출시하고, 견인을 얻거나, 성장하고, 비즈니스를 확장하거나, 법률, 자금 모금, 고용, 설계 또는 기술과 같은 특정 주제에 이르기까지 모두 지원함

스타트업 모집시기



- ▶ Start Program - 지원 기간 2019. 9 ~ 10이며, 10월부터 진행
- ▶ Accelerator Program - 지원 기간 2019. 3. 12 ~ 5. 23이며, 2019. 7. 3 ~ 8.29에 프로그램이 새로이 진행됨

스타트업 지원기간



- ▶ Start Program - 3주 동안 진행, 마케팅, 판매 촉진 등에 초점을 두고 10월 진행 예정
- ▶ Accelerator Program - 9주 동안 진행되며, 마지막에 Demo Day 진행, 2019년 8월 29일 Kiusas Accelerator Demo Day



엑셀러레이터 유형_보육형

대표자	Aaro Isosaari	설립일	2017년
홈페이지 주소	https://www.kiuas.com	소재지	Otaniemi
파트너사	15개	누적 보육기업	-
주요 포트폴리오	-	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- Start - 3주간의 집중 프로그램 Pre-Accelerator는 인증, 제품 개발, 반복, 판매 및 엑셀러레이터 여행의 초기 단계에서 중요한 다양한 주제에 중점을 두며, 저녁과 주말에 진행하여 높은 참여율을 유도. 전면 무료 프로그램
- Accelerator - 엑셀러레이터 9주 프로그램은 스타트업에게 제품 시장 적합성, 고객 확보, 성장, 마케팅, 브랜딩, 팀 구축 및 확장을 위한 고유 방법을 제공하는 전면 무료 프로그램



엑셀러레이터 현황 - 네덜란드

STARTUP CONNECT

투자대상(stage)



» 재학생이나 초기의 스타트업 및 모든 단계에 대한 보육과 투자 진행

참여 기업의 분야 및 업종



» ICT 기반의 신기술을 선호, 특히 엑셀러레이터 Hub 13은 핀테크에 집중

스타트업 모집시기



» 2019년 8월 1일 ~ 9월 1일 모집, 2일부터 10일까지 평가를 거친 후 11일 최종 발표

스타트업 지원기간



» 2019년 9월부터 15주 동안 진행됨



엑셀러레이터 유형_보육형

대표자	Paul Blazek	설립일	2018년
홈페이지 주소	http://www.startupconnect.info	소재지	Kirkkokatu
파트너사	50개 이상	누적 보육기업	-
주요 포트폴리오	ICT	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- Program for SMEs - 중소기업을 위한 프로그램이며 국제화 전략, 능력 강화를 위한 교육, EU 이벤트, 포럼 참석을 통한 인적 네트워크 구축 등을 지원
- Accelerator Program for Startups - 스타트업을 위한 엑셀러레이터 프로그램이며 하반기의 경우 대부분 Corporate 및 VC의 스타트업 투자를 받는 것에 초점을 둠. 투자자, VC와의 의사소통, 투자 펀드 모금 전략, 크라우드 펀딩 방법, 정부의 지원자금 유치 등을 교육, IT 스타트업의 경우 재무 모델링도 추가로 교육
- 2019년 9월 프로그램의 경우 10월 15일 모스크바 Go Tech Arena 포럼 참석, 11월 21일 Slush 참석 등의 행사가 있음

▶ 창업생태계

개요

- IMF 2019년 4월 기준, 국가 GDP 세계 7위의 경제 대국이며, 1인당 명목 GDP 42,472.71\$임. 영국, 독일과 함께 유럽의 경제를 이끄는 나라
- 북유럽을 제외한 국가보다 높은 수준의 과세 및 부담스러운 노동법에도 불구하고 수천 개의 혁신적인 첨단 기술회사, 국제적으로 유명한 기술 레이블 및 주력 인큐베이터의 성공으로 인해 스타트업 국가로 급부상하였음
- 2014년부터 스타트업 육성 정책인 "La French Tech" 프로그램을 시행해 창업생태계를 조성하고 프랑스 스타트업을 브랜드화하여 해외시장 개척을 지원¹⁸⁾
- 스타트업에서 가장 유망한 ICT 외에도 GPS 지원 전자 자전거, 사진 플랫폼, 미래 먹거리, 수소 연료 전지 등 새로운 스타트업 비율도 많은 편
- 사물인터넷, 미래교통수단, 신재생에너지, 첨단의학 등 9개 분야의 집중 투자를 통해 기존에 강점을 가지고 있는 산업의 성장과 새로운 산업분야 개척을 위한 '미래산업(Industrie du Futur)' 프로젝트가 시행 중
- 파리에 있는 세계 최대의 스타트업 시설로 불리는 'Station F'는 엄청난 크기의 시설과 1000개 이상의

18) <http://news.kotra.or.kr/user/globalAllBbs/kotranews/album/781/globalBbsDataAllView.do?dataIdx=174892&column=&search=&searchAreaCd=&searchNationCd=&searchTradeCd=&searchStartDate=&searchEndDate=&searchCategoryIdx=&searchIndustryCatIdx=&searchItemName=&searchItemCode=&page=2&row=10>



기업, 35개의 공공 행정 기관, 40개의 VC Fund가 상주하며, 30개 이상의 스타트업 지원 프로그램, 600개 이상의 이벤트를 운영하고 있음

- Apéro Entrepreneurs, France Digitale Day, B2B Rocks 같은 협회 활동이 활발하며, 인적 네트워크 확장, 토론, 사업 시작 및 개발 등에 도움이 되도록 하는 스타트업 커뮤니티가 특히 발달해 있음¹⁹⁾
- 세계적으로 유명한 IT 및 스타트업 국제 전시회인 Vivatech는 2016년부터 파리에서 개최 중임. 2019년 5월 행사에 12만 명의 참가자, 13,000명의 스타트업, 3,000명 이상의 투자자들이 참석하여 기술 동향, 유망 스타트업 발굴, 투자자금 자문 등 오픈 이노베이션 프로그램을 진행

창업지원정책 담당기관

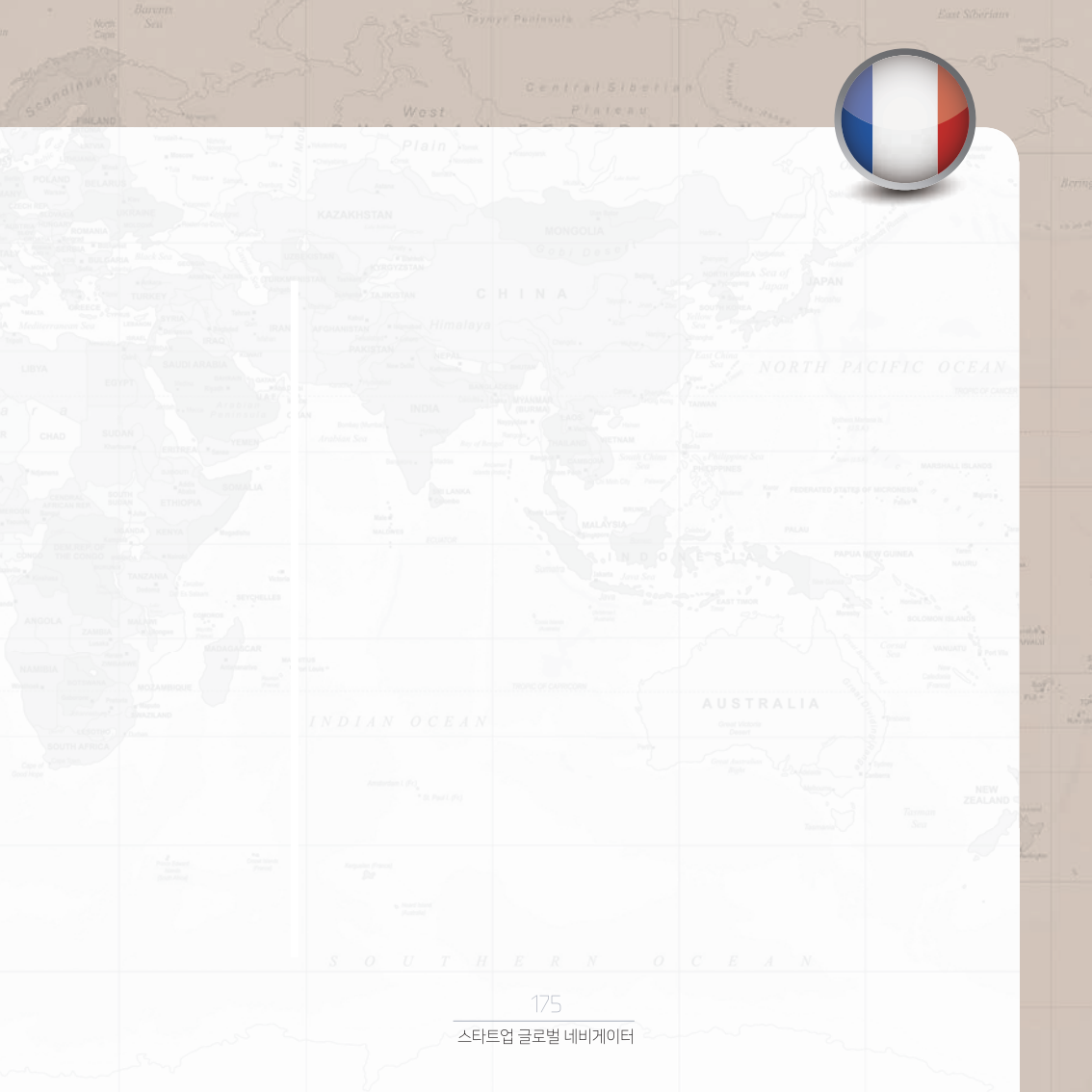
• 정부/기관

기관명	bpi-france-creation
소재지/홈페이지	• 주소 : FR Paris 14 rue Delambre 75014, France • 홈페이지: https://bpi-france-creation.fr/
사업영역	• 2019년 1월 1일부터 AFE(Agence France Entrepreneur, 프랑스 창업진흥청)와 CDC (Caisse des Dépôts, 프랑스 공공 금융 기관)의 합병하여 만들어진 정부 산하 비영리단체 • 사업 계획부터 시작하여 프로젝트 자금 조달 방법, 법적 자문, 인수합병 문제 등 스타트업 창업 시 생기는 다양한 문제에 도움을 주고자 설립

19) <https://www.eu-startups.com/2019/03/paris-startup-ecosystem-at-a-glance/>

프랑스

기관명	Business France
소재지/홈페이지	- 주소 : 77 Boulevard Saint-Jacques, 75014 Paris, France - 홈페이지: https://www.businessfrance.fr - 전화: +33 1 40 73 30 00
사업영역	2015년 UBIFRANCE와 프랑스 국제 투자기구(Invest In France)의 합병을 통해 설립된 프랑스 정부 기관 - 프랑스 기업 대상으로 국제 개발 및 수출 지원, 외국인 투자자 소개 등의 서비스 제공 - 프랑스의 회사 및 영토의 매력, 경제 이미지를 홍보하며, 국제 비즈니스 자원봉사 관리와 개발, 국제 협력 등을 담당하고 있음
기관명	Station F
소재지/홈페이지	- 주소 : 5 Parvis Alan Turing, 75013 Paris, France - 홈페이지: https://www.stationf.co
사업영역	2017년 마크롱 대통령에 의해 공식적으로 출범한 비즈니스 창업 보육 센터이며, 세계 최대의 스타트업 시설로 유명 1000개 이상의 스타트업이 상주해 있으며, Facebook, Microsoft, Adidas, Naver 등 유명 기업도 있음 30여 개의 스타트업 프로그램을 운영하고 있으며, 멘토 사무소, VC 및 투자자 커뮤니티, 스타트업 공공 행정 전문가 상주





엑셀러레이터 현황 - 프랑스

50 Partners

투자대상(stage)



- » 스타트업 초기 단계부터 안정화가 이루어졌다고 평가받는 시리즈 A, B 기업까지 고루 투자대상으로 고려함

참여 기업의 분야 및 업종



- » 금융, 커뮤니티, 플랫폼, 보안, SaaS, 블록체인 등

스타트업 모집시기



- » 매년 소수의 기업을 상시적으로 선발

스타트업 지원기간



- » 18개월의 장기 프로그램 제공



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Jerome Masurel Charles Fourault	설립일	2012년
홈페이지 주소	https://www.50partners.fr/	소재지	Paris
파트너사	17개	누적 보육기업	50개 이상
주요 포트폴리오	그린테크, 어그테크, 순환경제, 소셜 미디어	누적 Exit 기업	1

지원 프로그램 내용



- 까다로운 선별과정을 거침. 매년 선발되는 기업의 수가 유동적임
- 총 훈련 기간이 18개월로 최장 4개월을 넘지 않는 다른 엑셀러레이터에 비해 집중적이고 확실한 지원이 보장됨
- 지원금의 액수나 훈련과정에 대해서는 자세히 알려져 있지 않음
- STARTUP EXCHANGE 프로그램으로 도중에 다른 국가 시장을 1개월간 체험해볼 수 있음



엑셀러레이터 현황 - 프랑스

BoostInLyon

투자대상(stage)



» Seed 및 Early stage부터 성장단계(growth stage)까지 지원

참여 기업의 분야 및 업종



» 어그테크, 문화예술, 소셜 미디어, 모바일 서비스 플랫폼, 식품, 유통, 보안

스타트업 지원기간



» 기본적으로 6개월간 워크숍과 코칭 세션 등 강도 높은 과정으로 진행

스타트업 지원기간



» 기본적으로 6개월간 워크숍과 코칭 세션 등 강도 높은 과정으로 진행



엑셀러레이터 유형_보육형

대표자	Jerome Poiraud Philippe Pelissier	설립일	2011년
홈페이지 주소	http://boostinlyon.fr/	소재지	Lyon
파트너사	14개	누적 보육기업	120개 이상
주요 포트폴리오	문화예술, 소셜 미디어, 모바일, 식품, 유통, 보안	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 내용



- BoostInLyon 오리지널 프로그램이 정기적으로 개최되고 있어 한번에 7~10개 스타트업을 선별함
- 6개월간 고강도의 훈련과정을 포함하기 때문에 이것을 원치 않는다면, MoBiLhome 서비스로 부분적인 참여가 가능함. 그러나 프로그램 참여자에게는 비용이 면제됨
- 2019년 8월 현재 BIL은 14기까지 진행되어 120개 기업을 배출하였음. 이외에도 비정기적으로 외국 기업의 정착을 돕기위한 FrenchTechTicket 연계 프로그램이 개설되고 있음
- L'Open Coffee Club, Le BILShow, Les NoBILShit, Le Lyon FundDay 등 스타트업 시연과 펀딩 이벤트를 주관하고 있음. 직접적인 투자가 없는 대신 파트너 기관의 투자를 유도하는 방식으로 투자금을 충당함



엑셀러레이터 현황 - 프랑스

Creative Valley

투자대상(stage)



» Creative Center와 Creative House는 전 단계의 스타트업을 대상으로 함

참여 기업의 분야 및 업종



» VR, AR, Vided Games 및 IoT, Health Tech(제약, 의학 등), 디지털, 로봇, ADN(Air Design and Nemerique), Fasion Tech, 예술, 사이버 보안 등 다양한 분야의 스타트업 기업을 지원함

스타트업 모집시기



» 프로그램 모집은 비정기적으로 운영
» ONCO ENTREPRENEUR Program - 9월 말까지 혁신 의료분야 프로젝트의 신청자 모집 중

스타트업 지원기간



» 프로그램은 6개월에서 1년까지로 상황에 따라 유동적임



엑셀러레이터 유형_보육형

대표자	Yann Gozlan	설립일	2011년
홈페이지 주소	https://www.creative-valley.fr	소재지	Paris
파트너사	-	누적 보육기업	100개 이상
주요 포트폴리오	VR, AR, Video Games, IoT, Health Tech, 디지털, 로봇, ADN Fashion Tech, 예술, 사이버보안	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ (Creative Center) KB, Station F, Nucleus, Baltard Innovation 총 4곳이 운영 중이며 가장 큰 규모이자 다섯 번째 센터인 'poste centrale de Versailles'가 2016년에 오픈함
- ▶ 스타트업 기업에게 필요한 미팅 공간, 개인 사무실, 오픈 스페이스, 이벤트 스페이스, 기초적인 설비까지 완벽 지원
- ▶ (Creative House) 총 3곳으로 스타트업 설립자들에게 거주지와 협업 공간을 제공하여 설립자들 간의 자발적인 소통의 장을 구축함
- ▶ (Creative Factory) 다양한 분야의 학생, 기업가, 연구자, 프리랜서 및 기타 참가자들이 비슷한 상품 또는 아이디어를 함께 공유하고 협업하여 발전할 수 있는 프로젝트의 장 제공
- ▶ (자금 지원) 대부분의 서비스가 무료로 제공되며 투자 지원금이 없음
- ▶ (이벤트 지원) 스타트업 설립자들이 다양한 분야의 설립자들을 만날 수 있는 소통의 장 또는 각종 세미나, 페어 등의 이벤트를 매주 개최함
- ▶ (개별 맞춤 지원) 각 스타트업 기업에 맞는 담당 멘토 및 전문가 연결과 정보 제공 지원
- ▶ (프로그램 지원) 스타트업 설립자가 자신이 해당하는 분야의 프로그램에 참여하여 멘토와 전문가의 도움을 받아 기업 창업으로 이어질 수 있도록 지원하고 있으며, 현재 총 4개의 프로그램이 운영되고 있음



엑셀러레이터 현황 - 프랑스

Paris&Co

투자대상(stage)



» 제한 없음

참여 기업의 분야 및 업종



» Sport, Digital Publishing, E-Health, Well-Being, Fintech, Real Estate, Digital Contents, Food Tech, HR Tech, Logistics&Sustainable Urban Mobility, Tourism, E-Sport, Retail&Services, Event Management Industry

스타트업 모집시기



» 14개의 혁신 플랫폼을 갖고 있으며, 스타트업의 기술에 따라 지원 시기가 다름

스타트업 지원기간



» 프로그램, 플랫폼별로 상이
» 14개 플랫폼 총합 300개 이상의 파트너사가 있을 것으로 추정



엑셀러레이터 유형_보육형

대표자	Karine Bidart	설립일	2000년
홈페이지 주소	https://parisandco.com	소재지	Paris
파트너사	300개 이상	누적 보육기업	1000개 이상
주요 포트폴리오	ICT, 공연 예술, 출판, 부동산, Food-Tech, Sport, Fintech 등	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



프로그램명	분야	내용
VILLE DURABLE	순환경제, 부동산	순환 경제부문(순환경제 플랫폼, 부동산, 물류 및 이동성, 이동 수단)의 스타트업을 지원하는 플랫폼
LABO DE L' EDITION	Digital Publishing	출판, 미디어 분야 등과 ICT를 융합하여 성장, 지속가능성을 높이기 위한 스타트업 지원 플랫폼
TECH CARE PARIS	E-health & Well-being	건강 및 복지 혁신 분야를 지원하기 위한 플랫폼, 의료공학과 ICT를 접목한 Medi-Tech 분야도 지원
Le Swave	핀테크	핀테크 전용 혁신프로그램으로 기존 은행, 보험회사의 혁신, 새로운 금융시스템 구축 등의 업무를 보고 있음
LINCC	Digital Content Creative Industries	Education + Tech, Video, Digital Publishing, 3D Animation, Music, VR, Audiovisual 분야의 엑셀러레이팅을 맡고 있음
SMART FOOD Paris	음식 + ICT	미래 먹거리 산업뿐 아니라 음식 분야의 품질, 유통 등의 혁신을 목표로 하며, 나아가 음식물쓰레기 감소 등에도 힘쓰는 Food Tech 플랫폼
RHIZOME	HR + ICT	인적자원 선발 혁신을 위한 HR + Tech 플랫폼
LE TREMPLIN	Sports	9월 중 프로그램 시작



엑셀러레이터 현황 - 프랑스

Paris Pionnières

투자대상(stage)



» Pre-Seed 단계부터 Series A~C 단계까지 스타트업 단계에 대한 특별한 제한은 없음

참여 기업의 분야 및 업종



» 디지털, 정보기술, AI, 로봇 공학, 바이오테크

스타트업 모집시기



» 모든 프로그램에 대해 3개월마다 참가 기업을 선발
» 홈페이지에서 사업계획서(Pitch)를 첨부하여 상시 접수 가능. 반드시 여성 CEO이어야만 되는 것은 아니지만, 관리부문에 한 명 이상이 있어야 함

스타트업 지원기간



» 전문적인 인큐베이션 프로그램은 1년 동안 진행됨
» Pre-Incubation은 프로그램별로 유료와 무료 프로그램으로 구분



엑셀러레이터 유형_보육형

대표자	Marie Georges	설립일	2005년
홈페이지 주소	https://pionnieres.paris	소재지	Paris
파트너사	-	누적 보육기업	350개
주요 포트폴리오	디지털/정보기술, AI, 로봇공학, 바이오테크	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ 퍼시블(Possible)은 비즈니스 아이디어에 대한 가능성을 알아보기 위한 스타트업 부트캠프로 매년 4회 유료로 3일간 진행됨(270유로)
 - 1일 차: 기업가정신 이해하기, 2일 차: 혁신 촉진, 3일 차: 잠재력 개발
- ▶ 워디(Wo Di)는 4~6개월 동안 진행되는 프리 인큐베이션 프로그램으로, 비즈니스 구체화에 따른 개념을 검증하는 단계임
 - 연간 약 60개의 스타트업 선발. 프로그램은 유료로 진행(980유로)
 - 이후 비즈니스 리더, 투자자 및 파트너로 구성된 외부 심사위원단인 'Validation Committee'을 통해 인큐베이션 프로그램을 승인받음
- ▶ 2016년에 시작된 레스프랑투즈(Les Sprinteuses)는 스포츠 분야 스타트업을 지원하는 6개월 단위의 프리 인큐베이션 프로그램
 - Le Tremplin, La Française des Jeux 및 Paris City Hall과의 제휴 프로그램
 - 비용은 무료이며, 이후 인큐베이션 여부가 결정됨
- ▶ 인큐베이션(Incubation)은 1년 동안 진행되는 전문적인 인큐베이션 프로그램으로 시장확대 전략 구현을 위한 기업가의 멘토링 및 네트워크 구축을 목표로 하며 PIA 기금을 통한 Seed 자본 제공

▶ 창업생태계

개요

- 2019년 4월 기준, 1인당 명목 GDP 51,348.95\$이며, EU 내에서 4번째로 부국이라는 인식이 있음. 서비스 산업 위주로 경제구조가 구성되어 있지만, 수출 주도형 산업들인 철강, 자동차 부품 등의 산업도 강세를 보임
- 내수시장 자체는 작지만, 독일, 이탈리아, 스위스 등 많은 국가와 인접해있는 지리적 이점을 지니고 있어 유럽 항공 물류의 중심지이며, 스타트업 창업 초기에도 해외시장 진출을 목표로 국제 경쟁력 향상을 도모하는 경우가 많음
- 정부 차원의 스타트업 자금 지원 정책인 창업지원기금을 시행하고 있으며, 2018년 한 해 동안 오스트리아 스타트업들은 총 2억3800만 유로의 투자를 유치한 것으로 집계됐음
- 유럽 3대 스타트업 축제로 불리는 파이오니어 축제는 미국의 비즈니스 잡지 포브스(Forbes)에서 전 세계 90개국 1,600명의 벤처 기업 400여 명이 모이는 Pioneers Festival과 같은 프로젝트로 인해 오스트리아를 7대 액셀러레이터 Hotspot 중 하나로 선정되도록 만든 축제임²⁰⁾
- 2004년부터 집계한 전체 약 1500개의 스타트업 중 773개가 수도 '빈'에 집중되어 있으며, AI, 자율주행, 빅데이터, 로봇공학, IoT, 의료공학, 개인 맞춤 건강 서비스 등의 창업이 가장 활발함²¹⁾
- 기술력 및 혁신적 아이디어 이외에, 초기 단계에서의 성공적인 투자자금 유치가 오스트리아 스타트업

20) <https://investinaustria.at/en/startups/overview.php>

21) austriastartupmonitor.at



의 주요 성공요인으로 지목되고 있으며, 어느 정도 사업이 안정 궤도에 들어서면 초기 단계의 엔젤 투자자들은 투자자금을 회수하고 동종 업계의 대형 업체들이 대형 투자를 통한 전략적 지분 참여를 하는 경우가 많음

- 스타트업들의 기업 가치가 시장에서 높게 평가받고 있으며, 이러한 경쟁력을 바탕으로 우수한 기술력을 보유한 다수의 오스트리아 스타트업들이 글로벌 다국적 기업들을 전략적 파트너로 유치(지분 참여) 하거나 또는 대형 업체들에 M&A 당하는 경우가 빈번함
- 기술력 측면에서 세계적으로 인정받고 있는 높은 교육 수준으로 우수 인력들이 다수 배출되고, 금융 투자에서 오스트리아 R&D 진흥기금(FFG)과 오스트리아 비즈니스 서비스(AWS) 등을 통해 첨단 기술을 보유한 우수 업체 지원²²⁾
- 일부 부정적인 의견에서는 스타트업 육성에 가장 중요한 자본력이 오스트리아에는 이렇다 할 투자가가 없다는 지적이 있으며, 몇몇 투자사도 살펴보면 그 뿌리는 미국이나 영국계 투자사임. 또한, 파이오니어 페스티벌도 행사 규모나 성격만으로 더욱 큰 성장을 노리긴 부족한 감이 있고, 또 축제에 참여한 외국 스타트업이 오스트리아에 자리를 잡거나 VC들이 오스트리아 스타트업에 투자하는 경우도 드문 편
- 스타트업이 개발한 아이디어와 뛰어난 기술을 갖춰도 자금이 부족하면 기업을 성장하기 힘들며, 이런 점에서 오스트리아 스타트업에 투자하는 VC들의 소극적 자세도 오스트리아 스타트업 생태계가 극복해야 할 문제

22) <http://news.kotra.or.kr/user/globalBbs/kotranews/8/globalBbsDataView.do?setIdx=246&dataIdx=146028>

오스트리아

창업지원정책 담당기관

• 정부/기관

기관명	Austria wirtschaftsservice Gesellschaft
소재지/홈페이지	• 주소 : Walcherstraße 11, 1020 Wien, Austria • 홈페이지: https://www.aws.at • 전화: +43 1 501750
사업영역	• 창업 증진과 기업의 자금 조달을 위한 오스트리아 연방 정부의 개발 및 금융 은행 • 창업 회사를 위한 진흥 계획, 지역 성장에 중점을 둔 기존 회사의 성장을 위한 지원 프로그램, 경쟁력 강화 및 일자리 창출, 첨단 기술 분야의 IT 및 통신, 생명 과학 (생명 과학 오스트리아 - USA) 및 물리학 및 창조 산업 분야의 혁신 및 기술 상용화를 위한 특별 자금 지원 등의 다양한 지원을 하고 있음 • 창업자를 위한 벤처캐피탈 기금, 기업 투자 활동 지원을 위한 ERP 기금, 연구 및 기술 개발을 위한 기금, 분야를 가리지 않는 오스트리아 기금, 미국과의 경제, 사회, 과학 연구 협업을 위한 오스트리아 마샬 플랜 기금 등이 있음



기관명	ABA - Invest in Austria
소재지/홈페이지	• 주소 : Opernring 3, 1010 Wien, Austria • 홈페이지: https://investinaustria.at • 전화: +43 1 588 58 0 • 이메일: office@aba.gv.at
사업영역	• 오스트리아에서 사업 운영을 계획하는 회사에 전문적이고 무료 컨설팅 서비스를 제공하며, 적절한 위치 선정과 관련된 모든 문제에 중점을 두는 국가 투자유치 회사 • 오스트리아의 경쟁 우위를 증진하고 산업 국가로서 인식을 높이기 위해 외국인 투자 유치를 위해 힘쓰고 있으며, ABA는 외국 회사가 오스트리아에서 자체 사업을 설립하는 것을 지원하며, 경제적, 정치적 및 법적 체계에 대해서도 컨설팅 파트너로서 제공
기관명	Austrian Research Promotion Agency(FFG)
소재지/홈페이지	• 주소 : Sensengasse 1, 1090 Wien, Austria • 홈페이지: https://www.ffg.at • 전화: +43 57 7550
사업영역	• 오스트리아의 비즈니스 관련 연구개발을 위한 국가 자금 마련 기관 • 오스트리아를 글로벌 경쟁에서 연구 및 혁신의 중심으로 강화하여 지속 가능한 고품질 일자리와 번영을 확보하는 것을 목표로 하고 있음 • 새로운 지식 창출, 제품과 서비스를 개발 등으로 세계 시장에서 경쟁력을 확보하는데 이바지하고자 프로모션을 운영하며, 연구 및 혁신 프로젝트의 기금을 조장하거나 촉진시켜 연구 위험을 완화하는 데 도움을 줌



The Blue Minds Factory

투자대상(stage)



- Seed 단계 초기 스타트업 및 기존 시리즈 A, 시리즈 B 스타트업을 지원 대상으로 함
- 정확한 투자 전략이나 규모는 공개되지 않음

참여 기업의 분야 및 업종



- 에너지 전환, 컨설팅, 공공서비스, e모빌리티

스타트업 모집시기



- 정해져 있지 않음

스타트업 지원기간



- 특별히 정해져 있지 않음



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Eveline Steinberger-Kern (Bernhard Raberger)	설립일	2015년
홈페이지 주소	https://www.blueminds-company.com	소재지	Wien Tel Aviv
파트너사	-	누적 보육기업	-
주요 포트폴리오	에너지, 전략 컨설팅, AI	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ 공개적으로 엑셀러레이션 프로그램을 개최하기보다는 선호하는 분야(에너지)에 대한 연관성, 모 그룹과의 관계성을 중점적으로 고려하여 선별적으로 투자하는 것으로 판단됨



엑셀러레이터 현황 - 오스트리아

weXelerate

투자대상(stage)



- Seed 단계 또는 Early Stage에서 Late Stage까지 투자대상을 제한하지 않음

참여 기업의 분야 및 업종



- 전자 지불, 인프라(공공서비스 포함), 마케팅, 온라인플랫폼, 웹 보안 등

스타트업 모집시기



- 2017년 7월부터 24개월 동안 4회의 엑셀러레이션 프로그램이 정기적으로 실시되었으며, 4기 엑셀러레이션 프로그램은 2019년 4월에 종료되었음
- 5기 엑셀러레이션 프로그램이 2019년 10월부터 진행될 예정임. 2019년 8월 현재 모집은 마감되었으나 차기 프로그램을 위해 선행지원이 상시 가능함

스타트업 지원기간



- 기본 프로그램은 16주 과정으로 이루어져 있음



엑셀러레이터 유형_보육형

대표자	Awil Lifshitz Dominik Greiner	설립일	2016년
홈페이지 주소	https://www.wexelerate.com	소재지	Wien
파트너사	18개	누적 보육기업	170개 이상
주요 포트폴리오	인프라, 핀테크, 보험, 유통	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 내용



- ▶ 대부분의 지원이 원격으로 이루어지나, 프로그램 진행 중에는 반드시 임직원이 1달에 1주일 이상 빈 사무실에 체류하여야 함. 이를 위한 주거시설과 협업공간은 기본 제공됨
- ▶ 엑셀러레이터가 주관하는 스타트업 이벤트에 초청받을 수 있음
- ▶ 과정 수료 후에 Demo Day를 개최하여 기술 시연 기회를 제공함. 이와 별도로 큰 규모의 수료식 일정도 제공되어 weXelerate 네트워크 내의 파트너들이 교류할 수 있는 기회를 가짐
- ▶ 프로그램 진행 중 발생하는 모든 비용은 엑셀러레이터가 부담하는 무료 서비스이나, 체류 비용 및 여비는 본인 부담임

▶ 창업생태계

개요

- IMF 2019년 4월 기준, 국가 GDP 13위, 1인당 명목 GDP 30,631.33\$이며, 유럽 내에서도 가장 많은 세 계문화유산을 가지고 있어 관광업이 GDP의 10%를 넘는 비율을 차지하는 국가임
- 2008년 세계금융위기로 부동산 가치가 폭락하여 경제가 무너지며 실업률이 급증하였으나 제조업, 관광업 등의 기반 산업과 신기술 유치를 위한 스타트업 장려 등으로 차츰 회복세를 보이는 중임
- 정부가 재정적자 감축, 연금개혁, 청년실업 해소 등 해결해야 할 과제들이 많아 정부 차원의 자금 지원이 적은 편이고, 민간 VC에 많은 부분을 맡기고 있음
- 노동 시장의 불안정 해소를 위해 스타트업 문화가 발달하였으며, 대도시에 스타트업 허브(스타트업을 위한 만남의 장소)가 많이 분포되어 있음
- 3,300여 개의 스타트업이 활동하고 있으며, 75% 이상의 바르셀로나, 마드리드, 발렌시아에 집중되어 있음
- 바르셀로나는 MWC(Mobile World Congress), 스마트 시티 전시회 등의 규모 있는 IT 행사를 개최하고, 1,300개 이상의 스타트업 중 첨단 기술 비율이 매우 높아 IT, 의료, 생명공학 등의 지식 교류, 자문 등이 매우 유리함²⁴⁾
- 수도 마드리드는 IT뿐만 아니라 신재생에너지, 미래 먹거리, 예술(패션, 영화, 음악) 등 다방면으로 스타트업이 분포해있으며, South Summit, DES(Digital Enterprise Show, IE Business School Venture Day,

21) <http://startupshub.catalonia.com/>



GR-EX(Global Robot Expo) 등의 기술/스타트업 박람회와 게임, 원예/조경, 친환경 제품, 에너지 및 환경, 도시계획 등 많은 전시회/박람회를 개최하고 있음

- ICEX(스페인 무역투자진흥청) Rising Start Up Spain 프로그램을 통해 성장 가능성이 큰 해외 스타트업을 적극적으로 유치하여 성장 잠재력이 크고 혁신적인 상품 또는 프로젝트를 가진 해외 창업가 및 스타트업이 스페인에서 창업활동을 할 수 있도록 지원. 이를 통해 스페인의 창업생태계에 활력을 불어넣고 경제성장 및 신규 일자리 창출 등을 노림
- 유럽 최대의 통신사인 'Telefonica'는 2011년부터 스타트업 액셀러레이터 'Wayra(와이라)' 프로그램을 진행하고 있으며, 성장 잠재력이 높은 우수 기술이 유출되지 않고 건실한 기업으로 성장하도록 멘토링, 공유 공간, 금융 조달 등을 지원하고 있으며, 스페인 외에도 중남미 국가에서 많은 지원을 하고 있음²⁵⁾
- 스페인 자치 지방 중 하나인 바스크에서는 스타트업 투자를 위해 크라우드 펀딩에 지방 정부가 참여함으로써 유동성을 높이고, 위험을 완화하고 투자자의 신뢰를 높이고자 Bizkaia를 설립. 바스크에 본사를 두고, 기술평가 및 건전한 재무상태 유지를 조건으로 하여 정부가 선 대출 후 모금으로 구성됨

25) <http://masiaherald.co.kr/news/22677>

창업지원정책 담당기관

• 정부/기관

기관명	Enisa Empresa Nacional de Innovacion, S.A.
소재지/홈페이지	- 주소 : Calle de José Abascal, 4, 28003 Madrid, Spain - 홈페이지 : http://www.enisa.es/en • 전화 : +34 915 70 82 00
사업영역	- 혁신적인 기업가적 노력을 하는 중소기업에 재정적 지원을 하는 산업 상공 관광 부산하 국유 기업 - 최대 9년의 장기 저금리 대출을 진행하며, 창업단계별로 대출 프로그램이 다르며, 상담을 통해 맞는 프로그램으로 추천 - 홈페이지에서 성공한 스타트업과 교류할 수 있으며, 기술 자문을 위한 전문가 소개 가능함
기관명	ICEX Spain Export and Investment The Spanish Institute for Foreign Trade
소재지/홈페이지	- 주소 : ICEX España Exportación e Inversiones Pº Castellana 278 - 28046 MADRID - 홈페이지 : www.icex.es • 전화 : +34 91 349 61 00
사업영역	- 스페인 기업의 국제화와 외국인 투자 촉진을 목표로 하는 국가 공공 기업 - 정보, 혁신 기술, 비즈니스 교육, 재정 조언, 투자유치 및 기타 자문 등을 활동 - Rising Startup Spain Program : 잠재력 높은 기술을 보유한 해외 스타트업 유치를 위한 프로그램이며, 선정 조건에 시장으로부터 우수한 평가를 받은 기업, 이미 사업체가 있는 사업으로 한정하며, 공간, 자금, 홍보, 비자 지원 - SERVICIOS CLUB PIPE-NEXT : 비즈니스 국제화, 글로벌 경쟁력 향상 등을 위한 해외 진출 지원 프로그램으로, 자금 지원 및 전문가 자문을 하며, 지적재산권 보호 조언, 통역 및 번역 서비스 할인, 기술 분야의 경쟁 정보 분석 등의 서비스를 제공



• 민간

기관명	La Nave
소재지/홈페이지	- 주소 : Calle Cifuentes, 5, 28021 Madrid, Spain - 홈페이지 : http://www.lanavemadrid.com - 전화: +34 619 38 84 31
사업영역	- 마드리드 도시를 변화시키기 위해 아이디어와 프로젝트를 공유, 액셀러레이팅하는 시민, 회사, 혁신 전문가 네트워크를 위한 만남의 장소 - 실업자를 위한 프로그램 : PEIG, 실업자를 60일 안에 일을 찾도록 돕는 프로그램이며, 컨설턴트, 마케팅 전문가 외에도 기업 담당자들이 참석하는 프로그램
기관명	Barcelona Tech City
소재지/홈페이지	- 주소 : Plaça de Pau Vila, 1 Bloc A, Planta 3, Porta 3A1, 08003 Barcelona - 홈페이지 : https://barcelonatechcity.com - 이메일 : general@barcelonatechcity.com - 전화: +34 938 34 26 60
사업영역	- 바르셀로나에 기반을 둔 지역 및 국제 기술 생태계 전체에 개방된 민간 비영리단체이며, 기업가, 스타트업, 투자자, 인큐베이터, 액셀러레이터, 대학, 정부 기관 등과 협업할 수 있는 공동 작업 공간이며, 800개 이상의 회사들이 상주하고 있음 - 바르셀로나의 기술 잠재력 홍보, 디지털 기업 환경 조성, 현지 및 국제 투자유치, 인재 연결, 창업생태계 확장 등의 목표를 가지고 있음 - 상주 기업일 경우 IT 지식에 대한 접근이 매우 수월하며, 대학과의 연계 가능, 국제 박람회 참여 및 허브 연결 용이, VC 및 개인투자자 네트워크 활용 등의 장점이 있음



엑셀러레이터 현황 - 스페인

Conector

투자대상(stage)



- Pre-seed, Seed 단계의 초기 스타트업에 대한 지원이 추가 됨. Leading Investment를 선호함

참여 기업의 분야 및 업종



- IT, e커머스, SNS(소셜 미디어), 모빌리티

스타트업 모집시기



- Madrid #4 - 2019년 4월 중순에 6개 업체를 선발하여 5개월간 Horizontal Acceleration Program for Digital Startups를 진행 중
- Barcelona #11 - 2019년 5월 6개 업체를 선발, 5개월간 진행

스타트업 지원기간



- Madrid #4 - 20주(5개월간 진행)
- Barcelona #11 - 20주(5개월간 진행), 가을 중 Demo Day 진행 예정



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Elisabeth Martinez Guardiola Quino Fernandez	설립일	2013년 10월 8일
홈페이지 주소	https://www.conector.com/	소재지	Barcelona Madrid Galicia
파트너사	33개	누적 보육기업	126개
주요 포트폴리오	미디어, 모빌리티, IT, e커머스, 파이낸싱	누적 Exit 기업	6개

지원 프로그램 내용



- ▶ 지사별로 다른 프로그램이 1년 중 상시 개최되기 때문에 모집 기간과 프로그램 구성은 지역별로 상이함
- ▶ 가장 활발한 바르셀로나 지사 최근 10기 수료생을 배출하였고, 마드리드, 갈리시아에서 각각 3회 2회 개최되었음
- ▶ 과거 다른 벤처 투자자의 투자를 받은 스타트업은 참여가 제한됨
- ▶ 대부분의 프로그램이 On-Site로 현지에서 진행됨. 일부는 해외 스타트업의 Soft-landing을 지원 하는 프로그램도 있어 이 경우는 체류 비용을 지원함
- ▶ 6개의 기업연계 프로그램이 존재함. 2019년 현재까지 포르쉐, Bankia, ABANCA, SEAT가 참여하였음



엑셀러레이터 현황 - 스페인

Nuclo Venture Builder

투자대상(stage)



- 아이디어 단계에 있는 극 초기상태의 스타트업에 대한 팀 구성에 중점을 두고 투자하는 Company Builder 형 엑셀러레이터
- 다른 곳에서 이미 투자를 받은 스타트업에는 투자하지 않고 자사의 인큐베이션 프로그램을 이수한 스타트업에 한해서만 투자함

참여 기업의 분야 및 업종



- 온라인 마켓플레이스, SaaS, e헬스, 핀테크, 보험, 빅데이터

스타트업 모집시기



- 아이디어가 없는 개인이라도 홈페이지에서 선호하는 직무별로 상시 참여 신청이 가능함
- 지원 가능한 직무는 CEO/COO, CMO, 비즈니스, CTO(프로그래밍), UX, CFO 등이 있음



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Alex Diaz Marc Torres	설립일	2016년
홈페이지 주소	https://www.nucdio.com	소재지	Barcelona
파트너사	-	누적 보육기업	-
주요 포트폴리오	스타트업, 매칭 플랫폼, 기술지원	누적 Exit 기업	-

스타트업 지원기간



- ▶ 특별히 정해져 있지 않음

지원 프로그램 내용



- ▶ Nucdio의 매칭 플랫폼을 통해 만나게 된 개개인은 자발적으로 아이디어를 만들어 내거나 또는 이미 기술적으로 검증이 된 타 업계 아이디어를 차용하여 스타트업을 출범시킬 수 있음
- ▶ Nucdio는 전문 기업인 또는 기술전문가를 팀의 중추적 역할로써 선임하도록 하고, 지속적인 멘토링과 자사에서 제공하는 센트럴 서비스(IT, 법률, PR, HR, 커뮤니케이션)에 대한 권한을 부여함
- ▶ Nucdio가 인큐베이팅 서비스를 종료하는 시기는 “스타트업이 첫 견인 효과를 얻는 시점”으로 규정하고 있으나, 대체로 설립 6개월 전후로 판단됨
- ▶ 1년에 2회씩 정기적으로 Nucdio Weekend라는 오프라인 이벤트를 개최함. 신청자들이 각자의 아이디어를 공유하거나 팀원을 직접 만나보고 섭외할 수 있는 교류의 장임



엑셀러레이터 현황 - 스페인

Wayra

투자대상(stage)



- » Seed 단계 및 Scale-Up이 필요한 스타트업에 투자하며, 경쟁이 치열한 만큼 혁신 아이디어를 가진 스타트업을 선호함

참여 기업의 분야 및 업종



- » Telecommunication, Social Media, SaaS, ICT(Blockchain, AI, Agtech, Health)

스타트업 모집시기



- » 정해져 있지 않음

스타트업 지원기간



- » 자금을 이용한 Scale-Up을 중점으로 진행하기 때문에 정해진 보육 기간이 없음



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Andrés Saborido	설립일	2011년
홈페이지 주소	es.wayra.co	소재지	Barcelona, Madrid, United Kingdom 등 10개국
파트너사	100개 이상	누적 보육기업	1000개 이상
주요 포트폴리오	ICT(통신, 디지털, IoT)	누적 Exit 기업	9개

지원 프로그램 내용



- ▶ IoT Activation Program – IoT 분야 스타트업의 경우 기반 인프라가 부족하여 기술개발 기간이 길어지는 문제점을 해결하고자 만들어진 독립 프로그램. 선발된 스타트업은 Telefonica의 IoT 인프라를 무료로 사용할 수 있으며, 기술에 대한 자문도 무료로 받을 수 있음
- ▶ Wayra에 입주하여 보육 받는 스타트업은 Amazon Web Service, Google Cloud Service, Whereby(화상 회의) Service, HubSpot, Segment Service 등 편리한 프로그램/서비스를 무료 혹은 매우 저렴한 가격에 이용할 수 있음
- ▶ Wayra 영국 지사의 경우 Warya & Novartis Health Call, AI&Blockchain Accelerator, NCSC Cyber Accelerator 등 다양한 프로그램을 진행하고 있음
- ▶ 기술 스타트업의 지속적인 성장을 위해 Telefonica에서 자체적으로 재단을 만들어 운영하고 있으며, Wayra와 연결된 프로그램 참여를 통해 자금을 추가로 지원받을 수 있음

▶ 창업생태계

개요

- 2019년 4월 기준 1인당 GDP 15,629.88\$로 낮은 편이나 국가 총생산은 23위에 있어 러시아 다음으로 동유럽에서 경제적으로 발달한 나라
- 지하자원, 공업의 발달, 첨단 기술력 등을 통해 90년대 이후 경제가 살아났으며, 스타트업 문화가 발달하면서 근 10년간 유럽에서 가장 혁신적인 허브 국가 중 하나로 급부상하였음
- 유능하고 국제적으로 매력적인 전문가를 노동 시장에 배정할 수 있는 훌륭한 대학 네트워크를 가지고 있으며, 그로 인해 IT 기술자가 유럽 내에서도 가장 많은 편이며, 국제 프로그래밍 대회에서도 최상위권 실력을 증명함²⁶⁾²⁷⁾
- 자바 개발자 1위 국가답게 'Confitura'라는 폴란드 최대의 Java 컨퍼런스도 개최되며, 지식과 경험을 교환할 수 있는 국제적인 플랫폼 형식으로 진행
- 2018년 유럽 내 가장 큰 스타트업 허브 15개 도시 중 14위를 기록하였으며, 유일하게 동유럽 국가였음. (남부 유럽 - 밀라노, 바르셀로나, 마드리드, 리스본. 서유럽/북유럽/중부 유럽 생략)²⁸⁾
- 외국인 투자유치로 인해 스타트업 생태계가 급상승하였으며, 의존도를 낮추고자 폴란드 정부에서는 혁신 기술을 갖춘 자국 스타트업을 지원하고자 다양한 정책을 내놓고 있으며, EU의 기금 중 대부분 혁신 프로그램 운영 자금으로 투입되어 환경이 빠르게 조성되고 있음

26) <https://www.cybercom.com/pl/Poland/software-house/blog/ranking-of-developers/>

27) <https://medium.com/javashop/why-polish-developers-are-one-of-the-best-in-the-world-57787edf26e7>

28) <https://www.eu-startups.com/2018/11/top-15-europes-biggest-startup-hubs-in-2018/>



- 2013년 이후 폴란드에 대한 VC 투자의 총량은 2019년에 6억 유로를 넘었으며, 절반은 수도 바르샤바에 투자되었음. 또한, 폴란드 기업 개발청은 약 3천만 유로를 투자하여 10여 개의 액셀러레이터에 분배하여 스타트업 육성을 지원하고 있음
- 바르샤바에서 매년 개최되는 Wolves Summit은 기술에 대한 행사이자 혁신적인 커뮤니티 네트워크 행사. 투자자, 기업가, 스타트업, VC, 공공기관 관계자 등 다양한 사람들이 참가
- 폴란드 기업개발청(PARP)은 스타트업이 경쟁력을 확보하고 혁신적인 프로젝트를 추진할 수 있도록 지원하며 성공 기술 및 아이디어, 창의성 및 신념이 자금으로 인해 좌절되지 않도록 지원에 힘쓰고 있고, 산학협력으로 기업에 필요한 자격, 기술을 대학 교육과정에서 습득할 수 있도록 협회를 운영함

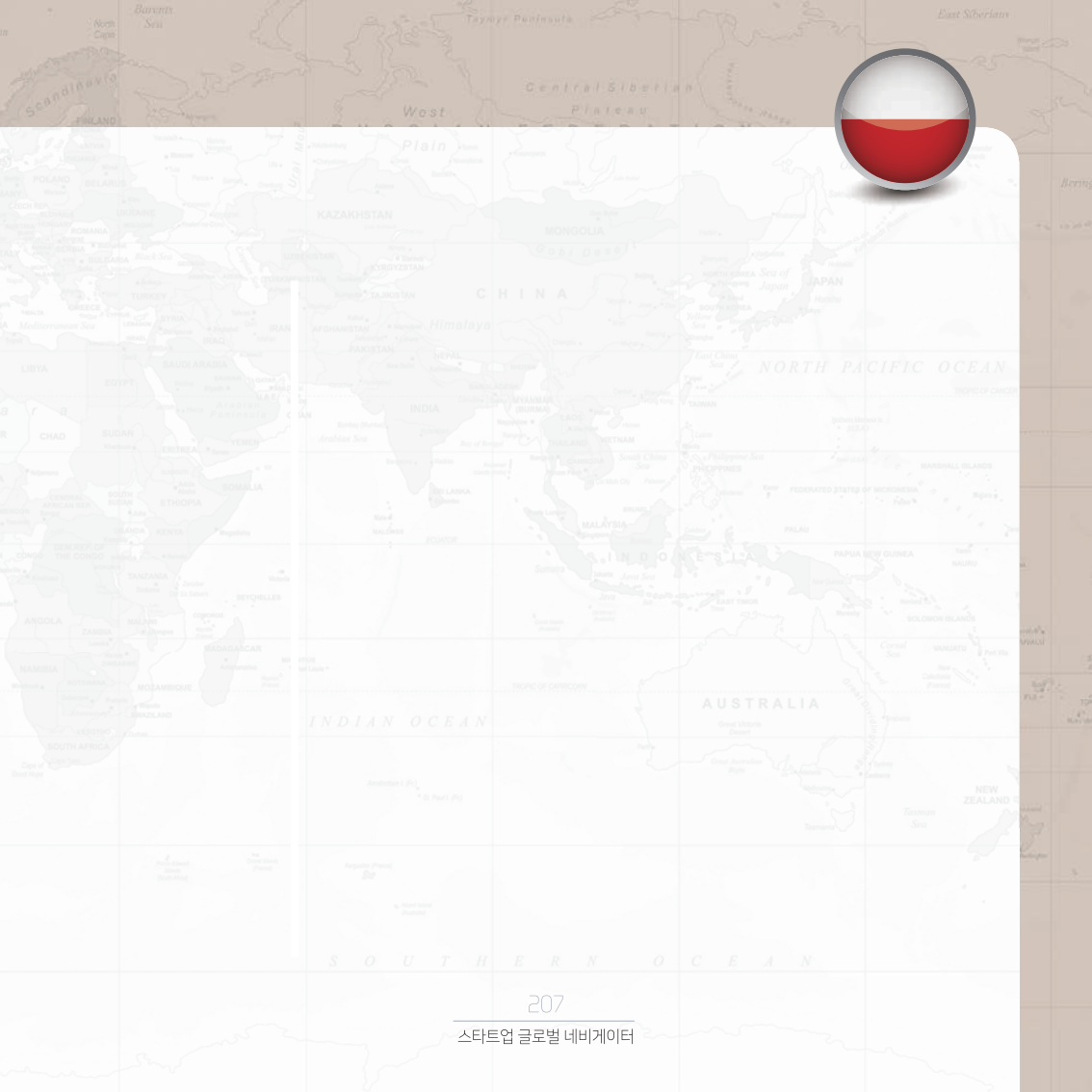
창업지원정책 담당기관

• 정부/기관

기관명	Polish Investment & Trade Agency
소재지/홈페이지	• 주소 : Krucza Street 50, 00-025 Warsaw • 홈페이지 : https://www.paih.gov.pl/contact • 전화 : +48 22 334 98 00
사업영역	• 폴란드 사업의 해외 확장과 FDI의 폴란드 유입을 지원하는 공공기관 • ECHA 부서는 혁신적인 중소기업, 스타트업의 확장, 해외 진출과 관련한 주요 부문 홍보, 개발도상국에 있는 폴란드 기업을 지원 • 해외에 투자하는 폴란드 기업을 정부가 제공하는 재정 보조금을 포함한 각종 지원을 받을 수 있도록 도움을 주고 있음

폴란드

기관명	PARP - Polish Agency for Enterprise Development
소재지/홈페이지	• 주소 : Panka Street 81/83; 00-834, Warszawa; Poland • 홈페이지 : parp.gov.pl • 이메일 : biuro@parp.gov.pl • 전화 : +48 22 432 80 80
사업영역	• 스포란드 정부 산하의 기업개발청으로 자국 기업이 경쟁력을 확보하고 혁신적인 프로젝트를 추진할 수 있도록 지원 • EU 구조 기금, 주 예산 및 유럽 연합 집행위원회의 다년간 프로그램에서 자금을 조달하는 국가 및 국제 프로그램의 시행에 관여 • 스타트업 시장, 교육 및 기술 향상, 혁신 투자, 기업 서비스, 국제화, 개발 인프라의 6개의 주요 활동 영역을 가짐
• 민간	
기관명	Startup Hub Poland
소재지/홈페이지	• 주소 : Ludwika Narbutta 20, Warsaw • 홈페이지 : http://startuphub.pl/ • 이메일 : office@startuphub.pl
사업영역	• CEE 지역(중앙·동유럽)의 기술 개발을 촉진하고 파괴적인 기술이 등장하는 장소로서의 글로벌 입지를 강화하는 것을 목표로 하는 비영리단체 • 기업가, 투자자, 유능한 과학자 및 전문가와 함께 중부 및 동유럽에서 혁신 기술을 창조하려는 생각을 공유하고 포부, 기술을 공유하는 사람들의 네트워크가 마련되어 있음 • 농업, 생명공학, 식품 가공, 혁신적 식품 유통 채널, ICT를 이용한 농장 지원, 농업의 자동화 등의 농업, 식품 관련 산업 분야의 자금 지원, 자문 서비스를 하고 있음



207

스타트업 글로벌 네비게이터



엑셀러레이터 현황 - 폴란드

Gamma Rebels

투자대상(stage)



- » Seed 단계의 초기 스타트업 투자가 중심이 됨.
- » 클라이언트의 필요에 따라 비정기적으로 Pre-seed 프로그램을 주관하고 지원하는 경우도 존재함. 이미 150만 달러 이상의 투자금액을 유치했거나 설립 후 3년이 지난 시리즈 A 기업은 투자대상으로 보지 않음

참여 기업의 분야 및 업종



- » 소셜 미디어, 플랫폼, 인터넷, 빅데이터, e커머스

스타트업 모집시기



- » 정해져 있지 않음

스타트업 지원기간



- » 정해져 있지 않음



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Tomasz Kowalczyk	설립일	2019년 9월 1일
홈페이지 주소	http://hardgamma.com	소재지	Warszawa
파트너사	-	누적 보육기업	48개
주요 포트폴리오	파이낸스, 핀테크, VC, IoT	누적 Exit 기업	10개

지원 프로그램 및 내용



- ▶ 상시 시행되는 인큐베이션 업무와 정기적 엑셀러레이션 프로그램이 주를 이룸. 그 외에 극초기 단계의 스타트업을 위한 비정기적 프리엑셀러레이션 코스가 운영되므로 선택적으로 지원이 가능함
- ▶ 파트너사와의 조율을 통해 GammaRebels 스타트업 패키지를 조성하였음. 해당 패키지에는 아마존, 구글, 마이크로소프트 등이 참여하고, 실적에 따라 최대 8만 5천 달러까지 수령할 수 있음
- ▶ 프로그램 기간은 과정별로 상이함. 2~4개월 동안 멘토링과 사업 컨설팅이 온라인 및 On-Site로 이루어짐. 프로그램 종료 시에는 Demo Day를 제공하되, 지원자 의향에 따라 시연 장소를 폴란드, 런던, 샌프란시스코, 실리콘 밸리 중에서 선택할 수 있도록 하였음



엑셀러레이터 현황 - 폴란드

STARTUP HUB POLAND

투자대상(stage)



- » 투자 대상은 극초기 Seed 단계로만 제한함

참여 기업의 분야 및 업종



- » 어그테크, 바이오테크놀로지, 식품 가공, 식품 유통, 축사 관리 시스템, 로봇 자동화 기술
- » 의료기기, 신소재, 나노테크놀로지, 인터넷 모바일, IoT, AI

스타트업 모집시기



- » 현재 엑셀러레이터 프로그램이 25% 진행 중, 4분기 모집 예정

스타트업 지원기간



- » 3개월간 진행되며, 폴란드에 창업하는 경우 차후에 추가 지원



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Maciek Sadowski	설립일	2012년
홈페이지 주소	http://startuphub.pl/	소재지	Warszawa
파트너사	10개 이상	누적 보육기업	150개 이상
주요 포트폴리오	어그테크, 바이오, 의료, 나노, 모바일	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ 지원하는 스타트업의 폴란드 Soft-landing을 돕기 위해 정착 첫 달의 생활비를 직접 지원함. 그밖에 사업주가 폴란드에 제출하여야 할 서류 준비, 비자 취득지원, 유럽 내 여행 및 주거 경비 지원 등 많은 유도지원책이 준비되어 있음
- ▶ 스타트업 기술의 상업화 가능성을 부각시키고 실질적인 비즈니스 전략을 제공함
- ▶ 폴란드 내에서 R&D를 지속할 수 있도록 해당분야 전문가 매칭 및 현지 연구인력 구인, IP 보존 전략 등을 지원함

▶ 창업생태계

개요

- 작은 영토에 적은 인구임에도 과거 철강업과 제조업으로 경제를 이끌었으나 현재 금융, 정보통신 등의 서비스업 중심으로 탈바꿈하여 유럽 내 금융, 핀테크 중심지로 성장하고 있음
- IMF 자료 2019년 4월 기준, 1인당 명목 GDP 112,846\$로 세계 1위의 부국임
- 내수시장 자체는 작지만, 지리적 이점으로 인해 5억 명 이상의 소비자를 가진 유럽 시장으로 가는 이상적 관문이며, 해외시장 진출을 위한 스타트업을 위한 매력적인 지역으로 알려져 있음
- 정치·사회적 안정성, 시장에 대한 뛰어난 연결성, 유리한 법률 환경 및 매력적인 조세 환경 때문에 스타트업뿐만 아니라 다국적기업도 룩셈부르크에 법인을 설립하는 추세임
- 정부는 룩셈부르크가 국제 금융 중심지가 될 수 있도록 적극적인 경제 개발 정책을 추구해 왔으며, ICT, 전자상거래, 미디어, 자동차 부품, 재료, 플라스틱, 물류, 환경 및 보건 기술 등 신기술 기반의 활동에 지속적인 관심과 투자가 이루어지고 있어 스타트업이 사업하기 좋은 환경이 조성되어 있음
- 무역투자청, 경제부 산하의 Luxinnovation, 상공 회의소 산하의 House of Entrepreneurship, House of Startups 등 스타트업 지원을 위한 정부 기관이 많으며, 다수의 액셀러레이터 및 인큐베이터가 수도인 룩셈부르크 시티에 기반을 두고 스타트업 육성에 매진하고 있음
- 인건비가 유럽 내에서도 높은 편이나 국가의 특성상 다양한 문화에 대한 이해를 갖추고, 다국어를 하는 고학력 인재가 많아 인력 수급에도 용이함
- 정부는 대규모 투자나 설립 자금 없이 사업을 시작하고자 하는 개인 사업자들을 위해 사업체 설립에 관한 행정 절차를 간소화하고 최소 1유로의 자본금과 직원 1명만 있어도 사업자 등록 절차가 1일 안에 완료 가능한 초간편 스타트업 설립 절차 법안이 2017년부터 시행, 소규모 유한책임회사(SARL-S) 한정



- 액셀러레이터, 컨설팅 업체 등이 연합해 주최하는 스타트업 경연대회가 매년 10회 이상 개최되며, 참가 업체는 경영 과정에서 사업 아이디어에 관한 피드백을 받을 수 있음²⁹⁾³⁰⁾

창업지원정책 담당기관

• 정부/기관

기관명	Luxinnovation Trusted Partner for business
소재지/홈페이지	• 주소 : 5, avenue des Hauts Fourneaux L-4362 Esch-sur-Alzette, LUXEMBOURG • 홈페이지: https://www.luxinnovation.lu/ • 전화: +352 43 62 63-1
사업영역	• 경제부 산하기관으로 혁신 기술을 보유한 기업을 록셈부르크로 유치, 육성 및 지원 • 기업가, 신생 기업 및 연구자, 외국 기업 및 투자자에 이르기까지 성공적인 혁신 활동에 관심이 있고 이를 위해 헌신하는 사람들에게 신뢰할 수 있는 파트너로서 활동 • 규모와 관계없이 기업에 광범위한 고부가가치 보완 서비스를 제공하며, 연구 및 기술 조직과 협력하여 주요 협력 프로젝트 진행을 지원

29) <https://tradeandinvest.lu>

30) <http://luxembourg.public.lu/en/investir/index.html>

룩셈부르크

기관명	House of Entrepreneurship
소재지/홈페이지	- 주소 : 9, Rue du Laboratoire L-1911 Luxembourg - 홈페이지: https://www.houseofentrepreneurship.lu/ - 이메일: info@cfalu
사업영역	- 상공회의소 부설기관, 기업 성장주기에 맞춰 필요한 각종 정보와 비즈니스 조언 제공 - 비즈니스 멘토링 제도 및 룩셈부르크 비즈니스 엔젤(개인투자자) 네트워크가 신생 기업들에 비즈니스 조언 및 동종 업계 간의 네트워킹 및 협업 추진
기관명	House of Financial Technology (LHoFT)
소재지/홈페이지	- 주소 : 9 Rue du Laboratoire, L-1911 Luxembourg, - 홈페이지: https://www.lhoft.com/ - 전화: +352 28 81 02 01
사업영역	- 금융 서비스 산업의 기술 혁신을 주도하는 공공/민간 부문의 재단으로 국내외 핀테크 커뮤니티를 연결하여 미래 세계를 형성하는 솔루션 개발을 목표로 하는 기관 - 핀테크에 국한되어 있지만, 단순히 인큐베이터뿐만 아니라 실습, 교육 등을 진행하고, 업계 전반의 프로젝트, 판촉 지원, 혁신 진단 등의 다양한 지원으로 룩셈부르크를 넘어선 EU시장 진출을 위한 연락처 플랫폼 제공을 위해 노력



기관명	International Climate Finance Accelerator (ICFA)
소재지/홈페이지	• 주소 : 9 Rue du Laboratoire, L-1911 Luxembourg, • 홈페이지: https://www.icfa.lu • 이메일: info@icfa.lu
사업영역	• 룩셈부르크 재무부, 환경부와 금융 부문의 9개 민간단체가 연합하여 만든 환경 관련 액셀러레이터 • 매년 4명의 펀드매니저로 구성된 2개의 집단을 선정하여 8만 유로의 펀드, 운전 자금 20만 유로 대출, 교육 및 워크숍, 프로젝트 진행 및 피드백 등의 많은 지원을 하고 있음



액셀러레이터 현황 - 룩셈부르크

InnoHub Luxembourg

투자대상(stage)



» 주로 ICT 분야 아이디어를 선호하며, 기업 설립부터 투자, 성장 및 시장 진출까지 전 단계에 걸쳐 액셀러레이터 진행

참여 기업의 분야 및 업종



» ICT 분야 아이디어를 선호

스타트업 모집시기



» 정해져 있지 않음

스타트업 지원기간



» 정해져 있지 않음



엑셀러레이터 유형_보육형

대표자	Pol Goetzinger	설립일	2016년
홈페이지 주소	http://www.innohub.lu/	소재지	Luxembourg
파트너사	24개	누적 보육기업	-
주요 포트폴리오	엑셀러레이터, 플랫폼	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용





엑셀러레이터 현황 - 룩셈부르크

KPMG Luxembourg

투자대상(stage)



» 초기 단계부터 성장단계까지 특별한 제한을 두지 않음

참여 기업의 분야 및 업종



» AI, 지능형 자동화, 데이터 분석 등

스타트업 모집시기



» 정해져 있지 않음

스타트업 지원기간



» 정해져 있지 않음



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	John Parkhouse	설립일	1987년
홈페이지 주소	https://home.kpmg/lu/en/home	소재지	39 Avenue John F. Kennedy, 1855 Luxembourg
파트너사	다수	누적 보육기업	-
주요 포트폴리오	회계, 경영자문, 감사	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- KHUBE는 KPMG Luxembourg에서 진행하는 핀테크 전문 엑셀러레이터 프로젝트
- 매년 진행되는 Kosmo Hackathon Intrapreneurship Contest를 통해 기업들의 참여를 유도하고, 해커톤 방식을 이용해 48시간에 걸쳐 집중적으로 창의적 문제해결, IT와 비즈니스 스킬의 향상, 밤샘 작업, 결과 분석 등을 하면서 마지막에 Demo-Day 및 Fintech 기술 향상 방안에 대해 고안하는 경연을 진행
- 모든 과정마다 KPMG 자문위원들이 함께 참여하고, 자문 등을 진행

▶ 창업생태계

개요

- 창업 기업(기술, 제품, 서비스 기업 총칭)에 대한 투자 또한 미미한 편, 특히 기술기업에 대한 투자는 매우 저조함
 - [기술기업에 대한 국가별 투자 지수]에서 카타르, 미국, 핀란드 등이 선두인 반면, 러시아는 키르기스스탄 보다도 낮은 순위를 차지
 - 2014년 루블화 폭락 이후, 유럽 등 서구국가에서의 벤처 투자도 급감하여 2016년 대 러시아 벤처 투자는 2013년의 25% 수준으로 하락
- 최근 3년간 러시아 연방예산으로 벤처에 투자한 연평균 금액은 약 76억 루블(약 1억 2700만 달러) 정도에 불과
 - 2016년 전체 GDP 대비 벤처 투자 금액은 0.01%에 불과
- 러시아 정부는 벤처시장 투자 확대를 위해 아래와 같은 대책을 마련하였으나, 아직 벤처시장 투자는 저조한 상황임
 - 지식재산권 설정 및 보호 촉진
 - 혁신 개발 연구소에 대한 자금 지원
 - 하이테크놀로지 기업 및 프로젝트 지원
 - 혁신적인 제품 및 서비스 조달
- 러시아는 현재 안정적인 경제성장이 진행 중임. 2017년 1.5% 경제성장을 달성하였으며, 2018년에도 성장세를 이어나가 1.8%의 경제성장률이 예상됨.



- 향후 5년 간 안정적인 성장세를 이어나가 2020년 2% 성장율에 안착할 것으로 전망되고 있음.
- 배럴 당 60 달러를 상회하는 유가의 영향으로 인한 루블 강세로 러시아 경제는 안정단계로 진입했으며, 전문가 그룹은 향후 18개월간 배럴 당 71 달러를 상회할 것으로 전망하고 있음. 중장기적으로 2025년까지 경제성장율은 유가가 65 달러 이상을 유지한다는 전제 하 1.9~2.3%로 예상됨.
- 인플레이션율은 여전히 27년 간 최저치를 보이고 있으나, 2018년 평균 3%, 2019년은 부가가치세 증세(18% → 20%)의 영향으로 4.2% 수준으로 증가할 것으로 예상하고 있음
- 러시아는 각종 경제구역 입주기업을 대상으로 한 복합 투자인센티브를 부여하는 정책들을 다수 운영 중임.
 - 선도개발지역(TOR): 극동연해주 개발 강화를 위해 설치한 지역으로, 입주 시 최대 5년간 연방세, 재산세 면제, 토지세 최대 70%까지 감면, 자원채취세 최소 세율 적용 등 러시아에서 가장 높은 수준의 인센티브 지원
 - 특별경제구역(SEZ): 수입세면제, 부가세환급, 이윤세감면, 재산세, 토지세, 교통세 10년간 면제, 토지 및 사무실임대료 감면, 정부당국의 행정 one-stop service 이용 가능
 - 2016년 4월, '2035 국가기술이니셔티브' 로드맵 승인, 9개 분야 1억 3천만 달러투자 계획을 발표, 5월 '기술개발공사'를 설립, 해외 첨단기술도입 및 혁신산업 육성 자금지원
- 러시아는 외국인투자 유치를 통한 산업기반 활성화를 위해 글로벌 기업의 대형 투자시 정부 재량으로 인센티브를 부여하고 있음.
 - '러시아 연방 내 외국인 투자에 관한 법률'에 근거
 - ① 첨단상품, 수입대체상품, 민수전환사업, ② 외국인 투자액 합계가 10억 루블 이상인 프로젝트 또는 외국인이 1억 루블 이상의 자본금을 투자한 합작기업 등을 대상으로 관세연합 및 러시아 연방법에 따

러시아

라 관세 감면 인센티브 외국인 투자자에게 부여

-단, SPIC(특별투자계약) 이나, 기타 현지화 수준에 따른 정부보조금 등의 혜택 등은 '정부재량' 으로 혜택을 제공한다는 것은 또 하나의 리스크로 간주될 수 있음. 이는 상당수의 산업 보조금 및 인센티브 제도가 구조화 되어 있지 않은 상태에서 정부와의 협상에 의해 제공되어질 수 있기 때문이므로, 이를 고려하는 외국기업들은 사전에 철저한 검토를 수행하기를 추천함.

창업지원정책 담당기관

• 정부/기관

기관명	Ministry of Economic Development of Russia
소재지/홈페이지	• 홈페이지 : economy.gov.ru/en • 이메일 : • 전화 : +7-495-651 7985
주요 운영 프로그램 및 내용	• 중소기업을 위한 연방 예산 지원 프로그램 운영 • 러시아 경제부는 OECD, DSEC, SCO, APEC, BRICs 등 여러 경제연합들과 협력하여 중소기업 분야에서의 국제적인 협력을 활성화하고자 노력하고 있음



• 유관기관

기관명	Rusnano
소재지/홈페이지	• 홈페이지: www.rusnano.com • 이메일: info@rusnano.com • 전화: +7-495-988-53-88
주요 운영 프로그램 및 내용	• 원천기술, 자체 기술 보유 기업 육성 및 지원
기관명	Skolkovo
소재지/홈페이지	• 홈페이지: sk.ru • 이메일: technopark@sk.ru • 전화: +7-495-956-00-33
주요 운영 프로그램 및 내용	• Start-up Village : 스타트업 지원 플랫폼 • Start-up Academy : 스타트업 육성 프로그램(2개월) • Skolkoveo Technopark : 유럽최대 테크노파크

러시아

• 주요 투자자 (VC, AC)

구분	기업명/홈페이지	설립년도	소재지	주요 투자분야
VCs	Target Capital / www.targetglbl.vc	2012	Moscow	E-commerce, fintech, 여행, 소프트웨어, 모바일
	Caspian VC Partners / caspianovc.com	2015	Cyprus	교통, 농업, 산업, 소비재
	ru-Net / ru-net.ru	1999	Moscow	IT, 인터넷
	Runa Capital / www.runacap.com	2010	Moscow, San Francisco	클라우드 기술, VR, 모바일 서비스, 금융 IT 솔루션, 보건, 공공 서비스 및 교육
	Flint Capital / flintcap.com	2013	Moscow	인터넷 기술, 미디어, 금융 서비스, VR 등
Accelerators	Pulsar Ventures / accelerator.or.pulsar.vc	2009	Kazan	IT, 석유가스 기술, 바이오 기술, 의료, 산업기술 등
	Generation S / generation-startup.ru	2013	Moscow	에너지, 통신, 로봇, 항공, 스마트시티
	IdealMachine / www.idealmachine.ru	2012	Moscow	인터넷, 클라우드 솔루션, E-commerce, AI, Big Data



• 코워킹스페이스 (Co-working space)

명 칭	소재지/홈페이지	입주대상/승인조건	입주비용(월, \$)
Storgio TechnoPark	Moscow	설립 3년 미만의 혁신 프로젝트를 가지고 있는 소기업	코워킹: 7,000루블 USD 120/월
	www.tpstrogina.ru	사업 소개서 제출 후 기관 심사	
Branch Agricultural Business Incubator	Moscow	농업 관련 기술 및 혁신 제품 개발을 목적으로 하는 개인 및 소기업	-
	www.sabi.timacad.ru	사업 소개서 제출 후 기관 심사	
The IT parks	Kazan	IT 스타트업	-
	www.itpark-kazan.ru	사업 소개서 제출 후 기관 심사	



GenerationS Corporate Accelerator

투자대상(stage)



- » 보육 및 경영지원 중심으로 진행하되 직접 투자는 하지 않음. 프로젝트 성격에 맞는 회사를 직접적으로 연결하여 회사가 투자하도록 연계

참여 기업의 분야 및 업종



- » 특정 분야에 국한하지 않고 협업 프로젝트를 중심으로 참여 기업 모집
- » 현재 진행 프로젝트는 재생 가능 에너지, 바이오헬스, 교통 시스템 등임

스타트업 모집 시기



- » 일반적으로 분기 단위로 모집을 함

스타트업 지원 기간



- » 진행 프로그램마다 상이함



엑셀러레이터 유형_보육형

대표자	Ekaterina Petrova	설립일	2013년
홈페이지 주소	https://en.generation-startup.ru	소재지	Moscow
파트너사	251개 이상	누적 보육기업	1,571개 이상
주요 포트폴리오	Smartcity	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- 프로그램은 5단계의 과정으로 구성
- 1단계 Scouting for projects : 기획된 프로그램의 성격에 맞는 (사업)프로젝트를 진행 중인 스타트업 발굴 및 모집
- 2단계 Project Review : 경영과 기술 전문가 2인에 의한 프로젝트 리뷰를 진행. 경영 영역에서는 시장 정의, 팀 경쟁력, 투자 매력 및 기회요인을 기술 영역에서는 혁신적 구성요소, 기술의 고유성 등을 평가함
- 3단계 Bootcamp : 2일간의 걸쳐 발표 및 심층 면담
- 4단계 Acceleration program and pilot launches : GenerationS 혹은 연관된 사업분야 회사와 함께 pilot 프로젝트를 시작
- 5단계 Alumni tracking : 동문 네트워크인 GENSFamily에 포함됨
- 참고적으로 기업혁신을 위한 엑셀러레이팅 프로그램은 전체 6단계의 과정을 거침.
 - Strategic session → Scouting for projects → Project review → Face-to-Face shortlisting
 - Acceleration Program → Post-acceleration assistance



스타트업 글로벌 네비게이터

GLOBAL NAVIGATOR FOR STARTUP

동남아시아

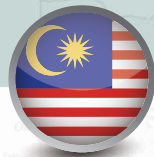
04

말레이시아	228
MaGIC (Malaysian Global Innovation and Creativity Centre) / NEXEA / Sunway Innovation Labs(iLabs) / Tune Labs	
베트남	244
HATCH Ventures / Hoa Lac Hi-Tech Park / TOONG / VIISA[Vietnam Innovative Startup Accelerator] / VSV[Vietnam Silicon Valley] Accelerator	
싱가포르	262
Accrete Innovation / DBS HotSpot / Muru-d / NUS Enterprise(Block 71) / Startupbootcamp Fintech	
인도	280
Axilor Ventures / HealthStart / THE GAIN (Global Accelerator for Innovation Network) / TLABS	
인도네시아	292
BNVLabs / GNB Accelerator / Ideabox / Innovation Factory(Block 71)	
태국	306
Bangkok Bank INNOHUB / dtac accelerate / Krungsri RISE Accelerator	

> 창업생태계

개요

- 말레이시아 정부가 생태계 형성에 본격적으로 착수한 것은 2013년 쿠알라룸푸르에서 열린 글로벌 앙트레프레너십 서밋(GES) 이후로, 2014년 MaGIC(말레이시아 글로벌 이노베이션&창조센터)을 설립함
 - 2014년 발족한 MaGIC(Malaysian Global Innovation & Creativity Centre)은 재무부(MOF)가 관할하는 정부기관으로, 생태계 형성 시책과 우대조치를 마련하고 스타트업 지원 창구 역할을 하고 있음
 - 이에 말레이시아 정부는 대기업의 참여를 독려하는 한편 정부기관을 설립해 생태계 형성을 선도하고 있는 상황으로 생태계 성장 관련 예산을 편성하고 스타트업이 이를 지원받을 수 있는 구조를 구축해 가고 있음
- 스타트업 진흥과 관련한 말레이시아의 과제는 △유니콘 기업 부재, △창업가의 레벨업, △고급인재 부족, △자금 등으로 요약할 수 있음
 - 2017년 9월 기준 유니콘 기업은 차량공유업체 그랩(Grab)이 싱가포르로 거점을 옮긴 이후 말레이시아는 유니콘을 배출하지 못하고 있음
 - 말레이시아는 향후 10년간 5~10개의 유니콘 기업을 배출한다는 목표 하에 생태계 정비 작업을 추진하고 있음
 - 생태계 형성에 필요한 고도의 기술을 보유한 인재 역시 부족한 상황에서 해외 대학을 졸업한 말레이시아인이 귀국해 창업하지 않고 있으며 벤처캐피털의 수나 대기업의 CVC, 일반투자자의 투자도 불충분함
- 현재 말레이시아를 대표하는 스타트업은 e커머스와 헬스케어 분야가 많고 헬스케어 온라인 서비스 업체도 두각을 드러내고 있음



- e커머스 분야는 대기업과 경쟁하는 스타트업이 다수 등장하고 있는 반면 고도의 기술을 필요로 하는 AI, VR, AR 등의 스타트업은 소수에 불과함
- 2018년 7월말 기준 가동 중인 말레이시아의 VC는 총 60개로 말레이시아 정부가 2001년 창설한 마브캡(MAVCAP)이 최대 규모이며, 재무부가 소유함
- 마브캡은 ICT, 디지털 계열 스타트업과 신흥기업에 주로 투자하며 미국이나 중국 VC와 공동으로 펀드도 조성하고 있음
- OECD(2017)는 말레이시아는 기업활동과 관련하여 법인등록 절차가 까다롭고(112위) 전반적으로 기업활동을 위한 제도가 미흡하다고 평가함
 - 교육, 금융중심의 기업 지원정책이 잘 마련되어 있고 인프라가 비교적 잘 구축되어 있는 반면, 기업 활동을 위한 법적 등록절차와 제도적 지원이 미흡한 것으로 나타남

창업지원정책 담당기관

• 정부/기관

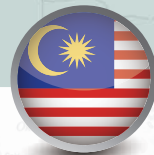
기관명	Ministry of Finance Malaysia(MOF) 재무부	
소재지/홈페이지	• 홈페이지 : https://www.treasury.gov.my • 전화 : 03-8000 8000	• 이메일 : pro@treasury.gov.my
사업영역	• 말레이시아 재정 및 통화정책 수립·구현 • 재무관리 및 회계프로세스 절차·표준 수립, 정부조달 및 관련 정책 수립	

말레이시아

창업지원정책 담당기관

• 정부/기관

기관명	Ministry of Finance Malaysia(MOF) 재무부
소재지/홈페이지	• 홈페이지 : https://www.treasury.gov.my • 이메일 : pro@treasury.gov.my • 전화 : 03-8000 8000
사업영역	• 말레이시아 재정 및 통화정책 수립·구현 • 재무관리 및 회계프로세스 절차·표준 수립 • 정부조달 및 관련 정책 수립
기관명	Ministry of Communications and Multimedia(통신 및 멀티미디어)
소재지/홈페이지	• 홈페이지 : https://www.mcmc.gov.my • 이메일 : scd@mcmc.gov.my • 전화 : +60 3 8688 8000
사업영역	• 통신 및 멀티미디어에 대한 액세스 촉진 • 모바일 서비스, 전자서명 등 지침 제정 및 관리



기관명	MDEC 디지털 경제공사
소재지/홈페이지	• 홈페이지 : https://mdec.my/ • 이메일 : • 전화 : +6 03 8315 3000
사업영역	• 공공 및 민간 부문 디지털 혁신과 채택 • 현지 및 해외 직접투자 유치
기관명	Small & Medium Entrepreneur Corporation(SME Corp)
소재지/홈페이지	• 홈페이지 : www.smecorp.gov.my • 이메일 : • 전화 : 1300-30-6000
사업영역	• MED (Entrepreneur Development Malaysia) 산하의 중앙 조정 기관 • 중소기업을 위한 개발프로그램 구현 및 조정 • 중소기업 및 기업가를 위한 비즈니스 자문



MaGIC (Malaysian Global Innovation and Creativity Centre)

투자대상(stage)



» 초기 창업 기업 또는 예비 창업자 대상으로 초기 단계에 해당하는 자금지원이 이루어지고 있음

참여 기업의 분야 및 업종



» E-commerce, IoT, 온라인게임, 모바일앱, 이러닝, AI 등 기술 전 분야의 스타트업 기업 및 농업분야, 사회적기업을 대상으로 함

스타트업 모집 시기



» 매년 4월 경 * 2019년은 4월 10 ~ 5.10일까지 신청서 접수기간이었음

스타트업 지원 기간



» 4개월 집중 프로그램을 제공하며 한 달간의 pre-accelerator와 3개월간의 bootcamp 및 데모데이로 구성됨



엑셀러레이터 유형_보육형

대표자	Abdul Rahman	설립일	2014년
홈페이지 주소	https://mymagic.my	소재지	Cyberjaya
파트너사		누적 보육기업	
주요 포트폴리오		누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ EcoSystem을 통해 Gaps을 채우기 위한 MaGIC 엑셀러레이팅 프로그램을 만들고, MaGIC창업교육과 창업기업 육성을 위한 창업아카데미를 설립

구분		내용
MaGIC 엑셀러레이팅 프로그램	Short Term	1~2일 워크숍이나 마켓을 개최하여 창업 및 기업가정신에 대한 생각을 바꿔주는 프로그램
	Long Term	6개월 실제로 기술을 익혀 취업 및 창업을 할 수 있는 프로그램
MaGIC 창업아카데미	- 말레이시아 시장에서 부족한 내용을 집중적으로 교육 - 성공창업자를 초청하여 창업 노하우 전수	
글로벌 프로그램	- 창업자들의 글로벌 감각을 키우기 위한 '미국 실리콘밸리' 견학 - 글로벌 진출 및 말레이시아 기업가정신 생태계 구축 프로그램 * 스탠포드 대학과 UP Global MOU 체결하여 진행	

- 100여명의 창업자가 사용할 수 있는 공용 공간(회의실, 사무실, 휴게 공간 등)을 제공하며, 수익 창출 보다는 사회 저변확대에 초점을 두고 운영

- 성공창업 스토리 및 기업가정신을 확산하기 위한 SNS마케팅과 다큐멘터리 제작(미디어 활용)
- 창업지원금 대신 스타트업을 육성하여 투자를 받을 수 있도록 투자연계 시스템 구축
- 정부 공기관인 멀티미디어슈퍼코리도 지원을 연계하고 있으며 MaGIC의 추천을 통하여 선발하는 창업자금 지원

➤ MaGIC에서는 기술 기반의 스타트업(MAP ASEAN Track)과 사회적 기업(MAP SE Track)의 2개 트랙으로 액셀레이터 프로그램을 운영하고 있음





NEXEA

투자대상(stage)



- ▶ 초기 단계의 스타트업 기업으로 아이디어 단계, MVP(Minimum Viable Products) / 프로토타입 단계, 초기 수익 창출, 초기자금/시리즈 A 단계이면서 기술 스타트업이어야 함

참여 기업의 분야 및 업종



- ▶ 소프트웨어 서비스, 마켓 플레이스 / 플랫폼 등 고성장 산업 분야의 스타트업 기업을 대상으로 함

스타트업 모집 시기



- ▶ 스타트업 기업 Pilot Program의 경우 매년 4월에 모집을 시작하여 6월에 선정함

스타트업 지원 기간



- ▶ 1개월 + 3개월간 프로그램 운영



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Ben Lim, Noomi Fessler	설립일	2016년
홈페이지 주소	https://www.nexea.co/	소재지	Jalan Lagoon Selatan
파트너사	25개	누적 보육기업	20개
주요 포트폴리오	Network, 핀테크 IoT, SME 솔루션, F&B, 교육, 건강 관리 및 가정 서비스 분야	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



» 스타트업 기업 Pilot Program

- 미래의 자금 지원뿐만 아니라 파트너십, 고객, 사업을 위한 자원까지 제공을 함
 - 선정 : 스타트업 기업 및 해당 산업 분야와 관련된 스타트업 지원자 선정
 - 파일럿 매칭 프로그램 : 스타트업과 기업들을 연결하여 시범 프로젝트를 할 수 있는 기회 제공
 - 파일럿후 프로그램: NEXEA 또는 공동투자자(VCs)는 파일럿 프로그램이 진행되는 동안 투자를 할 수 있음
- 회사 단계에 따라 Accelerator 또는 Venture Capital 프로그램이 포함됨. Accelerator는 7월에 시작하여 10월에 끝남. 벤처 캐피탈은 언제든지 수행할 수 있음
- 1 개월 전 Accelerator
 - 선정 된 20 개 스타트업은 엄격한 기본 프로그램을 거쳐 멘토링, 컨설팅, Amazon Web Service 클라우드 크레딧 등을 받음/ 첫 달 말에 이 20 개의 신생 기업은 프로그램의 두 번째 부분에 선정되기 위해 투자자 앞에서 PT를 하게 됨
- 3 개월 Accelerator
 - 상위5명은 매출이 증가함에 따라 최고 RM50,000(US \$ 12,000), 멘토링 및 지원을 받음
 - 데모 데이 동안 상위 5 개 스타트업은 투자자 및 기업 앞에서 다시 한번 더 PT를 하게 됨



Sunway Innovation Labs(iLabs)

투자대상(stage)



» 초기 창업기업 또는 예비 창업자 대상으로 초기 단계에 해당하는 자금지원이 이루어지고 있음

참여 기업의 분야 및 업종



» 부동산, 건설, 병원, 소매, 여가, 상업, 거래 및 제조, 건축 자재, 쿼리, 의료, 교육 및 부동산, AI 등

스타트업 모집 시기



» 매년 4~5월경에 모집

스타트업 지원 기간



» 전체적으로 지원은 6개월이며, 1개월은 워크숍, 멘토링 등을 통해 핵심성과지표를 개발하고, 5개월간은 제품 개발기간 및 검증 기간임



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Elizabeth Lee	설립일	2017년
홈페이지 주소	https://innovationlabs.sunway.edu.my/	소재지	Selangor
파트너사	8개	누적 보육기업	-
주요 포트폴리오	부동산, 교육, 의료 등	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



» Sunway iLabs Accelerator Program

- 주최 : Sunway University와 Nexea Angels
 - 파트너 : Sunway Group, Sunway Ventures, Google Cloud, Chooi & Company 및 USMAC (US Market Access Center)
- 선발 : 초기 스타트업 20개 팀중 상위 10개 팀 선발
 - 1개월간 워크숍, 멘토링 세션 등에 참석하여 핵심성과지표를 개발해야 함
- 지원내용
 - 스타트업 기업은 50,000 달러의 시드 펀드 지원 받음
 - Chooi & Company의 RM 150,000 상당의 Google Cloud 크레딧 및 법률 자문을 받음
- 기간 : 6개월 (1개월 : 성과지표개발, 5개월 : 검증기간)
- Sunway University와 Nexea는 신생 기업에서 8 % (각각 4 %) 지분 인수
- 선발된 스타트업 기업은 iLAB의 공동작업 공간, 실험실, 연구원 및 인턴을 활용할 수 있으며, Sunway그룹의 12개 사업부에서 비즈니스 아이디어를 테스트할 수 있음



Tune Labs

투자대상(stage)



- ▶ 초기단계(Early Stage) 스타트업 기업을 대상으로 하며, 3명-100명 규모의 기업을 선호하고 있음
- ▶ 한 기업 당 USD 10,000~USD 20,000를 지원받을 수 있으며, 각 스타트업 기업에게 5-10%의 지분을 대가로 받음

참여 기업의 분야 및 업종



- ▶ E-commerce, IoT, 온라인게임, 모바일앱, 이러닝, AI 등 기술 전 분야의 스타트업 기업을 대상으로 함

투자대상자 모집



- ▶ 매년 1회 개최하며, 최종적으로 약 10개 기업을 선발

스타트업 지원 기간



- ▶ 4개월 집중 프로그램을 제공하며 한 달간의 pre-accelerator와 3개월간의 bootcamp 및 데모데이로 구성됨



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	RON KONEZNY	설립일	2010년
홈페이지 주소	http://thetunelabs.com/	소재지	Kuala Lumpur
파트너사	-	누적 보육기업	43개
주요 포트폴리오	모바일, 여행, 전자 상거래 및 핀 테크에	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ (자금 지원) 지원 대상 스타트업 기업 선발 후 USD 10,000~20,000를 초기 자금으로 지원하고(평균 10개 기업), 지원받은 기업은 협업 공간으로 이동하여 한 달동안 Pre-accelerator 수료 후, 3개월간의 bootcamp를 거쳐 프로그램 말기에 데모데이에 참여함
- ▶ (Pre-accelerator) 비즈니스 모델 구축, 프리젠테이션 준비, 시장진출 전략에 집중하며, Pre-accelerator에서 선발된 기업에게 초기 자금을 지원하고 동시에 다음단계인 bootcamp에 참여 할 수 있는 권한 제공
- ▶ (Bootcamp accelerator) Pre accelerator에서 구축한 전략을 실행하는 단계로 매주 조력팀, 멘토와의 미팅을 가지며, 현재 및 다음 단계 실행전략을 수립함
- ▶ (Angel camp) Angel camp는 Bootcamp 과정 중에 있는 프로그램으로, 3일 동안 투자자와 스타트업 간 토론을 진행하여 스타트업 비즈니스 모델을 더욱 구체화함. 이를 기반으로 데모데이 자료 구성
- ▶ (시설 및 공간 지원) VSV가 보유하고 있는 'VSV Coner'(450m) 협업 공간을 제공함
- ▶ IDG 및 DFJ 등 금융기관 및 벤처 캐피탈과 인접한 하노이 중심에 위치하여 있어 접근성이 우수함
- ▶ (조력팀(Coordinate team 지원)) 2-3개 스타트업 마다 한 개의 조력팀이 지원됨. 조력팀은 스타트업, 투자자, 멘토 간의 중재자로서의 역할을 수행함

- (언론 노출 및 홍보) VSV는 정부기관을 대상으로 컨설팅 서비스를 제공하고 있음. 이를 활용하여 Bootcamp가 끝난 후, 스타트업 기업이 TV 혹은 온라인 뉴스 채널을 통해 홍보할 수 있도록 함
- (멘토 및 네트워크) 40명이 넘는 베트남 포함한 전 세계의 멘토와 투자자로 이루어진 네트워크를 지원함
- (IP 및 법률 지원) VSV가 컨설팅 서비스를 제공하고 있는 Ministry Science and Technology, Ministry of Planning and Investment 기관의 협력을 통해, 지원 대상 스타트업 기업의 IP를 보호함
- (기타 특혜 제공) 법률 서비스, 회계 컨설팅 지원, 인턴 인력 제공, 홍보, IOS 앱 테스트 등 다양한 분야에서 무료 및 할인 컨설팅 서비스를 제공함
- (Demo Day) 일반적으로 100명이 넘는 투자자, 기업가 앞에서 프로그램의 성과, 기업 소개 및 홍보를 진행함



튠랩(Tune Labs)

홈

남미

유럽

동남아시아

동북아시아

서아시아

오세아니아

▶ 창업생태계

개요

- 2018년 베트남 내 신생기업 수는 13만1275개로 2017년 12만6859개 대비 3.5% 증가함
 - 2016년 5월, '2025 베트남 혁신스타트업 생태계 지원제도 (Decision 844/QĐ-TTg)'가 공포되고 베트남 정부가 스타트업을 경제 발전을 위한 핵심 전략 중 하나로 삼으며 베트남 내 신생기업들이 늘어나는 추세임
 - 베트남 내 스타트업 트렌드는 핀테크, 이커머스 등 모바일 애플리케이션 개발과 같이 기술 분야에 주를 이루고 있으며, 이는 베트남 대도시내 거의 모든 사람들이 스마트폰을 소유하고 있어 잠재고객이 많기 때문
- 베트남은 4차산업혁명 계획의 일환으로 기업가치 10억달러 규모의 기술회사(유니콘)를 2025년까지 5개, 2030년까지 10개를 육성을 목표로 정함
 - 2030년까지 연구개발(R&D) 투자금액을 GDP의 최소 2%가 되도록 한다는 계획을 세우고, 전세계 혁신지수 순위에서 최소 30위에 오르는 목표도 세웠음. 베트남의 전세계 혁신지수 순위는 현재 42위임
 - 이를 위해 기술혁신에서 우선 순위를 개발해야 할 중점 분야로 공공 행정 및 시설, 의료, 교육, 제조, 농업, 물류, 무역, 정보기술, 금융 및 은행 등을 꼽음
- 외국 스타트업의 베트남 내 창업 여건은 아직 열악한 편으로 베트남에서 외국인의 개인 창업의 경우에도 외국인 투자라는 점에서 사업허가와 법인설립의 형태를 갖추어야 함
 - 베트남 투자법 제5조는 "투자자는 이 법률이 금지하지 않는 각 산업, 업종 가운데서 사업투자 활동을 수행할 수 있는 권리를 갖는다"고 규정하고 있으나, 베트남 국내법, 국제조약 등에서 명시적으로 개방한 분야를 제외하고는 잘 승인해주지 않는 등 실무상 허가제에 가까운 태도를 보임



- 특히, 스타트업이 집중하는 신사업의 경우에는 더 엄격한 잣대를 적용하여 투자자들이 어려움을 겪고 있는 실정

창업지원정책 담당기관

• 정부/기관

기관명	과학기술부(Ministry of Science & Technology)
소재지/홈페이지	• 홈페이지 : www.dean844.most.gov.vn • 이메일 : vanphongdean844@most.gov.vn • 전화 : 84 24 3556 0621
사업영역	• 지적재산, 기술, 신규 비즈니스 모델에 기반한 스타트업 설립 및 운영을 위한 우호적인 여건 조성 목적 • 혁신 스타트업 지원을 위한 법률체계 조기 완성, 베트남 혁신 포털 구축, 800개 프로젝트 및 200개 스타트업 지원 추진
기관명	교육훈련부(Ministry of Education & Training)
소재지/홈페이지	• 홈페이지 : www.moet.gov.vn • 이메일 : btdung@moet.gov.vn • 전화 : 84 913 459 958
사업영역	• 학생들의 기업을 정신을 고취하고 스타트업 창업을 추진할 수 있도록 지원하는 세부 프로그램 및 계획 수립 담당 • 기업이 정신 및 스타트업 창업 관련 기술 및 지식(교육훈련 과정) 제공, 대학 등 교육기관 내 스타트업 센터에 필요한 장비 제공 등 추진

베트남

기관명	SiHub(Saigon Innovation Hub)
소재지/홈페이지	• 홈페이지 : www.web.sihub.vn • 이메일 : phi@nguyenphivan.com • 전화 : 84 903 003 325
사업영역	• 창업환경 개선, 스타트업 지원, 중소기업 혁신과 경쟁력 강화, 국제통합 추진 • 창업혁신 교육, 생산·품질 관리 교육, 제품 품질향상 및 IP관리 상담, 기술이전 지원, 시설 및 인프라 지원 등 • 호치민시 약 950개 스타트업 기업 지원
기관명	NATEC(National Agency for Technology Entrepreneurship & Commercialization Development)
소재지/홈페이지	• 홈페이지 : www.natec.gov.vn • 이메일 : natec@most.gov.vn • 전화 : 84 24 3944 0143
사업영역	• 2015년 9월부터 혁신 기업 에코시스템 지원 국가 프로그램 개발 • 베트남 국내외 스타트업 창업 및 비즈니스 모델 개발에 경험 있는 전문가와 성공적인 기업가들을 연결하는 시스템과 데이터베이스를 구축할 예정 • 조세 관련 정책, 법률, 재무 및 회계 등 관련 컨설팅, 스타트업이 전문기업이 되도록 돕는 교육훈련 코스 지원



• 민간(VC, AC)

구분	기업명/홈페이지	설립년도	소재지	주요 투자분야
VCs	IDG Ventures Vietnam (IDGVV) - IDG Capital/ www.idgvv.com.vn	2004	Hanoi	기술, 미디어, 통신, 소비재 등
	VinaCapital / www.vinacapital.com	2003	Hanoi	정보기술, 클린테크, 생명과학, 나노기술 등 기술 분야
	Mekong Capital / www.mekongcapital.com	2001	Hanoi	소매판매 및 유통, 소비재, 요식업 등 소비자 주도의 분야
	Vietnam Silicon Valley Accelerator (VSVA) / www.siliconvalley.com.vn	2014	Hanoi	핀테크, 에듀테크, 농업테크 (agritech), AI, 블록체인 등 모든 종류의 기술 기반 스타트업
	Business Startup Support Center (BSSC) bssc.vn	2010	Hochi minh	IT, 미디어, 전자상거래, 교육, 핀테크 등
Accelerators	Vietnam Innovative Startup Accelerator (VIISA) / www.viisa.vn	2017	Hochi minh	전자상거래, 헬스케어, 패션 등
	Startup Vietnam Foundation (SVF) / www.svf.org.vn	2014	Hanoi	은행업무, 핀테크, 농업테크 등
	Hatch Ventures / www.hatch.vn	2012	Hanoi	정보 기술 또는 제품 및 서비스 개발 등



엑셀러레이터 현황 - 베트남

HATCH Ventures

투자대상(stage)



- ▶ 창립한지 5년 이하의 기업 중 제품 또는 서비스 프로토타입(최소 단계)을 보유하고 있는 초기 단계(Early Stage) 스타트업 기업을 지원함

참여 기업의 분야 및 업종



- ▶ IT 기술 및 과학 기반 분야의 스타트업 기업을 지원함

스타트업 모집 시기



- ▶ 연초 3~5월에 프로그램이 개설되며, 올해는(2018년) 5월에 진행될 예정에 있으며 총 8개 스타트업 기업을 최종적으로 선별함
- ▶ 2019년 8월 26일 ~ 12월 5일까지 진행 중에 있음

스타트업 지원 기간



- ▶ 2017년 프로그램의 경우, 초기 단계(Early Stage) 스타트업 기업(과학/기술 기반)을 대상으로 4개



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Dat Pham, Aaron Everhart	설립일	2012년
홈페이지 주소	http://www.hatch.vn/acceleration.html	소재지	Hanoi
파트너사	5개	누적 보육기업	100개 이상
주요 포트폴리오	ICT, ITO	누적 Exit 기업	-

월 동안 진행함

지원 프로그램 및 내용



- ▶ (장학금 지원) 스타트업 기업 세 곳을 선정하여 90,000달러 범위 안에서 특별 초기 자금을 제공함. 또한 프로그램 이수 도중 가장 크게 성장한 기업에게 15,000달러의 상금을 수여함
- ▶ (멘토링 지원) 각 스타트업 기업에게 제품 개발, 비즈니스 모델, 재무 및 투자 관련 전문가를 최대 3명씩 배정함. 그 외 프로그램 운영 멘토진의 도움을 받을 수 있으며, 사업과 경영분야 워크샵과 코칭 세션을 제공함
- ▶ (이벤트 지원) HATCH와 'Viet Youth Entrepreneurs'가 개최하는 모든 워크샵과 행사에 참여할 수 있는 권한을 부여함
- ▶ (자금 지원) 대부분의 서비스는 무료로 제공되며 장학금 외에 투자 지원금은 없음
- ▶ (공간 지원) 제품, 서비스, 시장 개발에 집중할 수 있도록 하노이 지역에 작업 공간을 제공함
- ▶ (네트워크 지원) 스타트업 기업에게 국내외 협업 가능한 파트너와 잠재적 투자 기회를 제공하기 위해 HATCH, Viet Youth Entrepreneurs, HCMC의 파트너사, NGO, 정부 기관과 우선적으로 연결하여 줌



엑셀러레이터 현황 - 베트남

Hoa Lac Hi-Tech Park

투자대상(stage)



» 연구개발 기관, 인큐베이팅 및 엑셀러레이터와 같은 기업 교육/육성 기관, 하이테크 제품 제조기업 (특히 바이오, ICT, 신소재, 자동화 기술 분야)과 같은 하이테크 과학 기술 관련 기관 및 기업

참여 기업의 분야 및 업종



- » 첨단 산업 분야와 관련한 모든 업종을 대상으로 함
- (통신 및 정보 기술 분야) 휴대전화, 배전반 부속품 및 통신 시설, 위성, 네트워크 시스템, 광섬유 케이블, 컴퓨터 주변 장치, 하드 디스크 드라이브, 대용량 RAM, 평면 스크린, 고해상 스크린, 고성능 컴퓨터, RFID, 전자 인증 시스템, 보안 시스템, 자동화 기계 등
 - (자동화, 기계 전기 및 정밀 공학 분야) 인쇄 회로, 전기 회로 보드 및 제어 보드, 마이크로 웨이브 튜브, 반도체 장치, 전자 집적 회로, 특수 전기 기계, 전자 오디오, 비디오 신호 장비, 반도체 및 전자 부속품, 의료 장치, 엑스레이 장치, 광학 현미경, 천문 장치, 액정 장치, 계측 및 시험 장치 등
 - (농업분야에서의 하이테크 재료 및 제품) 온실용 첨단 고분자 막, 토양 수분 유지 장치, 토양 비옥도 향상 시스템, 농산물 보존 재료, 비료, 식물 보호 화학 물질, 고압 절연용 도재, 하이테크 도자기



엑셀러레이터 유형_보육형

대표자	Pham Dai Duong	설립일	1998년
홈페이지 주소	http://www.hhttp.gov.vn	소재지	Hanoi
파트너사	6개	누적 보육기업	-
주요 포트폴리오	첨단 산업, 4차 산업	누적 Exit 기업	-

재료, 고전압 절연 유리 재료, 나노 금속, 수소 전지, 태양 전지, 의약품 용 고분자 재료, 화장품 사용 고분자 및 복잡 재료 등

- ▶ (생명 공학 분야의 하이테크 제품) 백신, 항생제, 의료 진단 키트, 생물학적 나노 소재, 아미노산, 유 기산, 대체 생물 연료, 폐기물 처리 장치 등

스타트업 모집 시기



- ▶ 상시모집(<http://www.cnc.hhttp.gov.vn>에 가입하여 투자 지원 신청)

스타트업 지원 기간



- ▶ 대상기업이 심사를 통해 입주함

지원 프로그램 및 내용



- ▶ (법인세 혜택) 입주 기업 중 새로운 투자 10%의 법인세를 적용
- 투자 자본금이 4,000억(VND)일 경우 30년 동안 10% 세율 적용

- 소득이 발생한 후 최초 4년 동안은 과세소득의 100% 감면 혜택을 제공하며, 첫 4년 이후 9년 동안 과세소득의 50%를 면제하여 줌
 - 첫해부터 3년 동안 과세 소득이 없는 경우, 판매세가 면제되거나 4년째부터 감면이 계산됨(첫 과세 소득이 발생된 이래로 4년 간 100% 면제)
- (수입 관세 혜택) 수출을 위한 수입품에 대해 세금 면제 혜택 부여(가공된 제품에 고정하기 위해 수입된 완제품, 외항 처리 제품 등)
- 수출을 위한 제품을 가공하기 위해 수입하는 경우 면세 혜택 부여
- 고정 자산의 수입의 경우 세금 공제 혜택 부여
- 국내에서 생산이 불가능한 원자재 및 부품은 5년 간 수입 관세 면제 혜택 부여
- (원스톱 행정 서비스 제공) Hao Lac Hi-Tech Park에는 세관이 입주하여 있어 수출 기업이 복잡한 세관 신고, 검사 단계를 거치지 않고 효율적으로 처리할 수 있도록 OSS(복잡한 서류작업 및 관련 절차 대행, One Stop Shop) 시스템을 구축함



Hoa Lac Hi-Tech Park

홈

남미

유럽

동남아시아

동북아시아

서아시아

오세아니아



엑셀러레이터 현황 - 베트남

TOONG

투자대상(stage)



» 합리적인 가격으로 사무 공간 및 제반 시설을 이용하고자 하는 스타트업 기업

참여 기업의 분야 및 업종



» 모든 분야의 스타트업 기업을 대상으로 함

스타트업 모집 시기



» 일정 비용을 지불하고 한 달 단위로 계약 후 이용가능(멤버십 가입)

스타트업 지원 기간



» 비용 지불 후, 멤버십 가입 기간 내 공간 및 제반 서비스를 제공받을 수 있음



엑셀러레이터 유형_보육형

대표자	Duong Do	설립일	2015년
홈페이지 주소	toong.com.vn	소재지	Hanoi, HCMC, Danang, Vientiane
파트너사	-	누적 보육기업	-
주요 포트폴리오	전 분야	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



▶ (작업 공간 및 시설 제공) 가입 멤버는 각 지역의 기반(Hanoi, HCMC, Danang, Vientiane) 시설과 서비스를 연계 활용할 수 있으며 회의실, 전시장, 오락 시설, 피로 회복실, 수면실, 바, 흡연실 및 인터넷, 인쇄소 등 제반 시설을 사용할 수 있음

- TOONG TRANG TH(네트워크 및 사무공간)은 접근성이 우수함. 정부 기관, 우수기업과 근접한 위치에 있으며, 사무공간, 흡연실, 공동공간, 접수실, 미팅룸, 게임룸 등이 구축되어 있음

- TOONG TNV(엔터테인먼트 및 휴식공간)은 수영장, 체력 단련실, 슈퍼마켓, 레스토랑 등의 시설이 구축되어 있음

- TOONG OXYGEN(네트워크 및 친환경 사무공간) District 1 구역에서 택시로 15분 거리에 위치하고 있으며, 친환경적으로 꾸며진 사무공간으로서 미팅룸, 개인룸 등의 시설이 구비되어 있음

- TOONG MINH KHAI(사무환경 구축 공간) Independence Palace와 Tao Dan Park와 인접한 곳에 위치하였으며 1,700m²의 사무 환경 공간으로서, 도서관, 컴퓨터, 실내정원, 바, 외부 사무 공간 등의 시설이 구축되어 있음

- TOONG HDT(네트워크 및 사무공간) Trung Hao - Nhan Chinh에 위치하였으며 인근에 상업 및 주요 시설, 정부기관과 근접하며, 다양한 분야의 스타트업 기업에게 쾌적한 근무환경을 제공함

▶ 매주, 매달 정기적인 네트워크 행사를 진행하며 네트워크 형성을 지원함



엑셀러레이터 현황 - 베트남

VIISA(Vietnam Innovative Startup Accelerator)

투자대상(stage)



» 초기단계(Early Stage) 스타트업 기업, 시리즈 B의 신생기업을 포함하고 있음

참여 기업의 분야 및 업종



» 핀테크, 빅데이터, 보험 솔루션, 머신러닝, 가상현실 등 기술 전 분야의 스타트업 기업을 대상으로 함

투자대상자 모집



» 매년 1회 개최하며, 최종적으로 약 10개 기업을 선발

스타트업 지원 기간



» 한 달간 스타트업 코치와 함께 온라인 프로그램을 진행하고, 3개월간 현장 프로그램을 지원함



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Thieu Truong	설립일	2016년
홈페이지 주소	www.viisa.vn	소재지	Hochiminh
파트너사	15개	누적 보육기업	25개
주요 포트폴리오	핀테크, 빅데이터, 러닝머신 등	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- (자금 지원) 지원 대상 스타트업 기업 선발 후 최대 \$ 15,000 달러를 초기 자금으로 지원하고, 클라우드 서버, 사무실 공간, 기타 자원을 포함한 현물 서비스를 지원 받음
- (Extensive Mentorship) 150개 이상의 전 세계 기업가, 투자자, 커뮤니티 리더 및 기업 파트너로부터 지원을 받음
- (Resources) 미화 \$ 100천 달러이상의 기술 리소스, IT 컨설팅, 은행 계좌 및 관리, 회계서비스 등을 이용할 수 있음
- (Follow-on Funding) 졸업생들 중 유망한 스타트업은 최대 \$200천 달러 규모의 후속 자금 지원을 받을 수 있음
- (Overseas Expansion) 한국, 싱가포르 등으로 사업확장을 위한 지원을 받음



엑셀러레이터 현황 - 베트남

VSV(Vietnam Silicon Valley) Accelerator

투자대상(stage)



- ▶ 초기단계(Early Stage) 스타트업 기업을 대상으로 하며, 3명-100명 규모의 기업을 선호하고 있음
- ▶ 한 기업 당 USD 10,000~USD 20,000를 지원받을 수 있으며, 각 스타트업 기업에게 5-10%의 지분을 대가로 받음

참여 기업의 분야 및 업종



- ▶ E-commerce, IoT, 온라인게임, 모바일앱, 이러닝, AI 등 기술 전 분야의 스타트업 기업을 대상으로 함

투자대상자 모집



- ▶ 매년 1회 개최하며, 최종적으로 약 10개 기업을 선발

스타트업 지원 기간



- ▶ 4개월 집중 프로그램을 제공하며 한 달간의 pre-accelerator와 3개월간의 bootcamp 및 데모 데이로 구성됨



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Thach Le Anh & Ling Han	설립일	2010년
홈페이지 주소	http://www.siliconvalley.com.vn	소재지	Hanoi
파트너사	-	누적 보육기업	43개
주요 포트폴리오	기술기반 전 분야	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ (자금 지원) 지원 대상 스타트업 기업 선발 후 USD 10,000~20,000를 초기 자금으로 지원하고 (평균 10개 기업), 지원받은 기업은 협업 공간으로 이동하여 한 달동안 Pre-accelerator 수료 후, 3개월간의 bootcamp를 거쳐 프로그램 말기에 데모데이에 참여함
- ▶ (Pre-accelerator) 비즈니스 모델 구축, 프리젠테이션 준비, 시장진출 전략에 집중하며, Pre-accelerator에서 선발된 기업에게 초기 자금을 지원하고 동시에 다음단계인 bootcamp에 참여할 수 있는 권한 제공
- ▶ (Bootcamp accelerator) Pre accelerator에서 구축한 전략을 실행하는 단계로 매주 조력팀, 멘토와의 미팅을 가지며, 현재 및 다음 단계 실행전략을 수립함
- ▶ (Angel camp) Angel camp는 Bootcamp 과정 중에 있는 프로그램으로, 3일 동안 투자자와 스타트업 간 토론을 진행하여 스타트업 비즈니스 모델을 더욱 구체화함. 이를 기반으로 데모데이 자료 구성
- ▶ (시설 및 공간 지원) VSV가 보유하고 있는 'VSV Coner'(450m) 협업 공간을 제공함
 - IDG 및 DFJ 등 금융기관 및 벤처 캐피탈과 인접한 하노이 중심에 위치하여 있어 접근성이 우수함

- (조력팀(Coordinate team 지원)) 2-3개 스타트업 마다 한 개의 조력팀이 지원됨. 조력팀은 스타트업, 투자자, 멘토 간의 중재자로서의 역할을 수행함
- (언론 노출 및 홍보) VSV는 정부기관을 대상으로 컨설팅 서비스를 제공하고 있음. 이를 활용하여 Bootcamp가 끝난 후, 스타트업 기업이 TV 혹은 온라인 뉴스 채널을 통해 홍보할 수 있도록 함
- (멘토 및 네트워크) 40명이 넘는 베트남 포함한 전 세계의 멘토와 투자자로 이루어진 네트워크를 지원함
- (IP 및 법률 지원) VSV가 컨설팅 서비스를 제공하고 있는 Ministry Science and Tecnology, Ministry of Planning and Investment 기관의 협력을 통해, 지원 대상 스타트업 기업의 IP를 보호함
- (기타 특혜 제공) 법률 서비스, 회계 컨설팅 지원, 인턴 인력 제공, 홍보, IOS 앱 테스트 등 다양한 분야에서 무료 및 할인 컨설팅 서비스를 제공함
- (Demo Day) 일반적으로 100명이 넘는 투자자, 기업이 앞에서 프로그램의 성과, 기업 소개 및 홍보를 진행함



> 창업생태계

개요

- Doing Business 2018 보고서에 사업하기에 가장 쉬운 국가 중 하나로 선정된 싱가포르에는 7000여 개의 다국적 기업이 진출해 있으며, 스타트업 회사 수는 약 3만 9000개에 달함
 - 간단한 법인설립: 주주 1명, 관리자 1명, 비서 1명, 법인설립비용 S\$1 필요
 - 외국인인 주식 100% 소유 가능, 현지주소 보유 시 설립가능
- 2017년 싱가포르 내에서 이루어진 스타트업 투자 규모는 USD 12억 달러로 집계되며 총 112건의 투자가 발생하였고, 펀딩단계로 살펴보면 Seed 단계와 Series A 단계가 86%를 차지하며 초기 투자 단계에서 가장 활발하게 많은 자금을 유치하는 것을 알 수 있음
- 정부의 적극적인 스타트업 지원정책
 - 2014년 싱가포르 정부는 더 나은 삶을 지원하고 생산성을 높이며 새로운 일자리를 창출 할 수 있는 혁신적인 기술력을 가진 '스마트네이션'을 국가 목표로 선포하고 본격적인 스타트업 지원 정책을 시행함
 - 싱가포르 정부의 스타트업 지원정책에는 단순한 재정, 기술 지원을 넘어 지속적 성장을 위한 스타트업 생태계를 조성하는 데 초점을 맞춘 스타트업 산업단지 허브화가 특징. 현재 싱가포르 내 구축된 산업단지는 원노스프로젝트(One- North Project), 블록71(Block 71), 크리에이트(CREATE), JTC 런치패드@원노스 등이 있음



창업지원정책 담당기관

• 정부/기관

기관명	Enterprise Singapore
소재지/홈페이지	• 홈페이지: www.enterprisesg.gov.sg/ • 이메일 : enquiry@enterprisesg.gov.sg • 전화: 6898 1800
사업영역	• SPRING SG : 스타트업 아이디어 형성부터 성장 단계별 지원정책 운영 • Founder : 신생기업의 투자금 S\$1 달러당 정부에서 S\$3 달러 지원 • Tech : 기업 독점 기술 사용화를 위한 초기단계의 자금 지원 • Equity : 민간 부문 투자를 촉진하는 것을 목표로 제3의 투자자와 함께 신생기업 공동 투자 지원 • Accelerator : 신생기업 육성 프로그램 및 멘토링 제공을 통해 성장 촉진 지원 • Angel Investors Tax Deduction(AITD) : 세금공제 혜택 • Fund Management Incentive(FMI) : 승인된 펀드관리 회사의 조세감면 혜택 • Loan : 기업 운영자금 대출 지원

싱가포르

기관명	ACE (Action Community Entrepreneurship)
소재지/홈페이지	• 홈페이지: www.ace.org.sg/ • 이메일: michelle@ace.org.sg • 전화: +65 9710 1518
사업영역	• ACE Mentorship : 경험있고 성공한 기업가로부터 피드백, 멘토링 서비스를 제공하며, 멘토는 3개월동안 멘티를 지도함 • ACE Corporate Innovation : 선두기업과 벤처기업과의 파트너십 기회를 제공하여 기술적 • SME Talent Program (STP) : 스타트업과 학생을 연결시켜 인턴십 기회 제공. 이를 통해 학생들이 창업 관련 지식 습득을 도움. 비교적 구인이 어려운 스타트업에게도 이 프로그램을 통하여 인재채용 지원
기관명	KILSA (Korea Innovation Launchpad in Singapore)
소재지/홈페이지	• 홈페이지: www.kilsa.org/ • 이메일: philip@kilsa.org • 전화: 65 8157 6163
사업영역	• K-Startup Bootcamp : DICA (대전정보문화진흥원) 과 공동 개발한 프로그램으로 참여스타트업에게 집중적인 IR 교육 제공 • 현지 VC, 엔젤 투자가 앞에서 피칭기회 제공



기관명	SME CENTRE
소재지/홈페이지	• 홈페이지: www.smecentre-sicci.sg/ • 이메일: maxsim@smecentre-sicci.sg • 전화: 65 6508 0147
사업영역	• 스타트업 자문 서비스: 법인 등록, 중소기업 파이낸싱, 채용 서비스 제공 • 비즈니스 교육: 재무관리, 마케팅, HR 등 사업운영 방법을 정기적인 워크숍을 통해 교육을 제공하며 네트워크 형성 도움, 해외 진출 지원

• 민간(VC, AC)

구분	기업명/홈페이지	설립년도	소재지	주요 투자분야
VCs	Golden Gate Ventures /goldengate.vc	2012	Singapore	모바일앱, 이커머스,페이먼트,마켓플레이스, 핀테크, SAAS
	Jungle Ventures/ www.jungle-vent ures.com	2012	Singapore	B2B/Enterprise, Consumer, Finance, Software
	500 Startups / 500.co/startups	2010	Singapore	모바일앱, 이커머스,페이먼트,마켓플레이스, 핀테크, 컨슈머테크
	Singtel Innov8 / innov8.singtel.com/index.html	2010	Singapore	B2B/Enterprise, Computer Security, Data & Analytics, Internet of Things, Media, Mobile
Accelerators	Techstars / communities.techstars.com/	2006	Singapore	스타트업 전문분야



Accrete Innovation

투자대상(stage)



» 스타트업 창업 및 예비창업 기업

참여 기업의 분야 및 업종



» Digihealth, eCommerce, AI, ARVR, Smart Logistics, Cyber-Security, Entertainment, IOT

스타트업 모집 시기



» 2018년 8월 6일 ~ 31일 (1차), 11월 1일 ~ 23일 (2차)

» 2019년 모집(정확한 일시 미정상태)

스타트업 지원 기간



» 3개월간 싱가포르 및 동남아 시장 이해, 비즈니스 개발, 시장 진출 전략 및 성장전략 수립, 동남아 시장 진출 등의 역량 확보를 위한 지원을 함



엑셀러레이터 유형_보육형

대표자	Edmas Neo	설립일	2005년
홈페이지 주소	www.SEAAnchor.co	소재지	Singapore
파트너사	-	누적 보육기업	-
주요 포트폴리오	Digihealth, Fintech, Smart Logistics, AI, IOT, Web & Mobile	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램(SEA Anchor) 및 내용



- ▶ (SEA Anchor 프로그램) 2017년에 한국 및 대만 스타트업 기업을 대상으로 런칭을 한 프로그램으로 싱가포르 시장에 대한 이해, 사전 판매 및 영업 리드 타임 단축, 성장 전략 자문, 주요 기술 이벤트 제공 등을 진행하고 있음
- ▶ (시장 접근 지원) 싱가포르에서 제품과 솔루션을 개선하고 고객의 주요 의사결정자들을 만나 판매 부기를 단축할 수 있도록 지원
- ▶ (공간 지원) 3개월 프로그램 기간 동안과 프로그램 종료 후 1개월 기간 동안 무료 사무실 공간을 제공함
- ▶ (프로그램 비용) 기업 당 SGD 35,000 / 기업당 최대 3인 참여 가능
- ▶ (과정당 기업 수) 최소 5개사 ~ 최대 10개사
- ▶ (자금 지원) 참여기업 역량에 따라 최대 SGD 50,000 상당의 투자 예정
- ▶ (전략 자문) 스타트업은 비즈니스 모델, 디자인 사고, 마케팅 전략에 이르는 일련의 마스터 클래스 및 경영자 과정 참석기회 제공
- ▶ (투자 지원) 보조금 신청에 대한 상담과 지도를 받으며 SEA Anchor Angels 또는 기타 관련 투자자에게 홍보 및 평가를 받을 수 있게 지원

- » (비즈니스 연결) 네트워킹 행사에 초대되어 다른 기업, 잠재적 파트너와 교류할 기회를 제공하여 비즈니스 네트워크를 확장할 수 있도록 지원
- » (접수방법) 이메일 : carol@accreteinnovation.com 또는 <http://www.k-startup.go.kr>

[주별 프로그램(SEA Anchor) 내용]

구분	프로그램명
1주차	아세안 시장 및 창업환경 이해
2주차	시장 수요, 규모, 잠재성 등 시장 분석 및 가치제안
3주차	제품 관련성 분석
4-5주차	비즈니스 모델 현지화
6-7주차	현지화 전략에 맞는 제품 개선
8주차	시장 접근 및 피드백 수집을 통한 마케팅 전략 수립
9-10주차	시장 진출 구체화 전략 수립
11-12주차	동남아시아 시장 본격 진출





DBS HotSpot

투자대상(stage)



- 아이디어 또는 최초 단계의 콘셉트를 보유한 매우 초기 단계(Seed Stage) 스타트업 기업

참여 기업의 분야 및 업종



- Fin-Tech, Social Enterprise 등 디지털 전 분야

스타트업 모집 시기



- 매년 2월 초에 스타트업 기업을 모집하고 있음
- 2016년 프로그램 당시 250개 신청자 중 9팀 선정

스타트업 지원 기간



- 3개월간의 집중 프로그램(DBS HotSpot Pre-Accelerator)을 제공하고 있음



엑셀러레이터 유형_보육형

대표자	DBS Group	설립일	2014년
홈페이지 주소	https://www.dbs.com/innovation/hotspot2016/index.html	소재지	Singapore
파트너사	19개	누적 보육기업	-
주요 포트폴리오	디지털 전 분야	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ (멘토링 지원) 선두 기업, DBS 경영진, 엑셀러레이터 파트너사, 외부 멘토, 정규 멘토팀이 스타트업 기업에게 멘토링 서비스 제공
- ▶ (홍보 기회 지원) 멘토가 피칭데이(Pitch)와 데모데이(Demo day) 준비를 지원하여 투자자(엔젤 투자자, VC 등) 대상 독점적인 홍보 기회를 제공하여 투자유치를 유도함
- ▶ (자금 지원) 프로그램을 시작 시 각 팀에게 25,000 SGD를 제공함
- ▶ (워크샵 및 교육 지원) '기업가 정신 워크숍'을 개최하여 비즈니스 확장, 기술 개발 지원 교육을 제공하고, 비즈니스 모델 및 제품의 개선 방향성을 제시함
- ▶ (공간 지원) 프로그램 기간 동안 협업, 공동 작업, 미팅 가능한 공간을 제공함
- ▶ (데모데이) 프로그램 기간 끝 무렵에 데모데이(Demo day)를 개최하여 투자유치를 도모함



Muru-d

투자대상(stage)



» 스타트업 기업

참여 기업의 분야 및 업종



» 소셜(Social) 인터넷, 디지털 분야 기술 외 전 분야

스타트업 모집 시기



- » 각 도시에서 매년 1회 진행
 - 시드니 2018년 10월 모집 시작
 - 싱가포르, 멜버른 2018년 6월 모집 시작
 - 브리즈번 2018년 4월 29일 모집 마감
 - 퍼스 2019년 1월 모집 시작



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Julie Trell	설립일	2014년
홈페이지 주소	https://muru-d.com	소재지	Singapore, Sydney, Melbourne, Brisbane, Perth
파트너사	1개 이상	누적 보육기업	100개
주요 포트폴리오	전 분야	누적 Exit 기업	-

스타트업 지원 기간



▶ 6개월 프로그램

지원 프로그램 및 내용



- ▶ 강의, 전 세계 창업 메카 견학, 초기 자금, 작업 공간, 거주 공간, 멘토/투자자/수료자 네트워크, 참여 기업 간의 교류 지원
- ▶ 매 회 달라지는 참여기업의 요구 사항과 니즈에 따라 프로그램 운영
 - 국가별, 도시별 상이한 프로그램 운영



NUS Enterprise(Block 71)

투자대상(stage)



- » 산업분야에 관계없이 기술창업인 경우에 지원
- » 초기단계에서 성장단계에 있는 스타트업

참여 기업의 분야 및 업종



- » 빅데이터 및 AI, AR/VR/MR, 로봇공학 및 하드웨어, 농업과 식품과학, 엔터프라이즈 SaaS, 인더스트리 4.0, 개인정보/보안, 보건 의료, 금융 기술, 정보통신 기술, 첨가물/제조, 에너지와 환경 등

스타트업 모집 시기



- » 2019년 7월 15일 ~ 8월 8일 모집 (4주)
- » 참가팀당 \$10,700 참가비 부담 필요

스타트업 지원 기간



- » 약 4주간 지원



엑셀러레이터 유형_보육형

대표자	-	설립일	2011년
홈페이지 주소	http://enterprise.nus.edu.sg/	소재지	Singapore
파트너사	14개	누적 보육기업	600개
주요 포트폴리오	기업가 정신, 혁신, 기술 사업화 및 사회적기업	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- » (멘토링 지원) 전담 포트폴리오 관리자를 통해 연구, 아이디어, 사업화, 시드 및 시리즈 A까지 안내
- » (글로벌 커뮤니티 지원) NUS Enterprise 동문 네트워크를 통해 광범위한 시장 및 업계경험을 갖춘 경험 많은 기술 창업자들로 구성된 글로벌 커뮤니티를 지원하고 있음
- » (한국과의 관계) 중소벤처기업부의 '2019년 글로벌 엑셀러레이터 지원사업(예비)'에서 국내기업의 해외시장 진출 지원을 목적으로 진행되고 있음. (선정된 기업에 엑셀러레이터 참가비 지원)



Startupbootcamp Fintech

투자대상(stage)



- » 전 단계 스타트업을 지원하고 있으며, 일반적으로 타입 A(Seed Stage)와 타입 B(Early Stage)를 구분하여 맞춤형 프로그램을 제공하고 있음
 - 타입 A는 매우 초기단계(Seed Stage)로, 팀원과 기술 역량을 갖춘 스타트업
 - 타입 B는 초기단계(Early Stage)와 그 이후의 단계로, 이미 제품을 개발하여 소수 고객에게 판매 중인 스타트업

참여 기업의 분야 및 업종



- » 혁신적인 FinTech 분야 기술을 보유하고 있는 기업
 - Blockchain, Advanced Analytics, Mobile Security, Payments, Financial Inclusion, Identity & Authentication, Wealth Management, Insurtech, P2P Lending, Compliance

스타트업 모집 시기



- » 2019년 모집 예정(정확한 일시 미정상태)



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Carsten Kolbek	설립일	2010년
홈페이지 주소	https://www.startupbootcamp.org/accelerator/fintech-singapore	소재지	Singapore
파트너사	13개 이상	누적 보육기업	-
주요 포트폴리오	Fin Tech 분야	누적 Exit 기업	-

- ▶ 프로그램 참가 신청자 중 20개 기업을 1차로 선정 후, 'Selection day'(3일) 동안 투자팀, 멘토, 협력 파트너의 심사를 거쳐 8-12개 기업을 최종적으로 선발

스타트업 지원 기간



- ▶ 약 3개월(10-14주)동안 지원

지원 프로그램 및 내용



- ▶ (멘토링 지원) 400명 이상의 기업가, 투자자, 파트너(사) 등이 스타트업 기업에 대한 멘토링을 제공함
- ▶ (시장 유치 지원) 유럽, 미국 그리고 APAC 등 타겟 시장선정 및 시장 접근방안에 대해 지원하고 있음
- ▶ (공간 지원) 3개월 프로그램 기간 동안과 프로그램 종료 후 1개월 기간 동안 무료 사무실 공간을 제공함
- ▶ (자금 지원) 프로그램 기간 동안 거주 비용을 포함, 각 스타트업 기업 당 24,500 SGD의 자금을 지원함. 또한 파트너사 연계 서비스로 Amazon, HubSpot, SendGrid 등의 산업 내 선두기업으로부터 800,000 SGD 상당의 투자지원을 받고 있음

- » (네트워크 구축 지원) 200명이 넘는 엔젤투자자, VC에게 참여 스타트업 기업을 소개할 수 있는 기회를 제공함
- » (비자 지원) 본 기업과 싱가포르 연방 정부는 협업 관계로, 비자 발급을 포함하여 합법적 거주권, 은행 관련 문제 등 싱가포르 정착에 필요한 제반 문제 등을 해결할 수 있도록 지원
- » (Demo day 지원) 최대 1,000명의 게스트가 참여하는 데모데이(1일간 이벤트)를 개최하여, 스타트업 기업들에게 사업 확장 기회를 제공함



▶ 창업생태계

개요

- NASSCOM(인도소프트웨어진흥원, 2017)에 따르면 인도내 테크놀로지 관련 스타트업은 5,200 여개이며, 이는 미국, 영국에 이은 세계 3위 수준임
- 세계은행(2016)은 2030년 세계 노동인구의 25%가량이 서남아에서 창출될 것으로 전망, 인도는 매년 300만명의 대학 졸업자 배출 중
- 14개 유니콘 기업, 이어지는 투자, IT기술관련 스타트업의 높은 경쟁력
 - 2018년 6월 기준, 기업가치 10억 달러 이상 유니콘 기업은 14개에 이르며, 그 중 6개사가 올해 들어 유니콘 기업의 대열에 합류
 - 인도정부의 적극적 외자 유입 정책으로 인도 스타트업에 전세계의 '큰손'의 투자가 이어지고 있음 (소프트뱅크 → Paytm 14억\$ 외다수)
 - 인도 스타트업은 클라우드, 사물인터넷(IoT), 빅데이터 등의 IT기술 관련 분야에서 경쟁력이 높은 것으로 평가받고 있음
- 인도의 경제성장 모델 Make in India의 핵심 'Startup India'
 - 2014년 취임한 모디정부는 제조업 진흥, 외국인 투자유치, 기업환경 개선을 모토로 적극적인 경제성장 정책을 추진 중
 - 연 7%대의 경제성장을 지속하기 위해서는 양질의 일자리 창출이 필요하다는 판단 하에 총리 주도 하에 스타트업을 적극 육성 중
- 국가차원의 과학기술 혁신분야 장려 프로그램을 통해 과학기술 기반 혁신분야 스타트업의 창업 진흥 환경을 조성 중



창업지원정책 담당기관

• 정부/기관

기관명	인도 상공부(Ministry of Commerce & Industry)
소재지/홈페이지	• 홈페이지: dipp.nic.in • 이메일: atul.chaturvedi@nic.in • 전화: +91-11-23062983
사업영역	• 인도정부는 2016년 1월 스타트업 기업지원을 위해 'Startup India' 프로그램을 론칭하였으며, 외국인 투자유치를 담당하는 인도 상공부 산하 산업정책진흥국이 해당 프로그램의 주무부서로 지정되었음 • Startup India는 인도 투자유치전담기관인 Invest India가 실제 운영을 담당하고 있으며, 창업을 위한 정보제공, 멘토링, 펀딩, 세제 혜택, 창업경진대회 등 각종 행사의 개최 등의 내용을 담고 있음 • 인도 상공부는 2017년 8월 법개정을 통해 신생 벤처기업을 포함한 외국인 벤처자본 투자자(Foreign Venture Capital Investor)에 대한 직접투자 한도를 100% 허용하도록 관련 법을 개정하였음

인도

기관명	인도 국가개조위원회(Niti Aayog, National Institution for Transforming India)
소재지/홈페이지	• 홈페이지: http://niti.gov.in • 이메일: r.ramanan@gov.in • 전화: +91-11-23096580
사업영역	• 인도 국가개조위원회는 인도 총리산하 싱크탱크이며, 중장기 인도발전계획, 국정과제 수행성과 모니터링 등을 담당하는 기관임 • 인도 국가개조위원회는 Atal Innovation Mission(AIM) 프로그램을 운영하고 있으며, 창업 인큐베이터 센터, 기술 연구실 등을 지정하여 국가개발에 필요한 부문의 기술혁신과 창업을유도하는 내용임
• 유관기관	
기관명	Invest India(인베스트 인디아)
소재지/홈페이지	• 홈페이지: www.startupindia.gov.in/ • 이메일: suyash.mishra@investindia.org.in • 전화: +91-11-24190300
사업영역	• K인베스트 인디아는 인도정부가 투자유치 활성화를 위해 설립한 인도 산업정책진흥국 산하의 정부기관임 • 인베스트 인디아는 인도 Startup India 프로그램의 수행기관으로, 동명의 지원프로그램을 비롯해 Startup India Jub 등 온라인 멘토링 프로그램 또한 운영 중에 있음 • 아울러, 인도 스타트업의 세계화와 세계 스타트업의 인도진출을 촉진하기 위해 미국, 이스라엘, 포르투갈과 같은 국가와 스타트업 글로벌화 프로그램을 운영 중 • Invest India는 인도내 VC, 인큐베이터, 산업분야 기업 등 다양한 네트워크를 보유하고 있으며, 인도진출을 원하는 한국 스타트업에 대하여 관심을 보이고 있음



• 민간(VC, AC)

구분	기업명/홈페이지	설립년도	소재지	주요 투자분야
VCs	Helion Venture Partners / http://www.helionvc.com	2006	Mauritius	Outsourcing, Mobile, Internet, Retail Services, Healthcare, Education and Financial Services
	Accel Partners / https://www.accel.com	1983	지사: Bengaluru	Internet & Consumer Services, Infrastructure, Cloud Mobile and Software
	IDG Ventures / http://www.idgventures.com/	1996	본사: San Francisco 지사: Bengaluru 등	1) Digital Consumer – Internet, Mobile, Media and Technology Enabled Consumer Services 2) Enterprise Software – SaaS, Software Products and Enterprise services 3) Engineering – Medical Devices, Clean-tech and IP-led Businesses
Accelerators	TLabs / http://tlabs.in	2012	Noida	Internet & Mobile Startups
	GSF Accelerator / http://www.gsfindia.com	2012	Gurgaon	Internet and Mobile



엑셀러레이터 현황 - 인도

Axilor Ventures

투자대상(stage)



» 초기단계 및 일부 후기단계(Early, Late Stage) 스타트업

참여 기업의 분야 및 업종



- » 소비자 인터넷(Consumer Internet), SaaS, NLP, 의료기술, 인공지능, 핀테크, IoT 기술 분야
- » 프로그램 지원 대상으로 선정된 스타트업 기업은 대부분 설립일이 6개월 이상이며, 초기 단계의 제품을 통해 초기 수익이 발생한 기업

스타트업 모집 시기



- » 매년 3월, 9월에 프로그램을 진행하고 있으며(매년 2회), 한 시즌 당 약 20개 기업 선발하고 있음
- 지난 프로그램 경쟁률은 약 18:1이며, 지원서는 상시 접수
- 현재 Summer 2019 Batch를 진행 중이며, 12개 신생기업이 선발되었음. commerce, fintech 등 분야 기업들로 8월중순 졸업 예정임



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	SD Shbulal & S Gopalakrishnan & Prof.Tarun Khanna & Srinath Batni & Ganapathy Venugopal	설립일	2014년
홈페이지 주소	axilor.com	소재지	Bangalore
파트너사	8개 이상	누적 보육기업	80개 이상
주요 포트폴리오	Consumer Internet, SaaS, NLP, 의료기술, 인공지능, 핀테크, IoT 위주의 기술 분야	누적 Exit 기업	-

스타트업 지원 기간

- » 100일 동안 엑셀러레이터 프로그램을 제공함

지원 프로그램 및 내용

- » (자금 및 투자 유치 지원) 프로그램마다 선발된 스타트업 기업에게 총 \$38.87K 규모의 자금을 지원함. 프로그램 후반부에 투자 유치 기회를 제공함
- Accelerator 지원 단계에서는 Equity를 받지 않으며 기초 자금(최대 Rs.50,000)을 지원함
 - 그러나 Scale-Up Program에서는 참여 스타트업이 초기 자금(Seed funding) INR 25 lakhs을 지원 받는 대가로 equity 발생
- » (협력사 특혜 제공) 협력사 AWS, Google, Microsoft, FacebookDO이 약 \$200K 규모의 자금을 제공함. 그 외, 시장 조사, 프로토타입, 시범운영 등을 위한 톨 지원
- Tracxn의 무료 멤버십으로 시장 및 경쟁사 분석에 필요한 데이터베이스 및 네트워크 제공
 - Tally, Mindtree, Unitus 등 협력사의 지원을 통해 시장 진입 및 고객 확보지원
- » (멘토링 및 네트워크 지원) 업계 전문가, 기업가, 멘토, 50명이 넘는 투자자, 200명이 넘는 창립자가 포함된 네트워크에 접근 권한 제공



액셀러레이터 현황 - 인도

HealthStart

투자대상(stage)



➤ 프로토타입을 보유하고 있는 초기 단계(Early Stage) 스타트업

참여 기업의 분야 및 업종



- Digital Health, MedTech, Wellness, 질병관리, Fitness & Innovation distribution & business model 등 건강관리와 복지 분야
- 인도 시장의 헬스케어, 웰니스 분야의 유통 및 서비스 혁신 기술
 - 서비스 기반 기업, 웹 기반 소프트웨어 기업, 헬스케어 프로세스 아웃소싱 기업 등
 - 보유 인력의 전문성, 균형적인 업무 포지션이 적절한 스타트업
 - Physical Provider Space, Pharmaceutical Research, Manufacturing & Implantable Medical Device 분야는 지원 대상이 아님

스타트업 모집 시기



➤ 매년 1회(약 150개 기업이 지원하며 그 중 3~4개 기업을 선발하여 발표회 진행)



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Pradeep K Jaisingh	설립일	2015년
홈페이지 주소	healthstart.co.in	소재지	Noida
파트너사	9개	누적 보육기업	-
주요 포트폴리오	의료복지 분야	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ 최종 선발된 스타트업 기업은 Accelerator Program에 참여할 수 있음. 각 기업은 멘토링 서비스, 투자유치 연계, 헬스케어 전문가 네트워크 접근 권한 등 다양한 혜택을 제공 받음
- ▶ (멘토링 및 네트워크 지원) 멘토링 서비스 제공은 물론, 의료 분야 전문가 및 투자자와의 교류 기회 제공
- ▶ (자금 지원) 선발된 각 스타트업 기업이 최대 INR 25Lakh 규모의 자금을 지원받을 수 있음
- ▶ (협력사의 지원) HealthStart가 보유하고 있는 인도 최초의 투자 그룹인 Indian Angel Network와 교육 기관 HITLAB 및 ISB & Diabs, Intellectap 등 건강 및 의료 분야 전문가와 협력사가 제공하는 다양한 서비스를 지원받을 수 있음



액셀러레이터 현황 - 인도

THE GAIN (Global Accelerator for Innovation Network)

투자대상(stage)



- ▶ 초기 단계(Early Stage) 스타트업 기업, 프로토타입 또는 통합단계(아이디어 단계 이상)의 혁신가 등을 대상으로 함 (영어로 의사소통 가능해야 함)

참여 기업의 분야 및 업종



- ▶ 기술 및 기술 기반의 비즈니스에 초점을 두며, B2B 중심의 스타트업에 주력
- ▶ 사이버 보안, 머신 러닝, AI, 딥 러닝, Wi-Fi 하드웨어 및 Industrial 4.0, IoT 및 IT운영 관리 서비스, 드론, 의료 기술, 농업 기술, 블록체인, HR 기술 및 데이터 분석, 팹리스 반도체 칩 설계 및 CRM 솔루션

스타트업 모집 시기



- ▶ 매년 1회 모집을 함

스타트업 지원 기간



- ▶ 약 8주 (2019.1월 ~2019.2월)



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	POORNIMA SHENOY	설립일	2018년
홈페이지 주소	http://www.thegain.in	소재지	Karnataka Bangalore
파트너사		누적 보육기업	
주요 포트폴리오	AI, AR/VR, 블록체인, 사이버보안, IoT, MedTech, 스마트시티	누적 Exit 기업	

- 인도의 다른 스타트업들과 네트워크를 형성하여 협력할 기회 제공하며, 이 기간 동안 새로운 시장에서 회사와 제품에 대한 검증 기간을 제공함. 필요에 따라 GAIN이 소규모 추가 투자를 진행함

지원 프로그램 및 내용



- ▶ (자금 및 투자 유치 지원) 필요에 따라 자본금 대비 소규모 비율의 추가 투자 지원하며 스타트업 기업의 준비상태에 따라 추가 투자로 3~12개월의 비정형 프로그램에 참여할 수 있는 기회 제공
- ▶ (멘토링 및 네트워크 지원) 2명(기술 전문가 1, 비즈니스 개발 전문가 1)의 전담 멘토가 각 스타트업에 배치되어 지원을 함
 - 멘토 및 기타 도메인 전문가와 매주 예정된 1:1 회의 및 멘토가 정한 주별 마감일에 스타트업 기업이 KPI를 충족시킬 수 있도록 지도 / 2주 마다 네트워킹 이벤트 개최하여 성공한 창업자, 벤처 캐피탈, CEO, 학자 및 마케팅 담당자 등과의 정기적인 회의 및 네트워킹 기회 제공
- ▶ (회사 파트너와의 정기 회의 제공) 스타트업의 비즈니스 역량 증진을 위한 정기적인 회의 제공
 - 한국인 스타트업 기업들을 위해 인도 국가의 생태계 및 시장에 대한 교육 제공
 - 인도 또는 특정 글로벌 시장에 대한 IP(있는 경우) 커스텀마케팅을 위한 글로벌 IP 브릿지 역할 수행
- ▶ (기타) 스타트업 기업은 데모 데이를 개최하여 비즈니스/제품 산업 전문가 및 투자자에게 잠재적 자금, 기업 파트너십, 비즈니스 및 피드백을 제공함



엑셀러레이터 현황 - 인도

TLABS

투자대상(stage)



» 초기 단계(Early Stage) 스타트업 기업을 대상으로 함

참여 기업의 분야 및 업종



» 인터넷, 모바일 기술 분야

스타트업 모집 시기



» 매년 2회 상시 모집하며, 1회 당 약 10개 기업을 선발함

스타트업 지원 기간



» 4개월(16주)의 집중 프로그램을 제공하고 있음



액셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Abhishek Gupta	설립일	2011년
홈페이지 주소	tlabs.in	소재지	Bangalore, Delhi
파트너사	4개 이상	누적 보육기업	50개
주요 포트폴리오	인터넷, 모바일 기술 분야	누적 Exit 기업	4개

지원 프로그램 및 내용



- ▶ (자금 및 투자 유치 지원) 총 INR 30L 규모의 자금 지원함. 지원 대상 스타트업 기업과 투자자(엔젤, VC) 간의 정기적인 만남의 기회를 제공하며, 프로그램 후반부 Demo Month에서 피칭기회 제공
- ▶ (멘토링 및 네트워크 지원) 전문 멘토 130명이 상시적으로 멘토링 서비스를 지원하고 타 스타트업 기업과 교류할 수 있는 네트워크 기회를 제공함
 - 전문가와의 1:1 만남 제공
 - 매주 Tlabs 운영 팀과의 만남을 통해 참가 스타트업 기업을 주단위로 관리
 - 다양한 주제로 행사를 개최하여, 교류 및 네트워크 형성의 환경 조성
- ▶ (협력사 특혜 제공) AWS, Microsoft, Google, Sendrid 등의 협력사들이 무료 혹은 할인된 가격의 톨을 제공함
- ▶ (고객 확보 지원) Tlabs는 보유 네트워크를 기반으로 10-15명의 고객 확보를 보장하며, 소비자에 대한 교육을 진행함
- ▶ (Tlabs 디자인팀) Tlabs의 디자인팀이 모든 참여 스타트업 기업의 제품 디자인을 지원함

인도네시아

▶ 창업생태계

개요

- 인도네시아는 미국, 인도, 영국, 캐나다, 독일에 이어 스타트업이 가장 활성화된 국가로 알려져 있으며*, 설립 10년 미만인면서 기업 가치가 10억 달러가 넘는 유니콘 기업도 4개사**가 활동 중

- 그러나 상위 10위권 내외의 기업들 이외는 인지도가 높지 않으며, 매일 신생기업이발생하고, 기존 기업이 사라짐을 반복하고 있음

* 스타트업 수('18.6.7, Startup-ranking 기준): 미국(45,193개), 인도 (5,290개), 영국(4,717개), 캐나다 (2,315개), 독일(1,908개), 인도네시아(1,822개)

** Gojek, Tokopedia, Traveloka, Bukalapak으로 동남아 주요 유니콘 기업 7개 중 4개가 인도네시아에 소재

■ 시장특성

- 현재 시장에서 선전 중인 스타트업의 주요 성공요인이 기술적 차별성 보다는 시장 선점 및 대규모 투자유치 성공이었다는 점이 주요 투자자들의 공통적인 의견
- 인도네시아에 벤처 투자자들의 관심이 모이는 이유는 2억 6천만 명의 많은 인구, 젊은 층이 두터운 인구 구성, 인터넷 사용자 증가* 등이 주로 언급됨
- * 2017년 인도네시아의 인터넷 사용 인구 1억 4,326만 명

■ 유망분야

- 인도네시아 스타트업은 핀테크, 전자상거래, 서비스형 소프트웨어(Software as a Service, SaaS), 온디맨드(On-Demand) 등의 분야에 집중되는 경향이 있음



-이외 2018년 인도네시아 정부가 스타트업계에서 육성하겠다고 발표한 농업, 교육, 의료, 관광, 물류, 스마트 에너지 등 총 6개 분야는 많은 개발과 투자가 필요한 분야로 새로운 유망분야로 평가되고 있음

창업지원정책 담당기관

• 정부부처

기관명	Ministry of Communication and Informatics(정보통신부)
소재지/홈페이지	• 홈페이지 : www.kominfo.go.id • 이메일 : psste@mail.kominfo.go.id • 전화: +62-21-3810305
사업영역	• e-Government, e-Business 정책 수립 • 정보 보안 및 정보 응용 인프라 정책 수립 • 정보 응용의 표준, 기준, 절차 수립 / 기술적인 훈련 및 감독
기관명	Creative Economy Agency
소재지/홈페이지	• 홈페이지: www.bekraf.go.id • 이메일: fadjar.hutomo@bekraf.go.id • 전화: +62-21-2120-2363
사업영역	• 창조 경제 분야 정책 수립, 실 / 창조 경제 세부 프로그램 기획 및 실행 • 창조 경제에 대한 기술훈련 및 지원 • 창조 경제 관련 다른 정부 기관과 커뮤니케이션/조율

인도네시아

• 유관기관

기관명	PT. Kibar Kreasi Indonesia
소재지/홈페이지	• 홈페이지: kibar.co.id • 이메일: gerak@1000startupdigital.id • 전화: +62 812 8885 1209
사업영역	• 창업 관련 기술적 훈련 및 정보 교류 • 창업 지원 • 스타트업간 또는 창업과 관련자들 간 커뮤니케이션 지원
기관명	PT. Telkom
소재지/홈페이지	• 홈페이지: indigo.id • 이메일: INFO@INDIGO.ID • 전화: +6222 457 1253
사업영역	• 스타트업 투자 개발 및 관리 • DIA : 유망 분야 창업 발굴(Discover), • 인큐베이팅(Incubating), 액셀레이팅(Accelerating)
기관명	Indonesia Stock Exchange
소재지/홈페이지	• 홈페이지: idxincubator.com • 이메일: idxincubator@idx.co.id • 전화: +62 21 526 6010
사업영역	• 투자 개발 및 투자 관리 • 창업 개발 및 창업 지원 • 창업 인큐베이팅



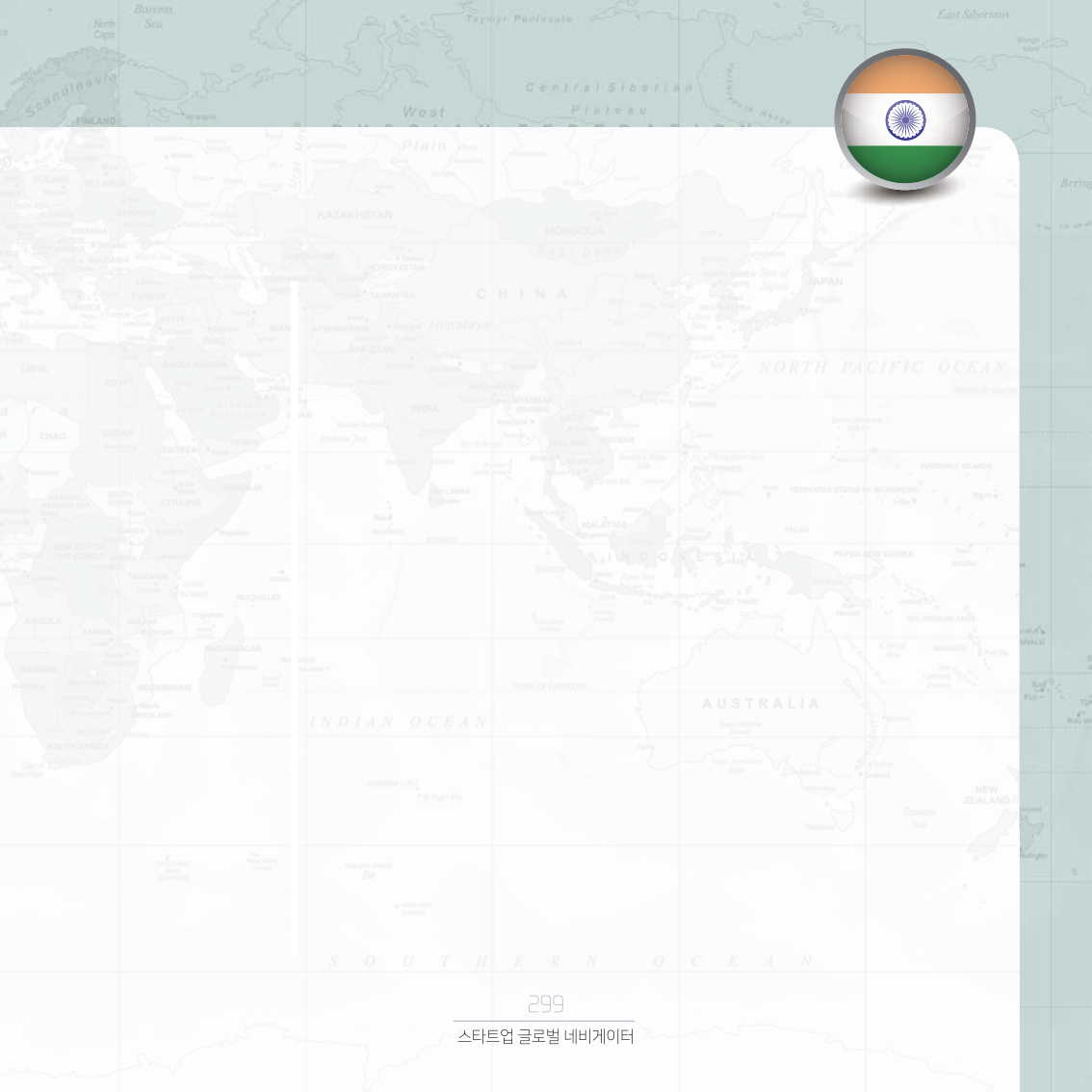
• 민간(VC, AC)

구분	기업명/홈페이지	설립년도	소재지	주요 투자분야
VCs	Cyber Agent Ventures/ www.cyberagentventures.com	2011	Jakarta	E-commerce, education-based, fintech, real estate, car listing and mobile app
	Mountain Kejora/ kejorahq.com	2014	Jakarta	Fintech, Healthcare, Job-information, Comics, etc.
	Ideosource / ideosource.com	2011	Jakarta	E-commerce, Digital media, Travel, Education, Healthcare, Agriculture
	East Ventures / east.vc/	2010	Jakarta	Mobile Apps, SaaS, E-Commerce
	Venturra Capital / www.venturra.com	2015	Jakarta	E-commerce, financial services, healthcare and education sectors
Accelerators	GnB Accelerator / gnb.ac	2016	Jakarta	Education, Agriculture, Advertising Media
	Plug and Play Indonesia/ apac.plugandplaytechcenter.com/indonesia	2017	Jakarta	Media, fintech, retail, Internet of Things, agriculture, mobility

인도네시아

• 코워킹스페이스 (Co-working space)

명칭	소재지/홈페이지	입주대상/승인조건	입주비용(월, \$)
Cocowork	Jakarta	스타트업 등(구분 없음)	\$33.70 - \$270
	cocowork.co	24개월	
Workout	Jakarta	스타트업 등(구분 없음)	\$33.70 - \$135
	workout.id	12개월	
CoWorkInc	Kemang	스타트업 등(구분 없음)	\$203
	coworkinc.net	12개월	





BNVLabs

투자대상(stage)



- » 초기 단계(Early Stage) 스타트업 기업을 대상으로 함

참여 기업의 분야 및 업종



- » 인터넷, Fintech, 디지털 비즈니스 분야

스타트업 모집 시기



- » 상시모집

스타트업 지원 기간



- » 프로그램 별 상이함



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	-	설립일	2017년
홈페이지 주소	http://bnvlabs.com	소재지	Jakarta
파트너사	-	누적 보육기업	-
주요 포트폴리오	Fintech 및 디지털 비즈니스 등	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ (스타트업 기업 생태계 육성) 스타트업 비즈니스를 집중 지원하고, 프로그램 및 분야별 전문가를 활용하여 맞춤형 지원
- ▶ (시장 진출 전략 수립) 비즈니스 네트워크 구성을 통한 판로 지원
- ▶ (비즈니스 지원 서비스) 법률, 세무/금융, IT 및 채용 정보 제공
- ▶ (공동 작업 공간 지원) 각 분야 스타트업 기업에게 필요한 공동 작업 공간 제공



GnB Accelerator

투자대상(stage)



- ▶ 초기 단계(early stage)의 스타트업 기업을 대상으로 함

참여 기업의 분야 및 업종



- ▶ IT, 모바일, Consumer Internet, Health IT 등 혁신 기술 분야

스타트업 모집 시기



- ▶ 2017년 GnB Batch #4의 경우 2017년 12월 31일까지 모집하였음

스타트업 지원 기간



- ▶ 3개월간의 집중 프로그램으로 멘토십, 전문가 연계, 워크숍, 네트워크 형성, 투자자 연계, 공간 제공 등의 서비스를 지원함



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Fenox & Infocom	설립일	2016년
홈페이지 주소	https://gnb.ac	소재지	Jakarta
파트너사	5개	누적 보육기업	-
주요 포트폴리오	IT, 모바일, 컨슈머 인터넷, Health IT 등 혁신 기술 분야	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ (멘토 및 네트x`워크 지원) 업계 전문가 및 성공한 스타트업 창립자의 멘토링 서비스, 고문, 기업 파트너와의 협업 기회 제공 및 투자자와의 연결을 통해 투자유치 기회를 제공함
- ▶ (자금 지원) 5만 달러 규모 이상의 투자를 제공하며, 추가 투자 유치를 위해 투자자 및 기업과의 연결을 지원함
 - 기업당 최대 50만 달러 투자
- ▶ (공간 지원) 자카르타 지역에 사무공간을 지원하며 그 밖에 스타트업 사업 발전을 위해 필요한 비금전적 서비스를 제공함
- ▶ (워크샵 지원) 프로그램 내에서 다 분야의 전문가들을 초청하여 다양한 주제로 워크샵 개최하며, 관련 분야 전문가와의 네트워크 형성 기회를 제공함
- ▶ 이 엑셀러레이팅 프로그램에 선정이 되면 인도네시아 수도인 자카르타의 무료 사무실 공간을 이용할 수 있고 한화로 약 5,500만원의 투자까지 받을 수 있음



Ideabox

투자대상(stage)



» 초기 단계(Early Stage) 스타트업 기업을 대상으로 함

참여 기업의 분야 및 업종



» 인터넷 및 디지털 비즈니스 분야, 통신분야

스타트업 모집 시기



» 상시모집

스타트업 지원 기간



» 프로그램 별 상이함(일반적으로 약 18주 엑셀러레이팅 커리큘럼을 제공함)



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Alexander Rusli	설립일	2014년
홈페이지 주소	http://ideabox.co.id/	소재지	Jakarta
파트너사	-	누적 보육기업	-
주요 포트폴리오	인터넷, 디지털 산업	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ (산업 리더 육성) 글로벌 텔레콤 기업과 기술 벤처 그룹의 기술 커뮤니티를 구성하여 스타트업 기업의 성장을 도모
- ▶ (자금 및 자원) 스타트업 프로그램 육성 기간 동안, 경비, 시스템, 사무실 등 운영관련 자금을 지원함
- Ideabox는 초기 자금으로 30,000달러에서 50,000달러를 제공하며 그 대가로 최대 20%의 지분을 차지함. 엑셀러레이터는 주로 인도네시아에서 프로그램을 실행함
- ▶ (멘토링 및 교육) 일대일 멘토링, 교육 및 이벤트, 전세계 전문가 네트워크 지식 공유 등을 통해 스타트업 기업을 지원함
- ▶ (인큐베이션 프로그램) 선정된 회사는 Indosatfn 부터 현물 마케팅 지원 및 제휴를 통해 인도네시아에서 5천만명 이상의 휴대전화 사용자에게 노출함
- ▶ (글로벌 네트워크) Ideabox 엑셀러레이팅 프로그램은 20년의 경험을 바탕으로 포트폴리오 및 모바일, 광대역 인터넷 및 기업 관리 서비스를 제공함. 또한 세계적인 통신 회사인 Ooredoo의 글로벌 멘터 그룹인 Mountain Partners AG와 연계하여 스타트업 기업을 지원함
- ▶ (오피스 편의 시설) 공동 사무실 지원, 협업을 통한 스타트업 기업 육성
- ▶ (프로그램 절차) Ideabox 엑셀러레이팅 프로그램은 약 18주에 걸쳐 진행되며, 신청, 최종 후보 선정, 킥오프, 엑셀러레이팅(market, business, Products, Promotion), 피치의 순으로 진행함



Innovation Factory(Block 71)

투자대상(stage)



- 전 단계의 스타트업 기업을 대상으로 함. 가급적이면 제품 기반의 확장 가능성이 큰 기업을 선호하고 있으며, 인도네시아 시장을 목표로 하는 로컬 팀을 우선 대상으로 함
- 1인 창조기업 보다 공동창립 형태의 기업을 선호함. 인도네시아 출신의 창업가를 핵심 멤버로 포함하고 있는 팀을 우선으로 함

참여 기업의 분야 및 업종



- 기술 혁신 및 비즈니스 모델 혁신에 중점을 둔 기업에 집중 지원함

스타트업 지원 기간



- 홈페이지에서 상시적으로 지원 받고 있음(Market Access Program)



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Salim Group	설립일	-
홈페이지 주소	https://jakarta.block71.co	소재지	Jakarta
파트너사	1개	누적 보육기업	-
주요 포트폴리오	전 분야	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ 'Market Access Program'을 운영하고 있으며, 멘토십, 펀딩, 테스트 베드 등 각 스타트업 지원기업에게 알맞은 인적 및 기타 자원을 연계 지원함
- ▶ (투자유치 지원) 투자자와의 연계를 통해 투자 유치의 기회를 제공함
- ▶ (네트워크 지원) Innovation Factory 및 Salim Group이 보유하고 있는 전 세계적인 네트워크 접근 권한을 제공하며, 지속적인 창업 생태계 네트워크를 확장 구축함
- ▶ (협업지원) 창업 기업과 시너지 효과를 창출할 수 있는 파트너사 연계와 협업 사업 기회를 제공함
- ▶ (협업 공간 지원) 창업 기업이 창업 활동에 열중할 수 있도록 'Block 71' 정부보조 협업 공간 및 시설을 지원함
- ▶ (다양한 행사 지원) 이벤트, 워크숍, 오피스 아워 등 창업 기업에게 도움이 될 만한 다양한 사업을 기획하여 사업 확장의 기회를 제공함
- ▶ (저명인사 연계) 창업분야에서 저명한 기업가, 연설가, 창업가 등과의 만남의 기회를 제공함

▶ 창업생태계

개요

- 태국의 산업구조는 크게 서비스업, 제조업, 농업, 광업, 건설업으로 구분되며, 2018년 기준 태국 GDP에서 서비스업이 차지하는 비중이 59.9%로 가장 높고, 이어서 제조업 26.7%, 농업 8.1%, 광업 2.6%, 건설업 2.5%의 순임
- 태국은 2016년부터 선진국 도약을 위한 국가의제로 'Thailand 4.0'정책을 추진 중에 있으며, 이를 실현할 중장기 산업개발 전략으로 10대(12대) 미래산업을 육성할 계획임
 - 10개 산업분야는 자동차, 전자, 의료 및 관광, 농업, 식품 등 현재 태국이 산업 우위에 있는 5개 산업의 스마트화를 중·단기적으로 육성하고, 새로운 비약을 위해 디지털, 로봇, 바이오 및 화학, 의료허브, 항공 및 물류 등에 초점을 맞춤
 - 2018년 중 10대 미래산업에 대한 태국투자청 투자 승인 건수는 695건으로 전년 대비 8% 증가, 투자 금액은 104% 증가한 4171억 바트(130억 9214만 달러)을 기록
- 태국 스타트업 현황 및 육성정책
 - 태국은 3년안에 태국GDP의 5%를 스타트업을 통해 창출하겠다는 목표하에 혁신 스타트업 육성을 통한 디지털 사회로의 전환을 적극 추진 중
 - 또한 국가혁신기구(NIA; The National Innovation Agency)를 통해 스타트업 분야의 혁신, 기술, 서비스를 증진하기 위하여 300억 바트(9억 1913만 달러) 또는 국가예산의 1%를 사용할 계획이며, 2021년까지 태국 내 스타트업 개수를 1000개까지 늘리는 것을 목표로 함
 - 태국투자청(BOI)은 2018년 2월 신규 도입한 '스마트 비자' 제도 지원 대상에 스타트업을 포함시켜 외국인의 태국 내 스타트업 창업에 유리한 환경을 조성함



- 2017년 기준 6910만 명의 인구(IMF)를 보유한 태국 스타트업의 생태계 기반은 공고한 편임
- 태국 국가방송통신위원회(NBTC)에 따르면 태국의 휴대폰 보급률은 175.9%, 인터넷 보급률은 65.4%에 달하며 2016년부터 4G서비스를 제공하기 시작했으며, 2020년부터 5G 보급 상용화를 목표로 하고 있음
- 태국은 2016년부터 '스타트업 타이랜드'를 선언하면서 정부가 5억7천만달러(약 6천 500억 원)의 창업펀드를 조성, 2년 내 태국의 스타트업 기업을 1만개까지 늘리겠다는 계획을 세움
- 태국 스타트업 투자유치 금액도 공개금액 기준 2012년 210만 달러에서 2017년 2억8030만 달러로 증가했으며, 건 별 최대 투자금액도 증가세에 있음
- 태국은 현재 전국적으로 750여 개의 스타트업이 활동 중이며, 대학생들이 진행 하고 있는 초기 단계의 스타트업 포함 시 총 스타트업 개수는 2000개에 달하는 것으로 추산
- 태국의 경제구조는 우리나라와 비교할 때 다른 구조임
 - 우리나라 대기업들은 기간산업이나 기술집약형 산업 및 중공업에 투자하는 경우가 많은데, 태국 굴지의 재벌 그룹들은 고급 대형 쇼핑몰이나 유통산업, 호텔 등 관광산업에 투자가 집중돼 있고 일부 대기업은 통신업에 투자하고 있음
 - 태국 정부 투자기업은 정유 및 석유화학, 시멘트산업을 주도하는 것이다. 대부분의 중공업이나 기술 집약형 산업은 외국인인 투자한 기업들이 차지하고 있음
 - 2017년 한 해 동안 태국투자청에서 승인한 총 투자는 1227건, 6251억 바트(약 22조 원)으로 이 가운데 외국인 직접투자(FDI)는 792건으로 64.5%, 2270억 바트(약 8조 원)으로 36.3%를 차지하고 있음

태국

창업지원정책 담당기관

• 정부부처

기관명	BOI (Board of Investment) 투자청
소재지/홈페이지	• 소재지 : 555 Vibhavadi-Rangsit Road, Chatuchak, Bangkok 10900, Thailand • 홈페이지 : https://www.boi.go.th • 이메일 : head@boi.go.th • 전화번호 : (+66) 2553 8111
사업영역	• 총리실 산하 정부기관 • 태국에 대한 투자와 태국의 해외투자 계획 수립 및 관리 • 투자인센티브 제도 개발 등
기관명	Department of Industrial Promotion 산업진흥국
소재지/홈페이지	• 소재지 : Industrial Promotion Agency 6 Lalla 75/6th StreetpushV Bangkok 10400. • 홈페이지 : https://www.dip.go.th • 이메일 : webmaster@dip.go.th • 전화번호 : 02-202-4414-18
사업영역	• 중소기업 지원 담당



• 유관기관

기관명	(Industrial Estate Authority)산업재산청
소재지/홈페이지	• 소재지 : 618 Nihom Makkasan Road Makkasan, Ratchathewi, Bangkok 10400 • 홈페이지 : https://www.ieat.go.th/en • 이메일 : contact@ieat.mail.go.th • 전화번호 : 02 2530561
사업영역	• 태국내 주요 산업단지 관리 • 민간부문이 공공시설 및 인프라 투자하거나 산업운영에 필요한 서비스 제공 지원

• 민간(VC, AC)

구분	기업명/홈페이지	설립년도	소재지	주요 투자분야
VCs	Bauluang Ventures / https://www.bualuangventures.com/		Bangkok	• 중소기업 중심, 성장잠재력 이 높은 신생기업 • 핀테크 분야
	Digital Ventures	2016	Bangkok	• 핀테크 분야
Accelerators	Digital Ventures	2016	Bangkok	• 핀테크 분야
	Krungsri RISE	2016	Bangkok	• 핀테크 분야
	Bankok Bank InnoHub	2016	Bangkok	• 미래의 SME솔루션, 화폐 지불시스템 등



엑셀러레이터 현황 - 태국

Bangkok Bank INNOHUB

투자대상(stage)



- » 초기 단계의 스타트업 기업

참여 기업의 분야 및 업종



- » FinTech 및 그 이후의 기술 솔루션(Creating Unique Customer Experience, Digitization and Automation, Future SME Solution, Innovative Payment, Discovering Cutting Edge Technology)을 구축하는 분야

스타트업 모집 시기



- » 매년 10월까지에 모집을 하여 11월에 선정함

스타트업 지원 기간



- » 스타트업 지원기간은 12주간으로 2월말 또는 3월초에 데모데이를 진행함
- » 신청하는 모든 회사는 방콕 은행, Bualuang Ventures 및 Nest 심사위원회가 공동으로 심사하여 선정



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Pao Sriprasertsuk	설립일	2016년
홈페이지 주소	https://www.bangkokbankinnohub.com/	소재지	Bangkok
파트너사	3개	누적 보육기업	16개
주요 포트폴리오	핀테크	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ 선정 된 스타트업은 방콕 은행 및 Bualuang 벤처의 금융 전문가로부터 전담 멘토링을받을 수 있을뿐만 아니라 국제 벤처 회사 및 혁신 제공 업체 인 Nest의 전략적 지도를 받음. 이 프로그램은 스타트업이 은행과 POC (Proof-of- concept)를 확보하고 프로그램이 끝날 때까지 투자 기회를 확보할 수 있도록 설계된 프로세스임
- ▶ 이 프로그램에 대한 방콕 은행 또는 Nest의 구조적 지원과 잠재적 투자를 통해 국제 스타트업 및 현지 스타트업은 태국과 더 큰 해외지역에서 혁신적인 기술을 적용 할 수 있음
- ▶ 프로그램은 총 12주로 1개월간 신청을 받은 후 PT를 통하여 최종 스타트업을 선발함(시즌 1 8개사, 시즌 2 8개사)
 - 선정된 스타트업 기업은 12주간 지원을 받은 후 데모데이를 진행함
 - 데모 데이에서 벤처 자본가 및 영향력 있는 업계 리더를 포함하여 다양한 잠재적 투자자들에게 스타트업 기업의 제품 및 서비스를 선보일 수 있음. Nest는 설립자와 지속적인 관계를 유지하고 프로그램이 끝난 후에도 투자자와 VC를 계속 소개



엑셀러레이터 현황 - 태국

dtac accelerate

투자대상(stage)



» 초기 개발단계에서 아이디어가 있는 초기 단계의 스타트업

참여 기업의 분야 및 업종



» 헬프 테크, 핀테크, 에듀테크, 보험, 클라우드 커머스, 음식 등 모든 시장

스타트업 모집 시기



» 매년 4월 모집

스타트업 지원 기간



» 4개월간 * 2019.4월 ~ 8월 (9월 중 데모데이 예정)



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Alexandra Rice	설립일	2012년
홈페이지 주소	https://accelerate.dtac.co.th	소재지	Bangkok
파트너사	20여 개	누적 보육기업	46개
주요 포트폴리오	클린테크, 금융서비스, IoT, 모발일, 건강관리	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- 지원 자금 팀당 500,000 - 1,500,000 Bt.
- 실리콘 밸리와 아시아 지역의 세계적인 멘토로부터 코칭 및 멘토링
- 주요 지역 및 지역 VC 앞에서 피칭 기회
- Telenor (dtac 및 기타 BU)의 상용화 지원
- PwC의 법률, 회계 및 재정 지원



엑셀러레이터 현황 - 태국

Krungsri RISE Accelerator

투자대상(stage)



- » 연구개발 기관, 인큐베이팅 및 엑셀러레이터와 같은 기업 교육/육성 기관, 하이테크 제품 제조기업 (특히 바이오, ICT, 신소재, 자동화 기술 분야)과 같은 하이테크 과학 기술 관련 기관 및 기업

참여 기업의 분야 및 업종



- » 첨단 산업 분야와 관련한 모든 업종을 대상으로 함

스타트업 모집 시기



- » 상시모집(<http://www.cnc.hhttp.govvn>)에 가입하여 투자 지원 신청)

스타트업 지원 기간



- » 대상기업이 심사를 통해 입주함



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Supachai Kid Parchariyanon	설립일	2016년
홈페이지 주소	https://riseaccel.com/accelerator/	소재지	Bangkok
파트너사	-	누적 보육기업	-
주요 포트폴리오	핀테크 분야	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ 사전 내부"프로그램을 특징으로하는 Corporate Innovation Academy를 통해 기업의 혁신을 지원함
- ▶ Corporate AI Accelerator 프로그램.
 - RISE.AI", 동남아시아 최초의 AI 스타트 업에서 30 개의 동급 AI 스타트 업을 도입하고 동남아시아 기업과 9 주 동안 집중적으로 협력하는 프로그램
 - RISE.AI는 다른 엑셀러레이터와 달리 성과 중심의 혁신 플랫폼으로, 스타트 업을 배양하는 대신 스타트 업 솔루션을 회사 파트너의 문제 설명에 연결하여 실질적인 비즈니스 결과를 제공하는 데 중점을 둠



스타트업 글로벌 네비게이터

GLOBAL NAVIGATOR FOR STARTUP

동북아시아

05

중국	318
ARM Accelerator / COMB+ / Founders Space / HAX / Highway1 /	
hinaccelerator / Innospace / Innospring / Innoway /	
Shanghai Valley / Suhehui / TechCode / XNode	
일본	360
Docomo Innovation Village / KDDI Mugen Labo / Samurai Incubate	
대만	374
Garage+ / MOX (Mobile only Accelerator) / Taiwan Accelerator (TA)	
홍콩	388
Betatron / Nest	

▶ 창업생태계

개요

- 1일 평균 1만6500개의 신생기업이 탄생하는 창업대국 (2017년, 중국공상총국 통계). 전국인민대회에서 총리가 천명한 '대중창업, 만중혁신 (大衆創業 萬衆革新)' 정책 시행중
- 창업환경이 매우 우수함. 미국 시장조사기관인 Startup Genom에서 매년 보고하는 <Global Startup Ecosystem Report 2019>에서 평가한 2018년 세계 주요도시의 창업생태계 순위에 베이징과 상하이 각각 4위와 8위로 랭킹 (2017년도 동일)
- 중국 정부는 제13차 5개년 계획(2016-2020년)을 통해 과학기술창업 인큐베이팅 센터를 중국 전역에 1,500개가 운영 중
- 중국 정부의 일관된 과학기술혁신 정책이 창업인식과 투자 환경에 긍정적 신호를 주고 있음
- 글로벌 시장조사기관인 프렐리온에 의하면 2017년 중국 VC 투자규모는 408억달러로 미국(527억달러)의 77% 수준임
- 중국의 창업 동력의 가장 큰 축은 모바일 전자상거래임. 전자상거래 규모는 2017년 기준 세계의 39.2%이며 연간 모바일 결제액은 1,209억달러로 미국의 1.7배 수준으로 그 증가 추세는 꾸준히 이어지고 있음
- 외부로부터 많은 지적을 받았던 지적재산권 보호와 관련해서 중국은 혁신기업의 지적재산권 보호 정책을 강화하고 있음. 실제 적발·조치 건수를 살펴보면 2013년부터 2016년까지 특허권 침해 사건은 약 5만 건 이상임
- 창업 환경의 긍정적 요소였던 낮은 인건비와 부동산 가격이 대도시를 중심으로 급격히 상승하여, 대도시 내에서의 창업 열기가 주춤거리고 있음



창업지원정책 담당기관

• 정부부처

기관명	중관촌창업대가 (北京中关村创业大街科技服务有限公司)
소재지/홈페이지	- 주소 : FL6, No.48 Haidian West St. Haidian District, Beijing, China - 홈페이지: http://www.z-innoway.com - 이메일: global@z-innoway.com - 전화: +86 10 62560559
사업영역	• 중국의 실리콘밸리로 불리는 '중관촌'의 중심으로서 창업 생태계 지원 • '이노웨이' + '창업공사' + '789창업공사' 3개의 창업기지를 주요 영역으로 운영 • 글로벌 인큐베이팅을 다양한 창업프로그램을 기획 직접 운영 • 글로벌 이노베이션의 창구 역할도 수행 • '창업라운지'를 중심으로 학생과 예비창업자들의 창업서비스 플랫폼으로서 역할 수행 • 인근에 소재한 다양한 창업자금지원센터를 통해 민간투자자 연계 서비스 시행 • 한국엔젤투자협회의 2019년 <GO CHINA> 글로벌엑셀러레이팅 프로그램의 파트너

중국

기관명	상하이과학기술창업센터 (上海市科技创业中心)
소재지/홈페이지	- 주소 : No. 100, Qinzhou Road, Shanghai, China - 홈페이지: http://www.shtic.com/ - 이메일: complaint@shtic.com - 전화: +86 021-64839009
사업영역	- 상하이 과학기술기업 인큐베이팅협회와 함께 각종 창업지원 서비스 제공 - 창업공간 제공, 인큐베이팅, 맞춤형 컨설팅 등 종합적 서비스 지원 - 메이커스페이스 시설을 확충하여 기술기반 프로그램 시행
기관명	상해창업투자센터 上海双创投资中心 / Shanghai Innovital Capital
소재지/홈페이지	- 주소 : 16th Floor, SOHO A Building, Bund, 58 Zhongshan East Road, Shanghai, China - 홈페이지: http://www.shivc.com.cn/ - 전화: +86 21 63736689
사업영역	- 상하이 정부가 조성한 펀드이며 혁신창업 프로젝트 수행 - 상하이창업투자유한공사, 상하이과학기술창업투자유한공사 등 출자인으로부터 100억 위안 규모의 자금을 조달 받음



• 민간

기관명	텐센트 창업센터 (腾讯创业基地)
소재지/홈페이지	• 주소 : FL6, No.48 Haidian West St. Haidian District, Beijing, China • 홈페이지: https://westart.tencent.com/ • 이메일: global@z-innoway.com • 전화: +86 10 62560559
사업영역	• 중국 거대기업 텐센트는 중국 전역에 32개가 넘는 창업센터 운영 • 한국의 '네오플라이'와 2019년부터 공동 인큐베이팅 시작



엑셀러레이터 현황 - 중국

ARM Accelerator

투자대상(stage)



» 초기 단계(early stage)의 기술 기반 스타트업 기업이 주로 참여함

참여 기업의 분야 및 업종



» AR/VR 하드웨어 소프트웨어, Smart Home(/City), Robot, Smart healthcare, AI, ADAS and Smart Car 등

스타트업 지원 기간



» 스타트업 지원 기간별 상이함

지원 프로그램 및 내용



» (Accelerator Camp) 2019년 현재까지 7회차 운영했으며, 가장 최근인 7기에는 기술기업을 중심으로 12개의 기업을 엑셀러레이팅 함.

- 기술 컨설팅 및 자원 연계: IP Pal 제품 컨설팅, SoC 설계 프로세스, 시스템 솔루션 훈련



엑셀러레이터 유형_보육형

대표자	Simon Segars	설립일	2015년
홈페이지 주소	http://en.armaccelerator.com	소재지	Beijing(HQ), Chongqing, Shenzhen
파트너사	64개	누적 보육기업	-
주요 포트폴리오	AI 및 IoT 중심의 기술중심 스타트업	누적 Exit 기업	-

- 실험 서비스 : 개발 도구와 개발 플랫폼 제공 및 훈련, 연구프로젝트를 위한 컨설팅 제공. 개별 실험공간 제공
- 기술 활동 : 정기적인 기술관련 세미나 개최, 파트너사와 솔루션 공급자를 초대하여 관련 기술 및 시스템적 접근 멘토링. 해당 기술 홍보의 기회 제공
- 시장 및 브랜드 홍보 : 프로모션 활동 지원, 운영하는 공식 웹사이트 및 WeChat내의 공식 채널을 통해 공동 프로모션 기회 제공. 미디어 홍보, 기업 보고서 발간 지원

➤ (투자연계 지원) ARM이 보유하고 있는 파트너사 그룹과 전 세계의 투자자와 연계 지원함



엑셀러레이터 현황 - 중국

COMB+

투자대상(stage)



➤ 초기 단계(Early Stage)의 스타트업 및 Series A 단계 기업

참여 기업의 분야 및 업종



- 중국 시장에 진출 목적을 가진 글로벌 기업이 주 대상임
- 엔터테인먼트, 문화 어플리케이션, 스포츠 및 교육분야에 대한 관심 외에도 AI, IoT 영역에도 교육 및 투자를 진행함

스타트업 모집 시기



➤ 반기 단위로 모집하며, 봄 캠프는 3월, 가을 캠프는 10월 모집

지원 프로그램 및 내용



- (Sino Track Camp) 총 3일간 진행하면 주요 구성은 다음과 같음
 - Day 1 : 오리엔테이션 및 교육 (마케팅, 법률, HR, Finance)



엑셀러레이터 유형_보육형

대표자	Sue Wang	설립일	-
홈페이지 주소	http://www.combplus.com/ https://www.sinotrackchina.cn/	소재지	Beijing
파트너사	300개 이상	누적 보육기업	200개 이상
주요 포트폴리오	-	누적 Exit 기업	-

- Day 2 : 투자 컨설팅과 회사간 연계

- Day 3 : 산업군내 네트워킹 및 투자자 초청 IR 피칭

- ▶ 3일간 캠프 과정을 통해 중국 시장 환경과 중국 시장 진출 성공기업과의 만남의 기회를 가지며, 참가 스타트업 기업의 비즈니스 모델, 핵심 역량, 협업 기회, 네트워크 등에 대해 살펴봄
- ▶ 프로그램 기간 동안 참여 스타트업 기업은 관련 업계의 컨설턴트로부터 중국 기업 및 중국 정부기관과의 네트워크 형성 기회 제공받음
- ▶ (Activation) COMB+의 보유 자원(파트너사, 투자자, 기업가 등의 네트워크)을 활용하여 시장 진입 전략 수립, 유통 채널 구축, 파트너사 발굴, 투자유치 등의 기회를 제공받기 위한 피칭 준비를 지원받음
- ▶ (Funding) 피칭 기회를 제공함으로써 본격적인 투자 유치 기회를 마련함
- ▶ (멘토링 및 컨설팅 지원) 업계 전문가, 투자자, 기업가가 멘토링 서비스를 제공하며, 중국 시장 진입, 사업 진행 과정 등에 대한 맞춤형 컨설팅을 지원함
- ▶ (캠퍼스 공간 지원) 사무실, 주거 공간, 레스토랑 등을 캠퍼스 공간을 제공함(베이징 지역에 위치한 제 1, 2 캠퍼스 보유)
- ▶ (자금 및 투자 유치 지원) 68m 규모의 VC 자금 지원과 COMB+ 투자자 네트워크와의 연결 지원을 통해 투자 유치를 도모함
- ▶ (수료기업 간의 네트워크) Sino Track 수료 기업 간의 교류와 네트워크 형성 기회를 제공함



엑셀러레이터 현황 - 중국

Founders Space

투자대상(stage)



- ▶ 프로그램 기획에 따라 상이하며 초기 단계(Early Stage)에서부터 성장단계(Growth Stage)까지 포괄적으로 지원함

참여 기업의 분야 및 업종



- ▶ 전 분야의 스타트업 기업을 대상으로 하되, Fintech, Agtech, Health, Advertising, Big Data, AI, SaaS와 같은 기술 분야에 부분적으로 집중하고 있음

스타트업 모집 시기



- ▶ 포괄적 지원 프로그램을 제공하는 것으로 특징지어지며 지원 프로그램에 따라 모집시기가 상이함
- ▶ 상하이, 샌프란시스코 각 지역별로 제공하는 프로그램이 상이함

스타트업 지원 기간



- ▶ 제공하는 및 지원하는 스타트업 프로그램에 따라 1일에서 수개월 까지 진행됨



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Naomi Kokubo & Steven Hoffman	설립일	2010년
홈페이지 주소	https://www.foundersspace.com	소재지	Shanghai(HQ), San Francisco
파트너사	50개 이상	누적 보육기업	-
주요 포트폴리오	전 분야	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- » (포괄적 프로그램 지원) 스타트업 기업을 위한 12개 이상의 포괄적인 프로그램 제공하고 있으며, 프로그램에 따라 지원하는 스타트업 기업의 단계가 다르고 특정 집중 분야가 따로 정해져 있을 수 있음
- Prepping Startups for Investment
 - Finding & Selling Investors
 - Putting Together a Smart Business Plan
 - Preparing Your Presentation & Investor Deck
 - Proving a Product-Market Fit to Investors
 - Creating a Fundable Business Model
 - Budgeting, Forecasts and Governance
 - Growth Hacking and Gaining Traction
 - Launching and Scaling Your Business
 - Valuations, Discounts, Term Sheets & Debt
 - Marketing & Customer Acquisition
 - Perfecting Your Pitch 등

- ▶ (멘토링 지원) 상시 멘토링 지원 보다는 멘토링 지원 특정 기간(Session)을 정하여 그 기간 동안 집중적으로 제공하며 VC 및 엔젤 투자자, 산업 디자이너, 법률가, CFO, 금융 고문, 작가, 컨설턴트, PR 전문가 등으로 구성된 멘토 pool이 각 전문 분야에 맞는 컨설팅을 진행
- ▶ (공간 지원) 프로그램 기간 동안 협업 및 사무 공간을 지원
 - Co-Working은 Founder Space와 파트너사인 SOMAcentral이 함께 구축한 글로벌 스타트업 커뮤니티 공간으로서, 전 세계의 스타트업 기업, 투자자, 파트너사를 회원으로 두어 이들 간의 협업을 유도
- ▶ (3개월 온라인 스타트업 프로그램) Founders Spacer에서 제공하는 거의 모든 프로그램에 온라인 스타트업 프로그램(10-15분)이 포함되며, 200개 이상의 강의 및 콘텐츠, 스타트업 기업에게 필요한 요소를 주제로 3개월간 매일 제공됨
- ▶ (기타 지원) 법적 서류 템플릿, 피칭 데크, 마케팅 계획 시트 등을 제공





엑셀러레이터 현황 - 중국

HAX

투자대상(stage)



- 아이디어와 프로토타입을 보유한 초기 단계(Early Stage)의 스타트업 기업을 대상으로 함
- (투자 규모) 100,000 달러의 초기 투자금 당 9%의 지분, 25,000달러의 경우에는 약 6%의 지분을 제공해야 함

참여 기업의 분야 및 업종



- Gadgets/Toys of a disruptive nature, Consumer electronics with software ecosystem, B2B devices, Media and Entertainment, Robotics, Bionics, Appliances, Environmental Impact, Biohacking, 및 전 분야에서의 하드웨어 개발 기술자 및 기업가를 대상으로 함

스타트업 모집 시기



- 연간 상반기와 하반기 총 두 번의 프로그램 모집하며, 매 회 약 1000여개의 스타트업이 지원, 그 중 10~15개 팀이 선정됨



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Cyril Ebersweiler	설립일	2012년
홈페이지 주소	https://hax.co/accelerator/	소재지	Shenzhen
파트너사	-	누적 보육기업	200개 이상
주요 포트폴리오	하드웨어 분야	누적 Exit 기업	2개

스타트업 지원 기간



▶ 6개월에서 11개월까지 차이를 두고 운영함

지원 프로그램 및 내용



- ▶ 기본 프로그램은 통상 6~11개월의 기간이 소요됨. 선전에서 약 5~8개월 이후 샌프란시스코에서 진행되는 데모데이를 위해 약 1달간(때론 3개월간) 미국 현지에서 집중 피칭 훈련을 받게 됨
 - (Stage 1) 제품/사업의 정의, 디자인과 브랜드의 발전의 가속기간으로서 생산 투입전의 준비와 집행기간으로 설정. HAX의 엔지니어팀의 집중 코칭을 받게 됨. 8개 분야로 구분하여 진행 (Sourcing, Supply Chain, Prototyping, Industrial design, Engineering, manufacturing, Creative, marketing)
 - (Stage 2) 샌프란시스코에서의 데모데이를 준비하여, 기업, 투자자, 파트너 및 언론과의 접촉을 위한 준비 기간. 투자 조달과 파트너십을 강화하는데 중점을 둠. 집중 멘토십 프로그램과 함께 마케팅, 성장, 네트워크 4개 부문으로 구분
- ▶ 프로그램 참가 팀(기업)은 모두 선전에서 거주하여야 함
- ▶ (주간 피드백 지원) 매주 팀의 전략과 프로토타입에 대한 전문가의 피드백을 제공, 더불어 제조, 마

니지먼트와 수익 분배 등 회사의 운영에 대한 가치 있는 통찰과 조언 제공

- (작업 공간 지원) 각 팀들을 위해 필요한 장비로 완비한 작업 공간을 지원 기간 동안 제공하며 프로그램 종료 이후에도 중국 선전에서 이용 가능
- (다분야 전문가 지원) 엔지니어링, 제조, 비즈니스 모델, 기업 포지셔닝, 브랜딩, 그리고 제품 디자인 등 다양한 분야의 전문가를 통해 스타트업 기업 보조
- (네트워크 구축 지원) 잠재적 투자자 및 전략 파트너, 언론과의 연결 지원



HAX

북미

남미

유럽

동남아시아

동북아시아

시아시아

오세아니아



액셀러레이터 현황 - 중국

Highway1

투자대상(stage)



- ▶ 초기 단계(early stage)부터 후기 단계(Late stage)까지의 스타트업 기업을 대상으로 함
- ▶ (투자 규모) 10만달러에 8%, 5만달러에 5% 지분을 기본으로 책정함

참여 기업의 분야 및 업종



- ▶ 혁신적인 기술을 보유하고 있는 전 분야의 스타트업 기업을 대상으로 함

스타트업 모집 시기



- ▶ 상/하반기 분기로 선발하며, 각 과정마다 12개 팀 선발

스타트업 지원 기간



- ▶ 총 4개월의 기간 동안 진행하며, 11일은 심천에서, 나머지 기간은 미국 실리콘밸리에서 훈련



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Brady Forrest	설립일	2013
홈페이지 주소	http://highway1.io/	소재지	Shenzhen
파트너사	6개	누적 보육기업	83개
주요 포트폴리오	전 분야	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ (기본 프로그램) 총 4개월의 기간 동안 진행
 - 심천: 11일간 진행하며 심천내 제조공장에서 제품 제작 교육
 - 실리콘밸리: IDEO, Design Partners 등 세계적인 디자인 기업의 자문 및 크라우드펀딩, 비즈니스 관련 전문가의 코칭 수행
- ▶ (프로그램 5단계) Goal Setting → Business Development & Storytelling → Manufacturing at scale → Develop your GO-TO-MARKET Strategy → DemoDay
- ▶ (엔지니어링) 전기, 기계, 펌웨어, 제조관련 엔지니어링 기술자들과 연결하여 기술적 지원을 함
- ▶ (멘토링) 하드웨어 제조업체 내 각지에서 초청한 전문가 및 투자자들의 강의 및 워크숍을 개최
- ▶ (산업 디자인) 세계적 수준의 산업디자인 스튜디오를 직접 소개하고 제조에 반영하는 과정 지원
- ▶ (제조 지원) 설계 엔지니어링 및 개발, 대규모 제조, 유통 전문가와의 직접적인 만남 지원
- ▶ (네트워크) PCH 네트워크 안의 동문, 파트너, 투자자와의 연결 서비스 제공



엑셀러레이터 현황 - 중국

Hinaccelerator

투자대상(stage)



- ▶ 초기 단계(early stage)의 스타트업 기업을 투자대상으로 함
- ▶ 엑셀러레이팅 프로그램에 참여한 기업을 대상으로 총 10만달러가 투자(ACE). 이 중 4만달러는 프로그램에 운영비로서 현물투자비로 구성되며, 나머지 6만달러가 현금투자임
- ▶ 투자받은 기업의 대부분은 파트너사들로부터 5만달러의 추가 투자를 받음
- ▶ 전체 투자기업의 60% 이상이 중국 기반의 회사가 아닐 정도로 아시아 및 글로벌 기업을 대상으로 하고 있음

참여 기업의 분야 및 업종



- ▶ Adtech, B2B, Ecommerce, Media&Entertainment, Health&Wellness, Mobile, Social, VR/AR, AI, Big Data, Edtech, Fintech, Arts, Bitcoin과 같은 인터넷을 기반으로 하는 전 분야의 스타트업 기업을 대상으로 함



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Cyril Ebersweiler 외	설립일	2010년
홈페이지 주소	https://chinaccelerator.com	소재지	Shanghai
파트너사	-	누적 보육기업	140개 이상
주요 포트폴리오	인터넷 기반의 전 분야	누적 Exit 기업	-

스타트업 지원 기간



- ▶ 기본적으로 6개월간의 훈련 기간으로 구성함

지원 프로그램 및 내용



- ▶ Chaniaccelerator는 린스타트업 방법론과 데이터 중심의 어프로치를 통해 초기 단계의 기업을 6개월간 엑셀러레이팅 진행함. 프로그램은 스타트업과 기존기업을 대상으로 하는 2개로 구성됨.
- ▶ 2019년 현재, 16회차 프로그램이 진행되었고, 매년 2월에 스타트업들을 모집하고 있음.
- ▶ 6개월의 프로그램은 크게 2 단계로 구분(3+3)되며, 1단계는 성장, 2단계는 투자유치 단계임.
- ▶ 6개월 전체 코스는 6부분으로 나뉨. 'On-Boarding'→ 'Product-Market fit'→ 'AB testing'→ 'Preparing Demo-Day'→ 'Funderizing' and Alumni Networking
- ▶ (성장단계) 스타트업별로 OKR을 설정하고 주 단위로 'check-ins'을 진행하면서 전략과 성장 전술을 훈련받음
- ▶ (투자단계) 150개 이상의 투자자들이 참여하는 데모데이에 참여하면서 외부 투자자들과의 접촉을 지원
- ▶ (공간지원) 6개월간 상하이 중심인 Jing'an Temple 근처의 'People Squared'의 co-working 공간

을 지원함

- (특혜) 프로그램에 참여한 스타트업 기업에 약 2천 160만 달러 상당의 특혜를 제공하며, 대규모 인력 pool 및 네트워크의 접근 권한과 주간 워크숍을 제공함. 이는 모두 SOSV 커뮤니티와 네트워크 협력 지원 프로그램의 일종임
- (1:1멘토 지원) 참여 스타트업의 전문 분야에 해당하는 전세계 지역의 300명 이상의 멘토 중 적절한 멘토를 선정하여 1:1로 멘토링을 지원받을 수 있음



hinaccelerator

북미

남미

유럽

동남아시아

동북아시아

서아시아

오세아니아



엑셀러레이터 현황 - 중국

Innospace

투자대상(stage)



- ▶ 초기 단계(Early Stage)의 스타트업 기업을 대상으로 함
- ▶ (투자 규모) 시드머니 단계로 최대 300만 RMB(위안화)까지 투자. 파트너 프로그램인 'Angel Wheel'을 통한 추가 투자 기회 가능

참여 기업의 분야 및 업종



- ▶ 소비자 및 기술 혁신 분야를 대상으로 하며, 특히 AR/VR, artificial intelligence, robotics, big data, enterprise services, digital content and other technologies in new retail, health, pension service 에 집중함

스타트업 모집 시기



- ▶ 기본적으로 상시 모집을 하며, 한국연계 프로그램의 경우 연관 기관과의 협의하여 모집 진행



엑셀러레이터 유형_보육형

대표자		설립일	2012년
홈페이지 주소	http://www.innospaceplus.com.cn/en	소재지	Shanghai
파트너사	-	누적 보육기업	-
주요 포트폴리오	전 분야	누적 Exit 기업	-

스타트업 지원 기간



- ▶ 기본적으로 3개월의 기간으로 진행함

지원 프로그램 및 내용



- ▶ (International Open Innovation Program) 2012년 이후 6년 동안 운영된 프로그램으로 3개월 과 정으로 구성
 - 한국의 한화S&C, 현대자동차그룹 등과 함께 4년 전부터 공동 프로젝트 형식으로 진행
 - 2019년부터는 창업진흥원과도 협업 진행 (2019 글로벌 엑셀러레이팅 지원사업)
 - 현재까지 한국의 30여개 팀이 이 프로그램에 참가함
- ▶ (공간 지원) 최대 6개월까지 무료 공간을 지원함
- ▶ (멘토링) instructor로 호칭되는 전문가가 팀당 1-2인 배치되어 1:1로 지원하며, 주로 시장 전략 및 자원 연결에 집중함
- ▶ (Financing Service) 중국내 1차 투자기관과의 연결을 위한 데모데이, 로드쇼를 준비할 집중 훈련 캠프 운영
- ▶ (기업가정신 캠프) 매년 3월과 9월에 'The InnoSpace Entrepreneurship Training Camp' 개최



엑셀러레이터 현황 - 중국

Innospring

투자대상(stage)



- » 전 단계의 스타트업 기업을 대상으로 하며, 4개의 펀드를 보유하고, 300명 이상의 신생 기업에게 서비스를 제공함

참여 기업의 분야 및 업종



- » 전 세계 전 분야의 스타트업 기업을 대상으로 함. 클라우드 컴퓨팅, 빅데이터, 모바일 인터넷에 관심을 가지고 있음

스타트업 모집 시기



- » 상시 모집 하고 있음

스타트업 지원 기간



- » 스타트업 지원 기간별 상이함



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Wanfeng Liu, Xiao Wang	설립일	2013년
홈페이지 주소	http://www.innospringus.com	소재지	Shanghai, Nantong, Kunshan, BeijingSilicon Valley
파트너사	-	누적 보육기업	65개
주요 포트폴리오	전 분야	누적 Exit 기업	6개

지원 프로그램 및 내용



- » 인큐베이팅, 엑셀러레이팅, 투자 등 창업 전 분야에 대하여 지원함
- » (포트폴리오 지원) 중국, 미국의 선도적인 파트너사 네트워크를 통해 포트폴리오를 지원함
- » (창업공간 지원) 소규모 사무실, 회의실 등을 지원함



엑셀러레이터 현황 - 중국

Innosight

투자대상(stage)



- » 전 단계의 스타트업 기업을 대상으로 하며, 2016년 까지 1,581개 이상의 스타트업 기업이 Innosight 프로그램에 참여하였으며 그 중 194개 이상이 해외 기업 및 외국인 멤버를 포함한 팀으로 나타남
- » 투자 대상 기업 중 특히 중국시장을 목표로 하는 스타트업 기업에 집중하고 있음

참여 기업의 분야 및 업종



- » 전 세계 전 분야의 스타트업 기업을 대상으로 함

스타트업 모집 시기



- » Innosight 내 입주한 스타트업 지원 기간 별 상시적으로 모집하고 있음
- » 한국과의 협업 프로그램을 이용하여 지원할 수 있음

스타트업 지원 기간



- » 스타트업 지원 기간별 상이함



엑셀러레이터 유형_보육형

대표자	Yao Hongbo	설립일	2014년
홈페이지 주소	http://en.z-innoway.com/ http://www.z-innoway.com/	소재지	Beijing
파트너사	19개 이상	누적 보육기업	1,581개 이상
주요 포트폴리오	인터넷 및 전 분야	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ (KISED 프로그램) KISED와 같은 단기 프로그램 이외에도 해외 신생 기업이 중국에서 배우고 성장할 수 있도록 1년 간 China Soft Landing Program을 운영하며, 21 개의 서비스가 포괄적인 프로그램에 포함되어 있음
- ▶ (TIPSTOWN × Z-INNOWAY) 2019년 한국 TIPSTOWN과의 협업 프로그램으로 'GO CHINA' 진행.
- ▶ 한국과의 협업 프로그램을 적극적으로 진행하고 있으며, 2018년 '글로벌스타트업'프로그램의 해외 지원 엑셀러레이터로서 활동함
- ▶ (The China Soft-landing Program) 중국 시장 진출을 희망하는 외국 기업 및 스타트업의 중국내 글로벌팀과의 협력을 지원하기 위한 프로그램임. 워킹비자 발급에서부터 기술적 지원, 인큐베이팅 프로그램까지 폭 넓게 지원함
- ▶ (다양한 행사 지원) 1,500개 이상의 행사 및 이벤트를 개최하고 있으며 150,000이상의 스타트업 기업이 참여하고 있음
- ▶ 투자와 전시회가 Innoway의 지원 프로그램의 핵심이며, 이를 통해 참여 스타트업 기업 및 Innoway 내 다양한 지원 기관 간 프로모션, 네트워킹, 인큐베이팅, 트레이닝, 퍼블릭 서비스 등이 이루어 질 수 있도록 함

- 스타트업 기업 육성을 위한 창업 공간(Innoplanet) 및 시스템 지원
- Innoway 내 스타트업 기업을 지원하는 InnoHall에서는 스타트업 기업 One Stop Registration, 지적재산권(IP) 지원 서비스, 인적자원 제공 서비스, 법률, 회계, 재무 등의 컨설팅 서비스, 로컬 미디어 연계, 멘토링 서비스, 관련 분야의 대기업과의 연계, 정부지원 연계 등을 제공하고 있음
- (멘토링 서비스) 글로벌 비즈니스 전략, 로컬라이제이션, 하드웨어 공급자 선별, 산업 디자인 등 전반적인 관점에서 1대 1 멘토링 서비스를 제공함



Innoway

북미

남미

유럽

동남아시아

동북아시아

서아시아

오세아니아



엑셀러레이터 현황 - 중국

Shanghai Valley

투자대상(stage)



- ▶ Seed A에서 후기 단계(Late stage)의 스타트업 기업
- ▶ (투자규모) 최소 2백만달러에서 시작

참여 기업의 분야 및 업종



- ▶ 전 분야에 종사하는 스타트업 기업을 대상으로 하되, 기존 시장에서 성공한 전력이 명확한 기업 중 중국시장으로 진출해야 할 확실한 동기가 있는 기업을 대상으로 함
- ▶ 스타트업 기업 팀원의 전문성이 확고하고, 팀원 중 한명은 반드시 2주간의 프로그램에 풀타임으로 참여해야 함
- ▶ 중국시장에 적극적으로 진출하여 활동할 만큼의 자원을 구축하였거나 중국 시장에 진출하기 위한 충분한 자원을 확보하기 위해 투자 유치를 원하는 스타트업 기업을 대상으로 함

스타트업 모집 시기



- ▶ 상시적으로 모집



엑셀러레이터 유형_투자형

대표자	Ken Chang	설립일	2013년
홈페이지 주소	https://www.shanghaivalley.com/accelerator	소재지	Shanghai
파트너사	500개 이상	누적 보육기업	-
주요 포트폴리오	전 분야	누적 Exit 기업	-

스타트업 지원 기간



- ▶ 참가 스타트업 기업은 2주간 집중 프로그램을 제공받을 수 있으며, 사업운영에 있어 실질적은 활동 전략, 중국에서 성공하기 위해 꼭 필요한 지역 기반 네트워크 구축을 지원함

지원 프로그램 및 내용



- ▶ 상하이 엑셀러레이터는 2주간의 집중 프로그램으로, 지원 대상 스타트업 기업에게 실질적 사업 성공 전략과 중국시장에서 성공하기 위한 필수적 네트워크 확보를 지원하고 있으며, 프로그램 말기에 데모데이를 개최하여 투자를 유치할 수 있도록 함
- ▶ (양질의 정보제공) 중국시장에 대한 다양한 관점에서의 정보 제공을 통해 참가 스타트업 기업이 중국시장 진출 전 중국의 법률 시스템, 기업환경, 기업과 정부 간의 관계, 해외창업기업에게 제공되는 특혜, HR 이슈 등에 미리 준비할 수 있도록 지원함. 또한 중국 투자자, 파트너사의 주요 관심사 및 관심분야를 소개하고 참여 스타트업 기업에 관한 정보를 Shanghai Valley 투자 플랫폼에 노출
- ▶ (멘토링 지원) 유명 교수의 강의 또는 중국의 고문 및 멘토 위원회를 통해 시장 진출 전략을 배우는 등 다양한 강연과 세미나를 통해 멘토들의 지식과 경험 제공
- ▶ (네트워크 연결 지원) 전 세계적으로 성공한 벤처 기업가, 기업가 및 글로벌 멘토의 개별적인 맞춤

배정을 통해 네트워크 형성을 지원하며, 특히 중국에서의 사업 활동을 위해 도움이 될 만한 Local Partners 및 투자자와의 관계 구축의 기회를 제공함. 또한 중국시장에서 성공한 창업가의 경험 및 노하우 등을 공유할 수 있는 자리를 제공함

- (Demo Day) 2주간의 정규 프로그램 스케줄이 끝나면 참가자들은 상하이 밸리 데모 데이에서 국내 외 투자자, 기업가, 정부 관계자들에게 발표 기회 제공
- (After Care) 데모 데이 이후, 소수의 특정 팀에게는 상하이 밸리 및 파트너들과 맞춤형 육성 프로그램에 참여하여 중국에서의 사업 성장을 위한 장기적인 파트너십과 벤처의 협력 제공





엑셀러레이터 현황 - 중국

Suhehui

투자대상(stage)



- » 초기 단계(early stage)의 스타트업
- » (투자 규모) 50,000 ~ 200,000RMB를 기준으로 함. 8% 지분을 받음

참여 기업의 분야 및 업종



- » 특정 분야에 국한하지는 않지만, 주요 투자처는 AI, Asset Management, Internet+life, corporate services 및 Cultural innovation 회사들이었음

스타트업 모집 시기



- » 상시적으로 모집. 10개 팀(회사) 선발

스타트업 지원 기간



- » 6개월 인큐베이팅을 기본 프로그램으로 구성



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Darren Luo	설립일	2012
홈페이지 주소	http://suhehui.com/	소재지	Shanghai, Chongqing, Chengdu, Hefei
파트너사	9개	누적 보육기업	154개
주요 포트폴리오	전 분야	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- » (Suhe 프로그램) 6개월 과정을 기본으로 하여 3단계로 진행. Entrepreneurial rhythm→Startup company training→Desire for success
 - 1단계 : 사업 방향을 찾는 것을 목표. Death Valley를 어떻게 건너갈 것있지에 대해 기업가정신 측면에서 4단계로 구분하여 훈련
 - 2단계 : 팀 구성을 포함하여 실질적인 훈련 프로그램을 제공
 - 3단계 : Suhehui가 설정한 가치의 이유에 대해 공유하며 성공의 열쇠와 방법론을 모듈로 구성
- » (공간 지원) 훈련기간 중 JingAn에 사무실을 무료로 제공하며, 사업 지역에 따라 중국 11개 도시에 위치한 창업보육공간 14개 시설에 대한 사용상 특혜 부여



엑셀러레이터 현황 - 중국

TechCode

투자대상(stage)



» 전 단계의 스타트업 기업을 대상으로 다양한 프로그램 및 서비스를 지원

참여 기업의 분야 및 업종



- » smart lifestyle, healthcare, new materials, green architecture, organic agriculture, aerospace technology, clean energy, cultural creativity, sophisticated manufacturing 등 40가지 이상 분야, 15개국 스타트업을 지원하였으며, 다양한 분야의 스타트업 기업을 대상으로 함
- » 최근에는 빅데이터, AI, 신소재 3개 산업에 중점을 두고 있음
- » TechCode Beijing의 경우, Mobile Internet, Intelligent hardware o2o, Energy saving and environmental protection 분야를 중점적으로 지원함

지원 프로그램 및 내용



- » TechCode는 6가지 모델의 프로그램을 제공하고 있으며, 혁신 기술 R&D, 리스크 관리, 효율적이며 지속적 성장에 집중함



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Erica Huang	설립일	2014년
홈페이지 주소	http://www.techcode.com/	소재지	Beijing(HQ), Shanghai, Shenzhen, Gu'an, Silicon Valley, Seoul, Tel Aviv, Berlin
파트너사	27개	누적 보육기업	1,463개
주요 포트폴리오	Mobile Internet, Intelligent hardware o2o, Energy saving and environmental protection 분야	누적 Exit 기업	5개 (M&A)

- TechCode Enterprise Growth, TechCode Global Membership, TechCode Angel Foundation, TechCode Growth Academy, TechCode Strategy Academy, TechCode Certification 등 6 가지 테마의 프로그램 제공

- 산업계, 학계, 정치계, 경제분야 및 r&d 분야가 연계한 자원 공유를 통해 win-win 할 수 있는 생태계 구축

- ▶ (인큐베이터 네트워크) 전 세계 지역의 인큐베이터 간 네트워크를 구축하여, 각 지역 인큐베이터의 책임역량 및 자원을 공유하여 신시장 개척 및 제반 자원을 지원함
- ▶ (기술 지원) IT 네트워크와 클라우드 서비스 플랫폼 기술을 제공하여 스타트업 및 창업자가 겪고 있는 문제점에 대한 One-Stop 솔루션을 제공함
- ▶ (서비스 지원) 스타트업 기업이 성공할 수 있도록 온라인 및 오프라인에서 다양한 서비스를 지원함
- ▶ (멘토 지원) 다양한 분야 및 국적의 멘토가 국제적인 통찰력과 직접 경험을 통해 얻은 노하우를 제공함
- ▶ (팀 빌딩 지원) 맞춤형 채용 프로그램을 통해 스타트업 기업에게 도움이 될 만한 인재를 빠르게 연결하여 탄탄한 팀 구성 기반을 마련함
- ▶ (자금 지원) 각 단계별 스타트업 기업에 맞는 투자자를 연계하여 적절한 투자 유치가 발생하도록 지원

원함

- (분야를 넘나드는 협력체계 구축) 산업계, 학술계, 정부기관, 금융, 리서치 등 전 세계를 기반으로 한 다양한 분야 및 기관이 프로젝트를 수행함에 있어 시너지 효과를 발휘할 수 있도록 협력체계 구축을 지원함
- (전략적 파트너 연계) 중국 시장에서 빠르게 성장하기 위한 전략적 파트너십 구축을 지원함



TechCode

북미

남미

유럽

동남아시아

동북아시아

서아시아

오세아니아



엑셀러레이터 현황 - 중국

XNode

투자대상(stage)



» 초기 단계(early stage)부터 후기 단계(Late stage)까지의 스타트업 기업을 대상으로 함

참여 기업의 분야 및 업종



» 혁신적인 기술을 보유하고 있는 전 분야의 스타트업 기업을 대상으로 함

스타트업 모집 시기



- » 다양한 주제의 엑셀러레이터 프로그램을 상시적으로 모집하고 있음
- » 모집 시기는 따로 없으며 홈페이지에 모집 프로그램을 확인하고, 이메일을 통해 상시 접수 가능함 (2019년 가을 과정은 10월에 시작)

스타트업 지원 기간



» 프로그램마다 상이하나, 기본적으로는 상하이에서 8주간 진행



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Wei Zhou	설립일	2015
홈페이지 주소	http://www.thexnode.com	소재지	Shanghai
파트너사	6개	누적 보육기업	77개
주요 포트폴리오	전 분야	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ Xnode는 스타트업 기업을 대상으로 중국시장 진출을 심도있고 중점적으로 지원하는 프로그램을 운영하고 있으며, 컨설팅, 파트너십, 멘토링, VC, 파트너사 구축, 이노베이션 프로그램 등을 제공하고 있음
 - 4단계로 진행: Preparation → Validation → Decision → Scaling
- ▶ (공간 지원) JingAn, ZhangJiang, HongQiao 등 상하이 전반에 걸쳐 스타트업 허브를 구축하였으며, 스타트업 기업에게 프로그램 참여기간동안 업무 공간을 지원함
- ▶ (자원 및 서비스 지원) 스타트업 기업이 성장하는데 필요한 리소스 및 자산, 기업 생태계에 대한 네트워크 및 정보로의 접근 권한을 부여함
- ▶ (Demo Day) 2개월마다 6개의 스타트업 기업을 선별하여 VC 투자자를 대상으로 피칭 기회와 장을 제공함. Xnode의 엑셀러레이터 프로그램 수료자 및 참가자 뿐만 아니라 외부 스타트업 기업도 선별적으로 참여 가능
- ▶ (이벤트 지원) 기업이 및 업계 전문가의 강연, 세미나, 워크샵 등 사업 성장에 필요한 교육 및 정보를 제공함

▶ 창업생태계

개요

- 2012년 이후 아베노믹스와 글로벌 경기 회복의 영향으로 일본 경제 및 일본 기업들의 경상이익 증가하여 투자자금이 풍부해짐
- 2017년 이후 일본 VC의 투자금액 및 투자건수가 크게 증가하고 있음. 2016년 대비 금액으로는 29.3% 증가한 1,976억엔, 투자 건수는 13.8% 증가한 751건이었음. 2018년 상반기 투자금액도 전년도 동기대비 44.9%가 증가하여 1,237억엔에 달함
- 대기업의 사내유보금 증가는 스타트업의 엑시트 환경에도 긍정적 영향을 미쳐, 2018년 스타트업 매수건수는 전년 동기 대비 53% 증가한 49건을 기록
- 2017년 일본 정부가 발표한 '미래투자전략 2017- Society 5.0'에서 성장전략으로 벤처 생태계 형성을 채택
- 주요 투자 분야는 IT 관련 산업이 전체 투자금액 중 54.8%(2017년 기준)를 차지하면 그 다음으로는 바이오/헬스케어 산업이 15.0%으로 뒤를 이음
- IT 관련 산업 중에서 살펴보면, 인공지능(AI) 분야가 2016년 127억엔에서 2017년 342.3억엔으로 169.5% 상승하였음. 금액적으로는 건강관련 IT기술(326.7억엔)이 그 뒤를 이음. 상승률로는 정보분석서비스/빅데이터 분야가 198.5% 상승한 193.2억엔을 차지함. 핀테크 분야는 22.1% 다소 감소하였으나 215.9억엔의 투자 규모로 상위권을 유지함³¹⁾

31) <일본 스타트업 생태계 분석과 우리의 진출방안> Global Market Report. 2018. 1. KOTRA



창업지원정책 담당기관

• 정부부처

기관명	NEDO (New Energy and Industrial Technology Development Organization)
소재지/홈페이지	- 주소 : MUZA Kawasaki Central Tower, 16F-20F, 1310 Omiya-cho, Saiwai-ku, Kawasaki City, Kanagawa 212-8554, Japan - 홈페이지: https://www.nedo.go.jp/ - 이메일: info@sme.ae - 전화: +971-4-361-3000
사업영역	‘신에너지산업기술종합개발기구’ 경제산업성 산하 연구기관으로 1980년 설립, 2003년에 독립행정부서가 됨 143억달러의 예산을 운영. 창업 단계에서 실용화 단계까지 창업 연구개발 및 사업화를 지원
기관명	JOIC (Japan Open Innovation Council)
소재지/홈페이지	- 주소 : 1310 Omiyacho, Saiwai Ward, Kawasaki city, Kanagawa 212-8554, Japan - 홈페이지: https://www.joic.jp/ - 이메일: open_innovation@nedo.go.jp - 전화: +81 044-520-5173
사업영역	‘일본 오픈이노베이션·벤처창조협의회’ 2017년 오픈이노베이션협회와 벤처창조협회가 합병하여 탄생 - NEDO가 사무국 역할을 담당하며, 함께 오픈이노베이션 백서 발간 2018년 현재 1,318 회원수 - 대학과 기존 기업과의 매칭 제도를 시행

일본

기관명	TOSBEC (Tokyo One-Stop Business Establishment Center)
소재지/홈페이지	• 주소 : 1310 Omiyacho, Saiwai Ward, Kawasaki city, Kanagawa 212-8554, Japan • 홈페이지: https://www.joic.jp/ • 이메일: open_innovation@nedo.go.jp • 전화: +81 044-520-5173
사업영역	• 도쿄도가 설립한 '도쿄 개업 원스톱센터' • 국내인 및 외국인 기업가들의 법인 설립 및 사업 개시에 필요한 행정 절차를 센터에서 모두 처리하도록 서비스 제공 • 다소 까다로운 세금, 연금제도도 서비스 • 스타트업 관련 컨설팅 이벤트/ 세미나 개최



엑셀러레이터 현황 - 일본

Docomo Innovation Village

투자대상(stage)



» 매우 초기단계(Seed Stage)의 스타트업을 대상으로 함

참여 기업의 분야 및 업종



» 모바일 및 인터넷 서비스, 디지털 기술 등 NTTDocomo의 사업과 협력과 상호 작용이 가능한 분야에 중점을 두고 있으나 분야의 제한은 없음

스타트업 모집 시기



» 수시 모집으로 진행하고 있음

스타트업 지원 기간



» 모집 기간, 제공 프로그램의 성격, 지원 대상 스타트업 기업에 따라 지원 기간이 상이함



엑셀러레이터 유형_보육형

대표자	Naoyuki Inagawa	설립일	2008년
홈페이지 주소	https://www.nttdocomov.com/div	소재지	Tokyo
파트너사	-	누적 보육기업	-
주요 포트폴리오	전 분야	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ (Village 얼라이언스) NTTDocomo가 제안하는 사업테마에 따라 지원 스타트업 기업과 NTTDocomo가 보유하고 있는 자산을 결합하여 새로운 서비스를 만드는 것을 목표로 하는 프로그램
 - NTTDocomo Venture DAY* (매년 2월 진행, 2019년 6회)와 같은 다양한 이벤트를 개최하여 'Docomo Innovation Village'의 활동 및 프로그램을 소개하고, 스타트업 업계 트렌드, 마케팅 관련 세미나 등 다양한 테마의 강연 제공
 - 본 이벤트는 NTTDocomo와 스타트업 기업간의 협력(얼라이언스) 도모를 목적으로 함
- ▶ (Village 커뮤니티) 본 프로그램은 오픈 이노베이션 커뮤니티로서 매주 2회(화, 목) 다양한 주제로 연구회를 개최하여 참가자간의 교류 및 상호 협력의 기회를 마련함
 - 연구회를 진행하는 강연자는 각 분야 및 업계의 선두 기업가 및 연구자로 구성됨
- ▶ (Village 소셜 기업가) 모바일 인터넷을 활용하여 사회 문제를 해결하고자하는 기업가를 지원하는 프로그램으로, 관련 사업을 위해 필요한 기초 지식과 사업 모델을 연마하는 실질적인 지원을 제공함
 - 업계 전문가와 선두 기업가가 멘토링 서비스를 제공하며 사업 운영에 필요한 제반 사항을 지원함



엑셀러레이터 현황 - 일본

KDDI Mugen Labo

투자대상(stage)



- » 비즈니스 성장단계에 따라 2개의 펀딩 지원 프로그램을 가지고 있음
- » 'KDDI∞Labo' 프로그램 : SEED 단계에서 초기 단계(early stage)의 스타트업을 대상으로 함
- » 'KDDI Open Innovation Fund' 프로그램 : 초기단계에서 중간단계(Middle Stage)의 스타트업을 대상으로 함

참여 기업의 분야 및 업종



- » AR/VR, IoT, 드론, 빅 데이터, AI, 블록체인, 헬스테크 및 기타 IT 혁신 기술과 관련한 전 분야를 대상으로 지원하고 있으며, 이 외 파트너사와 효과적으로 공동사업창조가 가능한 유망 서비스 및 제품 분야를 중점적으로 지원하고 있음

스타트업 모집 시기



- » 기수제를 도입하여 모집하고 있으며 매해 한 기수 당 5개 스타트업 기업을 선별하여 지원함. 2019년 현재 11기 모집 진행



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Takashi Tanaka	설립일	1984년
홈페이지 주소	http://www.kddi.com/ventures https://global.kddi.com/	소재지	Tokyo
파트너사	33개	누적 보육기업	54개
주요 포트폴리오	IT 분야	누적 Exit 기업	-

스타트업 지원 기간



- ▶ 기본 5개월 간의 프로그램을 지원하고 있으며 최대 12개월간 지원 프로그램도 제공하고 있음

지원 프로그램 및 내용



- ▶ (KDDI∞Labo 프로그램) 공동으로 지원하는 사항은 다음과 같음
- Creative working space, presentation with experienced advisers and mentors(2주에 한 번), Professional experts of legal/Accounting, Hands-on support, Internal surveys, Pre-trial, Business Matching, Demo Day
- ▶ (파트너 연합) KDDI Mugen Labo의 파트너사 기업과 KDDI 포함 총 36개 업체가 스타트업 기업과 연계하여 신사업 공동 창업을 구상하는 프로그램을 제공하고 있음
- ▶ (신사업 공동 창업 파트너 '비즈니스 매칭 서비스') 기업이 보유하고 있는 자산과 노하우를 기반으로, 스타트업 기업과 함께 신사업의 공동 창업을 목표로 함으로써 스타트업 기업에게 실험적 제품 개발 및 타기업과의 제휴 기회를 제공함
- ▶ (제휴 기업의 서비스 지원) 신사업 공동 창업 파트너가 아닌 '파트너 연합'에 참여하는 모든 기업이 정기적으로 이벤트 및 미팅을 개최하여 지원 대상인 스타트업 기업에 폭넓은 자산 및 서비스를 제공함

- (멘토링 지원) 다양한 분야의 외부 고문을 초청하여 스타트업 각 분야에 맞는 멘토링 서비스를 지원함
 - 법률/재무 상담
 - 2주마다 멘토링 서비스 제공
- (공간 지원) 프로그램 참여기간 동안 스타트업 기업의 발전에 집중할 수 있도록 사무실 공간을 지원함
- (데모데이) 스타트업 기업이 투자자를 대상으로 피칭할 수 있는 기회를 제공하고 투자유치를 받을 수 있도록 지원함



북미

남미

유럽

동남아시아

동북아시아

서아시아

오세아니아



엑셀러레이터 현황 - 일본

Samurai Incubate

투자대상(stage)



- » Seed 단계의 초기 스타트업 및 Pre-Series 와 Series A 단계 기업이 대상임
- » (투자규모) 5백만에서 천만엔 사이를 MVP 및 Lean 검증단계에서 지원하고 있음

참여 기업의 분야 및 업종



- » 소비재에서 ICT 까지 다양한 산업군을 범위로 하고 있음. 모집 배치(batch)마다 특정 분야를 지정
(2019년 2nd Batch 모집 업종은 Logistics, healthcare, Retail Tech, Fintech, Construction, MssS 있음)

스타트업 모집 기간



- » 상시 모집을 함

스타트업 지원 기간



- » 3~4개월 단기 심화 프로그램을 운영



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Kentaro Sugawara	설립일	2008년
홈페이지 주소	https://www.samurai-incubate.asia/	소재지	Tokyo, Tel Aviv, Rwanda
파트너사	20개	누적 보육기업	120개 이상
주요 포트폴리오	전 분야	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



» 2개의 Phase로 구분하여 프로그램 진행

- 'Idea Creation': 아이디어 창출을 위한 프레임을 위한 강의와 Pitch로 이어질 수 있는 아이디어의 발전을 꾀함. Phase 1을 통과한 팀은 Seed 투자와 동시에 Phase 2에 진입함
- 'Verification': 캐피탈리스트와 함께 실증할 수 있는 Lean 검증 활동을 진행함. 아울러 후속 투자에 대한 지원을 진행함

» 각 단계의 주요 일정은 다음과 같음

- Phase 1
 - Lecture & Work: 이틀간 과정이며 'create ideas' 방법론
 - Discussion Week: 1주일간 과정. 참가 팀은 매 30분마다 일대일로 주어진 단계를 뛰어넘어야 함
 - Pitch Day: 아이디어를 구체화하는 framework에 대한 훈련
- Phase 2
 - Kick Off: Lean verification을 위한 하루 훈련
 - Lean verification implementation period: 2달간 운영. 담당 멘토와 함께 Lean 검증 작업을 하

고 그 결과를 바탕으로 후속 투자를 위한 Pitching 콘텐츠를 완성

- (참가 자격) 각 batch별 모집 업종이어야 하며 상품/서비스는 출시 이전인 팀이어야 함. 타 투자사, VC 등으로부터 투자 이전의 자산구조이어야 함. 전 과정 참여가 필수임
- (초기 투자) Phase 1을 통과하면 3만엔에서 5만엔 사이의 Seed 투자가 이루어짐



북미

남미

유럽

동남아시아

동북아시아

서아시아

오세아니아

▶ 창업생태계

개요

- 약 2년마다 150-350개의 스타트업이 설립되고 있음
- 타이베이 창업환경은 서울과 크게 다르지 않는 것으로 평가됨. 글로벌 시장조사기관인 Startup Genom의 <Global Startup Ecosystem Report 2018>에서 이미 평가대상 기업으로 선정되었음.(서울은 2019보고서에서 포함) 다른 조사기관인 글로벌기업가정신연구(GEM)가 발표한 2018년 보고서에 따르면 대만의 전반적인 창업 제반여건은 12개 평가지표 모두 54개국 평균치를 상회하였으며, 특히 '물리적 인프라'부문의 평점은 세계 최고 수준임
- Startup Genom과 GEM 보고서에서 공히 대만인들의 기업가적 정신, 기업가적 열망이 아주 높게 나타남
- 투자유치건수의 60%이상이 초기단계(Seed, Series A)에 집중되어 있음. 2018년 1월~8월 기준으로 56개 기업이 총 3억3500만달러를 스타트업이 투자 유치
- 전통적인 ICT HW분야 강자로서 전자,반도체 분야에 대한 투자 관심이 많은 편임. 초기기업의 투자유치 산업분야는 인터넷, 헬스케어·바이오테크놀로지 분야가 절대적으로 높음
- 대만 소비자들의 제품·서비스에 대한 접근 태도가 좋아 아시아권내의 테스트베드로서의 가치가 매우 높게 평가됨



창업지원정책 담당기관

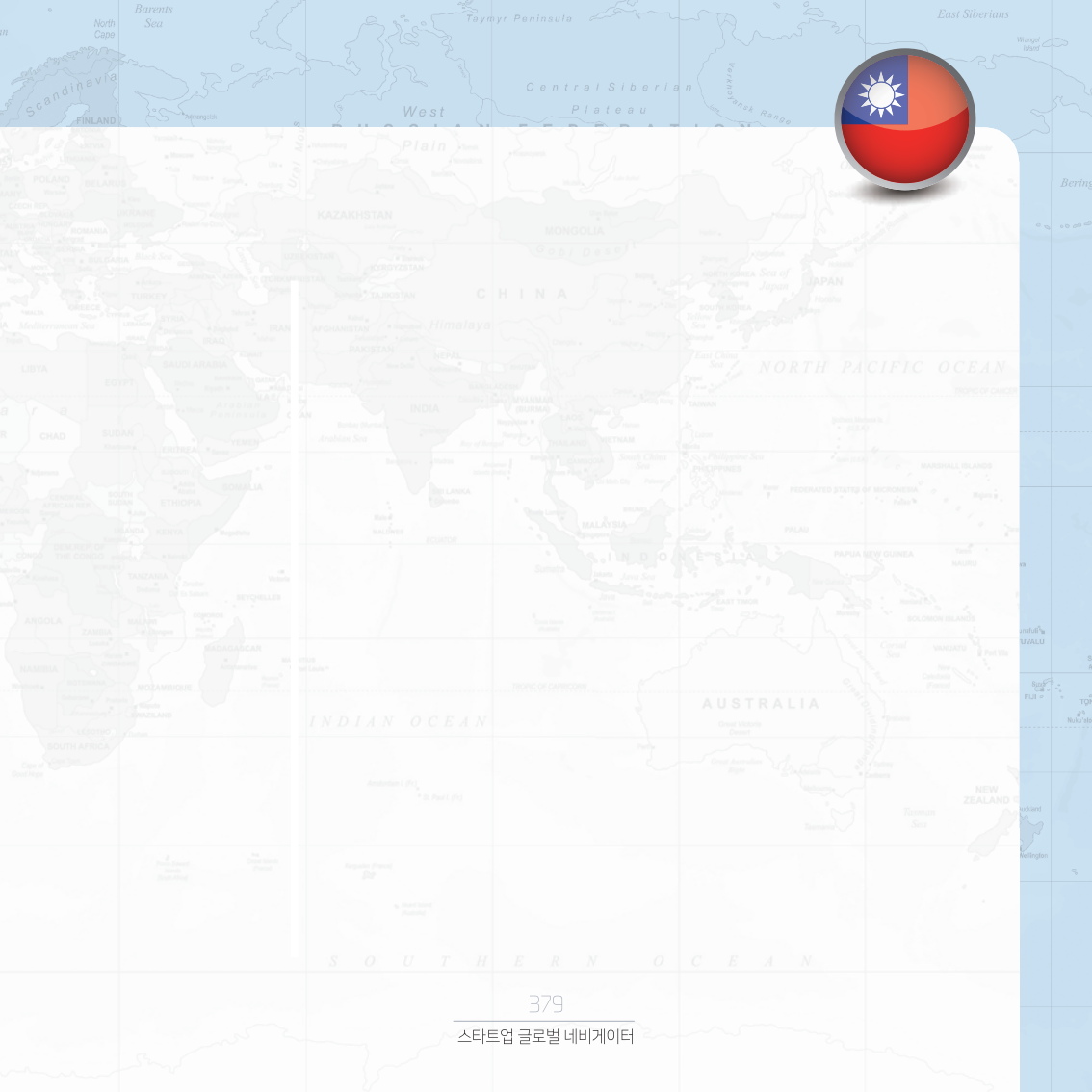
• 정부/기관

기관명	대만 ITRI(Industrial Technology Research Institute)
소재지/홈페이지	- 주소 : 1195, Sec. 4, Chung Hsing Rd., Chutung, Hsinchu, Taiwan 31040, R.O.C. - 홈페이지: https://www.itri.org.tw - 전화: +886-3-582-0100
사업영역	- 전국에 총 130개의 창업육성센터를 운영. 2,000여개의 창업 프로그램에 직간접 참여 - 산업 연계성 강화를 위해 2002년부터 4곳의 산업특구 내에 중소기업처 직영 창업센터 운영. - 청년 창업지원 프로그램: U-Start - 새로운 맞춤형 Start-Up Taiwan: 원스톱 창업지원. 2012년 가속프로그램, 창업 대만계획(Start-Up Taiwan) 추진중
기관명	TSS (Taiwan Startup Stadium)
소재지/홈페이지	- 주소 : 11F, No.2, Sec.3, Civic Blvd., Taipei City, Taiwan - 홈페이지: https://www.startupstadium.tw/
사업영역	- National Development Council(NDC)라는 대만 정부부처의 주도아래 2015년 설립 - 대만 스타트업들의 글로벌 진출을 위해 각종 프로그램을 운영 - 산업 연계성 강화를 위해 2002년부터 4곳의 산업특구 내에 중소기업처 직영 창업센터 운영

대만

· 민간

- 중소기업, 정부주도의 특성을 가진 대만의 경제구조의 특성이 스타트업 생태계에서도 반영되어 운영
- 정부의 지원을 받는 대학내 '창업육성센터(Incubation Centers)'가 중심을 이룸. 전국에 약 130개의 창업육성센터가 운영 중
- 산학협력의 정신을 바탕으로 'U-Start' 'Start-up Taiwan' 프로그램 시행





엑셀러레이터 현황 - 대만

Garage+

투자대상(stage)



- ▶ 아시아 전역의 성장단계 (Growth stage) 스타트업이 대상으로 Seed 단계에서 Series A 단계의 기업
- ▶ (투자규모 및 조건) 지원 대상으로 선정된 스타트업 기업은 10% 지분에 30,000 달러, 6% 지분에 18,000달러 중 선택할 수 있음



참여 기업의 분야 및 업종

- ▶ AI & Big Data, IoT & Smart Device, Digital Health, AR & VR, Mobility, Green Tech 으로 대상기업을 명시함



스타트업 모집 시기

- ▶ 온라인 공지를 통해 모집
- ▶ 2019년 2월 모집에서는 25개국 252개 기업이 지원하여 17개 업체가 선발됨





엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Josephine Chao	설립일	2008년
홈페이지 주소	https://www.garageplus.asia	소재지	Taipei
파트너사	25개	누적 보육기업	125개
주요 포트폴리오	AI 등 6개분야	누적 Exit 기업	-

스타트업 지원 기간



▶ 엑셀러레이팅 프로그램(Seed-up plan)은 팀에 따라 3개월에서 6개월의 기간으로 편성되어 있음

지원 프로그램 및 내용

- ▶ (Startup Global Program) 대만으로 무료로 초대하여 10일간 진행하는 프로그램.
 - 개별 기업(팀)에 맞춘 프로그램으로 진행
 - Garage+에서 제공하는 옵션은 다음과 같음
 - Booth & Demo in Open House
 - Partners, Investors 1 on 1 meeting
 - Flight ticket
 - 10-days accommodation
 - Entrepreneur visa
 - 3-month working space
- ▶ (지원 조건) Garage +가 중점 분야로 선정한 AI & Big Data, IoT & Smart Device, Digital Health, AR & VR, Mobility, Green Tech 스타트업

- (제출 서류) PPT Deck (팀 구성, Value proposition, 제품/서비스, 마케팅전략, 재정계획, 대만/아시아에서 구하고 있는 resources 표현) + 데모 비디오와 제품 이미지
- (펀드) healthcare, smart devices, agriculture, fintech, edutech and greentech 산업에 속하는 스타트업을 대상으로 엑셀러레이팅 및 펀딩 진행
- (교육 및 훈련) 매년 약 20회의 토픽 공유, 네트워킹 이벤트 진행. 매년 3회의 국제기술 세미나 진행
- (리쿠르팅) Epoch 재단의 'Serach for Talen' 커뮤니티 통한 필요 인력 채용 지원
- (글로벌 협력) 전세계의 40개 이상의 엑셀러레이터, 인큐베이터, 미디어와의 협력 네트워크 참여



Garage+

북미

남미

유럽

동남아시아

동북아시아

서아시아

오세아니아



엑셀러레이터 현황 - 대만

MOX (Mobile only Accelerator)

투자대상(stage)



- » 초기단계에 집중함
- » (투자규모) 보통 10만달러 수준에서 투자 진행. 구성은 현금 55,000달러. 현물(프로그램 비용) 45,000달러. (조건) MOX의 Stock Purchase Agreement (SPA) 참여 스타트업 기업은 6%의 지분을 MOX에 제공해야 함

참여 기업의 분야 및 업종



- » 회사명에서 표현한대로 모바일 분야 스타트업 기업을 대상으로 함

스타트업 모집 시기



- » (투자대상자 모집 시기) 프로그램 마다 유연하게 운영됨

스타트업 지원 기간



- » 3개월 엑셀러레이터 프로그램 제공함



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	SEAN O'SULLIVAN	설립일	2016년
홈페이지 주소	https://mobileonlyx.com/	소재지	Taipei
파트너사	11개	누적 보육기업	150개 이상
주요 포트폴리오	모바일 분야	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ (플랫폼을 통한 유저 확보) 3개월 엑셀러레이터 프로그램의 시작과 동시에 250-500명의 새로운 유저를 제공하여 기업 유지와 수익 증대 지원
 - MOX 플랫폼에서 발생한 수익의 60%를 참가기업이 수령
- ▶ (시장 조사 및 컨설팅) 표적시장으로부터의 실제 사용자 데이터 샘플을 확보하여 즉각적인 피드백을 제공
- ▶ (모바일 개발 집중 프로그램) 대만에서 진행하는 8주 모바일 개발 프로그램 참여 기회 제공
 - 모바일 업계 전문가, 기업가, 투자자의 멘토링과 주요 안드로이드 롬 배급사와의 파트너십 제공
- ▶ (공간지원) 2-3주간 대만 타이베이에서 머물 수 있도록 공간을 지원함
- ▶ (멘토링 서비스 지원) PR 전략, Financial Modeling, 피칭, Analytics Optimization, 소비자 전략 등과 관련하여 매주 1:1 멘토링 서비스를 지원함
- ▶ (프로그램 일정) 구체적 대상 시장에 조금씩 다룰 수 있으나 기본적인 프레임은 4단계로 구성.
Tech Integration → Optimization → Promotion → Investment



엑셀러레이터 현황 - 대만

Taiwan Accelerator (TA)

투자대상(stage)



- ▶ 아시아 전역의 매우 초기단계(Seed Stage) 스타트업 기업을 대상으로 함
- ▶ (투자규모 및 조건) 지원 대상으로 선정된 스타트업 기업은 10% 지분에 30,000 달러, 6% 지분에 18,000달러 중 선택할 수 있음

참여 기업의 분야 및 업종



- ▶ 설립 초기에는 기술기업을 중심으로 투자하였으나, 2019년도에는 그 분야를 좀 더 명확히 함. 총 10개 분야로 smart cities, smart manufacturing, intelligent transportation, integrated circuits, energy technology, new materials, robotics, artificial intelligence, network security, blockchain, and edge computing 임

스타트업 모집 시기



- ▶ 매년 두 번의 프로그램 개최하여 30~60개의 스타트업 창립자 육성을 목표로 함



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	타이페이시 주도	설립일	2016년
홈페이지 주소	http://www.accelerator.tw	소재지	Taipei
파트너사		누적 보육기업	150개 이상
주요 포트폴리오	기술기업	누적 Exit 기업	-

스타트업 지원 기간



- ▶ 엑셀러레이팅 프로그램(Seed-up plan)은 팀에 따라 3개월에서 6개월의 기간으로 편성되어 있음

지원 프로그램 및 내용



- ▶ Taiwan Accelerator(TA)는 멘토링, 금융, 법률, 언론관계(media relations), 마케팅, 브랜딩, 투자자 관계, 펀드 레이징 및 IPO 계획 등 광범위한 지원 프로그램을 제공함
- ▶ (팀 전담 멘토 지원) Taiwan Accelerator(TA)은 지원 대상 스타트업 기업마다 기업 CFO 또는 IRO가 배치되어 비즈니스 및 재무 지침을 제공하며 업계 전문가 등 외부 멘토의 컨설팅 서비스를 추가적으로 지원함
- ▶ (네트워크 지원) Taiwan Accelerator(TA)가 보유하고 있는 투자자, 기업가, 산업 전문가, Taiwan Accelerator(TA) 프로그램 수료자 등의 인적 네트워크에 대한 접근 권한을 부여함
- ▶ (기업가 교육 지원) 지원 대상 스타트업 창립자에게 다양한 기업가 정신 강의, 세미나, 워크숍을 제공함
- ▶ (Due Day) Demo Day(Investor Day) 이전에 사업계획과 제품에 대한 발표 수준을 높이기 위해 기획 진행

- (Demo Day 지원) 지원 대상 스타트업 창립자가 국·내외적으로 투자를 유치할 수 있도록 대만, 미국, 싱가포르에서 열리는 데모데이(Demo Day)에 참가할 수 있는 기회를 제공함
- (Office Hours) 스타트업 창립자와의 사전미팅을 통해 Taiwan Accelerator(TA) 파트너와 스케줄을 논의할 수 있으며, 스타트업 기업의 사업 분야에 따라 Taiwan Accelerator(TA) 파트너가 관련 업계 전문가를 Office Hour에 초대할 수 있도록 함



Taiwan Accelerator (TA)

북미

남미

유럽

동남아시아

동북아시아

서아시아

오세아니아

▶ 창업생태계

개요

- 주요 해외 스타트업/벤처 조사기관이 발표하는 창업생태계 도시에서 홍콩은 늘 상위권에 랭크됨
- 2018년 세계은행의 <Doing Business> 보고서에 따르면 홍콩은 전 세계에서 비즈니스를 하기 쉬운 도시 중 5위를 기록
- 아시아에 지사를 세우고자 하는 외국계 기업들이 선호
- 중국 진출을 계획하는 스타트업들의 다수가 홍콩에서 비즈니스를 시작
- 홍콩의 가장 큰 장점은 세계적인 금융도시로서 스타트업 자금 조달에 용이한 비즈니스 환경을 제공한다는 점. 이에 더해 최근에는 중국 본토의 투자를 받기에도 선호되는 지역으로 각광받고 있음
- 또한, 중국 진출뿐만 아니라 세계 수 역명의 동남아시아로의 진출 관문으로도 주목받고 있음. 하고 있다.
- 지역적 이점뿐만 아니라, 중화권, 동남아시아 진출시 제품·서비스의 테스트마켓으로서의 역할도 무시 못함
- 홍콩이 외국 기업인들에게 사랑받는 이유에는 내국인과 차별없는 제도, 간편한 창업, 투자 제도가 가장 큰 역할을 차지함. 홍콩은 내외국인 기업 설립 규제 및 정책에 차별이 없으며 법인세도 세계에서 최저 수준(16.5%)을 유지. 또한 최대 15%의 소득세와 판매세, 부가세, 원천과세, 양도소득세가 면제되는 등 조세제도가 매우 단순함. 물론 차별이 없는 대신 외국기업, 투자외국인에 대한 특례, 인센티브 제도도 없음
- 전체 스타트업 중 로컬 스타트업은 약 60%이고 나머지는 중국본토와 외국인임. 이는 홍콩이 해외 스타트업에게는 해외 시장 진출, 손쉬운 창업환경으로 큰 이점을 가지고 있지만, 홍콩 내수 시장에서의 성공 가능성이 높지 않다는 것의 방증이라는 해석 가능



창업지원정책 담당기관

• 정부/기관

기관명	InvestHK (홍콩투자청)
소재지/홈페이지	- 주소 : Ex-Wanchai Police Station, 123 Gloucester Road, Wanchai, Hong Kong - 홈페이지: https://www.investhk.gov.hk/ - 이메일: enq@InvestHK.gov.hk - 전화: +852 3107 1000
사업영역	2000년 설립된 정부기관으로서 직접적 투자는 진행하지 않으나 홍콩 진출 희망 창업가, 기업가들의 행정적 지원을 해주고, Cyberport나 사이언스파크 같은 기고나을 등을 통해 간접적 투자 지원 2019년 5월에는 창업육성플랫폼 'IBK창공(創工)' 기업 중 홍콩 진출을 희망하는 기업을 대상으로 투자설명회 및 간담회 진행

홍콩

기관명

Cyberport

소재지/홈페이지

- 주소 : Cyberport 2, 100 Cyberport Road, Hong Kong
- 홈페이지: <https://www.cyberport.hk/>
- 이메일: enquiry@cyberport.hk
- 전화: +852 3166 3800

사업영역

- 홍콩정부 지원하에 2005년 설립된 중소기업 지원기관이면서 창업기업 집적 산업단지
- 주로 ICT, 핀테크, 유통 기업들이 입주해 있으며, 청년, 창업기업 및 기업가를 위한 전략, 산업파트너·투자자를 연결하는 역할 수행
- 사이버포트는 스타트업 지원을 위한 입주시설, 인큐베이팅, 액셀러레이팅 프로그램을 운영하고 있음
- 현재 사이버 포트 내에는 약 900개의 디지털 기술 회사가 입주해 있으며, 스마트시티, 핀테크, 전자 상거래, IoT, 웨어러블 및 빅데이터, 인공지능과 같은 주요 디지털 기술 기업들을 주로 유치
- 대표적인 프로그램은 스타트업 입문 단계 기업들을 위한 'Cyberport Creative Micro Fund(CCMF)' 이 있음. CCMF는 금전적인 지원뿐만 아니라 멘토링 프로그램, 네트워킹, 마케팅 지원 등 스타트업이 초기 단계에서 다양한 사업 기회를 만들 수 있도록 지원함



기관명	HKSTP 사이언스파크
소재지/홈페이지	• 주소 : 5/F, Building 5E, 5 Science Park East Avenue, Hong Kong • 홈페이지: https://www.hkstp.org/ • 전화: +852 2629 1818
사업영역	• 홍콩과학기술공사(Hong Kong Science and Technology Parks Corporation, HKSTPC)가 홍콩 신계지역에 조성 관리 • 최고의 기술사업화를 위한 기술혁신 클러스터를 지향한다는 목적 아래 설립. 연구실 및 R&D 오피스 면적은 약 33만㎡에 달함 • IncuApp, IncuTech, IncuBio 프로그램을 운영하고 있음



엑셀러레이터 현황 - 홍콩

Betatron

투자대상(stage)



» 엑셀러레이팅 프로그램에 참여하는 기업을 대상으로 최대 150,000USD 투자 진행

참여 기업의 분야 및 업종



» 특정 업종에 국한하지 않고, 대상시장이 크고 확장 가능성이 큰 초기 단계의 기술 기업을 중심에 두고 있음

지원 프로그램 및 내용



- » 'Cohort' 프로그램을 3개월 일정으로 진행 (2019년 Cohort #4, #5 진행)
- » (사무공간) 프로그램 참여기간 동안 오피스 제공
- » (멘토링) 장기 멘토링으로서 최소 100시간 이상의 멘토링을 제공
- » (워크샵 등) 주 1회 이상 필수 참가 프로그램을 운영하며 워크샵외에도 여러 이벤트를 진행
- » (데모데이) 프로그램 3개월차에 참여기업 중심으로 데모데이 진행



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Nir Shimony Omri Boral	설립일	2014년
홈페이지 주소	https://www.betatron.co/	소재지	Tel Aviv (이스라엘) Ayer Rajah (싱가포르) Hangzhou (중국)
파트너사	-	누적 보육기업	100개 이상
주요 포트폴리오	기술기업	누적 Exit 기업	-



엑셀러레이터 현황 - 홍콩

Nest

투자대상(stage)



- ▶ 매우 초기단계 및 초기단계의 아시아 전역 스타트업 기업을 대상으로 함.(Seed, Early stage).
- ▶ 투자규모는 100k- 1MMUSD 로 책정하고 있음

참여 기업의 분야 및 업종



- ▶ 글로벌 전역을 대상으로 하나, 특별히 홍콩 및 동남아시아 기반의 스타트업에 중점을 두고 있음
- ▶ 핀테크, 헬스케어(Health Tech), 스마트시티(Smart Cities) 분야에 관심을 두고 있음

지원 프로그램 및 내용



- ▶ 기본적으로 3개의 카테고리를 중심으로 프로그램 진행
 - Culture shift : 기업 경영자를 대상으로 하는 프로그램으로 세부 프로그램으로는 Setting Innovation Strategy, Innovation Methodology Exposure, Design Thinking, Innovation Prototyping, Technology Exposure, Internal Innovation Challenge, Innovation Leadership 총 7개로 구성



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Lawrence Morgan	설립일	2014년
홈페이지 주소	https://www.nest.vc/	소재지	Hong Kong(홍콩) Naiobi(이디오피아) Bangkok(태국) Bahrain(바레인)
파트너사	8개	누적 보육기업	50개 이상
주요 포트폴리오	핀테크, 헬스테크	누적 Exit 기업	-

- Innovation/Digital Transformation : 시장과 외부 환경변화에 대한 대응 능력을 키우는 것으로 목적. ideation, Bootcamp, Accelerator, Innovation Prototyping, Sourcing/Vetting 5개로 구성
- Team Building & Strategy Alignment : 스타트업 팀의 비전, 가치 등에 대해 워크숍 형식으로 진행. Team Building, Strategy Alignment, Innovation Leadership, Team Offsite 4개의 소주제로 구성

- ▶ (A Growth) 2019년 7월 현재 진행되는 특별 프로그램으로 National Innovation Agency (NIA)와 함께 진행하고 있음. '태국 4.0 이니셔티브'의 일환으로 농업 기술과 혁신을 위한 벤처기업에 대한 육성과 투자 프로그램을 운영. dmf StartupEasts는 인큐베이터(Incubator in Asia) 및 엑셀러레이터 프로그램(Bootcamp and Training)을 운영하고 있으며, 투자자, 기업가 등 네트워크 구축 및 지원하고 있음
- ▶ (Metta) Nest의 보육기업 및 협력기업간의 네트워크 모임. 아시아를 중심으로 다양한 업종 및 전문가들의 클럽 성격. 회원 전용 행사를 진행하고 있으며 경영자들의 친목 연결도 진행.
- ▶ (DBS Accelerator) Nest의 핀테크 신생기업을 대상으로 한 12주 엑셀러레이팅 프로그램. 시드단계부터 시리즈B까지를 대상으로 하고 있음. 모집기간을 따로 두어 운영하는 전통적 방식이 아닌 년중 상시 모집하여 기업 중심으로 운영하는 것이 특징. Credit Digitisation, Customer Engagement, Cybersecurity, Compliance Monitoring, 그리고 Digital Channel Experience에 대한 혁신적 솔루션을 제공하는 핀테크 기업용 프로그램. 3개월 프로그램 동안 오피스 공간을 지원하며 데모데이를 통해 쇼케이스를 기회를 제공함



스타트업 글로벌 네비게이터

GLOBAL NAVIGATOR FOR STARTUP

서아시아

06

이스라엘 398

StartupEast / TechforGood

아랍에미리트 406

Dtec (Dubai Technology Entrepreneur Centre) /

Dubai Future Accelerators (DFA) / UAE Techstars Dubai

▶ 창업생태계

개요

- 2018년 기준, 1인당 GDP는 41,000달러이며, R&D 규모는 GDP의 4.5%임. 2010년 OECD 가입하였으며, 현재 국가 신용등급은 S&P AA-임
- 작은 내수시장을 극복하기 위해 이스라엘은 시작부터 글로벌 진출의 스타트업의 성장을 견인하기 위한 정책과 시스템 구축에 집중함
- VC는 300개, 액셀러레이터는 296개가 활동 중이며, 인큐베이팅 전문 시설은 19개 업체가 있음. 전 세계적인 다국적기업의 연구소가 거의 모두 진출해 있으며 약 351개의 R&D센터가 있음. (출처 : <2018 Israeli High-Tech Ecosystem>, IVC-online)
- 연평균 600여개 이상의 스타트업이 창업하고 있으며, 2019년 7월 현재, 약 8,300여개의 스타트업이 활동 중임
- 이스라엘 벤처캐피탈 산업은 현재 규모 및 활동 면에서 미국에 이은 세계 2위를 차지함.³²⁾ 이스라엘은 인구 대비 1인당 벤처 창업률 세계 1위 국가임
- 단순 R&D 투자, 지원이 아닌 정책과 펀딩시스템을 구축한 가운데 선순환 구조를 만든 것이 성공의 요인으로 꼽힘. 대표적으로 <요즈마펀드> 프로그램이 있음. (아래 기술)
- 이스라엘 스타트업의 연평균 투자유치 규모는 31억 달러 수준
- 매년 100여개 이상의 스타트업이 엑시트하고 있음

32) <이스라엘 창업시스템의 역사와 현황>, Special Issue. 2018 August, ITFind



- 이스라엘 스타트업 다수가 텔아비브와 인근지역에 집중
 - 2016년 기준 지역별 스타트업 설립/폐업 동향을 보면 이스라엘의 경제 중심지에 해당하는 텔아비브와 그 인근(중부지역)의 스타트업 설립이 전체에서 72%, 폐업이 73%를 차지하며 가장 높음
 - *정부가 창업기업에 자금을 제공하며 민간도 투자가 가능하도록 만든 모태 펀드(정부 투자 40%, 민간 투자 60%). 1993년부터 1998년까지 진행된 프로그램으로(2003년 최종 민간 이관) 현재는 진행하고 있지 않으나 이스라엘 창업 시장 성공의 기반이 된 정부의 주요 프로그램

창업지원정책 담당기관

• 정부/기관

기관명	Israel Innovation Authority
소재지/홈페이지	• 주소 : Technology Park, Derech Agudat Sport, Ha'poel 2 Jerusalem 9695102 • 홈페이지: www.innovationisrael.org.il • 이메일: startup@innovationisrael.org.il • 전화: +972-3-7157900
사업영역	• Tnufa, Incubators, Technological innovation Labs, Young Entrepreneurship, Renewable Energy Center 등 창업 지원 프로그램 운영 • 이스라엘 정부의 스타트업 지원은 경제부 산하 Israel Innovation Authority (전 OCS-Office of the Chief Scientist)가 담당함, 이스라엘 산업 R&D 정책 실행에 핵심적인 역할을 수행하며 스타트업 관련 지원 사업을 총괄하고 있음

이스라엘

기관명	KORIL-RDF (The Korea- Israel Industrial R&D Foundation)
소재지/홈페이지	- 주소 : 4 Ha-Yarden Street, Airport City, Israel - 홈페이지: http://www.koril.org/ - 전화: +972-3-511-8183
사업영역	2001년 한국과 이스라엘 정부가 공동설립한 다국적 재단 - 각국의 주관 부서 : 한국은 산업통상자원부, 이스라엘은 Ministry of Economy & industry - 연구개발 비용은 물론 기술협력까지 협력 체계를 갖추고 있음

• 민간

기관명	Israel-Asia Center(비영리단체)
소재지/홈페이지	- 주소 : JVP Media Quarter 24 Derech Hevron Jerusalem 93542 Israel - 홈페이지: http://israelasiacenter.org/ - 이메일: contact@israelasiacenter.org
사업영역	- 이스라엘과 아시아의 교류 촉진을 목적을 2009년에 설립 - 초기에는 이스라엘로 들어오는 아시아 유학생을 대상으로 펠로우십 과정을 운영하였으나, 현재는 스타트업과의 협업까지 영역이 확대됨 - 창업 협업은 '창업국가센터(Startup Nation Center)'를 통해 이루어짐



기관명

IVC Research Center Ltd.

소재지/홈페이지

- 주소 : 99 Ha'Hashmonaim St., 2nd Floor P.O. Box 20067 Tel Aviv 6713316, Israel
- 홈페이지: <https://www.ivc-online.com/>
- 이메일: nfo@ivc-online.com
- 전화: +972(0)73-212-2300

사업영역

- 1997년 설립. 이스라엘 하이테크 산업을 중심으로 정보를 제공
- 이스라엘 스타트업 생태계를 이해하기 위한 기본 데이터, 투자 동향을 안내받을 수 있으며, 투자연계 프로그램도 직접 운영



엑셀러레이터 현황 - 이스라엘

StartupEast

투자대상(stage)



» 매우 초기단계 및 초기단계의 아시아 전역 스타트업 기업을 대상으로 함(Seed, Early stage)

참여 기업의 분야 및 업종



» 아시아 지역의 스타트업 기업을 중심으로 모집하고 있음

스타트업 모집 시기



» 상시 모집

스타트업 지원 기간



» 3개월을 기본으로 진행

지원 프로그램 및 내용



» StartupEasts는 인큐베이터(Incubator in Asia) 및 엑셀러레이터 프로그램(Bootcamp and



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Amir Ofek & Amos Avner & Omri Shamir	설립일	2014년
홈페이지 주소	http://startup-east.com	소재지	Tel Aviv (이스라엘) Ayer Rajah (싱가포르) Hangzhou (중국)
파트너사	44개	누적 보육기업	-
주요 포트폴리오	-	누적 Exit 기업	-

Training)을 운영하고 있으며, 투자자, 기업가 등 네트워크 구축 및 지원하고 있음

- ▶ Tel Aviv, Beijing, Seoul, Shezhen, Hongkong, Tokyo, Shanghai, Manila, Singapore 지역에서 인큐베이터 서비스를 이미 제공하고 있음
- ▶ (Incubator in Asia) 아시아 시장에서 스타트업 기업을 설립할 수 있도록 다양한 서비스를 지원하며, 이벤트, 전시회, 사무공간 및 기타 시설 지원, 번역 및 통역, HR, 법률 상담, 투자 유치 기회를 제공함
- ▶ (Bootcamp and Training) 3주 동안 Tel Aviv에서 진행되는 스타트업 엑셀러레이터 프로그램으로 교육, 네트워크, 시장, 사업 모델 점검, 피치 등의 서비스를 지원함
- ▶ (커뮤니티 구축) 워크숍과 교류행사를 개최하여 관련 업계 유망 기업과 멘토와의 네트워크 구축 기회를 제공함
- ▶ (시장 개척 지원) 해당 업계 선두 기업의 지도하에 서방지역의 시장개척 경험을 공유하고 진출 계획을 수립에 도움이 되는 컨설팅을 제공함
- ▶ (Demo-Day) 투자자와의 만남의 장을 제공하여 참여 스타트업에게 피칭 기회를 제공함
- ▶ (멘토링 지원) 스타트업 설립 경험 보유자, 교수, 디자이너, 기업가, 투자자 등으로 구성된 21명의 멘토팀이 기술, 마케팅, 디자인, 재무 등에 관하여 멘토링 서비스를 제공함
- ▶ (협력사 특혜 제공) Facebook, JVP, Pressy, Samurai Incubate Inc. 등을 포함한 협력사가 국제 성장 전략, 클라우드 펀딩, 투자유치 전략, 제품 디자인 등에 관하여 다양한 방식으로 지원함



엑셀러레이터 현황 - 이스라엘

TechforGood

투자대상(stage)



» 특별한 규정을 두고 있지 않음

참여 기업의 분야 및 업종



» 특정 분야로 국한하지는 않지만 기업 비전인 social-tech 네트워크 구성에 입각하여 런칭 프로그램
별 해당하는 기술 기업 중심 모집

스타트업 모집 시기



» 상시 모집

스타트업 지원 기간



» 3개월 과정을 기본으로 함



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Nir Shimony Omri Boral	설립일	2014년
홈페이지 주소	http://techforgood.co/israel	소재지	Tel Aviv (이스라엘)
파트너사	11개	누적 보육기업	23개
주요 포트폴리오	-	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ (프로그램 참가 신청) 상시 모집을 하며 홈페이지를 통해 신청할 수 있음
- ▶ (선발) 두 단계를 거침
 - Stage 1 : 면담 과정. 필요시 지역내 전문가와의 전화 인터뷰 실시함
 - Stage 2 : TechForGood 내부 심사패널과의 대면 평가
- ▶ (프로그램) 참가 팀들과 짧은 기간 안에 구조화된 진행을 위해 TechForGood 내부 담당팀, 파트너, 커뮤니티가 함께 진행. 이 안에는 팀이 구성한 로드맵을 현실화시키기 위한 분석, 프로페셔널 할 의사 결정, 고유의 수익 모델, 조직 구성의 DNA, 글로벌 시장으로의 확대가 모두 포함됨
- ▶ (커뮤니티) 프로그램 완수는 곧 글로벌 네트워크 상의 TechForGood 커뮤니티로의 초대가 됨

▶ 창업생태계

개요

- 2018년 기준, 1인당 GDP는 41,000달러이며, R&D 규모는 GDP의 4.5%임. 2010년 OECD 가입하였으며, 현재 국가 신용등급은 S&P AA-임
- MENA(중동북아프리카, Middle East and North Africa) 지역 국가 중, 사업 여건이 가장 좋음.³³⁾ 지리적 이점으로서 유럽, CIS, 중동, 아프리카, 서남아 등 중심에 위치해 있음. 국제적인 공항과 항만 등 우수한 물류 인프라를 갖추고 있음
- MENA 지역 국가 중, 외국인 투자유치 1위(2017년 104억 달러), 스타트업 펀딩액 1위를 차지 (2017년 3억 9천만달러, MENA 지역 총 펀딩액의 70%)
- IT 등 하이테크 분야 기업 유치를 위해 2015년 두바이정부 (DSOA)가 100% 투자한 실리콘오아시스 (Silicon Oasis) 설립하여 운영중. 실리콘오아시스에서 운영 중인 창업지원센터인 Dtec (Dubai Technology Entrepreneur Center)을 중심으로 적극적인 투자 유치 및 장려 활동 펼치고 있음
- 민간보다는 정부 중심의 창업생태계 조성 및 지원이 특징이나, 민간 이상의 자율권을 부여하는 적극성을 보임
- 2017년부터 매년 4월에 두바이 정부의 경제부에서 직접 개최하는 <UAE 연례투자회의의 스타트업 경진대회(Annual Investment Meeting Startup)>을 통해 전 세계 투자자 및 비즈니스 파트너 매칭을 위한 행사를 진행하고 있음
- UAE는 유망기술 보유 스타트업에 투자 용의가 있는 국부펀드와 투자자들이 많음

33) 2019 세계은행 비즈니스 환경평가(Doing Business) 11위/190국(2018.10.31)



창업지원정책 담당기관

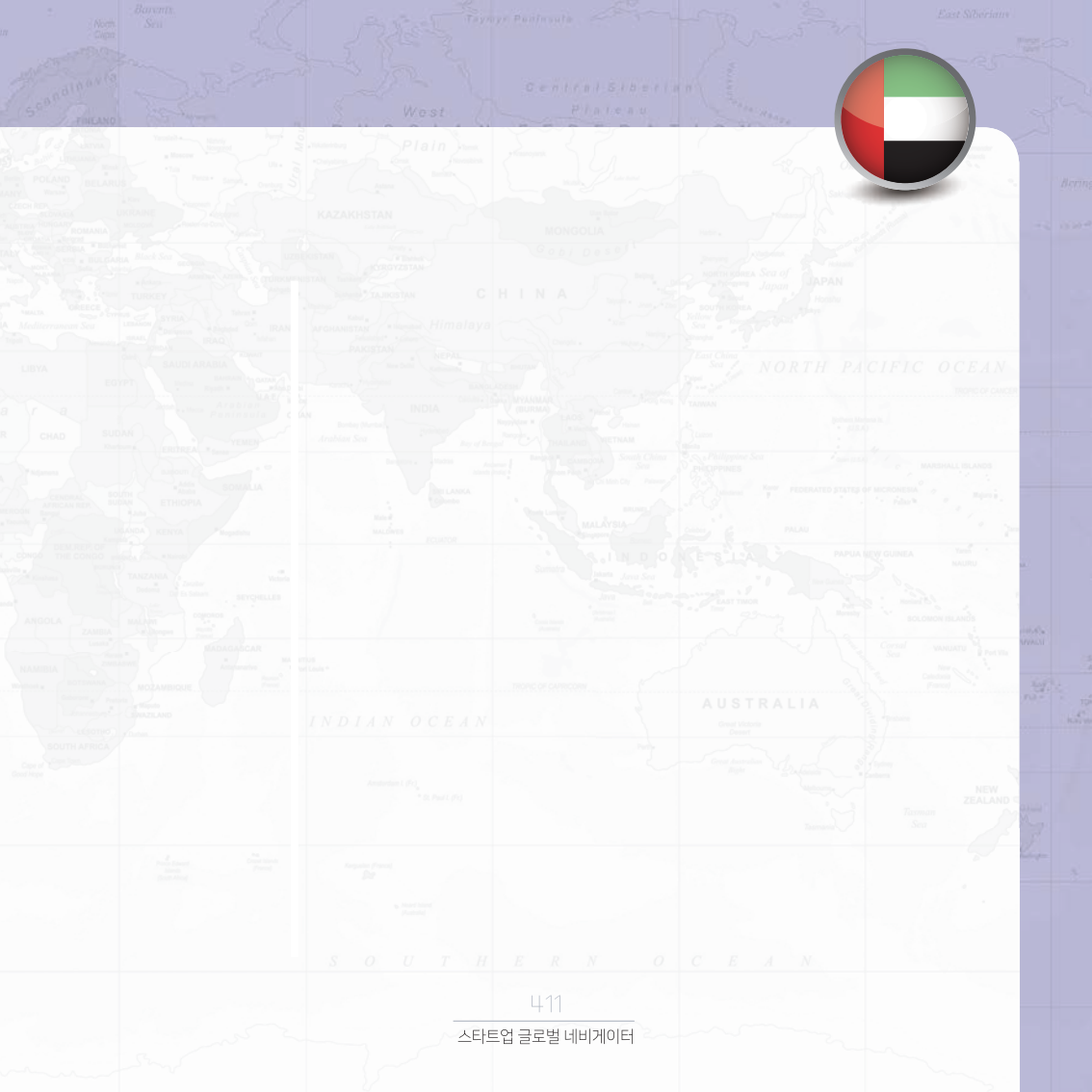
• 정부/기관

기관명	두바이 경제개발부 (Dubai Department of Economic Development)
소재지/홈페이지	• 주소 : Business Village, Block A, 2nd Floor Near Clock Tower • 홈페이지: www.sme.ae • 이메일: info@sme.ae • 전화: +971-4-361-3000
사업영역	• UAE내 창업, 기업운영 관련 전체 운영 프로그램 지원 • 스타트업 대상 모하메드 빈 라시드 펀드(Mohammed Bin Rashid Fund) 지원 • 두바이에 위치한 대형 테마파크인 글로벌 빌리지(Global Village)와 협업
기관명	DSOA (Dubai Silicon Oasis Authority)
소재지/홈페이지	• 주소 : Dubai Free Trade Zone • 홈페이지: http://www.dso.ae • 이메일: inquiries@dso.ae • 전화: +971 4 501 5555
사업영역	• 두바이 정부가 대기업, 스타트업 및 중소기업, 대학 및 창업 보육 센터, 벤처 캐피탈 펀드, 하이테크 인프라 및 정부 및 비즈니스 서비스를 "하이테크 생태계"의 6가지 주요 요소로 규정하고 자유무역지대를 조성하여 만들 • 미국의 실리콘밸리를 모티브로 하였으며, 현재 1,200여개 이상의 IT기업이 입주 • 자유무역지대임으로 외국기업의 간소화된 창업이 자유로움 • UAE가 아닌 MENA 지역의 창업허브로서 기능하도록 구상하여 설립 운영중

아랍에미레이트 (UAE)

• 민간

기관명	두바이미래재단 (Dubai Future Foundation)
소재지/홈페이지	• 주소 : 5th Floor, Emirates Towers, Dubai, UAE. • 홈페이지: https://www.dubaifuture.gov.ae/ • 이메일: info@dubaifuture.gov.ae • 전화: +971 4 516 6569
사업영역	• 2016년 두바이 미래비전과 산업 형성의 중추적 역할 수행을 위해 설립된 독립 연구기관 • 2017년 기업과 정부기관, 민간단체 간의 파트너십을 위한 'Dubai Future Accelerators' 설립 운영. (https://dubaifutureaccelerators.com/)
기관명	인파이브혁신센터
소재지/홈페이지	• 주소 : in5 Tech, Dubai Internet City • 홈페이지: http://infive.ae • 이메일: info@infive.ae • 전화: +971-800-2465
사업영역	• 두바이 정부와 각종 공모전 진행 • 기술, 미디어, 디자인 3개 주요 영역을 중심으로 지원 사업을 진행. • 투자를 제외한 공간, 인큐베이팅 기능 지원





Dtec (Dubai Technology Entrepreneur Centre)

투자대상(stage)



- ▶ 매초기단계 (Early-stage)의 기술 기업
- ▶ (투자규모) 10만달러에서 50만달러 사이에서 투자

참여 기업의 분야 및 업종



- ▶ Smartcity를 메인 주제로 하여 다음의 기술기업을 대상 업종으로 선정. IoT& Connectivity, Open city Data, Urban Automation & Mobility, Artificial Intelligence, Blockchain, Sustainable cities & Living, Smart Government, Smart Retail
- ▶ 매 기간(Cohort) 마다 10개 업체 선발 운영

스타트업 모집 시기



- ▶ 현재 년 2회 진행하고 있으며, 2020년 1월부터 3월에 진행되는 Cohort 4는 2019년 9월에 신청
오픈



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Mrs Shahla Abdulrazak	설립일	2015년
홈페이지 주소	https://dtec.ae/	소재지	Dubai
파트너사	8개	누적 보육기업	800개 이상
주요 포트폴리오	Smartcity	누적 Exit 기업	-

스타트업 지원 기간



» 기본 3개월간의 프로그램을 지원

지원 프로그램 및 내용



- » (DSCA, Dubai Smart City Accelerator) Startupbootcamp에 의해 운영되는 Dtec의 3개월 기간의 메인 엑셀러레이팅 프로그램임. du, Dubai Chamber, Smart Dubai, Visa, Orange Business Services 및 RIT (Rochester Institute of Technology) Dubai 가 주요 협력사로 프로그램에 참여
- Masterclasses : Business Model Canvas, Lean Methodology, Growth hacking to fundraising 등을 이용한 스케일업 지원
 - Global networking : 멘토링, 기업 파트너, 기업 전문가 외 40개국 이상 출신의 동문과의 네트워크
 - Tailored Mentorship : 100명 이상의 Smart City 전문가들의 직접적인 멘토링
 - Coworking Space : 3개월간 사무공간 무료 지원
 - Living Expenses : 프로그램 기간 동안 팀당 15,000유로를 생활비로 지원
 - 특전 및 할인 : 프로그램 참여 기간 동안 Amazon, HubSpot, SendGrid 등의 기술지원 무상 지원
- » (파트너 연합) KDDI Mugen Labo의 파트너사 기업과 KDDI 포함 총 36개 업체가 스타트업 기업

과 연계하여 신사업 공동 창업을 구상하는 프로그램을 제공하고 있음

- (주요 사무공간) 창업자가 이용할 수 있게 제공되는 유형은 크게 세 가지임. 자유롭게 원하는 좌석을 이용할 수 있는 Hot Desk, 고정적으로 지정된 좌석을 이용하는 Dedicate Desk, 독립된 자기만의 사무공간을 이용하는 Private Office가 있음
- 연간 단위로 사무공간 이용료는 선불이며 사업면허, 3년간 거주비자, 유선전화, 우편번호 등을 원스톱(One Stop)으로 서비스 제공받게 됨
- (Dtec Forum) 비즈니스 사업가로서 갖추어야 할 지식과 기술을 배울 수 있는 학습 프로그램. 시설 이용자는 Dtec에서 제공하는 각종 행사 등 다양한 프로그램에 참여가 가능함
- (정기 Pitching 행사) 정기적으로 Entrepreneur Day를 이틀 동안 개최. 이 기간 스타트업 자사 홍보 전시회, 다양한 주제의 워크숍도 함께 열림





Dubai Future Accelerators (DFA)

투자대상(stage)



- ▶ 초기단계 (Early-stage)의 기술 기업

참여 기업의 분야 및 업종



- ▶ DFA 프로그램의 큰 차이점은 미리 제시된 과제 (Challenges)에 따라 관련 스타트업을 모집함. 따라서 모집 분야가 Cohort 별로 상이함
- ▶ 기본적으로는 Digital Twins, Bionics, Mixed Reality, Wearable Tech, 3D Printing, Autonomous Driving, Virtual Reality, Machine Learning, Artificial Intelligence, Blockchain, Genomics, Robotics 임

스타트업 모집 시기



- ▶ 현재 년 2회 진행. 매년 2월과 9월에 진행하며 4-5개월전에 모집 시작함
- ▶ 모집 팀 역시 Cohort 별로 다름. 30 ~ 40 팀 사이 선발해옴



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Khalfan Belhouli	설립일	2016년
홈페이지 주소	https://dubaifutureaccelerators.com/	소재지	Dubai
파트너사	-	누적 보육기업	191개
주요 포트폴리오	Smartcity	누적 Exit 기업	-

스타트업 지원 기간



- ▶ 9주간 운영하며, 세부적인 것은 Cohort마다 상이함

지원 프로그램 및 내용



- ▶ 기본적으로 9주간 프로그램을 진행함
- ▶ Cohort에 선발되면 두바이 안에서 진행하는 프로그램에 필수 참석하여야 하며, 기간내 업무공간을 무료 제공하며, 왕복 비행기표 및 거주 비용을 팀당 3명까지 지원함 (지분 등을 요구하지 않는 순순한 지원)
- ▶ (업무협약, MOU) 프로그램을 마친 후 DFA와 MOU를 체결하게 되면 Pilot 프로젝트를 진행할 수 있도록 추가로 지원. 5회 진행된 Cohort 수료 191개 보육팀 중 72%가 MOU를 맺음
- ▶ 사회 이슈 (두바이)에 대한 정부, 기관이 어떤 방법과 기술로 해결해 나갈 것인지에 대한 주요 질문에 대해 답을 만들어 가는 과정으로 프로그램을 설계
 - 예) Cohort 6에서의 Dubai Police 가 상정한 Challenges
 - Prediction Police : How does Dubai Police become a predictive and proactive law enforcement body?

- Traffic Congestion : How do we prevent traffic jams by using intelligent technologies?

➤ (8단계 과정)

- Stage 1 (Start) : 오프닝행사와 함께 오리엔테이션
- Stage 2 (Discovery) : Challenge를 제시한 정부기관 담당자와의 미팅, 브레인스토밍. 기관 시설 및 장비 소개, 참여기업의 핵심 기술과 관련된 논의
- Stage 3 (Development) : 파일럿 프로젝트 제안, 구체적 아이디어로 접근. 기관의 전문가와의 협업 시작
- Stage 4 (Delivery) : 투자자들을 대상으로 한 pitching, 해당 기관내 의사결정자 대상으로 한 pitching 진행
- Stage 5 (Feedback and iteration) : 7일내 주어지는 기관의 피드백을 바탕으로 지속적인 프로젝트 발전과정. 구체적인 프로젝트의 범위와 비용에 대한 논의 시작
- Stage 6 (Decision) : 7주 과정의 마지막으로서 MOU 제안과 참여팀과의 협약
- Stage 7 (Drafting) : 필요 자원, 기간, 결과물 등을 포함한 세부 협약 진행. 파일럿 프로젝트를 두바이내 시행





UAE Techstars Dubai

투자대상(stage)



- » 초기단계 (Early-stage)의 기술 기업
- » (투자규모) 12만달러 투자

참여 기업의 분야 및 업종



- » Smartcity를 메인 주제로 하여 다음의 기술기업을 대상 업종으로 선정. IoT& Connectivity, Open city Data, Urban Automation & Mobility, Artificial Intelligence, Blockchain, Sustainable cities & Living, Smart Government, Smart Retail

스타트업 모집 시기



- » 현재 2회 진행하고 있으며, 2020년 1월부터 3월에 진행되는 Cohort 4는 2019년 9월에 신청
오픈
- » 매 기간(Cohort) 마다 10개 업체 선발 운영



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	David Cohen, David Brown	설립일	2015년
홈페이지 주소	https://www.techstars.com/	소재지	Dubai
파트너사	8개	누적 보육기업	1900개 (Global)
주요 포트폴리오	Smartcity	누적 Exit 기업	-

스타트업 지원 기간



- » 기본 3개월간의 프로그램을 지원

지원 프로그램 및 내용



- » Techstars Dubai Accelerator in partnership with GINCO
 - MENA 지역에서 가장 큰 엑셀러레이팅 프로그램 중 하나임
 - GINCO Group은 두바이 현재의 스카이라인을 만든 두바이내 가장 큰 건설회사임
 - is a leading construction engineering conglomerate developing Dubai's skyline since 1975.
 - 최근 Cohort 는 2019년 1월 시작하여 3월의 데모데이를 개최한 3개월 과정이었음
 - 팀당 3-5명의 멘토가 함께 하면서 제품 개발(개선), 사업화(market fit) 등을 통해 성장을 함께 함



스타트업 글로벌 네비게이터

GLOBAL NAVIGATOR FOR STARTUP

오세아니아

07

호주 422

Bluechiili / iAccelerate / Slingshot

▶ 창업생태계

개요

■ 호주의 일반 및 경제현황

- 호주(Australia)는 인구 약 2,540 만명(2019년 기준)으로 영국계(36.1%), 호주계(33.5%), 중국계(5.6%), 인도계(4.6%) 등의 다민족 국가로서 공용어로는 영어를 사용하고 있음. 현재 한국교민은 약 18 만명 정도임
- 2018년 기준 경제성장률은 2.7%로 1인당 GDP는 \$ 56,354 달러로 세계 11위임

■ 정부의 세제 혜택 정책은 스타트업 생태계로 자금을 모으는 역할을 하고 있으며, 주 정부마다 다양한 지원정책과 제도를 운영하고 있음

- 시드니의 경우는 스타트업당 초기 투자 자금이 25만 4,000달러 수준. 호주 시장 규모를 고려하면 상당히 큰 규모임(서울의 경우 17만 4,000달러)

■ 4차산업혁명 시대에 선도적 역할을 위해 정부와 대학이 협력하여 스타트업 양성에 적극적으로 추진하고 있음

- 호주 정부는 11억 호주달러 규모의 국가 혁신 과학 아젠다(National Innovation and Science Agenda, NISA)를 통해 스타트업 성장을 위한 프로그램을 운영
- 시드니 스타트업 허브(Sydney Startup Hub, 이하 SSH, 2018. 2월)는 11층 규모에 약 2,500명을 수용할 수 있는 공간으로 스타트업 생태계 활성화와 다양성 증진을 위해 지역 창업자와 여러 산업분야를 연결해주는 역할을 하고 있음
- 민간 코워킹스페이스, 인큐베이터, 액셀러레이터, 정부기관이 한 곳에 있어 협업과 멘토링, 스타트업 행사를 주기적으로 진행할 수 있게 구성



- 현재 호주에서 가장 활발하게 활동 중인 액셀러레이터 50% 이상은 대학 연계기관에 속해 있다. 29개 주요 액셀러레이터 중 17개가 대학 부속기관임.
- 100개 이상의 스타트업 지원 프로그램이 호주 대학교와 연결되었고 창업자 5명 중 1명은 인큐베이터 또는 액셀러레이터로부터 지원을 받은 것으로 나타났다.
- 40여 개 호주 대학교는 창업(entrepreneurship) 관련 학과를 개설하고 있음
- 투자유치 현황
 - 호주의 2017년 투자 유치 금액 8,491억 달러(직접투자), 전년 대비 520억 달러 증가
 - 일부 원자재 가격 회복세에 따른 광산 분야 투자 증가, 총 외국인 투자유치 금액의 37.1% 차지

창업지원정책 담당기관

• 정부/기관

기관명	Australian Government Australian Business Register 호주 사업자 등록국
소재지/홈페이지	• 소재지 : PO Box 3373 PENRITH NSW 2740 • 홈페이지 : https://www.abr.gov.au • 이메일 : • 전화번호 : +61 2 6216 1111
사업영역	• 호주 사업자 등록국 • 호주 사업자들의 비즈니스 및 조직 세부 정보에 대해 저장 및 관리

호 주

기관명	The Treasury 재무부
소재지/홈페이지	• 소재지 : Langton Crescent PARKES ACT 2600 AUSTRALIA • 홈페이지 : http://www.treasury.gov.au/the-department • 이메일 : department@treasury.gov.au • 전화번호 : +61 2 6263 2111
사업영역	• 호주 금융시스템 관련 정책, 규제 및 관리 및 외국인 투자 • 호주 정부의 예산계획 수립 • 비즈니스와 산업에 대한 정책, 규제 등 • 국내외 경제 정책 연구, 조언 • 호주 연금관리, 소비자와의 커뮤니티 등
• 유관기관	
기관명	Foreign Investment Review Board 외국인 투자심의위원회
소재지/홈페이지	• 소재지 : • 홈페이지 : http://firb.gov.au/ • 이메일 : firbenquiries@treasury.gov.au • 전화번호 : 61 2 6216 1111
사업영역	• 1976년에 설립된 비 법정기관으로 호주의 외국인 투자 정책에 대하여 정부에 조언 • 호주에 제안 된 투자검토, 재무제표 및 기타 재무 포트폴리오 검토 • 외국인 투자 관련 정책 및 법 준수 등 모니터링



기관명

Australian Chamber of Commerce and Industry

소재지/홈페이지

- 소재지 : Commerce House Level 3, 24 Brisbane Avenue BARTON ACT 2600
- 홈페이지 : <https://www.australianchamber.com.au>
- 이메일 : info@australianchamber.com.au
- 전화번호 : +61 6270 8000

사업영역

- 호주의 대표적인 비즈니스 네트워크로 주 및 디렉토리 상공 회의소, 국가 산업 협회 및 개발기업의 비즈니스 리더 협의회
- 비즈니스 관련 다양한 행사 : 세미나, 조찬회 등



엑셀러레이터 현황 - 호주

Bluechiili

투자대상(stage)



» 초기 창업 기업 또는 예비 창업자 대상으로 초기 단계에 해당하는 자금지원이 이루어지고 있음

참여 기업의 분야 및 업종



» 블록체인, IoT, AI, 생체인식 등 4차산업 관련 분야의 기업, 도시문제 해결, 부동산 관련, 소매, 주거, 여성기업 등 다양한 분야의 기업

스타트업 모집 시기



» 정기적으로 시설과 프로그램을 개최하여 정보를 제공

스타트업 지원 기간



» 엑셀러레이팅 프로그램은 6~9개월 지원을 하고 있음



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Sebastien Eckersley-Maslin	설립일	2012년
홈페이지 주소	https://www.bluechilli.com/	소재지	NSW Sydney
파트너사	25개	누적 보육기업	113개
주요 포트폴리오	Venture Technology, Web Applications, Investments, Startups, Innovation	누적 Exit 기업	4개

지원 프로그램 및 내용



- » 스타트업의 가장 어려운 문제인 제품 구축, 첫 번째 고객, 인력, 자본 조달 등을 성공적으로 할 수 있도록 프로그램이 구성되어 있음

구분	세부내용
shestarts	여성 기업가들이 대규모 기술 사업을 구축할 수 있도록 돕기 위해 설계된 엑셀러레이트 프로그램 - 여성기업 : 여성의 소유가 51% 이상이어야 함 - 초기단계의 아이디어를 가진 여성기업가 - 집중기간 : 12주 (2019. 6월 ~ 11월) - 프로그램 파트너 : ANZ, MYOB, Google, MS사, Linkedin, Herbert Smith Freehills 사
Stockland Accelerate 'PropTech'	Stockland는 182억 달러의 부동산 그룹 PropTech는 부동산 및 부동산 산업을 위한 기술혁신으로 Bluechilli와 협업하여 설계한 엑셀러레이트 프로그램 - 커뮤니티, 소매, 주거, 퇴직, 직장 및 부동산 산업의 6개 테마가 있으며 이와 관련된 기술 또는 아이디어를 발굴함 2주간 부트 캠프와 6개월간 엑셀러레이트 프로그램, 개인피치 후 선발 (15개 업체) - 초기투자 AUD \$38천 달러, 후속자금 AUD \$50만 달러까지 자금조달 가능

구분	세부내용
COCA-COLA AMATIL XCELERATE	호주와 뉴질랜드의 신생 기업이 Coca-Cola Amatil와 BlueChilli의 파트너십으로 설계한 프로그램 • 블록체인, IoT, AI, 드론, 생체인식 등 기술관련 혁신 아이디어 발굴 • 대상은 스타트업 또는 스케일업 기업 • 집중기간: 12주 • 초기 AUD \$38,000, 추가 자금으로 \$500,000 추가 이용 가능 • 벤처 펀트 등을 통해 추가 자금조달 가능

* Singapore HealthTech 프로그램 : 신청자격이 동남아시아 국가에 한정되어 제외함

* Smart Cities 프로그램 : 2017년 이후 진행사항 없음



Bluechilli

북미

남미

유럽

동남아시아

동북아시아

서아시아

오세아니아



엑셀러레이터 현황 - 호주

iAccelerate

투자대상(stage)



» 초기 창업 기업 또는 예비 창업자 대상으로 초기 단계에 해당하는 자금지원이 이루어지고 있음

참여 기업의 분야 및 업종



» 스타트업을 대상으로 하고 있으며 업종에 대한 제한을 두지 않음

스타트업 모집 시기



» 정기적으로 시설과 프로그램을 개최하여 정보를 제공

스타트업 지원 기간



» 엑셀러레이팅 프로그램은 6~9개월 지원을 하고 있음

지원 프로그램 및 내용



» iAccelerate Pitch 프로그램과 Education 프로그램을 운영하고 있으며, 타 지역의 신청자들은



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Omar K.	설립일	2011년
홈페이지 주소	http://www.iaccelerate.com.au	소재지	NSW North Wollongong
파트너사	4개	누적 보육기업	127개
주요 포트폴리오	스타트업, 기업혁신, 교육	누적 Exit 기업	-

innovation network을 통해 지원할 수 있음

구분	세부내용
iAccelerate Pitch 프로그램	- 스타트업 전문가들에게 비즈니스 아이디어를 연습, 학습 및 홍보하는 고급 기술을 갖춘 스타트업을 지원함 - P2P(Peer to Peer) 피칭 기회, 전문 프리젠테이션 교육 및 멘토링이 포함되어 있음 - 신청방법은 iAccelerate 가입 후 신청 - 사업아이디어 워크숍 테스트에 참여하여 검증을 받음 - 타지역자 신청시 : innovation network 회원 가입 후 가능
iAccelerate 교육 프로그램	- 창업 Accelerate 프로그램과 인큐베이션을 결합한 프로그램 - Accelerate : 비즈니스 아이디어를 검증하고, 다음 단계로 진행하기 위해 지원을 요청하는 초기 단계 비즈니스에 적합. 공동작업 환경 제공 - 인큐베이션 : 혁신과 차세대 성장으로 확장하려는 기존 비즈니스를 위해 설계됨. 개인 사무실 이용 가능 - 대상 : 사업 아이디어 보유자로서 신생기업, 중소기업, 혁신을 하고자하는 대기업 - 신청방법은 iAccelerate 가입 후 신청 - 사업아이디어 워크숍 테스트에 참여하여 검증을 받음 - 타지역자 신청시 : innovation network 회원 가입 후 가능



엑셀러레이터 현황 - 호주

Slingshot

투자대상(stage)



» 초기 창업 기업 또는 예비 창업자 대상으로 초기 단계에 해당하는 자금지원이 이루어지고 있음

참여 기업의 분야 및 업종



» 엑셀러레이터 프로그램 파트너사가 금융, 서비스, 정부, 제조사 등 다양한 분야에 있음

스타트업 모집 시기



» 파트너사와 협력하는 엑셀러레이터 프로그램마다 모집시기가 다름

스타트업 지원 기간



» 엑셀러레이팅 프로그램에 따라 6~9개월 지원을 하고 있음



엑셀러레이터 유형_투자보육형

대표자	Craig Lambert, Trent Bagnall	설립일	2013년
홈페이지 주소	www.slingshototers.com	소재지	Sydney
파트너사	35개	누적 보육기업	151
주요 포트폴리오	금융, 클럽, 서비스 등	누적 Exit 기업	-

지원 프로그램 및 내용



- ▶ 엑셀러레이터 프로그램에 참여하려는 스타트업 기업의 주제에 따라 신청할 수 있도록 다양한 프로그램을 제공하고 있음

구분	세부내용
News Bolt 2019	5가지 주제(웰빙, Z세대탐구, 생활비절감, 출퇴근용 콘텐츠, 스마트한 주택만들기)를 사업화할 수 있는 고객확보를 위한 아이디어 발굴 - 집중기간: 12주 ('19.4월~10월) - NSW워크샵 및 엑셀러레이터 참가자의 여행 경비(교통비, 숙박비, 식사포함) 제공
Qantas AVRO	- 차세대 스타트업 및 ScaleUp 프로그램 제공 - 집중기간: 12주 ('18.10월 ~ '19.7월) 2017년 시작 (현재 5년간 500만 달러 자금 확보)
HCF Catalyst	- 건강관련 스타트업 및 Scaleup 기업 대상 - 집중기간: 12주 - 선정된 스타트업에 최대 \$150만 달러 자금 지원
Caltex Spark	- 소매점 이용 고객관리 솔루션 및 사업아이디어 발굴 - 집중기간: 12주

구 분	세부내용
Lion Unleashed	• Lion은 식음료 회사이며, 본 프로그램 대상은 초기단계의 스타트업과 후기 단계의 회사(scaleups) 대상 • 집중기간: 12주 • \$15만 달러 자금지원, 기타 관련된 IT인프라 지원
ClubsTHRIVE	• 미디어, PR커뮤니케이션, 맞춤형 교육솔루션, 금융서비스 등 1200여개 이상의 회원 클럽을 관리로 스타트업 및 Scaleup 기업 • 집중기간: 12 주 ('19. 3월 ~ 11월) • 선정된 스타트업에 초기 \$5만 달러 외 추가 \$10만 달러 지원
Horizon Accelerator	• 여행 또는 관광시장에 서비스하는 스타트업 • 집중기간: 12주 ('19.7월 ~ 12월) • 파트너에 따라 지원: 약 \$50만 달러 이상 서비스 추가 지원
Icon Regional Accelerator	• 글로벌화를 추구하는 스타트업 • 집중기간: 10주 ('19.7월~12월) • 비즈니스 부츠 무료, 자기부담 \$25천 달러, 초기지원 @10만 달러 외 \$50만 달러 규모 서비스 추가 지원 가능
HR Tech	• HR 분야에 관련된 스타트업 및 Scaleup 대상 기업 • 집중기간: 12주 • 초기 \$13만 달러, 추후 \$10만 달러 추가 funding



Slingshot

북미

남미

유럽

동남아시아

동북아시아

서아시아

오세아니아



펴낸곳 중소벤처기업부, 창업진흥원

펴낸이 이재훈, 신누리

ISBN 979-11-85826-48-6 90320

발행일 2019년 10월

제 작 글로벌융합경영, 한국표준협회미디어

(35029)대전광역시 서구 한밭대로 797 캐피탈타워 3층, 5층, 17층

(06247)서울특별시 강남구 역삼로 165 TIPS타운 3층

중소기업통합콜센터 1357 홈페이지 www.k-startup.go.kr www.kised.or.kr



※ 사전 허락 없이 이 책자의 내용을 무단으로 복사 또는 전재하는 것을 금합니다.



스타트업 글로벌 네비게이터

